

المعجم الزراعي لعربي

في ألفاظ العلوم الزراعية ومصطلحاتها

عربي - انكليزي - فرنسي

الجزء الثالث « الاقتصاد الزراعي »

المجلد الثاني

مطابع الشروق

القاهرة - بيروت

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

تقدمة

من المسلمات في عالمنا المعاصر أن الزراعة - وتنامي إنتاجها - ركيزة راسخة ورئيسية في ارتقاء المجتمعات ، وقوة اقتصادها ، ومنعتها ، وما أمسّ الوطن العربي إلى التحديث الشامل لإمكاناته الزراعية الواسعة ، وامتداد الحضرة إلى سهوله ، ونماء رياه على أسس علمية وتكنولوجية حديثة ، وهو هدف تسعى إلى تحقيقه المنظمة العربية للتنمية الزراعية من خلال ما أجرته وتجريه من دراسات جدوى فنية واقتصادية على المستوى القومى والقطرى .

وتطلع علينا المكتبات العالمية مع كل يوم بالجديد من إنتاجها العلمى الثرّ ، وخاصة باللغتين الإنجليزية والفرنسية ، فلم تعد الزراعة الحديثة علماً واحداً يتناول عدداً محدوداً من المصطلحات ، وإنما أصبحت ميداناً هاماً من ميادين المعرفة الحديثة ، فاتسعت آفاقها لتحتوى علوماً متعددة ، تضم فروعاً كثيرة ، تشمل على الآلاف من المصطلحات العلمية الأجنبية المستحدثة .

وإذ تباينت الصياغة العلمية للمصطلحات المعربة ، واختلفت من قطر لآخر - فضلاً عن اختلاف بعض المسميات العربية ذاتها بين الأقطار العربية - فقد أسمى توحيد المصطلحات غاية قومية يتنادى بها الناطقون بالضاد ، وصولاً إلى اللغة العلمية المشتركة ، والمعرفة الموحدة بكل جوانب العمل العلمى والتقنى .

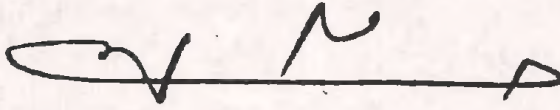
ومن هذا المنطلق أقر مجلس المنظمة العربية للتنمية الزراعية الذى يضم وزراء الزراعة العرب فى دور انعقاده العاشر مشروعاً لحصر وتوحيد المصطلحات الزراعية ، وتبع ذلك تشكيل لجان خبرة قطرية ، بدأت فى حصر المصطلحات الزراعية ، ووضع تعاريفها ، وتولت لجنة خبرة رئيسية مناقشة ماتوصلت إليه اللجان القطرية ، والاتفاق حول المصطلح العربى الموحد ، وتعريفه .

وإنه ليسعدنى أن أقدم إلى أبناء الأمة العربية المتلهفين إلى الارتشاف من نبع المعارف والثقافة العلمية ، وإلى المهتمين بتطوير الإنتاج الزراعى وتحديثه ، باكورة لمعجم عربى شامل لألفاظ العلوم الزراعية ومصطلحاتها ، وذلك فى المجلد الثانى من الجزء الثالث « الاقتصاد الزراعى » ، هذا وقد أصدرت المنظمة إضافة إلى هذا المجلد ثمانية مجلدات أخرى : أربعة منها فى « الإنتاج النباتى » ، وثلاثة مجلدات فى « الإنتاج الحيوانى » ، ومجلداً واحداً فى « الاقتصاد الزراعى » ، وسوف تصدر المنظمة - بمشيئة الله - بقية أجزاء المعجم سنوياً إلى أن يتم اكتماله فى عام ١٩٨٥ .

ويعتبر هذا المعجم فريداً في نوعه ، إذ هو ثلاثى اللغة - عربى ، وإنجليزى ، وفرنسى - مصطلحاً وتعريفاً ، وفيه يتم ترتيب الألفاظ والمصطلحات الزراعية وفقاً للألفبائية العربية بعد توحيد معظمها ، وملحق بنهاية المعجم فهرسان أبجديان للمصطلحات بكل من اللغتين : الإنجليزية ، والفرنسية ، ويقابلها المرادف العربى ، وبذلك نضيف المنظمة إلى الجهود السابقة المشكورة جهداً علمياً جديداً شارك فى إعدادة نخبة من الخبراء العرب .

أظل الله الوطن العربى برعايته ، ووفقنا جميعاً إلى تحقيق الأهداف والآمال التى يتطلع إليها أبناء الأمة العربية .

الدكتور حسن فهمى جمعة

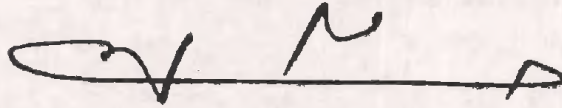


المدير العام

تنفيذ القرار مجلس المنظمة في دور انعقاده العاشر
بتنفيذ مشروع حصر وتوحيد المصطلحات الزراعية
في الوطن العربي وإصدار "المعجم الزراعي العربي"
فلقد شكلت لجنة الخبرة الرئيسية لدراسة وتعديل
واختيار المصطلح الأفضل من السادة :

د. مصطفى حاد د. محمد عثمان غنفر د. وليد فهد الرائي د. سالم توفيق النجفي م. أحمد طه عازيز

المدير العام



الدكتور حسن فهمي جمعة

كلمة لجنة الخبرة الرئيسية

عزيزنا القارئ :

يسعدنا أن نضع بين يديك باكورة المعجم العربى الزراعى الذى نأمل أن يغنيك عن العودة إلى الكثير من المعاجم أو المراجع العلمية لاستيضاح معنى كلمة ، أو للبحث عن تعريبها ، فهذا عمل قنا به مع اللجان القطرية المختلفة .

لقد كانت المهمة شاقة ، وكان العمل جسيماً ، فكم من صحائف سطرت وأعيدت وكررت ، وكم من مُدخلات وتعريف جُمعت وقورنت ، فُقبلت أو عُدلت .

وفى عمل كبير كهذا لا بد من زلة وزلة ، سواء فى الإنشاء أو الصياغة أو الطبع ، كما أننا لا ندعى لعملنا الكمال أو العصمة ، فقد جهدنا أن نصل إلى ما يرضيك ، وضح منا العزم ، وحسنت النية ، فإذا سرك ما قرأت ، فذلك حسبنا .

ولقد ساهم فى إعداد هذا الجزء اختصاصيون من مختلف الأقطار العربية نذكرهم عرفاناً بفضلهم حسب الترتيب الألفبائى :

| | | |
|----------------------------|----------------------------------|---------------------|
| د . أيل عبد الجبار الجومرد | كلية التجارة والاقتصاد | جامعة الموصل |
| د . صباح بقجة جى | كلية الاقتصاد والتجارة | جامعة دمشق |
| د . عبد الرازق البشير | وزارة الزراعة والرى | جمهورية السودان |
| د . عبد المولى بشير | معهد بحوث الاقتصاد الزراعى بالدق | الديموقراطية |
| د . عثمان أحمد الخولى | كلية الزراعة | جمهورية مصر العربية |
| د . فرج حسن آدم | كلية الزراعة | جامعة المنوفية |
| د . موفق السعيد حسن | كلية الاقتصاد والتجارة | جامعة الخرطوم |
| د . نبيل حبشى | معهد بحوث الاقتصاد الزراعى بالدق | جامعة دمشق |
| د . هاشم علوان السامرائى | كلية الإدارة والاقتصاد | جمهورية مصر العربية |
| | | جامعة بغداد |

ولكى تكون الفائدة أكبر ، والمراجعة أيسر ، فإننا نود أن نشير إلى طريقة إعداد المعجم :
لقد سعت اللجنة إلى توحيد المقابل العربى للمصطلح الأجنبى ، وتمّ لها ذلك فى أكثر من ثلاثة أرباع المدخلات الواردة فى المعجم ، ويعود الفضل إلى رواد التعريب الأوائل ، حماة لغة الضاد ، عشاق الحرف

العري ، وإلى التزام اللجنة بتفضيل الكلمة العربية على الكلمة المعربة لفظاً ، وتفضيل الكلمة الواحدة على الكلمتين للمصطلح الأجنبي الواحد ، مستفيدين من قواعد الصرف ، معتمدين على الاستعارة والاشتقاق ، وذلك ما يميز اللغة العربية . ويعطى للمعربين سلاحاً لا يُفَقَل ، ومنهلاً لا ينضب ، يقوم مقام السوابق واللاحق اللذين يميزان اللغتين الإنجليزية والفرنسية .

١ - فإذا كان للمصطلح الأجنبي أكثر من مقابل عري ، فقد نهجنا النهج الآتي :

(أ) قد يكون للمصطلح الأجنبي عدة مقابلات عربية ، وذلك يعود إلى غنى لغتنا بالترادفات التي تعطي الكلمة معنى أكثر دقة ، حسب وقوعها في الجملة وسياق الحديث ، فوضعنا في هذه الحالة كل مقابل عري في مدخل مستقل حسب ترتيبه الألفبائي ، مع الإشارة في التعريف إلى معناه المحدد . مثال ذلك :
alternate وتقابلها كلمتا : متبادلة ، متعاقبة .

متبادلة : وتقال عند ترتيب أوراق النبات على سويات مختلفة بالتناوب .
متعاقبة : وتقال عند تعاقب الأجيال في النباتات : الجيل البوغى ، والجيل العروسي / المشيجى .

(ب) وقد يكون للمصطلح العلمى الأجنبي عدة مقابلات مستخدمة في الأقطار العربية المختلفة ، وهنا رأت اللجنة أن من المناسب ، الاحتفاظ بالمرادفات المستخدمة في بعض الأقطار العربية بالنسبة لبعض المصطلحات ، رغم أن المصطلح العلمى في اللغة الأجنبية مصطلح واحد ، وأجرت في شأنها أمرين :

الأمر الأول : أن يترك الخيار للمستفيد من المعجم ليستخدم أى تعبير يريد ، وفي هذه الحالة توضع المترادفات جميعها مع فاصلة (،) بينها ، وترتب حسب الأولوية ، ومثال ذلك :
القمح ، الحنطة

فإذا وضع بينها خط (-) يكون لكل منها نفس الأهمية ، مثال ذلك :
عروس - مشيجة

الأمر الثانى : أن تكون اللجنة قد رأت أن هناك مصطلحاً مستخدماً ويجب إهماله ، ولكن تتحتم الإشارة إليه للتذكير ، وفي هذه الحالة يوضع المصطلح المقترح إهماله بين قوسين ، ومثال ذلك :
صبغى ، (كروموسوم) ، (كروموزوم)

٢ - لقد وضعنا المصطلح العربى بصيغة المفرد مجرداً من « ال » التعريف غالباً ، تجنباً لما قد يحدث من التباس ، تاركين للمستفيد من المعجم حرية التصرف بالمصطلح ، فيعرفه ، أو يثنّيه ، أو يجمعه ، أو يشتق اسماً من الفعل ، أو فعلاً من الاسم ولو كان جامداً (كما أجازته أكثر الجامعات العربية) .

٣ - ولقد ابتدأنا المصطلحات الأجنبية وتعاريفها بحرف صغير متجاوزين العرف ، فيما عدا أسماء الأعلام ، وأسماء الأجناس المستخدمة في تصنيف الكائنات الحية .

٤ - ولا يخفى على القارئ أن للمصطلح الأجنبي الواحد معاني متعددة في العلوم الزراعية والعلوم الأخرى . ولقد اقتصرنا على وضع المقابل العربي حسب التعريف المرافق له ، مثال ذلك : كلمة development development, développement تعنى :

- (أ) « التنمية » في الاقتصاد ، أى زيادة الموارد .
(ب) « الإشاعة والنشر » في العلوم الاجتماعية ، أى التعميم على أفراد المجتمع كافة .
(ج) « التنامي » في علوم الحياة . أى زيادة حجم الكائن الحي الذى يرافقه تشكل الأعضاء .
تميزاً لها عن كلمة « النمو » croissance, growth التى تعنى زيادة الحجم فقط .

٥ - وقد لا تتطابق التعاريف في اللغات الثلاث : العربية والإنجليزية والفرنسية ، فكلها لغات ذات حضارة عريقة أو حديثة ، ولكل لغة عبقريتها وأصولها .

٦ - ولقد اتبعنا الترتيب الأبجائى في تسلسل المصطلحات ، الهزمة ، فالألف ، فالباء ، فالتاء فطاء ، فالواو ، فالياء سواء في ذلك الحرف الأول أو الثانى أو الثالث أو ومثال ذلك في تسلسل الحرف الثانى :

جأر ، ثم جار ، ثم جبر ثم جهر ، جور ، جبر
وذلك تسهيلاً للمراجع ، واتباعاً لسنة المعاجم العربية الحديثة .
ولم تستعمل الرموز إلا نادراً ، ومنها :

ج : جمع

م : مفرد

ف : فعل

ذ : مذكر

ث : مؤنث

وختاماً فإننا نرجى الشكر الجزيل إلى وزراء الزراعة العرب أعضاء مجلس المنظمة العربية للتنمية الزراعية الذين أرادوا للغة القرآن أن تظل عالية الرأس ، سباقة بين لغات الأمم الأخرى .

ونتوجه بالشكر وافرأ إلى الأستاذ الدكتور حسن فهمى جمعة ، المدير العام للمنظمة العربية للتنمية الزراعية ، على حماسه الجياشة لمشروع المعجم الذى أولاه من العناية ما أولى به مشاريع المنظمة الأخرى العديدة والكبيرة .

ومن المولى جلّ وعلا نرجو السداد ،

اللجنة الرئيسية

مقدمة

الجزء الثالث « الاقتصاد الزراعى »

المجلد الثانى

وما أن وصلت المجلدات التى صدرت من المعجم الزراعى العربى إلى قرائها المختصين العارفين بدقائق الأمور ، الضالعين فى علومهم ، حتى بدأت ترد إلى اللجنة الرئيسية ملاحظاتهم القيمة واقتراحاتهم البناءة ، فقامت اللجنة بدراستها تباعا وستوالى ذلك وأخذت منها ما يتفق مع النهج الذى اختطته فى عملها ، وفى هذه الحالة وضعت الكلمة الجديدة فى بداية المدخل ، ووضعت الكلمة السابقة بعد فاصلة مثلا :

حيوانى ، هوائى مقابل aerobic و aerobie .

كما أن اللجنة أخذت عن اللجان القطرية بعض الاتجاهات الحديثة فى النقل إلى اللغة العربية مثلا :

١ - صيغة (مفعول) لأسماء آلات القياس .

٢ - صيغة (فعل) للكلمات الأجنبية التى تنتهى بالجذر (اللاحقة . الكاسعة) phile,-philous .

٣ - صيغة (فعل) للكلمات الأجنبية التى تنتهى بالجذر -ible,-able .

٤ - صيغة (فعل وفعل) للدلالة على الأمراض سواء أدلت على خفقان أم لم تدل على ذلك ، وسواء أكانت مشتقة من فعل أم من اسم جامد .

ولابد من الإشارة إلى أن النسخ الموزعة جاء بها أخطاء قليلة إن لم تكن نادرة لا تخفى على القارئ الكريم ، ولربما أدى بعضها إلى حلول كلمة مكان أخرى أو مدخل مكان مدخل آخر مما يسبب التباسا علمياً كبيراً ، واللجنة الرئيسية : إذ تأسف لذلك ترجو من السادة العلماء الأجلاء موافاتها بآرائهم ومقترحاتهم التى ستكون موضع التقدير والاهتمام ، علماً بأن كافة التعديلات ستدخل فى المعجم بطبعته الثانية فى شكله النهائى بعد اكتمال العمل فيه .

واللجنة الرئيسية لعل ثقة بأنها ، بالتعاون مع المختصين الأجلاء ، الحريصين على لغة الضاد ، قادرة على تجاوز أية عقبات مهما عظمت ، وعلى نقل العلوم ومصطلحاتها إلى اللغة العربية ، مستفيدة من طاقات لغتنا الخلاقة ، ومكنوناتها الدفينة ، وكنوزها الغنية .

والله ولى التوفيق ،

اللجنة الرئيسية

أ

market mechanism:

the system in which prices of commodities and services freely rise or fall when the demand for them rises or falls or the supply of them decreases or increases.

mécanisme du marché l.m. :

système selon lequel les prix des biens et services montent ou baissent quand la demande augmente ou diminue ou que l'offre décroît ou croît.

آلية السوق

النظام الذي ترتفع فيه أسعار السلع والخدمات أو تنخفض بحرية عندما يرتفع الطلب عليها أو ينخفض أو يقل عرضها أو يزيد.

risk aversion:

the state of assigning to uncertain prospects of changes in wealth, certainty equivalents which are less than expected values is known technically as risk aversion.

prévention des risques l.f. :

fait d'attribuer à des perspectives incertaines d'évolution de la valeur des rentrées une valeur qui, elle, est certaine mais qui est inférieure à celle qui pourrait être escomptée pour tenir compte des risques.

أبعاد المخاطرة :

حالة تقدير الدخول بقيمة تقل عن قيمتها المتوقعة عندما تكون توقعات التغيرات في قيمتها غير مؤكدة ، ويعرف ذلك فنيا بأبعاد المخاطر.

customs union:

a form of economic integration in which two or more nations agree to free all internal trade while levying a common external tariff on all nonmember countries.

union douanière l.f. :

forme d'intégration économique dans laquelle deux ou plusieurs Etats décident de libérer entre eux le commerce et d'adopter un tarif extérieur commun à l'égard des Etats non membres.

اتحاد جمركي :

من أشكال التكامل الاقتصادي ، والذي تتفق فيه دولتان أو أكثر على تحرير التجارة الداخلية فيما بينهم في الوقت الذي يضعون تعريف جمركية موحدة تجاه جميع الدول غير الأعضاء .

co-operative unions:

organizations whose membership is constituted of co-operative societies.

union de coopératives l.f. :

organisation dont les membres sont des coopératives.

اتحادات تعاونية :

تنظيمات تتكون عضويتها من جمعيات تعاونية .

decision making:

is the choice among different alternatives.

prise de décision l.f. :

choix entre plusieurs possibilités.

اتخاذ القرار :

هو الاختيار في البدائل المختلفة .

commodity agreement :

an agreement, usually made between nations covering the production and distribution of commodities existing quantities of which exceed normal world demands.

accord de produits l.m. :

accord, généralement entre deux Etats, concernant la production et la distribution de biens existant en quantités qui excèdent la demande mondiale normale.

اتفاق سلمي :

اتفاق يعقد بين الدول في مجال الإنتاج والتوزيع السلمي والتي عادة ما يفوق المتاح منها الطلب العالمي المعتاد.

clearing agreement :

an agreement between two or more nations to buy and sell goods and services among themselves according to specified rates of exchange.

accord de compensation l.m. :

accord entre deux ou plusieurs nations, portant sur l'achat et la vente de biens et de services en fonction de taux d'échanges déterminés.

اتفاقيات التبادل :

اتفاق بين دولتين أو أكثر لشراء وبيع السلع والخدمات فيما بينها وفقا لمعدلات تبادل محددة.

reciprocal trade agreements :

prevention of trade commitments that would be seriously injurious to domestic industries.

accords commerciaux de réciprocité l.m.p. :

accords de commerce permettant d'éviter des engagements commerciaux susceptibles de porter un grave tort aux industries nationales.

اتفاقيات التجارة :

منع الالتزامات التجارية والتي تؤدي إلى الإضرار بالصناعات المحلية.

export restriction agreement :

limitation of exports in so far as is necessary to secure some degree of price stability.

accord de limitation des exportations l.m. :

limitation des exportations afin d'assurer aux prix un certain degré de stabilité.

اتفاقية تقييد التصدير :

محددات التصدير التي يمكن اتباعها لتحقيق درجة معينة من الاستقرار السعري الداخلي.

bilateral agreement :

an agreement between two parties.

accord bilatéral l.m. :

accord conclu entre deux parties.

اتفاقية ثنائية :

اتفاقية بين طرفين.

multilateral agreement :

an agreement in which more than two parties participate.

accord multilatéral l.m. :

accord conclu entre plus de deux parties.

اتفاقية متعددة الأطراف :

اتفاقية يشترك فيها أكثر من طرفين.

income effect :

the implicit change in real income resulting from the effects of a change in a commodity's price on the quantity demanded.

effet de revenu l.m. :

modification implicite du revenu réel résultant des effets d'un changement de prix d'un bien sur la quantité de ce bien demandée.

الأثر الدخل :

التغير الضمني في الدخل الحقيقي والناجم عن تأثير التغير في سعر سلعة ما على الكمية المطلوبة.

nominal wage :

the wage in money terms.

salaire nominal l.m. :

salaire exprimé en termes monétaires .

جر اسمي :

جر نقدي .

real wages :

1. determines the amount of commodities obtainable for nominal wage at current market prices.
2. the wages which are obtained by workers taken into consideration the inflation rate, it can be measured by dividing the money wage by the general price level.

salaire réel l.m. :

1. salaire évalué en quantité de biens susceptibles d'être achetés avec le montant du salaire nominal, aux prix courants du marché.
2. salaire obtenu par les travailleurs en tenant compte du taux d'inflation ; il peut être mesuré en divisant le salaire nominal par l'indice général du niveau des prix .

جر حقيقي :

- يحدد كمية السلع التي يمكن الحصول عليها نظير أجر اسمي وفق أسعار السوق الجارية .

- الأجر الذي يحصل عليه العامل مع أخذ معدل التضخم في الاعتبار ، ويمكن قياسه بقسمة الأجر النقدي على المستوى العام للأسعار .

money-wage :

the wage that does not take into consideration the inflation, it equals the real wage multiplied by general price level.

salaire en monnaie l.m. :

salaire qui ne prend pas en considération le niveau de l'inflation, il est égal au salaire réel multiplié par l'indice général du niveau des prix .

جر نقدي :

الأجر الذي لا يأخذ أثر التضخم في الاعتبار ، وهو يساوي الأجر الحقيقي مضروباً في المستوى العام للأسعار .

monopoly :

a market situation in which a product which does not have close substitutes is being produced and sold by a single seller .

monopole n.m. :

situation de marché dans laquelle un produit qui ne possède pas de substitut est fabriqué et vendu par un producteur unique .

احتكار ، « احتكار فردي » :

الحالة السوقية التي يقوم فيها فرد واحد بإنتاج وبيع سلعة واحدة ليس لها بدائل قريبة .

pure monopoly :

it refers to the case where the first three conditions of perfect monopoly exist in the market. The fourth condition is characteristic only of perfect monopoly. Monopoly (as well as oligopoly) arises for the main reasons: (1) the benefits of economies of scale, and (2) control over the sources of raw materials.

monopole pur l.m. :

situation dans laquelle les trois premières des conditions du monopole parfait sont remplies . Le monopole (come l'oligopole) a pour origine plusieurs causes : (1) augmentation des bénéfices grâce aux économies d'échelle, (2) maîtrise des sources de matières premières .

احتكار بحت :

الحالة التي تتوافر فيها الشروط الثلاثة الأولى للاحتكار التام . أما الشرط الرابع فهو سمة يختص بها الاحتكار التام فقط . وينشأ الاحتكار (وكذلك باعة القلة) أساساً : (١) للانتفاع من وفورات السعة الإنتاجية ، (٢) والسيطرة على مصادر المواد الأولية .

perfect monopoly :

it refers to the case where :

1. there is a single firm selling the commodity.
2. there are no close substitutes for the commodity.
3. entry into the industry is impossible.
4. the monopolist has perfect knowledge of present and future prices and costs.

monopsony :

a condition of the market that exists when there are numerous sellers of a certain product, but only one buyer.

duopsony :

the condition of the industry market that exists when there are only two buyers of identical, or nearly identical products, offered by numerous producers.

oligopoly :

a market structure in which there are several sellers and each takes account of the others' reactions.

pure oligopoly :

it is the form of market organization in which there are few sellers of a commodity which is homogeneous in quality.

foreign reserves :

the total value (usually expressed in dollars) of all gold, dollars, and special drawing rights held by a country as both a reserve and a fund from which international

monopole parfait l.m. :

situation de marché dans laquelle :

1. un seul vendeur est présent sur le marché
2. il n'y a pas de substitut total au service offert
3. il est impossible d'entrer dans l'industrie de ce bien ou service
4. le monopoleur a une parfaite connaissance des prix de revient et de ventes futures.

monopsone n.m. :

situation de marché dans laquelle, face à un certain nombre de vendeurs d'un produit ne se trouve qu'un seul acheteur.

duopsone n.m. :

situation de marché dans laquelle n'existent face à un certain nombre de vendeurs que deux acheteurs d'un produit.

oligopole n.m. :

structure de marché dans laquelle un petit nombre de vendeurs de produits déterminent leurs stratégie commerciale en tenant compte du comportement de ses concurrents.

oligopole pur l.m. :

forme d'organisation du marché dans laquelle n'existent qu'un petit nombre de vendeurs d'un bien ou service de qualité homogène.

réserves en moyens de paiement internationaux l.f.pl. :

valeur totale (généralement exprimée en dollars U.S.) de l'or, des dollars U.S. et des droits de tirage spéciaux détenus par un pays

اختكار تام :

ويخص الحالة التي :

- ١ - يوجد فيها منشأة واحدة تباع السلعة .
- ٢ - لا توجد بدائل قريبة للسلعة .
- ٣ - استحالة الدخول للصناعة .
- ٤ - المعرفة التامة للمحتكر بالأسعار والتكاليف في الحاضر والمستقبل .

اختكار الشراء التام :

الحالة السوقية التي يتواجد فيها عديد من البائعين لمنتج ولا يوجد سوى مشتر واحد لنفس المنتج .

اختكار الشراء الثنائي :

حالة لسوق الصناعة عندما يوجد اثنان فقط من المشترين لمنتجات متماثلة كلياً أو متماثلة إلى حد كبير، وتعرض هذه المنتجات من قبل عدد من المنتجين .

اختكار القلة :

الهيكل السوق الذي يضم بضعة باعة يأخذ كل منهم في الحسبان ردود أفعال الآخرين .

اختكار القلة البحت :

نوع من تنظيم السوق حيث يوجد عدد قليل من باعة سلعة متجانسة النوعية .

احتياطي خارجي :

القيمة الكلية (معبراً عنها بالدولارات عادةً) للذهب والدولارات ، وحقوق السحب الخاصة التي يمتلكها القطر

payments can be made.

en réserve et constituant un fond sur lequel des règlements internationaux peuvent être faits .

كاحتياطي وكرصيد تقدم منه المدفوعات الدولية .

bottle-necks :

the existence of one of the difficulties that creates a critical economic situation such as the shortage of technical experience necessary for development processes or narrowness of the domestic market or scarcity of resources necessary for capital formation, etc.

goulot d'étranglement l.m. :

existence d'une difficulté qui crée une situation économique critique comme par exemple le manque d'expérience technique nécessaire aux processus de développement, l'étroitesse du marché national, l'insuffisance des ressources nécessaires à la formation du capital, etc...

اختناقات :

وجود إحدى الصعوبات التي تخلق وضعاً اقتصادياً حرجاً ، مثل النقص في الخبرة الفنية، اللازمة لعمليات التنمية أو ضيق السوق المحلية أو ندرة الموارد الضرورية لتكوين رأس المال . الخ .

rational choice :

a choice commensurate with logical reasoning. In economic theory it is often assumed that everyone behaves rationally in his economic activities.

choix rationnel l.m. :

choix établi sur la base de critères et d'un rationnel. Dans la théorie économique, il est admis que chacun des acteurs de l'économie prend pour ses activités économiques des décisions rationnelles .

اختيار رشيد :

اختيار يتفق مع التفسير المنطقي ، وغالباً ما يفترض في النظرية الاقتصادية بأن جميع الأفراد يتصرفون بشكل رشيد في نشاطاتهم الاقتصادية .

management :

1. the science of decision making.
2. one of the factors of production, it involves the organization and co-ordination of other factors: land, labour, and capital, for maximum efficiency in production activities.

management n.m. :

1. science de la prise de décisions de gestion .
2. l'un des facteurs de la production comprenant l'organisation et la coordination des autres facteurs : terre, travail et capital, en vue d'obtenir la meilleure efficacité dans les activités de production .

إدارة :

- ١ - علم صناعة القرارات .
- ٢ - إحدى عناصر الإنتاج التي تتضمن تنظيم وتنسيق عناصر الإنتاج الأخرى : الأرض ، العمل ، ورأس المال ، لغرض تحقيقه أعلى كفاءة في الأنشطة الإنتاجية .

scientific management :

a movement based on the techniques and philosophy of "Frederick W. Taylor".

management scientifique l.m. :

mouvement fondé sur les techniques et la philosophie de Frédéric W. Taylor.

إدارة علمية :

حركة تستند إلى التقنيات والفلسفة التي وضعها «فردريك تايلور» .

farm management :

the study of the ways and means of organizing land, labor and capital, and the application of technical knowledge and skill, in order that the farm may be made to

gestion agricole l.f. :

étude des voies et moyens nécessaires pour la combinaison de la terre, du travail et du capital et application des connaissances techniques et du savoir-faire afin de

إدارة المزارع :

دراسة طرق ووسائل تنظيم عناصر الإنتاج من أرض وعمل ورأس مال ، وتطبيق المعرفة التقنية والخبرات والمهارات حتى تحقق

investment :

that part of national income or expenditure devoted to the production of capital goods over a given period of time. Gross investment refers to total expenditure on new capital goods while net investment refers to gross investment minus depreciation.

investissement n.m. :

part du revenu national ou des dépenses affectées à la production de biens en capital pendant une période donnée. L'investissement brut concerne les dépenses totales de formation de capital neuf tandis que l'investissement net déduit de l'investissement brut la dépréciation du capital ancien.

الاستثمار :

ذلك الجزء من الدخل أو الإنفاق القومي المخصص لإنتاج سلع رأسمالية خلال فترة زمنية محددة ، والاستثمار الإجمالي يشير إلى الإنفاق الكلي على السلع الرأسمالية الجديدة في حين يشير صافي الاستثمار إلى الاستثمار الإجمالي ناقصاً الاندثارات .

autonomous investment :

new capital formation motivated by reasons independant of the rate of interest or the level of national income such as public investment.

investissement autonome l.m. :

formation de capital neuf créé pour des raisons indépendantes du taux d'intérêt ou du niveau de revenu national, comme l'investissement public par exemple.

استثمار ذاتي - استثمار مُستقل :

التكوين الرأسمالي الجديد الذي يؤدي إلى تشجيعه ووجوده أسباب مستقلة عن أسعار لفائدة أو مستوى الدخل القومي ، ومن أمثله الاستثمارات العامة أي الحكومية .

disinvestment :

a diminution of capital goods ; the term is used to designate either an absolute diminution in the total supply of capital goods or when inventories are reduced

désinvestissement n.m. :

diminution de la valeur du capital désignant soit une diminution dans la disponibilité totale en biens de capital soit une réduction des valeurs d'inventaire

استثمار سالب :

تقليل السلع الرأسمالية . والاصطلاح إما يقصد به التركيز على تخفيض مطلق في العرض الكلي من السلع الرأسمالية أو عندما يقل المخزون .

induced investment :

new capital formation resulting from an increase in the rate of consumer spending.

investissement induit l.m. :

formation de capital neuf résultant d'une augmentation du taux.

استثمار مُحْدَث :

التكوين الرأسمالي الجديد الناشئ عن الزيادة في معدل إنفاق المستهلك .

static stability :

static stability abstracts from the time path of adjustment process between demand and supply and consider only the nature of the change

stabilité statique l.f. :

stabilité statique faisant abstraction du temps nécessaire pour l'ajustement entre l'offre et la demande et considérant seulement la nature de l'échange.

استقرار استاتيكي :

ذلك النوع من التوازن الذي لا يأخذ في الاعتبار البعد الزمني لعملية التعديل اللازمة لتوازن العرض والطلب . ولكن يأخذ في الاعتبار طبيعة التغير فقط .

price stabilization :

reducing fluctuations in prices received by producers.

stabilisation des prix l.f. :

réduction des fluctuations des prix payés aux producteurs .

استقرار الأسعار :

تقليل التقلبات في الأسعار التي يتقاضاها المنتجون .

consumption :

the utilization of services or material goods for the gratification of human desires.

consommation n.f. :

utilisation de biens et de services pour la satisfaction des besoins de l'homme .

الاستهلاك :

استخدام السلع المادية أو الخدمات لإشباع الرغبات الإنسانية .

amortization :

1. the reduction of a debt through a sinking fund.
2. the gradual liquidation of a future obligation through a sinking fund.

amortissement n.m. :

1. réduction d'une dette par l'intermédiaire d'un fonds d'amortissement .
2. réduction progressive du montant d'une obligation future par l'intermédiaire d'un fonds d'amortissement .

استهلاك الدين - استهلاك القرض :

- ١ - تخفيض الدين بواسطة احتياطي استهلاك القرض .
- ٢ - تسديد الالتزامات المالية في المستقبل (الديون) بواسطة احتياطي استهلاك القرض .

high popular consumption :

the stage of achieving high levels of welfare, the problems of production tend to be eliminated while variations in consumption patterns will be the dominant.

consommation de type populaire l.f. :

stade d'aboutissement théorique de l'économie de bien être à son niveau le plus élevé où les problèmes de la production tendent à être éliminés tandis que les variations des modèles de consommation deviennent dominantes .

الاستهلاك الشعبيّ العالي :

مرحلة تحقيق مستويات عالية من الرفاهية ، يتم فيها تجاوز مشاكل الإنتاج إلى حالة لتغيرات الاستهلاكية .

public consumption :

includes : current expenditures for purchases of goods and services by all levels of government

consommation publique l.f. :

ensemble des dépenses courantes en biens et services à tous les niveaux de l'activité des organismes publics .

الاستهلاك العام :

يضم جميع النفقات الجارية لشراء خدمات وسلع من قبل الحكومة .

conspicuous consumption :

consumption of luxury goods predominantly on the part of the upper income groups.

consommation de prestige l.f. :

consommation de biens de luxe dominant dans une partie des groupes à revenu très élevé .

سُتْهلاك المُباهاة :

سُتْهلاك السلع الكمالية أو التفاخرية وغالبا من قبل الفئات ذات الدخل العالية .

induced consumption :

increased consumer spending resulting from new capital formation.

consommation induite l.f. :

accroissement des dépenses de consommation résultant de la formation de nouveau capital .

سُتْهلاك مُحدث :

زيادة في إنفاق المستهلك الناشئ من كوين رأس مال جديد .

equilibrium prices :

the price at which quantity supplied equals quantity demanded.

prix d'équilibre l.m. :

prix auquel le volume de l'offre est égal au volume de la demande.

أسعار التوازن :

الأسعار التي تتساوى عندها الكمية المعروضة والكمية المطلوبة.

ceiling prices :

prices that may not exceed some level that is set below the equilibrium price.

prix plafond l.m. :

prix qui ne peut pas excéder un certain niveau juste au dessous du prix d'équilibre.

أسعار سقفية :

الأسعار التي لن تتجاوز مستوى معيناً ، وتبقى أقل من أسعار التوازن .

shadow prices :

the prices that reflect the true value of the commodity or service, which would prevail in the economy if it were in perfect equilibrium under perfect competition.

prix théorique l.m. :

prix correspondant à la valeur réelle d'un bien ou d'un service dans un état de l'économie où le marché atteindrait un équilibre parfait dans des conditions de concurrence parfaite.

أسعار ظلية :

الأسعار التي تعكس القيمة الحقيقية للسلعة أو الخدمة والتي تسود الاقتصاد القومي إذا كانت في حالة توازن تامة تحت ظروف المنافسة التامة .

forward prices :

prices that are announced before seeding or breeding (livestock) time so as to influence production.

prix plafond l.m. :

prix qui ne peut pas excéder un certain niveau situé ou dessous du prix d'équilibre.

أسعار مسبقة :

الأسعار التي تعلن قبل الزراعة أو التربية (للإنتاج الحيواني) للتأثير على الإنتاج .

distorted prices :

the controlled prices which do not represent the shadow prices of the commodity.

distorsion des prix l.f. :

action du gouvernement sur les prix, les écartant du prix théorique qui se formerait sur le marché dans des conditions de liberté et de concurrence parfaites.

أسعار مشوهة :

الأسعار التي يتم التحكم فيها ولا تمثل الأسعار الظلية أو الحقيقية للسلعة .

administered prices :

prices which are arrived at from a calculation of costs and desired profits, from a fairly accurate knowledge of total quantity of goods likely to be offered on the market, and from an estimate of the probable sales volume at the predetermined prices; the process of establishing such prices indicates the existence of an oligopoly or duopoly market.

prix "administrés" l.m.pl. :

prix établis à partir d'un calcul des coûts et des profits escomptés, à partir d'une connaissance très précise de la quantité qu'il convient d'offrir sur le marché et d'une estimation du volume probable des ventes à des prix déterminés. Le processus d'établissement de tels prix suppose l'existence d'un marché oligopolistique ou d'un duopole.

أسعار مقرّوضة :

الأسعار التي يتم التوصل إليها من حسابات الكلفة والأرباح المرغوب الحصول عليها ، وتبنى هذه الحسابات على أساس معلومات دقيقة نسبياً عن الكميات المعروضة في السوق وحجم المبيعات المحتملة بهذه الأسعار المقررة مسبقاً ، وتدل عملية الوصول لمثل هذه الأسعار إلى وجود سوق باعة القلة أو سوق الاحتكار الثنائي .

production technique:

method of combining inputs to produce required output.

technique de production l.f.:

méthode de combinaison des entrées en vue de mettre sur le marché un ou des produits déterminés.

أسلوب الإنتاج - تقنية الإنتاج :

طريقة مزج (توليفة) المدخلات لإنتاج المنتج المطلوب .

capital-intensive technique:

the process of production which uses a higher proportion of capital relative to other factors of production such as labour or land per unit of output.

technique hautement capitaliste l.f.:

processus de production utilisant une proportion de capital importante par rapport aux autres facteurs de production (travail et terre) par unité de produit fabriquée.

الأسلوب المكثف لرأس المال :

العملية الإنتاجية التي تكون فيها حصة الوحدة المنتجة من عنصر رأس المال أكبر نسبياً من عناصر الإنتاج الأخرى كالعامل والأرض .

retail markets:

the stores which sell to the final consumer.

marché détail l.m.:

ensemble des magasins desservant le consommateur final.

أسواق التجزئة :

المحلات التي تبيع إلى المستهلك النهائي .

mixed type markets:

several subtypes of markets, many cities may serve in the capacity of a central market for one commodity, a local assembly market for other commodity or a wholesale distributing market for several others.

marchés de type mixte l.m.pl.:

sous-types de marchés dont certains peuvent avoir la capacité de marché central pour un bien, de marché local pour un autre ou de marché de distribution en gros pour d'autres produits.

أسواق مختلطة :

أسواق متنوعة ، يمكن أن تكون سوقاً مركزية لإحدى السلع أو سوقاً محلية تجميعية لسلعة أخرى أو سوق جملة توزيعية لعدة سلع أخرى .

land reform:

the aggregate of programs for resolving tenure problems.

réforme foncière l.f.:

ensemble des programmes et actions pour résoudre les problèmes de terres et des exploitations agricoles.

إصلاح الأراضي :

مجموع البرامج الرامية لإزالة مشكلات الملكية .

land tenure reform:

treat changes in the form of tenure affecting distribution of and access to land, landlord-tenant relationships and rights to the products of land.

réforme de la tenue des exploitations l.f.:

fait de changer les formes relatives à la répartition des terres, à l'accession au sol et aux relations et obligations juridiques entre propriétaires du sol ainsi que les droits relatifs aux produits de la terre.

إصلاح حيازة الأراضي :

تغيير في أسس الملكية يؤثر في توزيع وحقوق امتلاك الأرض ، والعلاقة بين المالك والمستأجر ، وحقوق التصرف في منتجات الأرض .

agrarian reform:

improvement of the whole agrarian

réforme agraire l.f.:

amélioration de l'ensemble des structures

إصلاح زراعي :

تحسين البنية الزراعية ، أي التكوينات

structure, i.e. institutional, physical, infra-structure, social and economic structures pertaining to agriculture.

agaires du point de vue physique et des infrastructures aussi bien que des structures institutionnelles, sociales et économiques relative à l'agriculture.

المؤسسية والهيكلية والاجتماعية والاقتصادية ذات العلاقة بالنشاط الزراعي .

assets :

properties of all sorts which belong to an undertaking.

capital n.m. :

ensemble des biens de toutes sortes qui appartiennent à une entreprise.

أصول - موجودات :

ممتلكات من أشياء متباينة تتوّل لمنشأة .

fixed assets, capital assets :

the assets whose usefulness will last for more than one year.

capital fixe l.m. :

ensemble des biens dont la durée d'utilisation s'étend sur plus d'une année.

أصول ثابتة - أصول رأسمالية :

الأصول التي تستمر الاستفادة منها لأكثر من سنة واحدة .

current assets :

1. assets which are temporary in character and can be converted in to cash within a relatively short period of time; they are usually listed according to their degree of liquidity; cash for example is more liquid than any other asset.
2. those assets which are constantly being turned into other forms of capital, like finished goods, cash, raw materials, etc...

capital mobilisable l.m. :

1. Biens qui ont un caractère temporaire et peuvent être convertis en liquide, dans un délai relativement rapide. Il est en général classé en fonction de son degré de liquidités. L'argent par exemple est plus liquide que n'importe quel autre bien.
2. ensemble de biens qui sont destinés à être transformés en autres formes de capital, come les produits finis, l'argent, les matières premières, etc...

أصول جارية ، موجودات جارية :

- ١ - الأصول التي لها صفة مؤقتة ويمكن تحويلها إلى نقد سائل خلال فترة زمنية قصيرة نسبياً ، وتدرج الأصول الجارية عادة حسب درجة سيولتها ، فالنقد مثلاً هو أكثرها سيولة .
- ٢ - الموجودات التي يمكن تحويلها باستمرار إلى أشكال أخرى من رأس المال ، كالسلع المصنعة ، النقد في الصندوق ، المواد الخام ، الخ

farm assets :

somethings of value that is owned either in a tangible or intangible form, such as a claim on another person.

capital agricole l.m. :

ensemble des valeurs qui sont possédées sous une forme visible ou invisible, comme par exemple un droit ou une créance aur une personne.

أصول المزرعة :

جميع ما يمتلكه المزرعة من أشياء ذات قيمة سواء كانت في صورة مادية أو غير مادية .

redistribution of land :

one of the components of a land reform program.

redistribution des terres l.f. :

l'une des composantes d'un programme de réforme agraire.

إعادة توزيع الأراضي :

أحد مكونات برنامج إصلاح الأراضي .

subsidy :

payment by the government to producers or distributors to prevent the decline in their economic activities, an increase in the prices of their products, or to encourage them to hire more labour.

subvention n.f. :

somme que le gouvernement accorde aux producteurs ou aux distributeurs pour soutenir leurs activités économiques, augmenter le prix de leurs produits ou les encourager à fournir davantage de travail.

إعانة :

مدفوعات من قبل الحكومة إلى المنتجين أو الموزعين لمنع تدهور نشاطهم الاقتصادي أو لمنع ارتفاع أسعار منتجاتهم أو لحثهم على استئجار عدد أكبر من الأيدي العاملة .

export bounty :

a government subsidy paid on certain exports in order to develop an industry or to increase the nation's foreign trade.

prime à l'exportation l.f. :

subsidies payés par l'Etat en faveur de certaines exportations afin de développer l'industrie ou d'accroître le commerce extérieur d'un pays .

إعانة تصدير :

دعم حكومي يدفع لصادرات معينة ، بغرض تطوير صناعة ما أو زيادة التجارة الخارجية للدولة .

fund :

money or its equivalent, set aside for a specific purpose, the nature of which is usually indicated in the name of the fund.

fonds n.m. :

masse d'argent ou son équivalent affectée à un objet spécifique dont la nature est généralement indiquée dans la dénomination du fonds .

اغتماد مالي :

النقد أو معادها والتي تجنب لغرض معين ، توضح طبيعته عادة في اسم الاعتماد المالي .

contingent fund :

one for use in a contingency .

fonds de réserve l.m. :

fonds permettant de parer à une dépense imprévue .

اغتماد مالي للطوارئ :

الاعتماد المالي الذي يجنب لأغراض الطوارئ .

endowment fund :

fonds de dotation l.m. :

اغتماد مالي موقوف :

انظر : وديعة .

export dumping :

diverting from domestic to export markets a larger part of total production than would be so marketed under competitive conditions.

dumping à l'exportation l.m. :

détournement vers le marché de l'exportation d'une part de la production nationale supérieure à celle qui aurait été exportée dans des conditions de concurrence normales .

إغراق تصديري :

تحويل جزء كبير من الإنتاج من الأسواق الداخلية إلى التصدير ، وذلك بالمقارنة إلى الكمية التي كان من الممكن تصديرها فيما لو ترك الأمر لظروف المنافسة .

planning horizon :

time period with reference to which a development plan is prepared.

horizon de planification l.m. :

période de temps suivant laquelle un plan est préparé .

ألفى التخطيط :

الفترة الزمنية التي يتم إعداد وتوجيه خطة التنمية الاقتصادية على أساسها .

time horizon of a project :

a date in the future beyond which all costs and benefits of the project are ignored.

horizon d'un projet l.m. :

date future au delà de laquelle on ne dispose plus d'informations sur le coût et les bénéfices d'un projet.

land economics :

is the area of subject matter that deals with man's economic use of the surface resources of the earth and with the physical, biological, and institutional factors that affect condition and control his use of these resources.

économie des ressources terrestres l.f. :

domaine des études économiques qui traite de l'utilisation économique par l'homme des ressources terrestres et des facteurs, physiques, biologiques, économiques et institutionnels qui conditionnent et permettent la maîtrise de l'usage de ces ressources.

agricultural economics :

the part of the study of economics which treats particularly the production and distribution of agricultural products together with economic agencies serving agriculture.

économie agraire l.f. :

agricole l.f. :

rurale l.f. :

partie de l'économie qui traite de la production et de la distribution des produits agricoles ainsi que des organismes économiques de l'agriculture.

macroeconomics :

that branch of economics which considers the relationship between broad economic aggregates such as national income, total volumes of saving, investment, consumption expenditure, employment, money supply, etc. It is also concerned with determinants of the magnitudes of these aggregates and their rates of change through time.

macroéconomie n.f. :

branche de l'économie qui étudie les relations entre les agrégats économiques bruts tels que le revenu national, le volume total de l'épargne, de l'investissement, des dépenses de consommation, l'emploi, création monétaire, etc... Elle étudie aussi les éléments déterminant le volume de ces agrégats ainsi que leur taux de variation dans le temps.

mixed economy :

an economic system in which can be found some of the characteristics of both capitalism and socialism as well as some measures of control and regulation by the central government.

économie mixte l.f. :

système économique dans lequel on trouve des caractéristiques des deux systèmes capitaliste et socialiste comme un certain nombre de mesures de contrôle et de gestion par l'Etat.

الألف الزمني للمشروع :

تاريخ في المستقبل يتم بعده إهمال جميع التكاليف والمنافع للمشروع.

اقتصاد الأرض :

الموضوع الذي تتناول مادته استعمال الإنسان الموارد السطحية للأرض، والعوامل الطبيعية والحياتية والاقتصادية والاجتماعية التي تحدد وتؤثر وتتحكم في استعمال الإنسان لهذه الموارد.

اقتصاد زراعي :

جزء من دراسة الاقتصاد يتناول بصفة خاصة إنتاج وتوزيع الأنتجة «المنتجات» الزراعية وكذلك الهيئات أو الوكالات الاقتصادية التي تخدم الزراعة.

الاقتصاد الكلي :

ذلك الفرع من فروع الاقتصاد الذي يهتم بالعلاقة بين الكميات الاقتصادية كالدخل القومي، والأحجام الكلية للإنفاق والاستثمار، والإنفاق الاستهلاكي، والعمالة، وعرض النقد، الخ. ويهتم أيضاً بمحددات مقادير هذه الكميات ومعدلات تغيرها خلال الزمن.

اقتصاد مختلط :

النظام الاقتصادي الذي يشمل بعض صفات كل من الرأسمالية والاشتراكية وكذا بعض وسائل التحكم والتنظيم بواسطة الحكومة المركزية.

closed economy :

the economy which ignores the flow of labor, goods and money to and from other nations.

économie fermée l.f. :

économie qui ne tient pas compte des flux de travail , de biens et de finance en provenance ou à destination de l'étranger .

اقتصاد مُغلق :

الاقتصاد الذي يغفل التدفقات السلعية والنقدية وحركة العمالة من وإلى الدول الأخرى .

open economy :

an economy that engages in foreign trade and has financial and nonfinancial contacts with the rest of the world, e.g., in areas such as education, culture and technology.

économie ouverte l.f. :

économie qui participe au commerce international et entretient avec le reste du monde des relations financières ou non comme dans les domaines de l'éducation de la culture et de la technique .

اقتصاد مفتوح :

الاقتصاد الذي يرتبط بالعالم الخارجى من خلال التجارة الخارجية والعلاقات المالية وغير المالية مثل مجالات الثقافة ، والحضارة ، والتكنولوجيا .

economy of scarcity :

the condition that exists when purchasing power, available at prevailing prices, is insufficient to keep the existing productive facilities for goods working at capacity.

économie de pénurie l.f. :

situation économique dans laquelle le pouvoir d'achat disponible à un certain niveau de prix est insuffisant pour permettre de faire travailler à leur pleine capacité les moyens de production existants .

اقتصاد الندرة :

الحالة التي توجد عندما يكون هيكل الأسعار والقوة الشرائية السائدة غير كافيين للحفاظ على التشغيل الكامل للسعة الإنتاجية في مقتصد ما .

economy of abundance :

the condition that exists when the price structure and general purchasing power are such as to keep the productive facilities of an economy operating at capacity.

économie d'abondance l.f. :

situation économique dans laquelle la structure générale des prix et le pouvoir d'achat permettent aux moyens de production de l'économie de tourner à leur pleine capacité .

اقتصاد الوفرة :

الحالة التي تسود عندما يكون هيكل الأسعار والقوة الشرائية كافيين للتشغيل الكامل للسعة الإنتاجية لمقتصد ما .

economy :

production sectors that capture natural resources and combine them with capital and labor in processes that utilize knowledge and technology to produce goods and services.

économie n.f. :

secteur de la production qui exploite les ressources naturelles et les combine avec le travail et le capital dans un processus qui utilise les connaissances et la technique afin de produire des biens et des services .

الاقتصاديات :

القطاعات المنتجة التي تستحوذ على الموارد الطبيعية وتؤلف فيما بينها مع رأس المال والعمل في العمليات التي تستخدم فيها المعرفة والتكنولوجيا لتنتج السلع والخدمات .

agricultural land economics :

represents a subdivision of agricultural

économie foncière rurale l.f. :

subdivision de l'économie rurale qui étudie

اقتصاديات الأراضي الزراعية :

أحد فروع علم الاقتصاد الزراعى ، يهتم

economics and studies all aspects of activities related to agricultural lands.

les divers aspects des activités relatives aux terres agricoles .

بدراسة جميع الأنشطة المتعلقة بالأراضي الزراعية .

agricultural production economics :

it is an applied field of science wherein the principles of choice are applied to the use of capital, labor, land and management resources in the farming industry .

économie de la production agricole l.f. :

science ayant pour objet l'utilisation des ressources en capital, terre et travail dans l'industrie agraire .

اقتصاديات الإنتاج الزراعي :

علم تطبيقي بموجبه يتم تطبيق مبادئ الاختيار في استخدام الموارد الرأسمالية والبشرية والأرضية والإدارة في صناعة الزراعة .

welfare economics :

economics which deal with two dimensions of economic efficiency and distributional justice .

économie de bien-être l.f. :

économie ayant pour objet de répondre aux deux besoins d'efficacité économique et de justice sociale .

اقتصاديات الرفاهية :

الاقتصاد الذي يستند إلى محورين هما الكفاءة الاقتصادية والعدالة التوزيعية .

subsistence economies :

the economies yielding no more than the bare necessities of life .

économie de subsistance l.f. :

economie ne permettant de satisfaire qu'aux stricts nécessités de la vie .

اقتصاديات الكفاف :

الاقتصاديات التي لا يفي إنتاجها إلا بضروريات الحياة الملحة .

economic self-sufficiency :

the production within a particular geographical area of everything that is consumed .

économie d'autosuffisance l.f. :

économie d'une région géographique donnée qui produit sur place tout ce qui est consommé .

الاكتفاء الذاتي الاقتصادي :

إنتاج جميع الاحتياجات اللازمة للاستهلاك في منطقة جغرافية معينة .

marketing order :

a document that makes the terms of marketing agreement effective upon all handlers in the industry regardless of whether or not they signed the agreement.

ordre de marché l.m. :

document qui consigne les termes d'un accord de commercialisation s'appliquant à tous les producteurs d'une industrie, qu'ils soient ou non signataires de l'accord .

أمر تسويقي :

وثيقة تجعل شروط الاتفاق التسويقي فعالة بالنسبة لجميع المتعاملين في الصناعة بصرف النظر عما إذا كانوا قد وقعوا الاتفاق من عدمه .

book-keeping :

the systematic recording of farm business transactions so as to show the state of the farm business at any time.

comptabilité n.f. :

enregistrement systématique des transactions commerciales d'une exploitation agricole qui permet à chaque instant d'avoir une vue exacte de la situation financière de l'exploitation .

إمساك الدفاتر :

التسجيل المنتظم للعمليات المالية المزرعية بحيث توضح حالة العمل المزرعي في أي وقت .

production (the socialist concept):

1. the process of labour utilization to transfer resources to final products (the socialist concept).
2. the creation or increase of utility (the capitalist concept).

production n.f.:

1. processus d'utilisation du travail en vue de transformer des ressources en produits finis (concept socialiste).
2. création ou accroissement de l'utilité (concept capitaliste).

الإنتاج :

- ١ - عملية استخدام العمل لتحويل الموارد إلى منتجات نهائية (في المفهوم الاشتراكي) .
- ٢ - خلق المنفعة أو زيادتها (في المفهوم الرأسمالي) .

rational production:

the optimum production which results from the level of resource / s use according to economic efficiency resource use .

production rationnelle l.f.:

optimum de production qui découle du niveau de ressources en relation avec l'efficacité économique d'utilisation de ces ressources .

إنتاج رشيد :

الإنتاج الأمثل الناشئ عن استخدام مستوى من المورد أو الموارد وفقا للمبادئ الاقتصادية أى التى يتحقق مع استعمالها الكفاءة الاقتصادية .

irrational production:

the production which results from the level of resource use which is less or greater than the optimum use of the resource.

production irrationnelle l.f.:

production découlant d'un niveau d'utilisation de ressources supérieur ou inférieur à l'utilisation optimale de ces ressources .

إنتاج غير رشيد :

الإنتاج الذى يتحقق عند استخدام مستوى من المورد أقل أو أكثر من المستوى الأمثل لاستعمال هذا المورد .

potential output:

the aggregate capacity output, i.e., maximum quantity of goods and services that can be produced with available resources and a given level of technology.

sorties potentielles n.f.:

ensemble des capacités de production c'est-à-dire la quantité maximale de biens et de services qui peuvent être produits avec les ressources disponibles et un niveau technologique donné.

إنتاج كامن :

إنتاج الطاقة الكلية ، أى الكمية القصوى من السلع والخدمات الممكن إنتاجها باستخدام الموارد المتاحة وعند مستوى معين من التكنولوجيا .

mass production:

the production of goods in large quantities usually by means of machinery and division of labor.

production de masse l.f.:

production de biens en grandes quantités généralement au moyen de machines et en appliquant la division du travail.

الإنتاج الكبير :

إنتاج السلع بكميات كبيرة باستخدام الآلات عادة وتقسيم العمل .

total product (TP):

total physical product or output resulting from a given combination of the factors of production.

production totale l.f.:

total du produit physique ou production résultant d'une combinaison donnée des facteurs du travail.

الإنتاج الكلي :

الناتج المادى الكلى الحاصل من توليفة معينة من عناصر الإنتاج .

labour productivity :

the relationship between expended labour and quantity of output produced, or, it is the quantity of output per unit of labour expended on it.

productivité du travail l.f. :

rapport entre le travail accompli et la quantité de biens ou de services produits ou quantité de production obtenue par unité de travail dépensée pour l'obtenir.

إنتاجية العمل :

العلاقة بين العمل المبذول وكمية المنتج أو هي كمية الناتج لكل وحدة عمل منقفة لإنتاجها.

perishable products :

products that could deteriorate faster in relation to other products; some agricultural products must move into consumption quickly or they lose their value.

produits périssables l.m.pl. :

produits qui peuvent se détériorer plus rapidement en relation avec d'autres produits; certains produits agricoles doivent être consommés rapidement sous peine de perdre leur valeur.

أنتجة قابلة للتلف - نواتج تلوفا :

الأنتجة «المنتجات» التي يمكن أن تتدهور وتفسد أسرع من غيرها من الأنتجة الأخرى، فبعض المنتجات الزراعية يجب أن يتم استهلاكها بسرعة وإلا تفقد قيمتها.

dispersion :

it is the process of breaking down large units of the goods and distributing them to the various consumers.

distribution n.f., répartition n.f. :

processus de division de grandes unités de biens et de distribution de ces fractions à des consommateurs variés.

الانتشار :

العملية التي ينشأ عنها تفتيت الوحدات الكبيرة من السلع وتوزيعها إلى مختلف المستهلكين.

factor-price distortions :

situations in which factors of production are paid prices that do not reflect their true scarcity values (i.e., their competitive market prices).

distorsions prix-facteurs l.f.pl. :

situation dans laquelle des facteurs de production sont payés à des prix qui ne reflètent pas leur valeur réelle (par exemple leur prix sur un marché concurrentiel).

انحرافات سعر العنصر - تشوهات سعر العنصر :

الحالات التي تدفع فيها لعناصر الإنتاج أسعار لا تعكس قيم ندرتها الحقيقية (أي لا تمثل الأسعار التنافسية في السوق).

depreciation :

a decrease in value of an asset because of wear and tear through use, action of the natural elements, and obsolescence.

dépréciation n.f. :

perte de valeur d'un bien due à l'usure, à l'action des éléments naturels et à l'obsolescence.

الانديثار :

انخفاض في قيمة الأصل بسبب البلى «الاهتراء» الذي يحدث نتيجة الاستعمال وأثر عوامل الطبيعة والتقدم.

factor mobility :

the unrestricted transference or free voluntary movement of factors of production among different uses and locations.

mobilité d'un facteur l.f. :

transfert sans restriction ou mouvement libre et volontaire de facteurs de la production entre différentes utilisations et différents endroits.

انسيابية العنصر :

الانتقال غير المقيد أو الحركة الاختيارية الحرة لعناصر الإنتاج بين الاستخدامات والأماكن المختلفة.

mixed systems:

economic systems that are a mixture of both capitalist and socialist economies. They characterize most developing countries. Their essential feature is the coexistence of substantial private and public activities within a single economy.

systèmes mixtes *l.m.pl.*:

systèmes économiques constitués par un mélange des économies capitalistes et socialistes, caractéristiques de nombreux pays en voie de développement et faisant coexister un secteur privé important et un secteur public au sein d'une même économie.

الأنظمة المختلطة :

أنظمة اقتصادية خليط من الاقتصاديات الرأسمالية والاشتراكية . وهى من صفات معظم الدول النامية ، وسمتها الأساسية هى تواجد قدر مهم من النشاطات الخاصة والعامة معاً فى اقتصاد واحد .

rural support systems:

systems that must be created to stimulate the productivity of agricultural farms. These include, e.g., banks, storage and marketing facilities, rural transport, technical and educational services.

systèmes de soutien à l'agriculture *l.m.pl.*:

systèmes économiques créés pour stimuler la productivité des exploitations agricoles. Ils comportent des facilités bancaires, de stockage d'accès au marché et de transport ainsi que des services techniques et des moyens de formation.

أنظمة المساعدات الريفية :

الأنظمة التى يجب توفيرها لزيادة لإنتاجية المزرعية وتضم مثلاً : البنوك ، تسهيلات الخزن والتسويق ، النقل لريفي ، الخدمات التكنولوجية والثقافية .

deficit expenditures:

amount by which government expenditure exceeds realized tax revenues.

déficit des paiements *l.m.*:

situation dans laquelle les dépenses du gouvernement excèdent les revenus fiscaux.

إنفاق العجز :

مقدار زيادة الإنفاق الحكومى على العوائد المتحصلة من الضرائب .

national expenditure:

total expenditure on final goods and services in an economy over a given time period. National expenditure (E) includes private consumption expenditure (Cp), private investment expenditure (Ip), government expenditure (G) and expenditure on exports by foreigners (X), less expenditure on imports by domestic residents (M).

$$\text{Thus } E = C_p + I_p + G + X - M$$

dépenses nationales *l.f.pl.*:

total des dépenses en biens et en services dans une économie pendant une période donnée. Les dépenses nationales incluent les dépenses de consommation privée, d'investissement privé, les dépenses du gouvernement, les dépenses d'exportation faites par les étrangers moins les dépenses d'importation faites par les résidents nationaux.

الإنفاق القومى :

الإنفاق الكلى على السلع النهائية والخدمات فى الاقتصاد خلال فترة زمنية معينة ، حيث الإنفاق القومى (ق) يشمل الإنفاق الاستهلاكى الخاص (كخ) ، والإنفاق الاستثمارى الخاص (ثخ) ، والإنفاق الحكومى (م) وإنفاق الأجانب على الصادرات (ص) ناقصاً الإنفاق المحلى على الواردات (ر) . وعليه فإن :

$$ق = كخ + ثخ + م + ص - ر .$$

deflation :

a decrease in the general price level. Deflation may occur when the quantity of money or deposit currency in circulation is small compared with the quantity of goods and services offered.

déflation n.f. :

diminution du niveau général des prix. La déflation se produit lorsque la quantité de monnaie ou de dépôts bancaires en circulation est faible en comparaison à la quantité de biens et de services offerts.

انكماش :

انخفاض في المستوى العام للأسعار ، وقد يحدث الانكماش عندما تكون كمية النقود أو الودائع التي يتم تداولها في السوق قليلة بالمقارنة بكميات السلع والخدمات المتاحة .

accelerated depreciation :

unusually rapid depreciation due to lack of skilled employees or inability to provide proper maintenance.

dépréciation accélérée l.f. :

perte de valeur anormalement rapide due à une utilisation maladroite d'un bien ou à l'incapacité à assurer l'entretien nécessaire .

اهتلاك متسارع - اهتلاك مُعجل :

الاهتلاك السريع بدرجة غير عادية والناشئ من نقص العمالة الماهرة أو عدم القدرة على توفير الصيانة المناسبة .

financial objectives :

equivalent formulations of commercial criteria.

objectifs financiers l.m.pl. :

formulation en numéraire de critères commerciaux .

أهداف مَالِيَّة :

الأهداف التي لها الصفة التجارية..

ground rent :

a price paid for the use of land without improvements including the right to occupy and improve it.

rente du sol l.f. :

prix payé pour l'utilisation de la terre sans tenir compte des améliorations mais incluant le droit de l'occuper et de l'améliorer .

إيجار الأرض :

السعر المدفوع لاستخدام أرض بدون تحسينات ويشمل الحق في استخدامها وتحسينها .

contract rent :

the actual payments tenants make for their use of the property of others.

rente contractuelle l.f. :

prix réel payé par un occupant pour l'utilisation de la propriété d'autrui .

إيجار تعاقدِيّ :

المدفوعات الفعلية التي يقدمها المستأجرون نظير انتفاعهم بحقوق ملكية الغير .

long-term lease :

leases that run for a period of 15 years or more.

bail à long terme l.m. :

bail conclu pour une période égale ou supérieure à 15 ans .

إيجار طَوِيل الأجل - كِراء طَوِيل الأجل :

إيجار يسرى مفعوله لفترة ١٥ سنة أو أكثر .

crop share rent :

a leasing arrangement based on the sharing

fermage par partage des produits l.m. :

arrangement de location fondé sur un

إيجار بالمُشاركة :

نظام تأجير يقوم على اقتسام أرباح

of the farm's proceeds between the landlord and the tenant after the deduction of farm's costs including land rent.

partage des produits de la ferme entre le propriétaire du sol et le fermier après déduction des coûts de production et du loyer de la terre.

رعة بين المالك والمستأجر بعد خصم الياف المزروعة بما فيها أجر الأرض .

marginal revenue (MR):

the change in total revenue resulting from the sale of one extra unit of the product.

revenu marginal l.m. :

accroissement (ou diminution) du revenu total résultant de la vente de l'unité supplémentaire de production.

إِد حَدِّي :

غير في الإيراد الكلي نتيجة بيع وحدة مافية من الناتج .

marginal revenue product (MRP):

the change in total revenue resulting from the sale of the entire marginal product of one unit more or one unit less (the marginal) unit of the variable factor.

produit du revenu marginal l.m. :

modification du revenu total dû à la vente du produit marginal total d'une unité supplémentaire ou d'une unité (l'unité marginale) déduction faite des coûts d'une unité de facteur de production variable.

إِد النَّاتِجِ الْحَدِّي :

غير في الدخل الكلي نتيجة بيع الناتج لدى لوحدّة زائدة (حدية) من عنصر إنتاج المتغير .

ب

differentiated oligopoly :

it is the form of market organization in which there are few sellers of a differentiated commodity.

oligopole différencié l.m. :

forme d'organisation du marché dans laquelle on trouve un petit nombre de vendeurs de produits différenciés.

بَاعَةُ الْقِلَّةِ الْمُتَمَايزَةِ :

نوع من تنظيم السوق يسود فيه عدد قليل من الباعة لسلعة متميزة النوعية .

land retirement programs :

the programs that limit the amount of land on which farmers can raise crops or livestock.

programme de retrait des terres l.m. :

programme limitant la surface des terres que les fermiers peuvent exploiter pendant une période donnée .

البرامج الأرضية الاستيعادية :

تلك البرامج التي تحدد مساحة الأراضي التي يمكن أن يستخدمها الزراع في إنتاج المحاصيل أو تربية الحيوان .

food distribution programs :

subsidy programs to subsidize the consumption of food taking purchasing power from one group and giving it to another.

programme de distribution alimentaire l.m. :

programme de subvention destiné à soutenir la consommation de nourriture et prélevant du pouvoir d'achat à un groupe social pour le donner à un autre .

برامج توزيع الطعام :

البرامج الخاصة بدعم استهلاك الغذاء ، وذلك عن طريق تحويل القوة الشرائية من مجموعة من المستهلكين إلى مجموعة أخرى .

stabilization program :

a program for stabilizing incomes against the effects of variation in production.

programme de stabilisation l.m. :

programme de stabilisation des revenus pour éviter les effets de la variation de la production .

برنامج تثبيت : :

برنامج لتثبيت الدخول ضد تأثير التغيرات التي تحدث في الإنتاج .

descriptive labelling :

placing on the package label a factual description of the contents in terms of specific quality factors.

etiquetage descriptif l.m. :

apposition sur les paquets d'étiquettes décrivant le contenu en terme de facteurs spécifiques de qualité .

بطاقة وصفية :

بطاقة توضع على العبوة لوصف محتويات ونوعية السلعة .

unemployment :

the condition of being unable to find

chômage n.m. :

situation dans laquelle un homme capable et

بطالة :

وجود عدد من القادرين على العمل

gainful employment when able and willing to work.

frictional unemployment :

1. caused by imperfections in the technical functioning of the labor market e.g. lack of information regarding where work is available.
2. the state which enforcing people to change jobs because of technology or hiring policies.

hidden unemployment :

a situation in which labour is fully employed but is unproductive either because the workers are incapacitated, sick, hungry, unmotivated, or are using unsuitable tools in their tasks.

disguised unemployment :

a situation in which available work tasks are split among resources (typically labour) such that they all seem fully employed, but in reality much of their time is spent in unproductive activities.

agricultural disguised unemployment :

the existence of a number of workers in agricultural sector which exceeds its needs, this results at a zero marginal productivity of the worker.

désireux de travailler ne parvient pas à trouver un emploi rémunéré .

chômage fonctionnel l.m. :

1. chômage dû à un mauvais fonctionnement technique du marché du travail par exemple au manque d'information sur les endroits où du travail est disponible .
2. situation dans laquelle des travailleurs sont obligés de changer de travail du fait de changements techniques ou de certaines politiques de crédit .

chômage invisible l.m. :

situation dans laquelle toutes les forces de travail sont employées mais demeurent improductives parce que les travailleurs sont mal formés, malades, mal nourris, démotivés ou utilisent des outils non adaptés à leur travail .

chômage déguisé l.m. :

situation dans laquelle les forces de travail sont réparties entre les ressources de façon qu'elles paraissent entièrement employées alors qu'en réalité une grande part d'entre elles est perdue dans des activités improductives .

chômage agricole déguisé l.m. :

existence d'un nombre de travailleurs employés dans le secteur agricole supérieur aux besoins, de sorte qu'il en résulte une productivité marginale nulle du travailleur .

والراغبين فيه ولكنهم عاجزون عن الحصول عليه .

بطالة اختكائية :

١ - بطالة ناجمة عن عيوب في الوظيفة الفنية لسوق العمل ، مثلاً : عدم توفر المعلومات حول فرص العمل .

٢ - البطالة التي يضطر إليها الأفراد لتغيير مهنتهم أو أعمالهم نتيجة التغير التكنولوجي أو سياسات العمالة .

بطالة خفية :

الحالة التي تكون فيها الأيدي العاملة مستخدمة بشكل كامل ولكنها غير منتجة ، إما لأن العمال عاجزون أو مرضى أو جوع ، أو لغيبه الحافز لديهم للعمل ، أو استخدامهم لأدوات غير ملائمة .

طالة مُقَنَّعة :

حالة التي توزع فيها مهام العمل على عناصر الإنتاج (غالباً يقصد الأيدي العاملة) بحيث تظهر وكأنها جميعاً مستخدمة في حين أن الكثير من وقت عمل ينفق في نشاطات غير منتجة .

طالة مُقَنَّعة زراعية :

جود أعداد من القوة العاملة في القطاع زراعي أكبر من حاجة القطاع إليها ، مما زب عليه أن تصبح الإنتاجية الحدية حامل مساوية للصفر .

structural unemployment :

the inability of the entire economy to function at a sufficiently high level, so that all the people who want jobs may find them.

chômage structurel l.m. :

inaptitude de l'économie entière à atteindre un niveau d'activité permettant à tout demandeur d'emploi d'en trouver un .

بطالة هيكلية :

عدم مقدرة الاقتصاد بأكمله بأن يعمل بكفاية بحيث يمكن لكل الأفراد الراغبين في العمل الحصول عليه ، ولكي يعمل بكفاية أن يجد جميع الأفراد الأعمال المحتاجين إليها ..

visible items of trade :

exports and imports of merchandise and specie.

éléments visibles du commerce l.m.pl. :

(total des) exportations et importations de marchandises et d'espèces .

بُئود التجارة المنظورة :

مدفوعات الدولة من السلع إلى الخارج (الصادرات) أو مدفوعات الخارج إلى الدولة (الواردات) .

ت

retailer :

the merchant middleman who buys products for resale directly to the ultimate consumer of the goods.

détaillant *n.m.* :

intermédiaire qui achète des produits pour les revendre directement au consommateur final.

تاجر التجزئة :

التاجر الوسيط الذي يشتري الأنتجة «المنتجات» لإعادة بيعها مباشرة إلى المستهلك النهائي للسلع.

service wholesaler :

the wholesaler that performs all of the various marketing functions to some degree.

prestataire de services en gros *l.m.* :

commerçant en gros qui accomplit les diverses fonctions de commercialisation à tous les degrés.

تاجر الجملة للخدمات :

تاجر الجملة الذي يقوم بجميع الوظائف التسويقية المختلفة إلى درجة معينة.

limited function wholesaler :

the wholesaler who does not perform the complete array of marketing services as the service wholesaler.

commerçant en gros spécialisé *l.m.* :

commerçant en gros qui n'accompli pas la totalité de la gamme des prestations commerciales d'un négociant en gros.

تاجر الجملة ذو الوظيفة المحدودة :

تاجر الجملة الذي لا يقوم بجميع الخدمات التسويقية اللازمة والتي يؤديها تاجر الجملة للخدمات.

land tenancy :

a transfer of rights of use from the landlord to the tenant for a given period of time in return for a rental payment and certain other responsibilities.

location de terre *l.f.* :

transfert par le propriétaire du droit d'utiliser une terre pendant une période donnée moyennant le paiement d'un loyer et de certaines autres obligations.

تأجير الأراضي - كراء الأراضي :

تحويل حقوق الانتفاع من مالك الأرض للمستأجر لفترة محددة نظير دفع أجره وتحمل مسئوليات أخرى محددة.

rent in kind :

a contractual agreement between landlord (owner) and tenant under which the latter pays the former a specified percentage of the crops grown.

fermage en nature *l.m.* :

accord entre le propriétaire et le locataire en vertu duquel le fermage est constitué par un certain pourcentage de la récolte.

تأجير عيني - كراء عيني :

اتفاق يتم عن طريق التعاقد بين المالك والمستأجر يدفع بموجبه الثاني للأول نسبة معينة من المحاصيل المزروعة.

crop insurance :

a risk coverage of yield fluctuations to provide a more even flow of income to farmers.

assurance des récoltes l.f. :

couverture du risque relatif aux fluctuations de la production en vue de procurer un revenu régulier à l'agriculteur .

تأمين المحصول :

تغطية مخاطر التقلبات في الغلة المحصولية لكي يتوفر للمزارعين تدفق أكثر انتظاما في الدخل .

pecuniary exchange :

trade by means of money.

échange pécuniaire l.m. :

commerce pratiqué moyennant paiement de sommes d'argent .

تبادل مالى :

التجارة باستخدام النقود .

economic dependence :

a conditioning situation in which the economies of one group of countries are conditioned by the development and expansion of others.

dépendance économique l.f. :

situation dans laquelle les économies d'un groupe de pays sont conditionnées par le développement et l'expansion d'autres pays .

تبعية اقتصادية :

حالة مشروطة تكون فيها اقتصاديات مجموعة من الدول محكومة بالتنمية والتوسع في اقتصاديات دول أخرى .

financial dependence :

forms of dependence which tie most of the underdeveloped countries to the leading capitalist countries in matters of foreign exchange and through the receipt of loans and grants.

dépendance financière l.f. :

forme de dépendance de nombreux pays sous-développés placés sous la domination des pays riches en matière de commerce extérieur, en matière de prêts et de dons .

تبعية مالية :

أشكال من التبعية تربط معظم البلدان النامية بالأقطار المتقدمة الرأسمالية ، وذلك في مسائل النقد الأجنبي ومن خلال المنح والمعونات .

land appraisal :

the process of setting a price or value for the land.

valorisation de la terre l.f. :

processus d'augmentation du prix ou de la valeur de la terre .

تقييم الأرض :

الطريقة التي يتم بموجبها تحديد سعر أو قيمة للأرض .

free trade :

the trade in which goods can be imported and exported without any barriers in the form of tariffs, physical quotas, or any other kind of restriction.

liberté du commerce l.f. :

situation dans laquelle les importations et exportations sont libérées de barrières tarifaires, de quotas physiques et de toute autre forme de restrictions .

تجارة حرة :

التجارة التي يمكن أن تصدر أو تستورد فيها السلع دون أى حواجز كالتعريفات الجمركية أو الحصص أو أى نوع آخر من القيود :

foreign trade :

exchanging goods and services between two countries.

commerce extérieur l.m. :

partie du commerce qui se fait avec l'étranger .

تجارة خارجية :

تبادل السلع والخدمات بين دولتين .

balanced trade:

a situation where the value of a country's exports and the value of its imports of visible items are equal.

land fragmentation:

the division of land into many parcels making small farms smaller and bigger farms inefficient.

market proratas:

a division of total supply of the commodity into parts for sale in different markets or over different periods of time.

land consolidation:

programs for the consolidation of fragmented holdings.

rent restriction:

the stipulation that rents shall not exceed some specified percentage of the produce.

urbanization:

economic and demographic growth process of the urban centers.

pegging:

the attempt to keep a market price at a certain figure or very close to that figure by freely buying or selling as circumstances demand.

balance du commerce extérieur équilibrée l.f.:

situation dans laquelle la valeur des exportations d'un pays est égale à la valeur de ses importations visibles.

morcellement des terres l.m.:

division de la terre en un très grand nombre de parcelles au point que les petites fermes deviennent plus petites et que les plus grandes ne sont pas rentables.

affectations du marché, répartition du marché l.f.:

division de l'offre totale d'un bien en parts à écouler sur différents marchés ou sur différentes période de temps.

remembrement n.m.:

programme de rassemblement des terres agricoles morcelées.

limitation des loyers l.f.:

stipulation selon laquelle les fermages ne peuvent dépasser un certain pourcentage de la production.

urbanisation n.f.:

croissance économique et démographique des centres urbains.

stabilisation n.f.:

tentative de maintenir les prix du marché à un certain niveau aussi proche que possible de celui qui serait atteint librement à l'achat et à la vente en fonction des conditions de l'offre et de la demande.

تجارة مُتَوَازِنَة :

الحالة التي تتساوى فيها قيمة صادرات القطر وقيمة وارداته من المواد المنظورة .

تَجْزِئَة الأَرْضِ - تَقْيِيت الأَرْضِ :

تقسيم الأرض إلى قطع متعددة مما يترتب عليه تصغير المزارع الصغيرة وعدم كفاءة المزارع الكبيرة .

تَجْزِئَة تَسْوِيقِيَّة :

تقسيم العرض الكلي للسلعة إلى أجزاء لبيعها في مختلف الأسواق أو على مختلف الفترات الزمنية .

تجميع المساحات الأرضية :

برامج لتجميع أو ضم الحيازات المجزأة أو المفتة .

تَحْدِيد الإيجار - تَقْيِيد الكِراء :

الاشتراط الذي يقضى بعدم تجاوز إيجار الأرض نسبة مئوية معينة من الإنتاج .

التَّحْضُر :

عملية النمو الاقتصادي والسكاني للمراكز الحضرية .

التَّحْكُم في سِعر السُّوق :

محاولة المحافظة على سعر السوق عند رقم معين أو قريب منه ، وذلك عن طريق الشراء أو البيع بحرية وفقا لظروف الطلب .

quality control:

the efforts on the part of producers and marketers to improve the quality of products and / or to secure greater uniformity of the quality.

contrôle de la qualité l.f. :

ensemble des efforts accomplis par les producteurs et les intermédiaires pour améliorer la qualité des produits et ou pour assurer une plus grande uniformité de la qualité.

التحكم النوعي :

المجهودات التي يقوم بها المنتجون والمسوقون لتحسين نوعية الأنشجة « المنتجات » و / أو تحقيق تجانس أكبر في النوعية .

economic analysis of project :

the kind of project analysis that assesses return or productivity to the whole society or economy of all resources comitted to the project.

analyse économique de projet l.f. :

type d'analyse de projet qui évalue les retombées ou la productivité pour l'ensemble de la société ou l'économie de toutes les ressources engagées dans un projet .

التحليل الاقتصادي للمشروع :

تحليل المشروعات الذي يهتم بالعوائد أو الإنتاجية للمجتمع وللمقتصد القومي ، وذلك من الموارد التي خصصت للمشروع .

cost analysis:

a tool of scientific management of marketing agencies, it means the analysis of revenues and costs of marketing dealers to discover unprofitable segments and inefficiently performed selling functions.

analyse de coût l.f. :

outil de la gestion économique du marché qui utilise l'analyse des revenus et des coûts des distributeurs pour mettre en lumière les segments non rentables et les fonctions commerciales insuffisamment performantes .

تحليل التكاليف :

أداة للإدارة العلمية في المؤسسات التسويقية ، وتعنى تحليل العوائد والتكاليف للمتعاملين في السوق لاكتشاف المكونات التي لا تحقق فيها أرباح والتي لا تقوم بعمليات البيع بكفاءة .

partial equilibrium analysis:

a way of analysing a market in isolation and without taking account of the interrelationships among markets.

analyse de l'équilibre partiel l.f. :

processus d'étude d'un marché isolé, compte non tenu de ses relations avec les autres marchés .

تحليل التوازن الجزئي :

طريقة تحليل السوق بمعزل وبدون الأخذ في الحسبان تداخل العلاقات بين الأسواق .

sensitivity analysis:

a test to show what happens to internal rate of return to increased costs or a fall in prices or for any changes could happen in the future.

analyse de sensibilité l.f. :

test pratiqué pour tenter de montrer les résultats sur le taux de profit d'une hausse des coûts, d'une baisse des prix ou de tous changements susceptibles de se produire dans le futur .

تحليل الحساسية :

اختبار لبيان التغير في المعدل الداخلي للعائد في حالة زيادة التكاليف أو انخفاض الأسعار أو أى تغيرات أخرى قد تحدث مستقبلا في المشروع .

cost effectiveness analysis:

the kind of analysis that tries to show how a given level of benefit can be achieved at the minimum cost.

analyse coût-efficacité l.f.:

type d'analyse ayant pour objet de montrer comment un niveau donné de profit peut être atteint au coût minimum.

تحليل كفاءة التكاليف :

تحليل يوضح كيف يمكن تحقيق مستوى فائدة أو عائد معين بأدنى تكاليف .

financial analysis of the project:

the kind of project analysis that assesses return or productivity to individual entities which participate in the project.

analyse financière d'un projet l.f.:

type d'analyse de projet qui évalue le rendement ou la productivité des différentes entités qui entrent en ligne dans un projet .

تحليل مالى للمشروع :

تحليل المشروعات الذى يهتم بالعوائد أو الإنتاج الذى يعود على الفرد أو الوحدة الإنتاجية التى اشتركت فى المشروع .

risk/benefit analysis:

it arrays the economic benefits from various project and program alternatives alongside quantitative estimates of the risks involved.

analyse bénéfice / risque l.f.:

analyse qui étudie les bénéfices économiques de projets variés et des options différentes d'un programme en fonction du volume des risques encourus .

تحليل المخاطر إلى المنافع :

لتوضيح الفوائد الاقتصادية من البدائل المختلفة للمشروع أو البرنامج مع تقديرات كمية للمخاطر التى يتضمنها .

input/output analysis:

the empirical study of the interdependence among the various sectors in the economy; and generally assumes linear relationships .

analyse entrées / sorties l.f.:

étude empirique de l'interdépendance entre les différents secteurs de l'économie et des relations linéaires qui les unissent .

تحليل المُستخدَم / المُنتَج - تحليل المُدخل / المُخرَج :

الدراسة التطبيقية لاعتمادات القطاعات المختلفة فى الاقتصاد على بعضها - وتفترض عموماً علاقات خطية .

project analysis:

it is one method of evaluating different alternatives of using limited economic resources by assessing benefits and costs of the project and reduces them to a common yardstick.

analyse de projet l.f.:

l'une des méthodes d'évaluation des variantes d'utilisation de ressources économiques limitées par évaluation et coûts et des bénéfices d'un projet réduit à un même étalon de mesure .

تحليل المشروعات :

إحدى طرق تقييم البدائل المختلفة لاستخدام الموارد الاقتصادية المحدودة ، وذلك بتحديد المنافع والتكاليف للمشروع وفقاً لمقياس متعارف عليه .

risk taking:

financial loss, quality deterioration or price decline of the product, this risk is a cost.

prise de risque l.f.:

perte financière, baisse de qualité ou de prix d'un produit considérée comme un risque se traduisant par un coût .

تحمل المخاطر :

الخسارة المالية ، التدهور النوعى ، الانخفاض فى أسعار الناتج ، إذ تعتبر هذه المخاطر نوعاً من التكلفة .

trade diversion :

a situation occurs when the formation of customs union causes a shift in the geographical location of production of a formerly imported good from a lower cost nonmember state to a higher cost member state .

réorientation commerciale l.f. :

situation produite par la formation d'une union douanière qui provoque un déplacement dans la localisation géographique d'une production d'un bien précédemment importée à moindre coût en provenance d'un Etat non membre de l'union, vers un Etat membre où il est produit à un coût plus élevé .

تحويل التجارة :

حالة تحدث حين يؤدي تكوين الاتحاد الجمركي إلى انتقال الموقع الجغرافي لإنتاج سلع مستوردة سابقاً من دول غير أعضاء وحيث الكلفة « التكلفة » أقل إلى دول أعضاء حيث الكلفة « التكلفة » أعلى .

crop storage :

an agricultural program to remove or reduce the cause for over production and hence for low farm incomes.

stockage des récoltes l.m. :

programme agricole entrepris pour supprimer ou réduire les conséquences d'une surproduction et la diminution du agricole qui en résulte .

تخزين المحصول :

البرنامج الزراعي الذي يستهدف استبعاد أو تقليل أثر زيادة الإنتاج الذي يؤدي إلى دخول مزرعية منخفضة .

specialization :

concentration in the production of one commodity or one agricultural crop.

spécialisation n.f. :

concentration de la production sur un produit agricole ou sur une plante cultivée .

تخصّص :

التركيز على إنتاج سلعة واحدة أو محصول زراعي واحد .

agriculture specialization :

the concentration of production in one enterprise rather than many enterprises.

spécialisation agricole l.f. :

concentration de la production en une entreprise plutôt qu'en un nombre plus ou moins élevé .

تخصّص زراعي :

تركيز الإنتاج في مشروع واحد في المزرعة بدلاً من عدة مشروعات على نفس المزرعة .

planning :

1. planning in an economic mean to devote the economic activity in the society according to a plan to realize economic and social development with predetermined rate within a certain period of time.
2. a method delineating goals and ways of achieving them.

planification n.f. :

1. organisation économique ayant pour objet de soumettre l'activité économique de la société à un plan pour atteindre un certain taux de développement économique et social pendant une certaine période de temps .
2. méthode de description des objectifs et des moyens à mettre en oeuvre pour les atteindre .

تخطيط :

- ١ - أسلوب اقتصادي يستهدف توجيه النشاط الاقتصادي في المجتمع وفقاً لخطة لتحقيق التنمية الاقتصادية والاجتماعية بمعدلات محددة خلال فترة زمنية معينة .
- ٢ - أسلوب يهتم بتحديد الأهداف ووسائل تحقيقها .

social planning :

the kind of planning that aims to realize social objectives such as education, health, recreation and tourism.

planification sociale l.f. :

type de planification dont l'objet est d'atteindre des objectifs sociaux comme l'éducation, la santé, les loisirs et le tourisme .

تخطيط اجتماعي :

نوع التخطيط الذي يستهدف تحقيق أهداف اجتماعية ، مثل العلم والصحة والخدمات الترويحية والسياحية .

economic planning :

a deliberate and conscious attempt by the state to formulate decisions on how the factors of production shall be allocated among different uses or industries, thereby determining how much of total goods and services shall be produced.

planification économique l.f. :

effort conscient et organisé de l'Etat pour formuler des décisions sur la base desquelles les facteurs de la production seront alloués aux différentes utilisations ou industries en fonction de la quantité de biens et de services à produire .

تخطيط اقتصادي :

محاولة مقصودة وواعية من قبل الدولة لتصميم القرارات حول كيفية توزيع عوامل الإنتاج على الاستخدامات والصناعات المختلفة وبالتالي تحديد كمية السلع والخدمات الكلية التي يتم إنتاجها .

regional planning :

the preparation of a plan for development of a particular region or regions essentially aiming to achieve a degree of balance in growth between the different regions of the state.

planification régionale l.f. :

préparation d'un plan de développement d'une ou plusieurs régions en vue d'obtenir un certain degré d'équilibre dans la croissance des différentes régions de l'Etat .

تخطيط إقليمي :

وضع خطة لعمو إقليم معين أو أقاليم معينة ، ويهدف أساسا إلى تحقيق درجة من التوازن في النمو بين مختلف أقاليم الدولة .

structural planning :

the kind of planning that results in restructuring the national economy so that the public sector performs the main role in the development.

planification structurelle l.f. :

type de planification qui résulte d'une restructuration de l'économie nationale de telle sorte que le secteur public assume le rôle principal dans développement .

تخطيط بنيوي - تخطيطي تركيبي :

التخطيط الذي يؤدي إلى إحداث تغيرات بعيدة المدى في تركيب الاقتصاد القومي ووضع نظام اقتصادي يقوم فيه القطاع العام بالدور الأساسي في التنمية .

correcting planning :

planning to solve specific economic problems in the capitalistic economy like unemployment or depression.

planification corrective l.f. :

planification organisée pour résoudre certains problèmes économiques spécifiques de l'économie capitaliste comme le sous-emploi ou la dépression .

تخطيط تقويمي :

التخطيط لمعالجة مشاكل اقتصادية معينة في الاقتصاد الرأسمالي ، مثل حالة الكساد أو البطالة .

complementary planning :

the part of the plan which will be implemented if resources needed for it are available but if this part is not implemented there will be no bad effects on the structure of the plan.

planification complémentaire l.f. :

partie d'un plan destiné à être exécutée si les ressources nécessaires sont disponibles mais dont la non-exécution ne remet pas en cause la structure générale du plan .

تخطيط تكميلي :

جزء من الخطة ينفذ إذا توافرت الموارد اللازمة له ، فإذا لم تتوفر فإنه يمكن عدم تنفيذ هذا الجزء من الخطة دون أن يؤثر ذلك تأثيراً سيئاً على التركيب الأساسي للخطة .

directory planning :

the kind of planning that aims at stimulating the private project and convincing it to behave the way that realizes the state objectives indirectly.

planification directrice l.f. :

type de planification qui a pour but de stimuler l'activité privée et de la convaincre, de suivre une orientation qui permet indirectement d'atteindre les objectifs nationaux .

تخطيط توجيهي :

التخطيط الذي يستند إلى استمالة المشروع الخاص وإقناعه بانتهاج نوع من السلوك الاقتصادي الذي يتماشى مع الأهداف التي ترسمها الدولة لتخطيط النشاط الاقتصادي بصورة غير مباشرة .

partial planning :

planning for main sectors in the economy or partial planning within sectors.

planification partielle l.f. :

planification de certains secteurs de l'économie ou planification partielle à l'intérieur de ces secteurs .

تخطيط جزئي :

التخطيط لبعض القطاعات الهامة في الاقتصاد القومي أو التخطيط الفرعي داخل القطاعات .

main planning :

part of the plan the state implements with resources available in advance.

planification de base l.f. :

partie du plan réalisée par les organismes d'Etat à l'aide des ressources disponibles pour l'exécuter .

تخطيط رئيسي :

الجزء من الخطة التي تتولى أجهزة الدولة تنفيذها مع ضمان الموارد اللازمة لذلك مقدماً .

comprehensive planning :

planning for all sectors in the economy to cover all national economic aspects.

planification globale l.f. :

planification de la totalité des secteurs de l'économie afin de couvrir tous les domaines de l'économie nationale .

تخطيط شامل :

التخطيط لكل القطاعات في المقتصد لتنطية كل جوانب الاقتصاد القومي .

manpower planning :

the means whereby adequate and appropriate skills are provided for the execution of a pre-determined set of

planification de la main d'oeuvre l.f. :

planification de l'ensemble des ressources humaines adaptées et des compétences techniques prévues pour l'exécution d'un

تخطيط القوى العاملة :

الوسائل التي يتم عن طريقها تأمين المهارات الكافية والملائمة لتنفيذ مجموعة

activities over a known period of time.

ensemble déterminé d'activités pendant une période donnée de temps .

من الأنشطة المحددة خلال فترة زمنية معلومة .

noncentral planning :

central agency is responsible for decision making with respect to some general decisions while public and private projects make their own decisions.

planification décentralisée l.f. :

prise en compte par l'organisme central de planification dans un certain nombre de ses décisions générales de projets publics ou privés décidés de façon autonome par rapport à son autorité .

تخطيط لا مركزي :

لجهاز المركزي مسؤول عن اتخاذ لقرارات الخاصة ببعض النواحي العامة بينما تتخذ المشروعات العامة القرارات الخاصة بها .

financial planning :

the financial planning is the organization of financial resources to cover development needs for public and private projects.

planification financière l.f. :

organisation des ressources financières nécessaires à la couverture des besoins nécessités pour la réalisation des projets publics et privés.

تخطيط مالي :

تنظيم الموارد المالية الضرورية لسد احتياجات التنمية ، ولا يختلف موقف لمشروع العام عن المشروع الخاص النسبة لهذا النوع من التخطيط .

central planning :

the central planning agency makes the main decisions taking into consideration the opinions of different firms in these decisions.

planification centralisée l.f. :

planification dans laquelle l'organisme central de planification prend lui-même les décisions tout en prenant en considération dans ses décision celles des différentes unités de production .

تخطيط مركزي :

ولى السلطة المركزية ممثلة في جهاز لتخطيط المركزي إصدار القرارات لأساسية آخذة في الاعتبار رأى لوحدات الإنتاجية المختلفة فيما يتعلق هذه القرارات .

supporting planning :

planning of the main variables in the society as labor force, prices and wages... etc.

planification-trame l.f. :

planification des principales variables de la société comme les forces de travail, les prix, les salaires, etc ...

تخطيط مُساعد :

تخطيط متغيرات رئيسية في المجتمع ، مثلاً : تخطيط القوى العاملة وتخطيط لأسعار والأجور الخ .

resource planning :

planning according to real resources required for production activities at the macro and micro levels.

planification des ressources l.f. :

planification fondée sur les ressources nécessaires aux activités productives aussi bien au niveau microéconomique qu'au niveau macroéconomique .

تخطيط الموارد :

لتخطيط على أساس الموارد الحقيقية اللازمة للأنشطة الإنتاجية على المستوى لقومي وبالنسبة لكل مشروع على حدة .

functional planning :

planning of the national economy within the frame of capitalistic economy, i.e planning for the private sector to lead development.

planification fonctionnelle l.f. :

planification de l'économie nationale dans le cadre de l'économie capitaliste et où le plan confie au secteur privé le soin d'assurer la majeure partie du développement.

تخطيط وظيفي :

تخطيط الاقتصاد القومي داخل إطار النظام الاقتصادي الرأسمالي ، مثلا : تخطيط الدولة للقطاع الخاص ليقود عمليات التنمية .

underdevelopment :

a relatively different stage or state of a productive system or a lower position within an international system of distribution and production.

sous-développement n.m. :

stade ou degré relativement peu développé d'un système productif ou position de faiblesse à l'intérieur d'un système international de production ou de distribution.

تخلف :

مرحلة أو حالة مختلفة نسبيا لنظام إنتاجي أو احتلال موقع أدنى في إطار نظام عالمي للإنتاج والتوزيع .

grading :

it is the sorting of the products into different lots each of which have substantially the same quality characteristics.

classement n.m. :

répartition des produits en différents lots ayant chacun sensiblement les mêmes caractéristiques de qualité.

تفريج :

فرز الأنثجة « المنتجات » في مجاميع مختلفة كل مجموعة لها نفس الصفات النوعية الأساسية .

cash flow :

the incremental net benefit stream that results of subtracting the costs from the benefits on a year to year basis.

marge brute d'autofinancement l.f. :

total constitué dans un bilan par les amortissements tout ou partie des provisions et le résultat net après impôts (arrêté du 29 novembre 1973).

تدفق نقدي :

تيار الفوائد (العوائد) الصافية والذي يتبع عن طرح التكاليف من الفوائد (العوائد) سنة بعد أخرى .

**capital formation,
capital accumulation :****formation du capital l.f. :**

voir : accumulation du capital l.f.

تراكم رأس المال :

انظر : تكوين رأس المال .

import licence :

a device to restrict trading which requires the importer to acquire a licence before he can bring goods into the country.

licence d'importation l.f. :

dispositif de limitation du commerce international exigeant de l'importateur qu'il se procure une autorisation gouvernementale avant de pouvoir importer des biens dans le pays.

ترخيص الاستيراد :

وسيلة لتقييد التجارة ، حيث يلزم المستورد بالحصول على ترخيص قبل إمكنه استيراد السلعة .

concentration :

the process of assembling and procurement of the goods.

concentration n.f. :

processus de réunion et d'obtention de biens.

التركيز :

هي عملية تجميع السلع .

leakage :

as applied to economic analysis, an informal term indicating any influence which prevents new capital formation from exerting its full effect upon the national income.

déperdition n.f. :

en analyse économique appliquée, phénomène qui empêche la formation de capital neuf d'exercer son plein effet sur le revenu national.

انسرب :

مطلاح غير رسمي يستخدم في التحليل الاقتصادي ، يوضح أى تأثير يمنع تكوين الرأسمالى الجديد من أن يكون أثر كامل على الدخل القومى .

multiple pricing :

setting two or more prices for the same commodity.

prix multiples l.m.pl :

stratégie qui consiste à fixer deux ou plusieurs prix différents pour un même bien ou service .

تعبير مُتعدد :

ضع سعرين أو أكثر لنفس السلعة .

primitive marketing :

the market where people do not buy and sell goods but engaged in barter the exchange of goods without money as a medium of exchange.

marché primitif l.m. :

marché sur lequel les échanges se font sur la base du troc sans utilisation de monnaie comme instrument d'échange .

تسويق بدائى :

سوق التى يقوم تبادل السلع فيها على لقايسة دون البيع والشراء حيث لا تستخدم النقود كوسيلة للتبادل .

co-operative marketing :

group of people organized subject to co-operative law to perform one or more of marketing functions to maximize their returns.

marchéage coopératif l.m. :

groupe de personnes organisé sous la forme d'une coopérative en vue d'assurer une ou plusieurs fonctions commerciales pour maximiser leur profit .

تسويق تعاونى :

مجموعة من الأفراد يعملون وفقا لمفهوم قانون التعاون ويقومون بأداء وظيفة سوقية أو أكثر لتعظيم عوائدهم .

agricultural marketing :

it is the performance of all business activities involved in the flow of goods and services from the point of initial agricultural production until the ultimate consumer.

marchéage agricole l.m. :

accomplissement de toutes les activités commerciales concernant le circuit parcouru par les biens et services depuis les lieux de production agricole initiale jusqu'au consommateur final .

تسويق زراعى :

قيام بجميع أنشطة الأعمال الداخلة فى تدفق السلع والخدمات من نقطة الإنتاج الزراعى الأولى حتى المستهلك النهائى .

orderly marketing :

marketing policies and practices designed to capitalize on the existing potential demand by influencing flow of commodities into markets from stand point of time, space, use and consumer grouping.

commercialisation organisée l.f. :

ensemble de pratiques et règles destinées à tirer le meilleur parti de la demande potentielle existante en modulant le flux des biens et services sur le marché dans le temps et dans l'espace en fonction des usages et du mode de groupement des consommateurs .

تسويق مُنظَّم :

مجموعة السياسات والممارسات التسويقية لمصممة لاستغلال الطاقات الكامنة لطلب ، وذلك بالتأثير على تدفق السلع إلى الأسواق فيما يتعلق بالزمان والمكان الاستعمال ومجموعات المستهلكين .

factor-price distortions :

distorsions facteurs / prix l.f.pl. :

تَشْوِيات سِعر العُنصر :

انظر : انحرافات سعر العنصر.

land classification :

arrangement of land resources systematically in various classes or groups on the basis of certain similar characteristics.

classification des terres l.f. :

répartition systématique des ressources en terres selon différentes classes ou groupes homogènes sur la base de certaines caractéristiques communes.

تَصْنِيف الأرض :

تنظيم الموارد الأرضية وتقسيمها إلى مجموعات أو رتب على أساس خواص مشابهة معينة .

inflation :

a sustained upward movement in the aggregate price level.

inflation n.f. :

mouvement de hausse soutenue du niveau général des prix .

تَضَخُّم :

اتجاه تصاعدي مستمر في المستوى العام للأسعار .

cost-push inflation :

inflation that results primarily from the upward pressure of production costs, usually because of rising raw material prices or excessive wage increases resulting from trade union pressures.

inflation par les coûts l.f. :

inflation qui résulte principalement de la pression à la hausse due aux coûts de production généralement en raison de la montée des prix des matières premières ou d'une hausse excessive des salaires à la suite des pressions syndicales .

تَضَخُّم التَّكَلُفَة الدَّافِعة :

التضخم الناتج عن ارتفاع تكاليف الإنتاج ، عادة بسبب ارتفاع أسعار المواد الأولية أو الزيادات المبالغ في الأجور الناجمة عن ضغوط اتحادات العمال .

demand-pull inflation :

inflation that arises because of the existence of excess aggregate demand. i.e., when total effective demand exceeds the productive capacity (aggregate supply) of the economy.

inflation due à la demande l.f. :

inflation qui se produit par suite d'un excès de la demande globale par exemple lorsque le total de la demande réelle dépasse la capacité productive de l'économie .

تَضَخُّم الطَّلَب الجاذِب :

التضخم الذي يظهر نتيجة لوجود فائض في الطلب الكلي ، أي عندما يزيد الطلب الكلي الفعال على الطاقة الإنتاجية (العرض الكلي) للاقتصاد .

structural inflation :

arises as a result of supply inelasticities and structural rigidities (e.g., inefficient marketing and distribution systems) in the sectors of the economy.

inflation structurelle l.f. :

inflation due aux inélasticités de l'approvisionnement et à la rigidité des structures (par exemple mauvais fonctionnement du marché et du système de distribution) au sein du secteur économique .

تَضَخُّم هَيْكَلِي :

يظهر كنتيجة لنقص مرونة العرض والجمود الهيكلي (مثلاً أنظمة التوزيع والتسويق غير الكفاءة) في قطاعات الاقتصاد .

development of standards :

as a method of farm management, is the development of the standard or the model farm. The comparison of the actual farm with the model is made in order to reduce the deviations between the two.

développement de modèles l.m. :

méthode de gestion d'une exploitation agricole consistant à comparer l'exploitation existante à un modèle type en vue de réduire les disparités de la première par rapport au modèle.

تطوير النماذج :

طريقة في إدارة المزارع ، تعتمد على تعميم المزرعة القياسية أو النموذجية ، ويتم مقارنة المزرعة الواقعية مع النموذج لتقليص الفوارق والانحرافات بينها .

co-operation :

a voluntary union of people and resources to achieve a common end.

coopération n.f. :

réunion volontaire de personnes et de moyens en vue de réaliser une action commune .

تعاون :

تجمع اختياري للأفراد والموارد لتحقيق هدف مشترك .

agricultural co-operation :

the organization of the economic forces of agriculture to protect its interests and consolidate the efforts aiming at raising its social and economic well-being.

coopération agricole l.f. :

organisation des forces économiques du secteur agricole en vue de protéger ses intérêts et de coordonner les efforts en vue d'un accroissement du bien être économique et social.

تعاون زراعي :

تنظيم القوى الاقتصادية الزراعية لحماية لمصالحها وتوحيد الجهودها لرفع مستواها الاقتصادي والاجتماعي .

federated co-operatives :

local co-operatives may be organized into regional, state, or national associations: when so organized, they become federated or joined together, not on the basis of membership in the locals, but on the basis of the local groups becoming the unit of membership in the federation.

coopératives fédérées l.f.pl. :

coopératives locales organisées en associations régionales d'Etats Fédéraux ou Nationales qui à leur tour se réunissent entre elles et se fédèrent comme groupements constituant chacun des membres de la fédération .

تعاونيات اتحادية :

التعاونيات المحلية التي يتم تنظيمها على أساس إقليمي أو قومي أو اتحادات قومية ، وفي هذه الحالة تصبح متحدة مع بعضها لا على أساس العضوية في المحليات وإنما على أساس المناطق أو الأقاليم .

centralized co-operatives :

this type of organization differs markedly from a federated type; there is, strictly speaking, no local unit that has any voting power in the central organization, membership is direct from the growers and not indirect through the locals.

coopératives centralisées l.f.pl. :

type d'organisation coopérative différente du type des coopératives fédérées en ce que le droit de vote au sein de l'organisation centrale n'est pas exercé par les unions locales mais directement par les cultivateurs et producteurs .

تعاونيات مركزية :

التعاونيات التي كثيرا ما قد يجري تنظيمها من أعلى إلى أسفل ، ويشارك في عضويتها الأفراد في المناطق أو الأقاليم المختلفة .

co-operative :

a form of organization wherein persons

coopérative n.f. :

forme d'organisation de personnes s'associant

تعاونية :

منظمة تضم أفرادا تضامنوا اختياريًا على

voluntarily associate together as humanbeings on a basis of equality for the promotion of their social and economic interests.

volontairement en tant qu'individus sur une base égalitaire en vue de la promotion de leurs intérêts économiques et sociaux.

أساس من المساواة لتطوير مصالحهم الاقتصادية والاجتماعية .

packaging:

one of the secondary marketing services which may be defined as enclosing a commodity in a container.

conditionnement n.m. , emboitage n.m. :

emballage n.m. , empaquetage n.m. :

l'une des étapes de la commercialisation d'un produit consistant à le présenter dans un paquet, une boîte ou un conteneur quelconque

تعبئة :

إحدى الخدمات التسويقية الثانوية التي يمكن تعريفها على أساس أنها وضع السلعة في عبوات .

exposure:

being open to risk; the corporation in international business is open to risk because the currency of their income is different from the currency of their expenses.

exposition à un risque l.f. :

fait, pour une firme, de ne pas être protégée contre un risque par exemple dans le commerce international où il existe un risque de change du fait que les monnaies dans lesquelles sont faites les recettes et les dépenses diffèrent .

تعرض للمخاطرة :

تعرض المؤسسة في التجارة الدولية إلى المخاطر الناشئة عن اختلاف النقد الذي يتحقق به دخلها عن نظيره المرتبط بإنفاقها .

tariff:

1. a fixed percentage tax (e.g., 30 percent) on the value of an imported commodity levied at the point of entry into the importing country.
2. the most common form of a trade barrier to keep goods from being imported into the country to compete with home producers.

droit de douane l.m. :

1. pourcentage fixe (par exemple 30%) perçu au point d'entrée dans un pays d'un bien quelconque et calculé sur la valeur de ce bien importé .
2. la plus commune des barrières commerciales élevées pour permettre aux biens produits dans un pays d'être compétitifs avec ceux qui sont importés .

تعريف جمركية :

١ - ضريبة ذات نسبة مئوية ثابتة (مثلاً ٣٠ %) على قيمة سلعة مستوردة ، وتفرض عند نقطة دخولها للبلد المستورد .

٢ - أكثر أشكال قيود التجارة شيوعاً حتى لا يمكن للسلع المستوردة أن تنافس السلع المنتجة محلياً .

profit maximization:

profits are maximized when the revenue from the sale of the last unit of output just equals the costs necessary to produce it.

maximisation des profits l.f. :

cas où le revenu procuré par la vente de la dernière unité produite est juste égale au coût nécessaire pour la produire .

تعزيز الربح :

الحالة التي عندها يكون العائد من بيع الوحدة الأخيرة من الناتج مساوياً للتكاليف اللازمة لإنتاجها .

product differentiation :

the same product appearing in different forms depending on quality, dimensions, packaging, brand names, etc.

différenciation d'un produit l.f. :

stratégie commerciale qui vise à présenter sous plusieurs formes un même produit en jouant sur sa qualité, ses dimensions, son conditionnement, sa marque commerciale, etc...

تَغَايُر المُنْتَج - تَأْيِز الناتج - « تشكيل السلع » :

عرض السلعة الواحدة في أشكال متعددة حسب النوعية والأبعاد وطريقة التغليف والأسماء التجارية الخ .

exogenous change :

as applied to economics, an alteration in economic life due to a cause that is noneconomic in character.

changement exogène l.m. :

en économie, modifications de l'économie dues à des causes non économiques.

تَغْيِير خارجي :

التغير في الحياة الاقتصادية لأسباب ليست ذات سمات اقتصادية .

endogenous change :

an alteration in economic life due to a cause that is economic in character.

changement endogène l.m. :

en économie, modifications de l'économie dues à des causes économiques.

تَغْيِير داخلي :

التغير في الحياة الاقتصادية بسبب سمات النظام الاقتصادي .

changes in consumer surplus :

measures of the effects on the welfare of individuals of changes in the prices of goods they consume.

changements dans le surplus de consommateur l.m.pl. :

mesures des effets sur le bien-être des individus des changements de prix affectant les biens qu'ils consomment.

التَغْيِيرَات في فائض المستهلك :

مقاييس الآثار الناجمة عن تغير أسعار السلع الاستهلاكية على رفاهية الأفراد المستهلكين .

changes in producer surplus :

changes in prices of factor services that may affect producers or the welfare of suppliers

changement dans le surplus du producteur l.m.pl. :

modification des prix d'un facteur de la production qui peut affecter les producteurs ou le niveau de vie des fournisseurs.

التَغْيِيرَات في فائض المُنْتَج :

التغيرات في أسعار خدمات العناصر الإنتاجية التي قد تؤثر على المنتجين أو على رفاهية الموردين لتلك العناصر .

land fragmentation**morcellement des terres l.m.**

تَفْشِيت الأراضي :

انظر : تجزئة الأراضي .

inspection :

the examination of the products to determine their grade.

inspection n.f. :

examen des produits afin de déterminer leur qualité.

التَفْشِيش ، الفحص :

فحص النواتج لتحديد درجتها .

price discrimination :

taking advantage of existing demand by giving direction to the flow of the commodity into market channels.

différenciation des prix /f. :

exploitation des différentes formes de la demande existante pour objet d'orienter vers elles le flux d'un produit par les canaux différenciés du marché.

تفرقة سعرية :

الاستفادة من ظروف الطلب في توجيه تدفق السلعة إلى مختلف القنوات التسويقية .

time preference :

a theory of interest based on the idea that some people prefer to have money to spend at present and are prepared to pay for this privilege, while others, if paid interest for doing so, are prepared to postpone their spending to a future date, thus they are accustomed to saving.

préférence temporelle /f. :

théorie fondée sur l'idée que certains cteurs économiques préfèrent consommer immédiatement et sont prêts à payer pour jouir de ce privilège alors que d'autres sont disposés à retarder leur consommation et par conséquent à épargner.

تفضيل زمني :

نظرية للفائدة مبنية على أن بعض الأفراد يفضلون الحصول على نقود للإنفاق الجارى مع استعدادهم لتحمل تكاليف هذه الميزة ، بينما يفضل أفراد آخرون تأجيل الإنفاق إذا تحملوا فوائد لذلك إلى تاريخ مستقبل وهنا يقبل الفرد على الادخار .

liquidity preference :

the preference exhibited by savers as to the degree of liquidity of their savings. that is, as to whether they prefer to hold savings in completely liquid form, as in cash, or to convert them into relatively less liquid form, as in some investment.

préférence pour la liquidité /f. :

tendance des épargnants à conserver un certain degré de liquidité pour leur épargne et par conséquent à la conserver soit sous la forme de monnaie immédiatement disponible ou à la convertir en moyens de paiement disponibles à court terme plutôt que de l'immobiliser dans des investissements .

تفضيل السيولة :

التفضيل الذى يديه المدخرون لدرجة سيولة مدخراتهم ، أى إذا ما كانوا يرغبون فى الاحتفاظ بمدخراتهم فى صورة سائلة تماما أى فى صورة نقدية أم يفضلون تحويلها إلى درجة سيولة أقل كما فى بعض الاستثمارات .

obsolescence :

1. the condition of being out of date.
2. process of passing out of use.

obsolescence n.f. :

1. fait d'être périmé .
2. processus de dégradation d'un bien par suite d'un usage ou du temps qui le périmé .

تقادم :

- ١ - حالة كون الشيء قديما أو مضى عليه الزمن .
- ٢ - تناقص القابلية للاستخدام الاقتصادى .

technological progress :

the progress achieved in scientific knowledge, and the transfer of such progress to application, and the utilization of it in the achievement of daily work.

progrès technologique /m. :

progrès accompli dans les connaissances scientifiques et appliqué à l'amélioration des conditions de réalisation d'une tâche quotidienne comme par exemple la

التقدم التكنولوجي :

التقدم المتحقق فى المعرفة العلمية ، ونقل هذا التقدم إلى مجال التطبيق والاستفادة منه فى إنجاز العمل اليومى . وعادة يؤدى

Technological progress usually leads to the reduction in per unit cost of production

diminution du coût de production par unité .

التقدم التكنولوجي إلى تقلص معدل تكاليف وحدة الإنتاج .

economic use classification of land :

classification into different grades according to the net incomes they appear likely to yield farmers in the foreseeable future.

classification des terres en fonction de leur utilisation économique l.f. :

classification des terres en fonction du revenu net qu'elles paraissent pouvoir procurer aux exploitants dans un avenir prévisible .

تَقْسِيمُ الْأَرْضِ لِلْإِسْتِخْدَامِ الْاِقْتِصَادِي :

تقسيم الأراضي إلى عدة درجات وفقاً للدخول الصافية التي يحتمل أن تغلها للزراع في المستقبل القريب .

division of labour :

allocation of tasks among workers such that each one engages in tasks that he performs most efficiently, this promotes specialization and thereby raises overall labour productivity.

division du travail l.f. :

attribution aux travailleurs de tâches telles que chacun d'entre eux les accomplit de la façon la plus efficace du fait de sa spécialisation, ce qui accroît la productivité générale du travail .

تَقْسِيمُ الْعَمَلِ :

توزيع مهام العمل على العاملين بحيث يرتبط كل منهم بالمهمة التي ينجزها بشكل أكفأ ، مما يشجع على التخصص وبالتالي يرفع الإنتاجية الكلية للعمل .

cyclical fluctuations :

more or less periodic variations in a time series caused by forces generating a business cycle.

fluctuations cycliques l.f.pl. :

variations plus ou moins périodiques du mouvement de l'économie se produisant dans le temps à des intervalles plus ou moins réguliers .

تَقْلِبَاتٌ دَوْرِيَّةٌ :

تغيرات تحدث على فترات في سلسلة زمنية وتتسبب عن القوى المسببة للدورة التجارية .

seasonal price fluctuations :

regular pattern of price fluctuations which occur within a year because of the dependance of agricultural production on climate.

fluctuations saisonnières des prix l.f.pl. :

modèle régulier de fluctuations des prix au cours d'une année, du fait de la dépendance de la production agricole à l'égard du climat .

تَقْلِبَاتٌ سِغْرِيَّةٌ مَوْسِمِيَّةٌ :

النمط المعتاد للتقلبات السعرية الذي يحدث خلال سنة نتيجة تأثير الإنتاج الزراعي بالظروف الجوية .

production technique :

method of production which uses proportionately more labour relative to other factors of production.

technique de production l.f. :

voir méthode de production .

تَقْنِيَّةُ الْإِنْتَاكِ :

انظر : أسلوب الإنتاج .

labour-intensive technique :

technique à forte incorporation l.f. :

méthode de production qui fait appel à une quantité relativement élevée de travail par rapport aux autres facteurs de production .

تَقْنِيَّةُ مُكْتَفَاةٍ لِلْعَمَلِ :

أسلوب الإنتاج الذي يستخدم العمل بشكل أكثر نسبياً من عناصر الإنتاج الأخرى .

appropriate technology :

the technology which employs factors of production in their correct proportions; for example, a technology which employs a higher proportion of labour relative to other factors in a labour surplus economy is in general more appropriate than one which uses smaller labour proportions.

technologie appropriée l.f. :

technologie qui emploie les facteurs de la production à proportion de leur présence en un pays ou lieu donné, par exemple technologie employant beaucoup de travail là où les forces de travail sont en excédent et qui se trouve, de ce fait, plus appropriée qu'une technologie employant peu de travail.

تقنية ملائمة ، تكنولوجيا ملائمة :

التكنولوجيا التي تستخدم عناصر الإنتاج بنسبها الصحيحة ، مثلاً : التكنولوجيا التي تستخدم نسبة أعلى من الأيدي العاملة إلى عناصر الإنتاج الأخرى في اقتصاد يمتاز بفائض العمل تكون ملائمة أكثر من تلك التي تستخدم نسبة أقل من الأيدي العاملة .

rationing :

a system of distribution employed to restrict the quantities of goods and services the consumers and producers can purchase. It is usually used because of the existence of excess demand and inflexible prices.

rationnement n.m. :

système de distribution employé pour réduire les quantités de biens et de services dont les producteurs et les consommateurs peuvent disposer et qui est utilisé en cas d'excès de la demande par rapport aux biens disponibles et dans un régime de prix taxés.

التقنين - نظام الحصص :

نظام للتوزيع يستخدم لتحديد كميات السلع والخدمات التي يستطيع أن يشتريها المنتجون والمستهلكون ، ويستخدم عادة بسبب وجود فائض في الطلب وعدم مرونة الأسعار .

price control legislation :

legislation which fixes prices for the market, usually by establishing a ceiling or maximum price above which an article cannot be legally sold.

législation du contrôle des prix l.f. :

législation qui fixe le niveau des prix sur le marché en établissant un plafond ou un maximum de prix au dessus duquel la vente d'un article est interdite .

تقنين التحكم السعري :

القوانين التي تحدد الأسعار للسوق وذلك بوضع حد أعلى لا يمكن بيع السلعة قانونياً بسعر يتجاوزه .

rent restriction :

limitation des loyers :

تقييد الكراء :

انظر : تحديد الإيجار .

market-comparison method of land evaluation, the market data approach :

the appraiser in this method studies the conditions and prices associated with the sale of comparable properties, and evaluates the land he is appraising in terms of the prices he feels it would bring in the current market.

évaluation des terres sur la base des prix du marché l.f. :

étude des conditions et des prix de vente de propriétés comparés à ceux de propriétés semblables dont les prix de vente sur le marché sont connus.

تقييم الأرض بطريقة المقارنة السوقية :

يدرس المقيم في هذه الطريقة الأوضاع والأسعار المرتبطة ببيع عقارات مماثلة ، ويتم تقييم الأرض محل الدراسة وفقاً للأسعار التي يشعر أنه يمكن الحصول عليها في السوق الحاضرة .

financial appraisal:

the project appraisal carried out by reference to equivalent formulations of commercial criteria.

project appraisal:

a process of investigation and reasoning designed to assist a decision maker to reach an informed and rational choice.

valuation of the farm inventory:

the physical measurement and counting of the farm assets and the process of appraising their worth to reflect the financial position and also changes that affect the income position of the farm business within the given accounting period.

replacement costs:

the costs which will be included in the capital items to take care of the assets which their life time has ended.

supersession cost:

costs which are associated with removing existing developments to make way for new resource uses.

marketing costs:

the costs of moving the products from the point of production to the point of consumption or the costs of performing the various marketing functions.

évaluation financière l.f.:

évaluation d'un projet effectuée sur la base de formulation traduites en critères commerciaux.

évaluation d'un projet l.f.:

processus d'étude et de raisonnement servant à aider un décideur à faire un choix rationnel fondé sur le maximum d'informations.

inventaire estimatif d'une ferme l.m.:

mesure physique et comptage des équipements d'une ferme et processus d'estimation de leur valeur afin d'établir un bilan financier et de connaître les changements survenus dans les revenus produits par l'activité agricole pendant une période comptable donnée.

coûts de remplacement l.m.p.:

coûts à introduire dans le compte de capital pour tenir compte de la nécessité de remplacer les équipements dont la durée de service est terminée.

coûts de modification l.m.p.:

coûts correspondants à la suppression des équipements existants en vue de faire place à de nouvelles techniques d'utilisation des ressources.

coûts de commercialisation l.m.p.:

coûts de transport des produits du point de production au point de vente ou coûts nécessaires pour assurer les différentes fonctions de la mise sur le marché

تقييم مالي:

تقييم المشروع من وجهة النظر التجارية.

تقييم المشروع:

عملية بحث واستكشاف وتحديد الأسباب المرتبطة بدراسة مشروع، وذلك لمساعدة متخذ القرار ليصل إلى اختيار رشيد.

تقييم موجودات المزرعة:

قياس وتعداد أصول المزرعة وعملية تقييم قيمتها، لتعكس الموقف المالي والتغيرات التي تؤثر على موقف دخل المزرعة خلال فترة حسابية معينة.

تكاليف الإخلال:

التكاليف التي تتضمنها البنود الرأسمالية لتعرض الأصول التي ينتهي عمرها.

تكاليف الإخلال الإضافية:

التكاليف التي ترافق إزالة المنشآت التنموية القائمة لتحل محلها استثمارات جديدة للموارد.

تكاليف تسويقية:

تكاليف تحريك الإنتاج «المنتجات» من أماكن الإنتاج إلى مناطق الاستهلاك، أو هي تكاليف القيام بالوظائف التسويقية المختلفة.

operating costs :

the current costs spend through the year to keep the production going, e.g variable inputs, wages, maintenance.

coûts d'opération l.m.p. :

ensemble des dépenses effectuées durant une année pour entretenir la production (consommation de matières et d'énergie, salariés, entretien).

تكاليف التشغيل :

التكاليف الجارية التي تنفق سنويا لضمان استمرار العملية الإنتاجية ، مثلا : المدخلات المتغيرة ، الأجور ، الصيانة .

fixed costs :

the expenses which remain unaltered irrespective of the size of output produced.

coûts fixes l.m.p. :

dépenses qui demeurent inchangées quel que soit le niveau de la production.

تكاليف ثابتة :

النفقات التي تبقى بدون تغير بصرف النظر عن حجم الناتج المتحقق .

marginal cost (MC) :

the change in total cost resulting from the production of one unit more (or one unit less) of the product.

coût marginal l.m. :

accroissement du coût total résultant de la production d'une unité de plus (ou de moins).

تكاليف حدية (ك ح) :

التغير في التكاليف الكلية الناجم عن تغير الإنتاج الكلي (بالزيادة أو النقصان) بمقدار وحدة واحدة .

capital costs :

the costs expended for capital assets such as building machinery, roads.. etc.

coûts en capital l.m.p. :

ensemble des dépenses faites pour constituer les équipements en capital (bâtiments, machines, routes etc ...).

تكاليف رأسمالية :

التكاليف المنفقة على الأصول الرأسمالية مثل تكاليف إنشاء المباني والطرق أو شراء الآلات ... الخ .

induced costs :

uncompensated adverse affects caused by the construction and operation of the project.

coûts induits l.m.p. :

coûts non compensés supplémentaires entraînés par la réalisation d'un projet .

تكاليف غير تعويضية - تكاليف محدثة :

التأثيرات العكسية التي لا يمكن تعويضها والتي تنشأ نتيجة إنشاء المشروع وتشغيله .

intangible costs :

the kind of costs which accrue from the project, however it is difficult to measure quantitatively.

coûts cachés l.m.p. :

coûts qui découlent de la mise en oeuvre d'un projet mais dont le montant est difficile à chiffrer quantitativement .

تكاليف غير ملموسة :

ذلك النوع من التكاليف التي تترتب عن تنفيذ المشروع ولكن يصعب قياسها كميا .

total cost (TC) :

the entire cost of the total output at any

coût total l.m. :

ensemble des coûts de la totalité des produits

تكاليف كلية (ك ك) :

جميع تكاليف الناتج الكلي عند كل

given level of production; it is the summation of the total fixed and total variable costs.

total fixed cost (TFC):

the costs of the fixed factors of production which remain constant as output changes.

total variable cost (TVC):

the cost of all units of the variable factor of production at any given level of production, therefore it is the cost which varies directly with output.

variable costs:

all costs which must be incurred if the enterprise is to be carried on, and which change when the volume of production changes.

decreasing costs:

costs which, under a given set of conditions decrease, per unit of product, as the total production increases.

farm costs, farm expenses:

cash expenses and expenses in kind and any decreases in inventories incurred in farm production or direct and indirect expenses allocated to productive farming enterprises.

horizontal integration:

the expansion of a business establishment by absorbing or constructing additional facilities to take care of an increased volume of the activity in which the

à un niveau donné de production et qui est égal à la somme des coûts fixes et des coûts variables.

coût fixe total l.m.:

coûts des facteurs fixes de production qui demeurent constants quel que soit le montant produit.

coût variable total l.m.:

coût de toutes les unités d'un facteur variable de production à un niveau donné de production et qui, de ce fait, varie directement en fonction de la production.

coûts variables l.m.p.:

ensemble des coûts qui doivent être engagés lorsqu'une entreprise est lancée et qui changent quand le volume de la production change.

coûts décroissants l.m.p.:

coûts, qui sous certaines conditions diminuent par unité de production alors que la production totale augmente.

dépenses de la ferme l.f.p.:

dépenses en monnaie ou en nature et toutes diminution subies par les valeurs d'inventaire relatives à la production fermière ainsi que les dépenses directes et indirectes engagées dans les entreprises de production agricole.

intégration horizontale l.f.:

expansion d'une maison d'affaires par l'absorption ou l'édification de moyens additionnels dans le but d'augmenter le volume des activités dans lesquelles la maison

مستوى معين من الإنتاج ، وتمثل مجموع التكاليف الثابتة والمتغيرة .

تكاليف كلية ثابتة (ك ك ث) :

تكاليف عناصر الإنتاج التي تبقى ثابتة مع تغير الإنتاج .

تكاليف كلية متغيرة (ك ك م) :

تكاليف جميع وحدات عنصر الإنتاج المتغير لكل مستوى معين من الناتج ، وتتغير مباشرة مع تغير مستوى الإنتاج .

تكاليف متغيرة :

جميع التكاليف التي يجب تحملها عندما يبدأ المشروع بالعمل ، والتي تتغير مع تغير حجم الناتج .

تكاليف متناقصة :

تكاليف الوحدة المنتجة التي - في ظل مجموعه ظروف معينة - تقل عندما يزداد الناتج الكلي .

تكاليف المزرعة - مصاريف المزرعة :

التكاليف النقدية والعينية أو التكاليف المباشرة وغير المباشرة التي يتفقها مالك أو مدير المزرعة على المشاريع الإنتاجية (النباتية والحيوانية) بالمزرعة .

تكامل أفقي :

توسيع عمل المنشأة بدمج أو إنشاء مرافق إضافية لاستيعاب الزيادة في حجم نشاطها الإنتاجي .

establishment is already engaged.

est déjà engagée.

economic integration :

harmonization of economic policies between two or more countries.

intégration économique l.f. :

harmonisation des politiques économiques entre deux ou plusieurs pays.

تكامُل اقتصادي :

تنسيق السياسات الاقتصادية بين دولتين أو أكثر.

vertical integration :

the expansion of a business establishment by controlling all the production and sale of a commodity all the way from obtaining the raw materials to the production and final marketing of the commodity.

intégration verticale l.f. :

expansion d'une maison d'affaires par maîtrise de toute la production et de la vente d'un bien ou service, depuis l'obtention des matières premières nécessaires à la production jusqu'à la commercialisation finale du produit.

تكامُل رأسي - تكامُل عمودي :

التوسع في عمل المنشأة بالسيطرة على جميع الأنشطة الخاصة بإنتاج سلعة معينة ابتداء من الحصول على المواد الخام إلى الإنتاج والتسويق النهائي للسلعة.

cost :

as used in theoretical economics, the total payments made by an enterprise for capital, land and labor, including management. These payments are made in the form of interest, rent, wages, and salaries.

coût n.m. :

en économie, ensemble des paiements effectués par une entreprise pour le capital, la terre, le travail et la gestion sous la forme d'intérêts, de locations, de salaires et de traitements.

تَكْلِفَة :

التكلفة ، كما هو مستخدم في النظرية الاقتصادية ، هي إجمالي مدفوعات المنشأة لرأس المال والأرض والعمل ثم الإدارة ، وهذه المدفوعات تكون في شكل فوائد وإيجار وأجور ومرتبات على الترتيب .

opportunity cost :

the opportunity cost of producing one unit of commodity X is the amount of commodity Y that must be sacrificed in order to use resources to produce X rather than Y.

coût de substitution l.m. :

montant de dépenses supplémentaires à consentir sous toutes formes d'utilisation de ressources pour produire un produit.

تَكْلِفَة الفرصة البديلة :

تكلفة الفرصة البديلة لإنتاج وحدة من السلعة (س) هي كمية السلعة (ص) التي يتم التضحية بإنتاجها حتى يمكن استخدام الموارد لإنتاج السلعة (س) بدلا من (ص) .

opportunity cost of capital :

the profitability of the last possible investment in an economy given the total available capital.

coût de substitution du capital l.m. :

profitabilité du dernier investissement possible dans une économie donnée, en fonction du capital disponible.

تَكْلِفَة الفرصة البديلة لرأس المال :

تمثل أرباحية الاستثمار الأخير الممكن في البنيان الاقتصادي في ظل قدر محدد من رأس المال الإجمالي .

transfer costs :

includes loading or handling as well as transportation charges.

capital formation, capital accumulation :

the increase in a country's stock of real capital, or in its net investment.

product differentiation :

price discrimination :

charging different classes of buyers a different price for an identical product.

forecasting :

the attempt to formalize the implicit estimate of the future on which decisions have to be made.

forecasting prices :

the prices the farmers expect of their products are going to be when they get to market.

work organization :

rational disposal of labour and its efficient distribution and organization over the year and according to the priority of the productive farm enterprises.

coût de transport l.m.p. :

ensemble des coûts de manutention et de transport .

formation du capital, accumulation du capital l.f. :

augmentation dans un pays du stock de capital réel ou de l'investissement net .

différentiation des produits l.f. :

discrimination des prix l.f. :

prévision n.f. :

recherche en vue de formuler des hypothèses sur le futur en fonction duquel doivent être prises des décisions .

prix prévisionnels l.m.p. :

prix que les producteurs espèrent obtenir pour leurs produits quand ils en feront la commercialisation .

organisation du travail l.f. :

conception rationnelle du travail accompagnée d'une répartition et d'une organisation efficace tout au long de l'année avec priorité aux activités productrices de l'entreprise agricole.

تَكْلِفَةُ التَّحْلِيل :

تشمل تكلفة الشحن والتعبئة والتحميل .

تكوين رأس المال ، تراكم رأس المال :

الزيادة الصافية في رأس المال العيني (الحقيقي) أو صافي الاستثمار في المجتمع الاقتصادي .

تأثير الناتج :

انظر : تباين المنتج .

تمييز سعري :

مقايضة فئات مختلفة من المشتريين سعرا مختلفا للمنتج ذاته .

تنبؤ :

محاولة قياس توقعات لأحداث مستقبلية لاتخاذ قرارات بشأنها .

التنبؤ بالأسعار :

الأسعار التي يتوقعها المزارعون لمشتقاتهم عندما تصل إلى السوق .

تنظيم العمل :

إحكام التصرف في اليد العاملة وحسن توزيعها وتنظيمها على مدار أيام السنة وحسب أفضلية المشاريع الإنتاجية للمزرعة .

farm organization :

the unity of individuals working on the farm who act to achieve specific functions or whose final aim is to attain specific objectives.

organisation de la ferme l.f. :

ensemble des individus travaillant dans une ferme et qui accomplissent des fonctions spécifiques ou qui contribuent à la réalisation d'objectifs spécifiques.

تنظيم المزرعة :

وحدة الأفراد العاملين بالمزرعة الذين يقومون على تحقيق وظائف محددة للوصول إلى الأهداف المحددة .

development :

a multidimensional process involving the reorganization and reorientation of entire economic and social systems to achieve the maximum aggregate production.

développement n.m. :

processus multidimensionnel englobant la réorganisation et la réorientation de l'ensemble du système économique et social en vue d'obtenir le maximum de production.

التنمية :

عملية متعددة المحاور تستهدف إعادة تنظيم وتعريف النظم الاقتصادية والاجتماعية بهدف الحصول على أقصى ناتج قومي إجمالي .

agricultural development :

the process of reorganizing the combinations of agricultural inputs with inputs in other sectors in the economy to attain the maximum agricultural production.

développement agricole l.f. :

processus de réorganisation des combinaisons des ressources de l'agriculture avec les ressources des autres secteurs, en vue d'obtenir le maximum de production agricole.

تنمية زراعية :

عملية إعادة تنظيم التوليفات الموردية الزراعية مع الموارد في القطاعات الأخرى في الاقتصاد القومي وذلك للتوصل إلى أقصى ناتج زراعي ممكن .

diversification :

the diversified farm operation is one that has several production enterprises.

diversification n.f. :

dans une exploitation agricole, multiplication des types de productions et d'activités.

تنوع مزرعي :

المزرعة التي تتسم بالتنوع هي تلك التي تشمل عدة مشروعات إنتاجية .

horizontal diversification :

the production of a number of commodities.

diversification horizontale l.f. :

production d'un plus grand nombre de biens et services.

تنوع أفقي :

إنتاج عدد من السلع .

product diversification :

the introduction of some other production activities, or the investment in more than one single product, in order to avoid losses incurred because of risks and future uncertainties.

diversification des produits l.f. :

introduction de nouvelles activités de production ou investissement sur plus d'un produit, en vue de diminuer les pertes éventuelles par une répartition des risques dus aux incertitudes du futur.

تنوع الناتج :

إدخال أنشطة إنتاجية أخرى أو الاستثمار في أكثر من ناتج واحد لتجنب الخسائر التي تحمل بسبب المخاطر وعدم التأكد المستقبلي .

market equilibrium :

the case where demand equal supply given the demand and supply functions for an input.

équilibre du marché l.m. :

cas dans lequel les courbes d'offre et de demande se rejoignent pour un niveau de prix donné.

توازن السوق :

الحالة التي يتساوى فيها الطلب مع العرض في حالة توافر دوال عرض وطلب مورد معين .

collusion :

an agreement among sellers of a commodity (or commodities) to set a common price or share their commodity market.

collusion n.f. :

accord entre les vendeurs d'un service pour fixer un prix ou partager le marché.

تواطؤ :

اتفاق بين الباعة لسلعة ما أو لعدد من السلع على تحديد سعر مشترك أو على اقتسام السوق .

resource allocation :

it is the allocation of economic resources, capital, labor, land and mangement between different alternative uses.

affectation de ressources :

répartition des ressources économiques (capital, travail, terre et gestion) entre différents usages possibles.

توجيه الموارد :

يقصد بها توزيع الموارد الاقتصادية من رأس مال وعمل وأرض وإدارة بين مختلف الاستعمالات البديلة .

functional distribution of income :

the distribution of income to factors of production without regard to the ownership of the factors.

répartition fonctionnelle du revenu l.f. :

répartition des revenus aux facteurs de la production sans tenir compte des propriétaires de ces facteurs.

التوزيع الدّائى للدخل :

توزيع الدخل على عوامل الإنتاج دون الأخذ بنظر الاعتبار ملكية العوامل .

vertical expansion :

increased output per unit area by using more inputs.

expansion verticale l.f. :

augmentation de la production par unité de surface du fait d'un accroissement des investissements.

توسّع رأسي :

زيادة غلة الأرض الزراعية باستخدام المزيد من المدخلات .

least-cost combination of inputs :

the combination of inputs X_1 and X_2 which yields a given quantity of output at least cost at the level $\frac{\Delta X_2}{\Delta X_1} = \frac{P_{X1}}{P_{X2}}$ where the physical substitution ratio of the two inputs $\frac{\Delta X_2}{\Delta X_1}$ is equal to their price ratio $\frac{P_{X1}}{P_{X2}}$ or at the level where: $P_{X2} \cdot \Delta X_2 = P_{X1} \cdot \Delta X_1$.

combinaison au coût minimum des facteurs de production l.f. :

combinaison des facteurs X_1 et X_2 qui permet d'obtenir une quantité donnée de produits au moindre coût selon la formule $\frac{\Delta X_2}{\Delta X_1} = \frac{P_{X1}}{P_{X2}}$ où le taux de substitution physique des deux facteurs $\frac{\Delta X_2}{\Delta X_1}$ est égal à leur rapport de prix $\frac{P_{X1}}{P_{X2}}$ ou selon l'équation

$$P_{X2} \cdot \Delta X_2 = P_{X1} \cdot \Delta X_1$$

توليفة المدخلات الأدنى تكلفة :

توليفة من عنصرى إنتاج X_1 و X_2 ينتجان كمية معينة من الناتج بأقل تكلفة وذلك عند المستوى الذى يتساوى فيه نسبة الإحلال الفيزيائية لعنصرى الإنتاج $\frac{\Delta X_2}{\Delta X_1}$ مع نسبة سعرهما $\frac{P_{X1}}{P_{X2}}$ أو عند المستوى :
 (سعر X_2) ΔX_2 = (سعر X_1) ΔX_1

ث

stability of equilibrium :

equilibrium is the state of the market where no participant in the market has an incentive to modify his behaviour.

équilibre stable l.m. :

état du marché dans lequel aucun des intervenants sur le marché n'a de raison de modifier son comportement .

ثبات التوازن :

الحالة التي لا يوجد لدى أى من المتعاملين في السوق الحافز لتغيير سلوكه .

green revolution :

the revolution in grain production associated with the breeding of high yielding varieties of wheat and rice, which have resulted in high farm returns in many less developed countries.

révolution verte l.f. :

révolution dans la production des céréales, liée à la création de variétés de blé et de riz à haut rendement et qui a provoqué une augmentation des revenus agricoles dans un nombre de pays sous développés .

الثورة الخضراء :

ثورة في إنتاج الحبوب ، مرتبطة بإنتاج أصناف عالية الغلة من القمح والأرز ، وقد ترتب على انتشارها زيادة العائد المزرعي في كثير من الدول النامية .

agricultural revolution :

1. the transition from medieval to modern conditions in rural areas which took place in England during the 18th century, when lands formerly held in common were enclosed for the benefit of great land owners such a movement known in history as the "Enclosure movement".
2. a development started after 1870, although its beginning was noted earlier in the 19th century, when modern science and technology were applied to the cultivation and exploitation of land.

révolution agricole l.f. :

1. passage de l'agriculture médiévale à la moderne en Angleterre durant le 18ème siècle, lorsque les terres possédées en commun ont été clôturées au profit des grands propriétaires dans une évolution historique connue sous le nom de "mouvement des enclosures"
2. développement postérieur aux années 1880 (même si son origine est à placer antérieurement au 19ème siècle) marqué par l'application de la science moderne et de la technologie à l'exploitation et à la culture de la terre .

الثورة الزراعية :

- ١ - مرحلة الانتقال من العصور الوسطى إلى الحديثة والتي حدثت في المناطق الريفية في إنجلترا خلال القرن الثامن عشر ، عندما حصصت الأراضي التي كانت ملكا عاما ، لمصلحة كبار الملاك ، وعرفت هذه الحركة في التاريخ «بحركة التخصيص» .
- ٢ - تطور بدأ بعد عام (١٨٧٠) ولو أن بدايته لوحظت قبل ذلك في أول القرن التاسع عشر ، عندما طبق العلم الحديث والتقنية في زراعة الأرض واستغلالها .

ج

GATT:

an international organization that makes a general agreement on tariffs and trade, agreements made by GATT are multilateral in nature, a more efficient way to negotiate trade agreement.

GATT:

organisation internationale crée, pour gérer et faire exécuter un accord général sur les tarifs douaniers et le commerce. Les accords conclus sous les auspices du GATT sont de nature multilatérale et constituent une voie commode pour négocier des accords commerciaux.

الجات :

منطقة دولية تختص بالاتفاقيات العامة بالنسبة للتعريفات الجمركية والتجارة ، ولهذه الاتفاقيات الصفة العالمية وعن طريقها يمكن عقد اتفاقيات أكثر كفاءة .

indifference schedule (of demand):

a schedule which represents the various combinations of two commodities or services that will yield equal satisfaction to a given consumer.

courbe d'indifférence (de la demande) l.f. :

courbe qui représente les diverses combinaisons de deux biens ou services donnant une satisfaction identique à un consommateur donné.

جَدْوَل السَّوَاء (للطلب) :

جدول يبين التوليفات المختلفة لسلعتين أو خدمتين ، وتعطى كل توليفة نفس القدر من الإشباع للمستهلك .

economic feasibility:

the economic analysis of benefits and costs of the project through its lifetime to accept or to reject it on the economic basis.

faisabilité économique l.f. :

analyse économique des coûts et bénéfices d'un projet projetée sur toute sa durée afin d'apprécier son rendement économique.

جَدْوَى اقْتِصَادِيَّة :

التحليل الاقتصادي لمنافع وتكاليف المشروع خلال عمره الزمني لتحديد إمكانية قبول المشروع أو رفضه وفقا للمعايير الاقتصادية .

registered co-operative societies:

societies which gain legal personality through registration in accordance with the laws prevalent in a country.

coopératives enregistrées l.f. :

coopératives qui bénéficient de la personnalité juridique du fait de leur enregistrement conformément à la loi nationale.

جَمْعِيَّاتُ تَعَاوُنِيَّةٌ مُسَجَّلَةٌ :

الجمعيات التي تكتسب لنفسها شخصية قانونية عن طريق التسجيل وفقا للقوانين الرسمية المعمول بها في البلاد .

consumer co-operative society:

a form of membership business organization, usually incorporated, created

coopérative de consommation l.f. :

forme d'organisation économique créée par les consommateurs pour satisfaire leurs

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةُ اسْتِهْلَاكِيَّة :

أحد أشكال المنشآت التجارية القائمة على العضوية ، يؤسسها الأفراد المستهلكون

by consumers to meet their own needs; it is controlled by consumers by virtue of the regulation that each of them, as a member, has one vote. Each consumer member, moreover, participates in the benefits resulting from the enterprise through a plan of rebating to members, in proportion to their purchases, such excess of income over expenses as may be authorized by the membership.

besoins .

Chacun des coopérateurs y exerce son pouvoir de direction par la possession d'une voix . chacun participe aux bénéfices de l'entreprise par le biais de redistributions effectuées aux prorata de ses achats .

Tout dépassement des dépenses par rapport aux recettes doit être autorisé par les membres de la coopérative .

لتوفير حاجاتهم الشخصية ، ويتحكم فيها المستهلكون على أساس أن لكل منهم صوتاً واحداً ، ويشارك كل منهم في الأرباح بما يتناسب مع مشترياته . ويطلق على هذه الجمعية في بعض الأحيان اسم « الجمعية التعاونية المنزلية » أو « متاجر التجزئة التعاونية » .

regional co-operative society :

society which serves a relatively expanded administrative or geographical territory (province or area or region).

coopérative régionale l.f. :

coopérative qui couvre une zone géographique ou administrative relativement étendue (province, zone ou région).

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةُ إِقْلِيمِيَّة :

الجمعية التي تخدم نطاقاً إدارياً أو جغرافياً متسعاً نسبياً (المحافظة أو المنطقة أو الإقليم) .

trade co-operative society :

carries out its economic activity in the trade sector.

coopérative commerciale l.f. :

coopérative dont les activités s'exercent dans le secteur commercial .

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةُ تِجَارِيَّة :

تقوم بنشاطها الاقتصادي في القطاع التجاري .

credit co-operative society :

made of individuals who desire to secure credit or contract a loan from the society with the aim of satisfying their economic desires.

coopérative de crédit l.f. :

coopérative constituée de particuliers qui souhaitent obtenir un crédit ou contracter un emprunt auprès de la coopérative avec le désir de satisfaire leurs besoins économiques .

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةُ تَسْلِيْفِيَّة :

جمعية تضم الأفراد الذين يرغبون في الإقراض أو الاستقراض من الجمعية بقصد إشباع رغباتهم الاقتصادية .

marketing co-operative society :

an organization of producers, normally of agricultural products, which markets the combined output of its members and/or nonmember patrons.

coopérative de commercialisation l.f. :

organisation de producteurs (généralement de producteurs agricoles) qui commercialisent l'ensemble des produits de ses membres et éventuellement d'exploitations non membres .

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةُ تَسْوِيقِيَّة :

تنظم للمنتجين (عادة للمنتجات الزراعية) يسوق ما ينتجون و/ أو ما ينتجه آخرون من غير الأعضاء .

artisan co-operative society :

includes artisans who desire to secure their needs necessary for the development and promotion of artisan work through the society.

coopérative d'artisans l.f. :

coopérative formée par des artisans qui souhaitent assurer par la mise en coopérative la satisfaction de leurs besoins de développement et la promotion de leur artisanat .

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةُ حِرْفِيَّة :

جمعية تضم أبناء الحرفة الذين يرغبون في تأمين حاجاتهم اللازمة لتنمية وتطوير العمل الحرفي عن طريق الجمعية .

service co-operative society :

a society which operates in the sphere of services.

coopérative de services l.f. :

coopérative qui exerce ses activités dans le domaine des services.

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةٌ خَدْمِيَّةٌ :

الجمعية التي تقوم بنشاطها في مجال الخدمات .

agricultural co-operative society :

performs its economic activity in the agricultural sector to the exclusion of other sectors.

coopérative agricole l.f. :

coopérative dont les activités s'exercent dans le secteur agricole à l'exclusion des autres secteurs .

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةٌ زِرَاعِيَّةٌ :

جمعية تقوم بنشاطها الاقتصادي في القطاع الزراعي دون القطاعات الأخرى .

unlimited liability co-operative society :

a society, each member of which is equally responsible for the losses incurred by the society as a result of its operations and activities or the catastrophe inflicting it.

coopérative à responsabilité illimitée l.f. :

coopérative dont chaque membre est également responsable des pertes subies par la société qu'elles résultent de ses opérations et activités ou qu'elles proviennent de catastrophes .

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةٌ غَيْرُ مَحْدُودَةِ الْمَسْئُولِيَّةِ :

جمعية يعتبر كل من أعضائها مسؤولاً مسؤولية متساوية عن الخسائر التي تلحق بالجمعية نتيجة لأعمالها ونشاطاتها أو الكوارث التي تصاب بها .

specialized co-operative society :

single-purpose co-operative society.

coopérative spécialisée l.f. :

coopérative dont les activités sont limitées à un seul objet .

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةٌ مُتَخَصِّصَةٌ :

جمعية تعاونية وحيدة الغرض .

multipurpose co-operative society :

unspecialized co-operative society or a society which participates in diversified activities.

coopérative à fins multiples l.f. :

coopérative non spécialisée ou qui participe à des activités variées .

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةٌ مُتَعَدِّدَةُ الْأَغْرَاضِ :

جمعية تعاونية غير متخصصة ، أو التي تمارس أنشطة متنوعة .

limited liability co-operative society :

a society which defines the responsibility of its members over the losses incurred by the society at the time its operations cease.

coopérative à responsabilité limitée l.f. :

coopérative qui limite la responsabilité de ses membres aux pertes subies par la société jusqu'au moment où leurs opérations cessent .

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةٌ مَحْدُودَةُ الْمَسْئُولِيَّةِ :

جمعية تحدد مسؤولية أعضائها عن الخسائر التي تلحق بالجمعية عند تصفية أعمالها .

local co-operative society, primary co-operative society :

a society which provides its services to individuals resident within a relatively restricted geographical or administrative unit (village or block or town).

coopérative locale l.f. :

coopérative qui assure ses services à des particuliers résidant dans un rayon limité d'une unité administrative ou géographique (ville, îlot, village).

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةٌ مَحَلِّيَّةٌ :

الجمعية التي تقدم خدماتها للأفراد المقيمين في نطاق إداري أو جغرافي محدود نسبياً (القرية أو الحي أو المدينة) .

professional co-operative society :

a society which confines the scope of its economic activity within the limits of a specific profession without extending it to other professions.

coopérative professionnelle l.f. :

coopérative dont les activités économiques se limitent à une profession, à l'exclusion des autres .

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةٌ مِهْنِيَّةٌ :

جمعية تقوم بمزاولة نشاطها الاقتصادي في حدود مهنة معينة ولا تتعداها إلى المهن الأخرى .

oriented co-operative society :

a society in which governments intervene and exercise a certain degree of supervision or orientation.

coopérative dirigée l.f. :

coopérative dans la gestion de laquelle le gouvernement intervient et exerce un certain degré de surveillance et d'orientation .

جَمْعِيَّةُ تَعَاوُنِيَّةٌ مُوَجَّهَةٌ :

الجمعية التعاونية التي تتدخل الدولة بقدر محدود في توجيهها والإشراف عليها .

ownership's bundle of rights :

the numerous rights which, taken together, make the ownership in land or any other property, such as the right to use, abuse, sell, bequeath, mortgage, lease, grant, subdivide, ... etc ...

code de la propriété l.m. :

ensemble des droits qui, réunis, font le droit de propriété du sol ou d'autres biens, tels que le droit d'user ou d'abuser, de vendre, transmettre, hypothéquer, louer, concéder, diviser etc ...

جُمْلَةُ حُقُوقِ الْمِلْكِيَّةِ :

الحقوق المتعددة التي إذا أخذت مجتمعة فإنها ترتب ملكية الأرض أو أية ملكية أخرى ، مثلا : حق الاستعمال أو حق إسائة الاستعمال ، حق البيع ، والتوريث ، والرهن ، والتأجير ، والهبة ، والتقسيم ، الخ .

ح

incentive :

a device intended to urge labour to greater productive efforts; the most obvious incentive is increased wages.

work size :

total labour time or the number of hours of work.

farm size :

the scale of production of the farm which is measured either by the area cultivated or the size of the herd, and is limited by the seasonality of agricultural production and the level of technological progress; farm size changes in the long-run.

lower limit of investment rate :

the rate of investment at which the *per capita* income in agricultural sector would not decline of the existing level.

upper limit of investment rate :

the rate of investment at which consumption will be reduced till it approaches the poverty level to convert a bigger part of the income to savings and investments.

encouragement *n.m.* :

stimulant *n.m.* :

moyen utilisé pour inciter les travailleurs à de plus grands efforts, comme par exemple l'augmentation des salaires.

volume de travail *l.m.* :

total du temps de travail ou nombre des heures de travail.

importance d'une ferme *l.f.* :

niveau de production d'une ferme, mesuré soit par la surface cultivée, soit par la taille du troupeau et limité par la saisonnalité de la production agricole et le niveau de progrès technique, l'importance d'une ferme change dans le long terme.

taux d'investissement plancher *l.m.* :

taux d'investissement en dessous duquel le revenu par tête du secteur agricole diminuerait au dessous du niveau existant.

taux d'investissement plafond *l.m.* :

taux d'investissement au delà duquel la consommation tombe à un certain niveau de pauvreté du fait de la conversion en épargne et investissement de la plus grande part du revenu.

حافز :

وسيلة لتشجيع العامل على بذل أقصى طاقة إنتاجية ، وغالبا ما يكون ذلك من خلال زيادة الأجور .

حجم العمل :

وقت العمل الإجمالي أو ساعات العمل .

حجم المزرعة :

تساع حجم الإنتاج المزرعى ، ويقاس إما المساحة المزروعة أو بحجم القطيع ، ويحدّه موسمية الإنتاج الزراعى ومستوى التقدم لتكنولوجيا ، ويتغير حجم المزرعة فى فترة لأجل الطويل .

الحدّ الأدنى لمعدل الاستثمار :

معدل الاستثمار الذى يتحقق معه عدم انخفاض متوسط دخل الفرد فى القطاع لزراعى عن مستواه السائد .

الحدّ الأعلى لمعدل الاستثمار :

المعدل الذى عنده ينخفض الاستهلاك بحيث يقترب من مستوى الكفاف ليم تحويل جزء أكبر من الدخل إلى الادخار والاستثمار .

margin of cultivation:

the point (or margin) where intramarginal land ends and marginal land begins.

limites de la culture l.f.p.:

limites à partir desquelles s'achèvent les terres rentables et auxquelles commencent les terres marginales.

الحدة الزراعيّة:

الهامش الذي تنتهي عنده الأرض فوق الحدية وتبدأ الأرض الحدية.

intensive margin (in agricultural land use):

the level in the cultivation of a given piece of land at which the labour and capital used only get their cost; the intensive margin is reached with the last successive variable input that can be applied before marginal costs exceed marginal returns.

limite de la culture intensive:

niveau de culture d'une parcelle de terre pour lequel le rapport du travail et du capital utilisés est égal à leur seul coût. Cette limite est atteinte lorsque le coût des divers investissements marginaux dépassent le revenu marginal.

الحدة الكثيف (في استخدام الأرض الزراعية):

مستوى من الزراعة لرقعة زراعية معينة يحقق عنده العمل ورأس المال المستخدم تكاليفها فقط، ويمكن الوصول للحد الكثيف باستخدام آخر وحدة تستعمل من عنصر الإنتاج المتغير قبل أن تزيد التكاليف الحدية على العوائد الحدية.

margins of transference:

the points at which the intensive margins for different land uses intersect.

marges de transfert l.f.p.:

points auxquels les limites de rendement de la culture intensive pour différents usages du sol se coupent.

حدود التحوّل:

النقاط التي تتقاطع عندها الحدود الكثيفة لاستخدامات الأرض المختلفة.

capital movement:

the liquidation of capital investments of one kind and the reinvestment of the realized capital funds in investments of another kind, or the liquidation of investments in one place and reinvestment of proceeds elsewhere.

mouvement de capital l.m.:

liquidation des investissements d'une certaine sorte et réinvestissement des fonds obtenus en investissements d'une autre sorte ou liquidation des investissements pratiqués à un endroit et réinvestissement en un autre lieu.

حركة رأس المال:

تصفية استثمارات رأسمالية من نوع ما وإعادة استثمارها في مجال آخر، أو تصفية الاستثمارات في مكان معين وإعادة استثمارها في مكان آخر.

accounts, receivable:

a term used in double-entry accounting to indicate the records of the amounts charged to others for goods and services sold to them. It is one form of assets.

“à recevoir”:

terme utilisé en comptabilité pour désigner le total des montants dus par des tiers pour des biens et services qu'ils doivent acquitter. c'est l'une des formes des avoirs.

حسابات دائنة:

مصطلح يستعمل في المحاسبة ذات القيد المزدوج ويشير إلى القيود (السجلات) التي تظهر فيها مقادير الأموال التي بذمة الآخرين مقابل السلع والخدمات المباعة لهم، وهي إحدى أشكال الموجودات أو الأصول.

accounts, payable :

a term used in double-entry accounting to indicate the records of the amounts credited to others for goods and services purchased. It is one form of liabilities.

“à payer” :

terme utilisé en comptabilité pour désigner le total des montants crédités au profit des tiers pour des biens et services.

حسابات مديونية :

مصطلح يستعمل في المحاسبة ذات القيد المزدوج مشيراً إلى القيد أو الحسابات (السجلات) التي تظهر مبالغ الآخرين من حقوق (أموال) مقابل السلع والخدمات المشتراة منهم ، وهي إحدى أشكال المطلوبات أو الخصوم .

capital consumption allowance :

a deduction made in the amount of the gross national product when reconciling the total gross national product with the total national income. Capital consumption allowance consists of:

1. depreciation charges.
2. accidental damage to fixed capital ,
3. capital outlays charged to current expense.

déduction pour consommation de capital l.f. :

déduction effectuée sur le produit national brut pour ajuster le produit national brut total au revenu national total. Cette déduction comprend les charges pour dépréciation du capital, les dommages subis par le capital fixe, les dépenses de capital affectées à la consommation courante.

حصّة استهلاك رأس المال :

الخصم في كمية الناتج القومي الإجمالي عند التسوية بين الناتج القومي الإجمالي والدخل القومي الإجمالي ، وتشمل : حصّة استهلاك رأس المال من نفقات الإهلاك ، والخسائر من الحوادث لرأس المال الثابت ، والنفقات الرأسمالية للإنفاق الجاري .

equity :

the net value of the owner's property.

valeur nette l.f. :

valeur nette d'une propriété.

حصّة المالك :

صافي قيمة حصّة المالك .

equity capital :

the capital which is obtained by subtracting from its total value all liens or charges against it.

capital net l.m. :

valeur du capital obtenue par déduction de sa valeur du total de toutes les charges et taxes .

حصّة المالك الرأسمالية - رأس المال الأصلي :

رأس المال بعد طرح جميع الديون أو الرهون المترتبة عليه .

import quota :

a restrictive barrier that limits imports to specific quantities.

quota d'importation l.m. :

barrière constituée par la fixation d'un plafond aux quantités de biens susceptibles d'être importées .

حصّة الواردات :

أحد القيود التي تحدد الواردات بكميات معينة .

delivery quotas, taxation in kind :

specified quantities presumably secured by the agricultural sector in kind to the state.

taxation en nature l.f. :

quotas de livraison l.m.p. :

quantités déterminées réservées en nature par le secteur agricole au profit de l'Etat .

حصص التسليم - ضريبة عينية :

كميات سلمية معينة يفرض على القطاع الزراعي توريدها عينا إلى الدولة .

marketing quotas :

a certain share of the product to be marketed. The objective of a policy which establishes a marketing quota is to limit the marketing of farm products.

quotas de commercialisation l.m.p. :

partie de la production qui peut être commercialisée : l'objectif d'une politique de quotas de commercialisation est de limiter la commercialisation des produits agricoles .

حصص تسويقية :

حصة معينة من الناتج يتم تسويقها ، وتستهدف سياسة الحصص تحديد القدر المسوق من الأنتجة « المتجات » المزرعية .

resource conservation :

1. the preservation of the resources of the earth in an unimpaired condition, because wise exhaustion of such resources is only permitted.
2. preserving land resources as a means for securing the greatest good to the greatest number of people and for the longest time.

conservation des ressources l.f. :

1. la préservation des ressources de la terre est une nécessité absolue qui n'autorise que des ponctions prudentes sur chacune d'entre elles .
2. la préservation des ressources de la terre a pour objet d'assurer la plus grande quantité de biens, au plus grand nombre de personnes pour le temps le plus long .

حفظ الموارد :

- ١ - حفظ مصادر ثروة الأرض بحالة لا يلحقها الأذى ويمكن استنفادها بأسلوب رشيد .
- ٢ - حفظ الموارد الأرضية كوسيلة لضمان أكبر نفع لأكبر عدد من الأفراد ولأطول فترة زمنية .

option :

an agreement, often for a consideration, which permits one to buy or to sell something within a stipulated time in accordance with the terms of the agreement.

option n.f. :

accord aux termes duquel le contractant est autorisé à acheter ou vendre l'objet du contrat pendant un délai fixé par les stipulations du contrat .

حق الاختيار « في طلب تنفيذ عقد » :

اتفاق يسمح للشخص أن يشتري أو يبيع شيئاً معيناً خلال فترة زمنية محددة طبقاً لشروط الاتفاق .

casement :

any one of a number of rights which may be possessed by one person in the real property of another.

droit réel l.m. :

l'un des droits qui peut être possédé par une personne sur les biens réels d'une autre .

حق الارتفاق :

كل من الحقوق المتعددة التي يمكن أن يحصل عليها شخص ما (التسهيلات) في الممتلكات العقارية التي يملكها شخص آخر .

special drawing rights (S.D.R.):

a new form of international financial asset often referred to as "paper gold"- created by the international monetary fund in 1970 and designed to supplement gold and dollars in settling international balance of payments accounts.

droits de tirage spéciaux (DTS):

nouvelle forme de moyen de paiement international souvent appelé "or papier" créée par le FMI en 1970 et utilisée en complément de l'or et du dollar pour équilibrer la balance des règlements internationaux .

حقوق السحب الخاصة :

شكل جديد من الموجودات المالية الدولية غالباً يطلق عليها «الذهب الورقي» ، وأوجدتها صندوق النقد الدولي عام ١٩٧٠ ، وصممت لتضاف للذهب والدولار في تسوية حسابات ميزان المدفوعات الدولية .

vicious circle:

a self-reinforcing situation in which there are factors that tend to perpetuate a certain undesirable phenomenon-e.g., low incomes in poor countries lead to low consumption which then leads to poor health and low labour productivity and eventually to the persistence of poverty.

vicious circle of poverty:

a theoretical explanation which views under-development as an interdependent system of the relationships that exist between different and inhibiting factors in such a way that maintains underdeveloped countries in a continuous state of poverty.

protection:

a trade policy which would maintain relatively high tariffs and import control on selected commodities competing directly with commodities produced in home country.

accelerating premium:

under certain incentive wage system, a bonus which becomes progressively larger as production increases.

land tenure:

the right to use land, and it concerns all of the ways society share in the bundle of rights, and it concerns also the time period during which these rights are held.

cercle vicieux l.m.:

situation dans laquelle l'action de certains facteurs tend à perpétuer un phénomène indésirable: par exemple les faibles revenus des pays pauvres réduisent la consommation et de ce fait abaissent le niveau sanitaire et la productivité du travail ce qui contribue à maintenir la pauvreté.

cercle vicieux de la pauvreté l.m.:

explication théorique qui considère le sous-développement comme un système de relations d'interdépendance entre des facteurs différents de blocage qui maintiennent les pays sous-développés à un niveau permanent de pauvreté.

protection n.f.:

politique commerciale qui vise à maintenir un niveau élevé de tarifs extérieurs et un contrôle des importations sur des biens directement concurrents des biens produits dans le pays.

primes progressives l.f.p.:

système de rémunération à vocation stimulante fondé sur la distribution d'un bonus qui augmente plus rapidement que l'accroissement de la production

tenure du sol l.f.:

droit d'utiliser une terre selon les modes d'utilisation prévus par la législation et qui concerne également la période de temps pendant laquelle ces droits sont exercés.

حَلَقَة شَرِّية:

حالة مُعَزَّزة لذاتها وفيها عوامل تترع إلى إدامة ظاهرة معينة غير مرغوب فيها ، مثلا : الدخول المنخفضة في الدول الفقيرة تؤدي إلى انخفاض في الاستهلاك مما يؤدي إلى تدهور صحي وانخفاض في إنتاجية العمل وفي النهاية إلى استمرار الفقر.

حَلَقَة الفقر المفرغة:

مفهوم نظري للتخلف يرى فيه نظاما يتكون من مجموعة علاقات دائرية من القوى التي تؤثر على بعضها البعض وتتفاعل مع بعضها البعض بحيث تبقى البلاد الفقيرة عند ذلك المستوى بصفة مستمرة .

حماية:

السياسة التجارية التي تتضمن تعريفات عالية نسبيا مع التحكم في الواردات بالنسبة لسلع مختارة تتنافس مباشرة مع نظيرتها التي تنتج داخليا .

حَوَافِز مُتَسَارِعَة - حَوَافِز مُعَجَّلَة:

في ظل نظام الحوافز في الأجور فإن الإضافة المادية (الحافز) تزداد بمعدلات أكبر بازدياد الإنتاج .

حيازة الأرض:

حق استعمال الأرض ، ويعني الطرق التي يتقاسم بها المجتمع حقوق الملكية والمدة التي يحتفظ فيها بتلك الحقوق .

خ

indifference map:

the graphic representation of a number of indifference curves.

carte d'indifférence l.f.:

représentation graphique d'un certain nombre de courbes d'indifférence.

خريطة السواء :

التمثيل أو الرسم البياني لعدد من منحنىات السواء.

capital loss:

the excess of the cost of an asset (which is its book value) over its selling price plus its accumulated depreciation.

perte en capital l.f.:

excès du coût d'un bien (c.à.d. de sa valeur comptable) par rapport à son prix de vente auquel s'ajoute la valeur de sa dépréciation.

خسارة رأسمالية :

الزيادة في كلفة الأصل (وهي قيمته الدفترية) على سعر بيعه مضافا لهذا الأخير قيمة اندثاراته المتراكمة.

loss leader:

a term applied to an article sold in retail trade below cost in order to attract buyers for other goods.

perte d'appel l.f.:

perte consentie sur la valeur d'un article vendu au dessous de son prix de revient afin d'attirer des acheteurs pour d'autres articles.

خسارة قاذلة :

اصطلاح يطلق على سلعة تباع في سوق التجزئة بأقل من تكلفتها وذلك لجذب المشتريين لشراء سلع أخرى.

discounting:

the process of finding the present worth of future income.

escompte n.m.:

processus d'estimation de la valeur présente d'une rentrée future.

الخخصم :

عملية إيجاد القيمة الحاضرة للدخل المتوقع الحصول عليه في المستقبل.

fixed liability (-ies):

a liability, also known as long-term liability, which is not due for at least a year from the time it is incurred.

engagement à long terme l.m.:

engagement dont la durée n'est pas inférieure à une année à partir du moment auquel il a été souscrit.

مخصوم ثابتة :

دين أو التزام طويل الأجل ولا يحين سداده إلا بعد مضي عام على الأقل.

current liabilities:

a liability which is due within a comparatively short length of time (usually less than one year).

engagement à court terme l.m.:

engagement dont la durée est relativement courte (généralement moins d'un an).

مخصوم متداولة :

دين أو التزام واجب التسديد خلال فترة زمنية قصيرة نسبيا (عادة أقل من سنة).

iso-cost line :

in a factor-factor relationship such a line shows all possible combinations of inputs X_1 and X_2 which can be purchased with a given outlay; the price ratio of the two factors ($\frac{P_{X_1}}{P_{X_2}}$) indicates the slope of the line.

price line (in a product relationship) :

it is also called an "iso-revenue curve" which indicates the price ratio of the two products; it defines all of the possible combinations of two products which will bring in an equal revenue.

international poverty line :

an arbitrary international real income measure, used as a basis for estimating the proportion of the world's population that exist at bare levels of subsistence.

economic plan :

the set of decisions taken to realize certain objectives in a specific period of time.

national economic plan :

it is a set of rational obligatory decisions issued by state authorities according to comprehensive study of economic potentialities in the society.

ligne des coûts égaux l.m. :

ensemble des rapports entre deux facteurs se traduisant par une ligne montrant comment toutes les combinaisons d'entrées X_1 et X_2 peuvent être acquises avec une mise de fonds donnée. Le rapport de prix entre les deux facteurs $\frac{P_{X_1}}{P_{X_2}}$ indique la pente de la courbe (ou droite).

courbe des prix l.f. :

(pour une combinaison de produits) appelée aussi courbe de revenus égaux, courbe qui indique le rapport des prix de deux produits et définit toutes les combinaisons possibles entre ces deux produits qui procureront un revenu identique.

ligne de la pauvreté internationale l.f. :

mesure internationale arbitraire du revenu réel utilisée pour estimer la proportion de la population mondiale qui ne bénéficie que du strict minimum pour vivre.

plan économique l.m. :

ensemble de décisions prises pour réaliser à l'aide des potentialités d'une société un objectif déterminé durant une période donnée.

plan économique national l.m. :

ensemble de décisions rationnelles obligatoires prises par les autorités d'un Etat et tenant compte d'une étude globale des capacités économiques de la société.

خط التكاليف المتساوي :

في علاقة عنصرى إنتاج فإن هذا الخط يمثل التوليفات الممكنة لعنصرى إنتاج س_١ . س_٢ التى تشتري بكمية معينة من التكاليف ، وتشير الأسعار لعنصرى الإنتاج ($\frac{\text{سعر س}_1}{\text{سعر س}_2}$) إلى ميل الخط .

خط السعر (في علاقة ناتجين) :

ويسمى أيضا «منحنى سواء الدخل» ، ويشير إلى نسبة أسعار الناتجين ، ويحدد هذا الخط جميع التوليفات الممكنة من ناتجين ، والتى تعطى نفس الدخل .

خط الفقر العالمى :

مقياس عالمى عشوائى معبراً عنه بالدخل الحقيقى ، ويستخدم كأساس لتقدير النسبة من سكان العالم التى تعيش فى مستوى الكفاف المجرى .

خطة اقتصادية :

مجموعة من القرارات التى تتخذ بغرض تحقيق أهداف محددة خلال فترة زمنية معينة .

خطة اقتصادية قومية :

مجموعة من القرارات الملزمة الرشيدة التى تصدرها السلطات العامة فى الدولة على أساس دراسة شاملة للإمكانات الاقتصادية للمجتمع .

long term plan :

the plan which is set for a period ranging between 10-20 years. It determines the national objectives in a general frame without details.

plan à long terme l.m. :

plan conçu pour une période de dix à vingt ans, fixant les objectifs nationaux dans un cadre général et sans détails.

خطة طويلة المدى :

الخطة التي توضع عادة لفترة زمنية تتراوح بين عشر سنوات إلى عشرين سنة ، وتقتصر على تحديد الأهداف القومية في إطار إجمالي دون التعمق في تفصيلات .

short term plan :

short term is the annual plan which coincides with the annual budget for the state which is necessary to realize objectives.

plan à court terme l.m. :

plan annuel coïncidant avec le budget annuel de l'Etat et qui a pour objet la réalisation de certains objectifs .

خطة قصيرة المدى :

الخطط السنوية التي تتوافق مع سنوية الميزانية العامة للدولة ، وهذا التوافق الزمني أمر لازم وضروري لتحقيق الأهداف .

medium term plan :

medium term is considered as a part of the long term plan, it is a comprehensive plan indicating the national objectives in details and means of implementation.

plan à moyen terme l.m. :

plan d'ensemble faisant partie de la réalisation d'un plan à long terme et comprenant les objectifs nationaux en détail ainsi que les moyens de les atteindre .

خطة متوسطة المدى :

جزء من خطة طويلة المدى وتعد نموذجا للخطة القومية ، وتبين تفصيليا الأهداف القومية ووسائل تنفيذها .

ridge lines, border lines :

1. lines which separate ranges of product competition from ranges of product complementarity.
2. the boundaries that enclose the area of rational operation on the isoquant curves.

lignes de partage l.f.p. :

1. lignes qui séparent le domaine de la concurrence entre deux (ou plusieurs) produits du domaine de leur complémentarité.
2. lignes entourant la représentation graphique d'une opération économique sur la base des courbes d'isoquantités .

الخطوط الحرجة :

١ - خطوط فاصلة لمدى العلاقة التنافسية عن مدى العلاقة التكاملية لمنحنيات الناتج الممكن .

٢ - الحدود التي تحيط بمنطقة الإنتاج الرشيد على منحنيات الإنتاج المتماثل .

price lines (in the indifference map) :

lines which may represent the price ratios of inputs or final products, according to the kind of indifference curves; the price ratios are the slopes of such lines.

lignes de prix l.f.p. :

(sur une carte d'indifférence) lignes qui représentent les rapports de prix des facteurs de la production à l'entrée et à la sortie sur la base des courbes d'indifférence : leur pente traduit le rapport des prix .

خطوط السعر (في خريطة السواء) :

خطوط تمثل نسب أسعار عناصر الإنتاج أو الأنتجة « المتجات » النهائية تبعاً لأنواع منحنيات السواء ، وتمثل هذه النسبة السعرية ميول (انحدارات) هذه الخطوط .

budget lines, lines of attainable combinations):

the price lines in the indifference map of demand; each line shows all the possible combinations of the two commodities which the consumer can purchase with a given budget.

trade creation:

a situation in the customs unions that occurs when there is a shift in the geographic location of production from higher-cost to lower-cost member.

demand creation:

selling of products with potential consumer are not familiar or the beneficial qualities of which are not well known.

lignes de budget l.f.p.:

lignes des combinaisons accessibles l.f.p.:

lignes de prix d'une carte d'indifférence de la demande: chaque ligne traduit les combinaisons possibles de deux biens que le consommateur peut se procurer à l'aide d'un budget donné.

création commerciale l.f.:

cas dans lequel, au sein d'une union douanière, se produit un déplacement de production d'un Etat membre à haut prix de revient en direction d'un Etat membre à plus faible prix de revient.

création de demande l.f.:

création de besoin l.f.:

vente de produits avec lesquels les consommateurs potentiels ne sont pas familiarisés ou dont ils ne connaissent pas bien les avantages.

خطوط الميزانية - خطوط الدخل - خطوط التوليفات الممكنة:

خطوط السعر في خريطة السواء للطلب ، ويبين كل خط جميع التوليفات الممكنة لكل من السلعتين التي يستطيع المستهلك شراؤها بمستوى معين من دخله .

خلق التجارة:

حالة تحدث في الاتحادات الجمركية عندما يحصل انتقال في الموقع الجغرافي للإنتاج من دولة عضو حيث التكاليف عالية إلى دولة أخرى عضو أيضا حيث تكون التكاليف فيها منخفضة .

خلق الطلب:

بيع الأتجة « المتجات » غير المعروفة جيدا لدى المستهلك أو أن فوائدها وصفاتها النوعية غير معلومة جيدا .

د

production function :

the input-output relationship.

fonction de production l.f. :

ensemble des relations existant entre une production et les moyens utilisés pour l'obtenir

دالة الإنتاج :

العلاقة بين المدخلات والمخرجات .

costs function :

the relationship between the costs and output of the firm.

fonction des coûts

ensemble des relations existant entre la production d'une firme et ses coûts de fabrication .

دالة التكاليف :

العلاقة بين التكاليف والإنتاج في منشأة معينة .

long run cost function :

the relationship between costs and output in the long run.

fonction des coûts à long terme l.f. :

relations existant entre les coûts et les produits sur le long terme .

دالة تكاليف المدى الطويل :

العلاقة بين التكاليف والناتج في المدى الطويل .

objective function :

a linear function to be maximized or minimized subject to certain constraints on the values of the variables.

fonction d'objectif l.f. :

fonction linéaire traduisant la maximisation ou la minimisation de la valeur des diverses variables de la production soumise à certaines contraintes .

دالة الهدف :

دالة خطية المطلوب تعظيمها أو تدنيها في ظل قيود معينة على قيم المتغيرات .

real income :

the income that a firm or a household receives in terms of the real goods and services it can purchase.

revenu réel l.m. :

revenu qu'une firme (ou un ménage) reçoit estimé en terme de biens réels ou de services qu'elle peut se procurer .

دخل حقيقي :

الدخل الذي تسلمه المنشأة أو الأسرة مقوماً بالسلع والخدمات الحقيقية التي تستطيع أن تشتريها .

income in kind :

a household or firm's income in the forms of goods or services instead of in the form of

revenu en nature l.m. :

revenu d'une firme ou d'un ménage perçu sous la forme de biens ou de services au lieu de l'être

دخل عيني :

دخل المنشأة أو الأسرة في شكل سلع وخدمات بدلاً من الشكل النقدي ،

money; payments in a barter and subsistence economy are mainly made in kind.

en argent. Dans les économies de subsistance ou de troc, les paiements sont fréquemment effectués en nature.

والمدفوعات في اقتصاد الكفاف والمقايضة غالباً ما تأخذ الشكل العيني.

farm income:

total receipts minus total expenses.

revenu de la ferme l.m.:

total des recettes moins le total des dépenses

دَخل المَزْرعة :

الإيرادات الكلية ناقصا المصروفات الكلية.

consumer disposable income:

income left for spending on goods and services or for saving after taxes have been paid.

revenu disponible pour la consommation l.m.:

revenu restant pour l'achat de services ou pour l'épargne après des taxes.

دَخل المُستهلك القابل للتصرف :

الدخل المتبقى للإنفاق على السلع والخدمات أو للادخار وذلك بعد تسديد الضرائب.

cash income:

total cash receipts minus expenses.

revenu en espèces l.m.:

total des recettes en espèces moins les dépenses en espèces.

دَخل نقديّ :

مجموع الإيرادات النقدية ناقصا المصروفات النقدية.

business cycle:

1. a temporary disturbance in a smoothly functioning system tending toward full employment.
2. a recurring sequence of changes in business activity beginning with a period of prosperity, business activity declines until a low point, called a depression, is reached; a period of recovery then follows when business conditions become more and more active until prosperity is again restored. a cycle is thus completed.

cycle commercial l.m.:

1. modification temporaire dans un système fonctionnant sans à-coup et tendant vers le plein emploi.
2. séquences de modifications périodiques de l'activité économique comprenant une période de prospérité puis une période pendant laquelle l'activité économique diminue jusqu'à un point bas et que l'on appelle dépression, puis une période de remontée qui suit lorsque les conditions économiques redeviennent meilleures jusqu'à atteindre à nouveau un stade de prospérité.

دَوْرَة تجارية :

- ١ - تغير مؤقت في نظام مترن يعمل نحو الوصول إلى العمالة الكاملة.
- ٢ - تغيرات متكررة الحدوث في نشاط الأعمال ، تبدأ بفترة من الراج ثم تتراجع لنشاط الأعمال إلى مستوى أدنى يطلق عليها الكساد ثم تتبعها فترة انتعاش حتى تصل إلى قمة الراج ثانية ، وبذلك تم الدورة .

bad debt:

a debt that is difficult or impossible to collect.

créance irrécouvrable l.f.:

créance difficile ou impossible à recouvrer.

دين هالك :

الدين الذي يصعب أو يتعذر تحصيله .



capital:

is man-made wealth which represents past savings and stored-up production which tends to be expendable in nature.

capital *n.m.*:

richesse créée par l'homme à partir d'épargne antérieure et de production accumulée et qui présente une capacité à être dépensée.

رأس المال :

تلك الثروة التي من صنع الإنسان ، وتمثل المدخرات الماضية والإنتاج المخزون ، وهو ذو طبيعة قابلة للنفاذ .

equity capital:

capital net *l.m.*:

رأس المال الأصلي :

انظر : حصة المالك الرأسمالية .

human capital:

capital humain *l.m.*:

رأس المال البشري :

productive investments embodied in human persons. These include skills, abilities, ideals, etc., that result from expenditures on education, on the-job training programs and medical care.

ensemble des investissements productifs consentis sur des personnes humaines (savoir-faire, compétences, idéaux, etc) qui résultent des dépenses d'éducation, de programmes de formation professionnelle et de soins médicaux.

الاستثمارات المنتجة المتضمنة في الأفراد ، وتشمل المهارات والقابليات .. الخ ، والتي تنجم عن الإنفاق في مجالات التعليم ودورات التدريب والعناية الطبية .

fixed capital:

capital fixe *l.m.*:

رأس المال الثابت :

that part of capital which transfers only part of its value on to the value of each commodity unit produced, retaining, however, its form as long as it is utilized.

partie du capital dont une partie seulement de la valeur est transmise à chacune des unités de biens produites et qui ne change pas de forme tout au long de sa durée d'utilisation.

ذلك الجزء من رأس المال الذي لا ينقل سوى جزء قليل من قيمته إلى قيمة كل سلعة منتجة والذي لا يتغير شكله المادي بدرجة محسوسة طيلة مدة استخدامه .

working capital, floating capital:

capital actif *l.m.*:

رأس المال العامل :

capital used for short term period and revolving within a single year.

capital utilisé pendant une courte période de temps et se recyclant au cours d'une année.

رأس المال المستخدم خلال الفترة الزمنية القصيرة والذي يتم دورانه خلال سنة واحدة .

physical capital:

tangible investment goods, e.g., buildings, plants and equipments, machinery.

invested capital:

the capital which is employed by producer in buying assets, shares, and bonds, in order to produce or make profit.

subscribed capital:

the capital which is obtained by selling shares to members of a co-operative or to people to invest in an undertaking.

capitalism:

an economic system based upon the private ownership of all kinds of property and the freedom of the individual to contract with others and to engage in economic activities of his choice and for his own profit and well being.

usury:

interest in excess of a maximum established by laws applicable to various types of loan transactions.

profit:

the difference between the market value of output and the market value of inputs that were employed to produce that output. Alternatively it is the difference between total revenue and total cost.

capital physique l.m.:

ensemble des investissements en biens tangibles (bâtiments, installations, équipements, machines, etc.)

capital investi l.m.:

capital qui est employé par un producteur en moyens d'achat, actions et obligations soit pour produire, soit pour réaliser un profit.

capital souscrit l.m.:

capital obtenu par vente d'actions aux membres d'une coopérative ou aux personnes désireuses d'investir dans une entreprise.

capitalisme n.m.:

système économique fondé sur la propriété privée de tous les moyens de production et sur la liberté individuelle de contracter et d'engager des activités économiques de son propre choix pour son propre profit et bien-être.

usure n.f.:

intérêt qui dépasse le taux maximum fixé par la loi pour les types variés d'emprunts.

profit n.m.:

différence entre la valeur marchande des productions et la valeur marchande des moyens employés pour les produire. C'est aussi la différence entre le revenu total et le coût total.

رأس المال الفيزيائي:

يشمل السلع الاستثمارية الملموسة، مثلًا: الأبنية والمصانع والمعدات والآلات.

رأس المال المُستثمر:

رأس المال الذي يستخدمه المنتج في شراء أصول أو أسهم أو سندات، بغرض الإنتاج أو تحقيق الربح.

رأس المال المُكتسب:

رأس المال الذي يتم الحصول عليه ببيع أسهم إلى أعضاء تعاونية أو للأفراد لأغراض استثمارها في مشروع ما.

رأسمالية:

نظام يستند إلى الملكية الخاصة لجميع أنواع الملكية وحرية الفرد في التعاقد مع الآخرين لمعمل في الأنشطة الاقتصادية التي يختارها لتحقيق مكاسبه الخاصة ورفاهيته.

ربًا:

فائدة تفوق الحد الأقصى الذي تسمح به لقوانين المطبقة على الأنواع المختلفة لمعاملات الائتمانية.

لُربح:

لفرق بين قيمة المُنتَج السوقية والقيمة السوقية للموارد التي استخدمت لإنتاج ذلك المُنتَج. أو هو الفرق بين العائد الكلي والتكاليف الكلية.

income-capitalization :

one of the valuation methods of land and capital asset when the annual net income is divided by the prevailing interest rate; the value is arrived by using formula $v = \frac{a}{i}$, where a = the average annual net income (or economic rent), i = the interest rate, v = the capitalized value of land.

capitalisation du revenu l.f. :

méthode d'évaluation d'une terre et d'un capital fondée sur la division du revenu annuel net par le taux d'intérêt, selon la formule $V = \frac{a}{i}$, a étant le revenu moyen annuel net, i le taux d'intérêt et v la valeur du capital.

رسملة الدخل :

إحدى نماذج تقييم الأرض والأصول الرأسمالية ، وذلك بقسمة الدخل الصافي السنوي على معدل فائدة رأس المال . ويمكن تقديره من خلال المعادلة $ق = \frac{ص}{س}$ حيث أن (ص) هي معدل الدخل الصافي السنوي (الريع الاقتصادي) ، (س) هي الفائدة ، (ق) هي القيمة المرسملة للأرض .

capital stock :

total amount of physical goods existing at a particular time period which have been produced for use in the production of other goods (including services).

stock en capital l.m. :

quantité totale des biens physiques existant à un moment donné et qui ont été produits pour être utilisés à la production d'autres biens et services .

رصيد رأس المال :

المقدار الكلي للسلع الفيزيكية الموجودة في وقت معين والمُنتجة لغرض الاستعمال لإنتاج سلع أخرى وخدمات .

social welfare :

the extent to which social services are available to people.

bien-être social l.m. :

mesure dans laquelle des services sociaux sont à la disposition des personnes .

رفاهية اجتماعية :

المدى الذى تكون فيه الخدمات الاجتماعية متوفرة للناس .

public welfare :

the well-being of the people as a whole in contrast to the well-being of only a few.

bien-être public l.m. :

bien-être de la collectivité, par opposition au bien-être de l'individu isolé .

رفاهية عامة :

رفاهية مجموع الأفراد بعكس رفاهية عدد قليل فقط .

exchange control :

control exercised by the state, and usually through the central bank of all dealings in gold and foreign exchange; such control may have its origin in persistently unfavourable balance of payments.

contrôle des changes l.m. :

contrôle exercé par l'Etat et généralement par le canal de la banque central sur les transactions en or et en devises étrangères : un tel contrôle a fréquemment son origine dans un déficit persistant de la balance des paiements .

رقابة على الصرف :

سيطرة الدولة من خلال البنك المركزى على كل عمليات تبادل الذهب والمبادلات الأجنبية في حالة العجز المستمر لميزان المدفوعات .

purchase money mortgage :

a mortgage given wholly or in part in lieu of

paiement en hypothèque l.m. :

hypothèque donnée à titre total ou partiel

رهن عقارى للشراء :

رهن عقارى يقوم كليا أو جزئيا كضمان

cash for the purchase of tangible property.

pour l'acquisition d'un bien physique au lieu d'un paiement en monnaie.

لقرض نقدي يستخدم في شراء ملكية أو أصل مادي .

boom :

rapid growth in market values and expansion of business facilities and activity.

boom n.m. :

montée rapide des valeurs mobilières et expansion des moyens commerciaux et de l'activité économique.

رَوَاج :
التمدد السريع في القيم السوقية والتوسع في إمكانيات الأعمال ونشاطها .

rent :

1. a monopoly surplus return to factors of production whose supply is fixed (Alfred Marshall's definition).
2. a surplus originating from the gifts of nature and is appropriated by a particular group in society because of the social arrangement of private property, which makes such a surplus an unearned income (John Stuart Mill's definition).
3. that portion of the produce of the earth which is paid to the owner (the landlord) for the use of original and indestructible powers of the soil (Ricardo's definition).

rente n.f. :

1. surplus monopolistique revenant aux facteurs de production dont la quantité est limitée (Alfred Marshall)
2. surplus ayant pour origine un don de la nature et confisqué à son profit par un groupe social en raison des structures sociales de la propriété privée et constituant de la sorte un surplus de revenu non gagné (John Stuart Mill)
3. partie du produit de la terre qui est payé au propriétaire pour l'utilisation des capacités originelles et indestructibles de la terre (Ricardo).

الربيع :

- ١ - الفائض الاحتكاري العائد على عوامل الإنتاج ذات العرض الثابت .
(تعريف ألفريد مارشال) .
- ٢ - فائض ينشأ من هبات الطبيعة ويمتلك من قبل فئة معينة في المجتمع بسبب التنظيم الاجتماعي للملكية الخاصة ، مما يجعل هذا الفائض دخلا غير مكتسب (تعريف جون ستيوارت ميل) .
- ٣ - ذلك الجزء من ناتج الأرض الذي يدفع لملكها مقابل استعمال قوى التربة الأصلية التي لا تفنى (تعريف ريكاردو) .

contract rent, actual rent :

the payment for the use of land arrived at through the process of bargaining; contract rent may not equal real land rent but it tends to approximate it; it includes interest on capital improvements on land.

rente contractuelle l.f. :

somme versée pour l'utilisation de la terre à la suite d'un processus de négociation. Une rente contractuelle ne peut pas être égale à la rente de la terre mais elle peut s'en approcher. Elle inclut l'intérêt des améliorations en capital effectuées sur la terre.

ربيع تعاقدى ، ربيع فعلي :

ما يدفع مقابل استعمال الأرض ، ويتم التوصل لذلك بطريقة المساومة ، وقد لا يساوي الربيع التعاقدى ربيع الأرض الحقيقي ، ولكنه يميل إلى مساواته في الأجل الطويل . ويحتوى الربيع التعاقدى على الفائدة على رأس المال المتمثلة بالتحسينات الرأس مالية للأرض .

implicit rent :

the estimated value of the rent when no cash payment is made, because land is occupied and operated by the owner himself, and is regarded as a cost of production.

rente implicite l.f. :

valeur estimée de la rente lorsqu'il n'y a pas de paiement en numéraire parce que la terre est occupée et mise en valeur par le propriétaire lui-même ; la rente est alors considérée comme un coût de production .

ربح ضمني :

القيمة التقديرية للربح عندما لا يدفع نقداً ، وذلك لأن الأرض تستغل من قبل مالكيها نفسه وتعد هذه القيمة تكلفة إنتاج .

absolute rent :

after subtracting differential rent, there is left a minimum return even to lands of least qualities (marginal and submarginal) which the private owner does not give up to the tenant. This is the absolute rent which usually increases as society develops.

rente absolue l.f. :

après retrait de la rente différentielle minimum de revenu qui existe même pour les terres de dernière qualité marginales ou inframarginales et que le propriétaire n'accorde pas au tenant, c'est la rente absolue qui augmente généralement lorsque la société se développe .

ربح مطلق :

بعد طرح الربح التفاضلي يبقى عائد أدنى حتى للأراضي الأقل نوعية (الحدية وتحت الحدية) والذي لا يتنازل عنه مالك الأرض للمستأجر ، وهذا هو الربح المطلق الذي يزداد عادة مع تطور المجتمع .

ز

subsistence farming :

farming oriented towards production for self-sufficiency of the household.

agriculture de subsistance l.f. :

organisation de l'économie d'une ferme vers des productions assurant l'autosubsistance de l'exploitant agricole.

زراعة استيعابية :

زراعة موجهة تهدف إلى إنتاج ما يكفي تحقيق الاكتفاء الذاتي للأسرة .

self-sufficiency farming :

a kind of farming which prevails when farmers produce every thing they consume within the farming area; it often reflects a relatively low level of living.

agriculture d'autosuffisance l.f. :

type d'organisation de la production agricole dans laquelle l'exploitant produit tout ce dont il a besoin sur les terres de la ferme. Cette situation reflète un niveau de vie relativement bas.

زراعة الاكتفاء الذاتي :

نوع من الزراعة يسود عندما ينتج الفلاحون كل ما يستهلكون في المنطقة الزراعية ، وغالبا ما يعكس هذا النوع من الزراعة مستوى معيشيا منخفضا نسبيا .

group farming :

an organization in which the bulk of the land is held and farmed in common by the group (it may actually be owned by either the group or the state).

agriculture de groupe l.f. :

organisation dans laquelle la majeure partie de la terre est gérée et cultivée en commun par un groupe (la terre peut être possédée soit par le groupe soit par l'Etat).

زراعة المجموعات :

تنظيم تكون فيه معظم الأراضي مملوكة ومزروعة جماعيا بواسطة المجموعة (وقد تكون معظم الأراضي إما ملكا للمجموعة أو الدولة) .

increase in labour productivity :

the change in the use of factors of production which leads to the reduction of the socially necessary time to produce a certain commodity, thus the same labour becomes enough to produce greater quantity of use value.

augmentation de la productivité du travail l.f. :

modification dans l'utilisation des facteurs de production qui conduit à une diminution du temps social nécessaire pour produire certains biens tels que le même travail suffit pour produire une plus grande quantité de valeurs d'usage.

زيادة إنتاجية العمل :

التغير في استخدام عناصر الإنتاج الذي يؤدي إلى تقليص الوقت الضروري اجتماعيا لإنتاج سلعة معينة ، بحيث أن نفس العمل يصبح كافيا لإنتاج كمية أكبر من القيمة الاستيعابية .

cost overruns :

increase in actual project costs over the original estimated cost.

surcoût n.m. :

augmentation des coûts d'un projet par rapport à ce qui avait été estimé originellement .

زيادة التكاليف المقدرة :

زيادة تطراً على تكلفة المشروع الحقيقية مقارنة بالتكلفة المقدرة .

expansion of agricultural domestic demand :

consuming more farm products at any given price levels.

augmentation de la demande de produits agricoles l.f. :

augmentation de la consommation de produits agricoles à un certain niveau de prix .

زيادة الطلب المحلي على المنتجات الزراعية :

استهلاك نواتج مزرعية أكثر عند مستويات سعرية محددة .

س

financial records :

provide an accurate financial picture of the farm business and include inventory, income and expense sheets, a net income statement and a net worth statement.

farm records :

provide financial and physical information about the farm business with the principal objective of facilitating the management of the farm.

advanced payment :

payment made before the official payment date agreed upon between the lender and the borrower.

price :

value expressed in terms of money.

cost price :

price of a good or service based on its cost of production.

marginal demand price :

the highest price at which a given quantity can be sold.

registres financiers l.m. :

représentation financière exacte de l'activité économique d'une ferme incluant l'inventaire, des journaux des recettes et des dépenses, un relevé du revenu et un relevé de la valeur nette des biens de l'exploitation.

registres de la ferme :

livres de comptabilité donnant une information financière et matérielle sur l'activité économique de l'exploitation agricole avec pour objectif de rendre plus facile la gestion de l'exploitation.

paiement anticipé l.m. :

paiement effectué avant la date officielle prévue pour le paiement et convenue entre le prêteur et l'emprunteur.

prix n.m. :

valeur d'un bien ou service exprimé en termes monétaires.

prix de revient l.m. :

prix d'un bien ou d'un service correspondant à son coût de production.

prix à la demande marginale l.m. :

prix le plus élevé auquel peut être vendu une quantité donnée de biens ou de services.

سِجَلَات مَالِيَّة :

سجلات تعطي صورة مالية دقيقة لأعمال المزرعة، وتتضمن قائمة الجرد، قوائم الدخل والنفقات، وبيان الدخل الصافي والقيم المزرعية.

سِجَلَات المَزْرَعَة :

معلومات مالية ومادية عن أعمال المزرعة بهدف تسهيل إدارتها.

سَدَاد مُعَجَّل ، وفاء مُعَجَّل :

سداد دين مستحق قبل حلول الأجل المتفق عليه بين الدائن والمدين.

السَّعْر :

القيمة معبراً عنها بالنقود.

سِغَر التَّكَلْفَة :

السعر المبني على تكلفة إنتاج السلعة.

سِغَر حَتَّى للطلب :

أعلى سعر يمكن عنده بيع كمية معينة من السلعة.

purchase price:

the price at the place where a purchase is made.

prix d'achat l.m.:

prix constaté à l'endroit où un achat est effectué.

سعر الشراء :

السعر عند مكان الشراء .

exchange rate:

the rate of conversion between currency of the income and the currency of expenses.

taux de change l.m.:

taux de conversion entre la monnaie dans laquelle sont perçus les revenus et la monnaie dans laquelle sont faites les dépenses.

سعر الصّرف :

معدل التحويل بين النقد المرتبط بالدخل والنقد المرتبط بالإنفاق .

accounting prices, shadow prices:

that price which would prevail in the economy if it were in perfect equilibrium under conditions of perfect competition.

prix théorique l.m.:

prix qui s'établirait sur le marché dans des conditions d'équilibre et de concurrence parfaite.

سعر مُحاسَبِيّ ، سعر الظلّ :

السعر الذى يسود إذا كان الاقتصاد فى حالة توازن تام وتحت ظروف المنافسة الكاملة .

support price:

the price that the government attempts to maintain of some commodity above equilibrium price; at that price the quantities produced would exceed quantities demanded.

prix de soutien l.m.:

prix que le gouvernement essaie de maintenir pour certains biens ou services au dessus du prix d'équilibre du marché. A ce prix, les quantités produites excèdent les quantités demandées.

سعر مَحْمِيّ - سعر مُدْعَم :

سعر السلعة الذى تحاول الحكومة المحافظة عليه فوق سعر التوازن حيث تفوق الكميات المنتجة عند ذلك السعر الكميات المطلوبة .

F.O.B.:

free on board price.

F.O.B. l.:

prix d'une marchandise livrée "libre à bord".

سعر المرفأ - سعر فوب :

سعر البضاعة على ظهر الناقله بدون تكلفة الترحيل والتأمين .

farm gate price:

it is the price the farmer receives when he sells the product at the boundary of his farm.

prix à la ferme l.m.:

prix perçu par l'exploitant agricole quand il vend ses produits sur son exploitation.

سعر مَزْرَعِيّ - سعر باب المزرعة :

السعر الذى يتسلمه المزارع عند بيع ناتجه فى حدود مزرعته .

parity price:

the price which would give agricultural commodities the equivalent purchasing power over articles which farmers bought that they had in the base period.

parité de prix l.f.:

prix des produits agricoles qui permettent à l'exploitant de bénéficier d'un pouvoir d'achat en articles produits hors de la ferme équivalent à celui dont il jouissait dans la période choisie pour base de la comparaison.

سعر المساواة :

السعر الذى يعطى السلع الزراعية قوة شرائية بالنسبة للسلع التى اشتراها المزارعون معادلة لقوتها فى فترة الأساس .

current parity price:

the average price received for the commodity during the base period multiplied by index of prices paid over 100.

agricultural parity price:

a price which gives the farmer's products an exchange value equivalent to that which existed at a base period, so that the farmer's income may have same purchasing power as that of the base period.

relative price:

the price of a good expressed in terms of how much of other goods must be given up to purchase one unit of the good in question.

target price:

the price which the government aims to maintain.

consumer goods, direct goods:

those objects which do directly satisfy human needs.

capital goods:

an alternative name for producers' goods, they comprise all goods not wanted for their own sake but only because they assist in the production of other goods.

parité des prix courants l.f.:

moyenne des prix perçus pour un bien pendant la période de base, multipliée par l'indice des prix exprimés en pourcentage au dessus de 100.

parité des prix agricoles l.f.:

situation dans laquelle les produits agricoles procurent une valeur d'échange équivalente à celle qui existait à la période de base, de sorte que l'exploitant agricole conserve le même pouvoir d'achat qu'à la période de base.

prix relatif l.m.:

prix d'un bien exprimé en fonction d'autres biens qu'il faut donner pour acquérir le bien en question.

prix d'objectif l.m.:

prix que le gouvernement essaie de maintenir.

biens de consommation l.m.pl., biens directs l.m.pl.:

biens satisfaisant directement les besoins humains.

biens en capital l.m.pl.:

biens de production englobant tous les biens qui ne sont pas recherchés pour eux-mêmes mais parce qu'ils contribuent à la production d'autres biens.

سعر المساواة الجارى :

متوسط السعر المتسلم للسلعة خلال فترة الأساس مضروباً في الرقم القياسي للأسعار المدفوعة ومقسوماً على مائة .

سعر المساواة الزراعي :

السعر الذي يعطى للمحاصيل المنتجة من قبل المزارع قيمة تبادلية مساوية للقيمة السائدة في فترة الأساس ، لكي يبقى دخله عند نفس مستوى القوى الشرائية لفترة الأساس .

سعر نسبي :

سعر السلعة معبراً عنه بمقدار السلع الأخرى التي يجب التضخى عنها لشراء وحدة واحدة من هذه السلعة .

سعر الهدف :

السعر الذي ترغب الدولة في المحافظة عليه بالنسبة لسلعة معينة .

سلع استهلاكية ، سلع مباشرة :

تلك السلع التي تشبع الحاجات البشرية إشباعاً مباشراً .

سلع رأسمالية :

مصطلح بديل للسلع الإنتاجية ، وتتكون من سلع لا تطلب لذاتها ولكن للحاجة إليها في إنتاج سلع أخرى .

necessary goods :

life-sustaining commodities and services (e.g., food, shelter protection and security, medical care).

biens nécessaires l.m.pl. :

biens et services nécessaires à la vie (nourriture, habitat, sécurité, soins médicaux....)

سلع ضرورية :

السلع والخدمات الأساسية للحفاظ على الحياة (مثلاً : الغذاء ، المأوى ، الحماية والأمن ، العناية الطبية) .

normal and superior goods :

goods whose purchased quantities increase as the incomes of consumers increase; such goods have a positive income elasticity of demand.

biens supérieurs l.m.pl. :

biens dont l'achat augmente lorsque le revenu du consommateur s'élève. ces biens ont une élasticité de demande positive par rapport au revenu .

السلع العادية والمثوقة :

السلع التي تزداد الكميات المشتراة منها مع زيادة دخل المستهلكين ، مثل هذه السلع تكون مرونة الطلب الدخلية لها موجبة .

untradable goods :

goods that can not easily be bought and sold at money prices such as states of health, experience of visting a place...etc.

biens hors commerce l.m.pl. :

biens qui ne peuvent pas facilement être vendus ou achetés et dont le prix monétaire ne peut être fixé comme c'est le cas pour des états de santé, la connaissance d'un environnement, etc...

سلع غير قابلة للتجارة :

السلع التي لا يمكن شراؤها وبيعها بسهولة بأسعار نقدية ، مثلاً : حالات الصحة ، التجربة المستفادة من زيارة مكان معين وغيرها .

tradable goods :

goods that can easily be bought and sold at money prices .

biens commerciaux l.m.pl. :

biens qui peuvent facilement être vendus ou achetés à des prix fixés en numéraire .

سلع قابلة للتجار :

السلع التي يمكن شراؤها وبيعها بسهولة بالأسعار النقدية .

durable goods :

goods which are expected to yield a stream of services or satisfaction for more than just the current period.

biens durables l.m.pl. :

biens dont on attend un flux de services ou des satisfactions pour une durée plus longue que la période présente .

سلع مستديمة - سلع مُعمّرة :

سلع يتوقع أن تغل دفقاً من الخدمات والإشباع لأكثر من مجرد الفترة الحاضرة .

final goods :

commodities that are consumed to satisfy wants rather than passed on to further stages of production.

biens finaux l.m.pl. :

biens qui sont consommés pour satisfaire des besoins plutôt que de passer par les divers stades de la production .

سلع نهائية :

السلع التي تستهلك لإشباع رغبات بدلاً من إدخالها في عمليات إنتاجية أخرى .

economic good :

any commodity or service which yields utility to an individual or community and

bien économique l.m. :

bien ou service qui possède une utilité pour un individu ou une communauté et doit être

سلعة اقتصادية :

أي بضاعة أو خدمة تعطي منفعة لفرد أو مجتمع ، ويجب أن يدفع ثمنها نقداً في

which must be paid for in money terms in a monetary economy or "in kind" in a non monetary economy.

payé en monnaie dans une économie monétaire et "en nature" dans une économie non monétaire.

الاقتصاد النقديّ أو عينيّاً في الاقتصاد غير النقديّ .

circulating capital good :

a capital good which is exhausted in one single production process.

bien en capital circulant l.m. :

bien en capital qui ne peut être utilisé que pour une seule opération de production.

سلعة رأسمالية جارية :

سلعة رأسمالية تستنفد في عملية إنتاج واحدة .

borrowing :

an advance of funds by a bank to a company or individual for its or his temporary use for which interest is paid.

emprunt n.m. :

avance de fonds par une banque à une société ou un individu pour leur utilisation temporaire, moyennant le paiement d'un intérêt .

السُّفْة :

نقود تدفع مقدماً بواسطة أحد البنوك لشركة أو لفرد للاستخدام المؤقت ويسدد عنها فائدة .

agricultural ladder :

a figurative expression of the idea that farmers start as farm laborers then successively become share cropper, tenant farmers and owner operators.

"échelle agricole" l.f. :

succession des différents niveaux théoriques d'ascension sociale dans l'agriculture depuis le stade d'ouvrier agricole jusqu'à celui de propriétaire exploitant, en passant par ceux de métayer et de fermier .

السُّلَّم الزراعيّ :

تعبير يبين أن الفلاحين يبدأون كعمال زراعيين ثم بمرور الوقت يصبحون مشاركين في المحصول ثم مستأجرين ثم مالكيين للأرض التي يزرعونها .

rational behaviour :

when people try to get the most income they can use in reaching individual and family goals .

comportement rationnel l.m. :

comportement des personnes qui cherchent à augmenter leurs revenus pour pouvoir atteindre des objectifs personnels ou familiaux .

سُلُوك رَشِيد :

عندما يحاول الأفراد تعظيم الدخول التي تستخدم لتحقيق الأهداف الفردية والعائلية .

broker :

the agent middleman who usually does not have physical control of the product, he follows the directions of his principal.

courtier n.m. :

agent intermédiaire qui ne possède pas la maîtrise physique d'un produit mais en fait le commerce suivant les instructions qu'il reçoit de son commettant .

سِمَسار :

الوسيط الوكيل الذي ليس لديه أيّ تحكم فيزيقي في السلعة ، ولكنه يتبع تعليمات من قام بتشغيله ويعمل لحسابه .

base year :

the year selected as a base for and index number series and usually given the index number 100.

année de base l.f. :

année choisie comme référence pour une série indiciaire et à laquelle on donne généralement comme index de base le nombre 100 .

سنة الأساس :

السنة المختارة كأساس لسلسلة قياسية ، وعادة ما تعطى الرقم «مائة» .

market :

a group of freely competing buyers and sellers with facilities of trading.

marché n.m. :

groupe de vendeurs et d'acheteurs disposant de facilités commerciales et pratiquant entre eux librement la concurrence.

سوق :

مجموعة من المشترين المتنافسين والبائعين ولديهم تسهيلات التجارة .

wholesale market :

the market where finished products are dealt in, have been assembled from various other markets.

marché de gros l.m. :

marché sur lequel sont distribués les produits finis après avoir été collectés en provenance de différents autres marchés.

سوق الجملة :

السوق التي يتم التعامل فيها في السلع النهائية والتي تم تجميعها من أسواق أخرى متعددة .

black market :

a situation in which there is illegal selling of goods at prices above a legal maximum set by the authority. It occurs due to the existence of an excess demand for these goods at the established price.

marché noir l.m. :

état de vente illégale de marchandises à un prix dépassant les limites imposées par l'Etat.

سوق سوداء :

الحالة التي يتم فيها بيع غير قانوني للسلع بأسعار تفوق الحد الأقصى المحدد من قبل السلطة ، وتظهر نتيجة زيادة الطلب على هذه السلع بأسعارها الرسمية .

local assembly market :

the market located close of the point of production where farmers sell to a local buyer who assembles the commodities of a number of producers.

marché local de concentration l.m. :

marché situé à proximité des lieux de production où les agriculteurs vendent à un acheteur local qui regroupe les produits d'un certain nombre d'exploitants.

سوق مُجمعة محلية :

السوق القريبة من مناطق الإنتاج حيث يقوم المنتجون بالبيع إلى مشترٍ محلي يقوم بتجميع السلع من عدد من المنتجين .

central market :

goods from many local assembly markets or district processing points are concentrated for processing or for storage, grading and distributed to other markets.

marché central l.m. :

lieu où sont rassemblés les produits en provenance de différents marchés pour les traiter, les stocker, les classer et ou les distribuer sur les autres marchés.

سوق مركزية ، سوق مركزي :

المكان الذي تجمع فيه السلع من مختلف الأسواق التجميعية المحلية أو من مناطق التصنيع ، وذلك إما لتصنيعها أو تخزينها ثم توزيعها وتوزيعها على أسواق أخرى .

common market :

a form of economic integration in which there is free internal trade, a common tariff, plus the free movement of labour and capital among partner states.

marché commun l.m. :

forme d'intégration économique au sein de laquelle le commerce est libre, protégé par un tarif extérieur commun et où existe entre les Etats membres une libre circulation du travail et du capital.

سوق مُشتركة :

شكل من أشكال التكامل الاقتصادي ، حيث تكون التجارة الداخلية حرة والتعريف الجمركية مشتركة إضافة إلى حرية حركة الأيدي العاملة ورأس المال بين الدول المشاركة .

consumer sovereignty :

the conception that consumers control economic life if prices are higher than consumers will pay, demand will slacken and prices will fall; if prices are low, consumers will buy and thereby provide an incentive to producers to satisfy consumer wants at a profit.

redistribution policies :

policies geared to reducing inequality of incomes and economic opportunities. Examples include progressive tax policies, provision of services to persons in the lower income groups, policies of rural development and land reform.

policy :

a specific plan of action to attain a specified goal within a designated span of time.

agricultural economic policy :

set of programmes and plans of actions followed in agricultural sector to achieve certain objectives that maximize economic welfare.

stabilization policy :

controlling aggregate demand to offset undesired changes in private spending.

“souveraineté du consommateur” :

conception selon laquelle les consommateurs commandent la vie économique de sorte que si les prix sont supérieurs à ceux que le consommateur veut payer, la demande baissera entraînant les prix dans sa baisse. Si le niveau des prix est faible, les consommateurs achèteront et il en résultera pour les producteurs qui recherchent un profit un incitation à satisfaire les besoins des consommateurs.

politique de redistribution l.f. :

politique ayant pour objet de réduire les inégalités de revenus et d'avantages économiques, par exemple, la taxation progressive des revenus ou des fortunes, la fourniture de services aux personnes des groupes à faible revenu, les politiques de développement rural et de réforme agraire.

politique n.f. :

plan d'action spécifique en vue d'atteindre un objectif déterminé dans un certain délai.

politique économique agricole l.f. :

ensemble de programmes et de plans d'action menés dans le secteur agricole en vue d'atteindre certains objectifs qui maximisent le bien-être économique.

politique de stabilisation l.f. :

fait de maîtriser la demande globale en vue d'éviter des changements indésirables dans la dépense privée.

سيادة المستهلك :

تحكم المستهلك في الحياة الاقتصادية ، فإذا ارتفعت الأسعار عما سيدفعه المستهلكون فيقل الطلب وتنخفض الأسعار ، وإذا ما انخفضت الأسعار فيقبل المستهلك على الشراء وبالتالي يتوافر الحافز لدى المنتجين لإشباع حاجة المستهلك .

سياسات إعادة التوزيع :

سياسة معدة لتقليل التباين في الدخل والفرص الاقتصادية ، وعلى سبيل المثال تتضمن سياسة الضرائب التصاعدية ، تقديم الخدمات للأفراد في فئات الدخل المنخفض ، سياسات التنمية الريفية والإصلاح الزراعي .

السياسة :

خطة عمل محددة للتوصل إلى هدف معين خلال فترة زمنية محددة .

سياسة اقتصادية زراعية :

مجموعة البرامج والخطط الإصلاحية المتبعة في القطاع الزراعي والتي ترمي إلى تحقيق أهداف معينة بغية تعظيم الرفاهية الاقتصادية .

سياسة التثبيت :

التحكم في الطلب الإجمالي لمواجهة وتعويض التغيرات غير المرغوبة في الإنفاق الخاص .

import substitution policy :

a deliberate effort to promote the emergence and expansion of domestic industries by replacing major imports such as textiles, shoes, household appliances, with locally produced substitutes.

politique de substitution aux importations l.f. :

effort concerté pour favoriser la création et le développement d'industries nationales en remplaçant la plus grande partie des importations (textiles, équipement ménager) par des produits fabriqués sur place.

سياسة تفويض الاستيراد :

جهود مقصودة لتشجيع ظهور وتوسع الصناعات المحلية بواسطة إحلال منتجاتها محل الاستيرادات الرئيسية ، مثلا : الأنسجة ، الأحذية ، المعدات المنزلية .

pump priming :

any policy of large-scale public expenditure for public works and other activities, the purpose being to increase employment and purchasing power and raise the level of economic activity during a depression.

politique de relance l.f. :

politique d'incitation l.f. :

politique de dépenses publiques à grande échelle dans le domaine des travaux publics et autres activités en vue d'augmenter l'emploi et le pouvoir d'achat et élever le niveau d'activité économique pendant une dépression.

سياسة الضخ :

سياسة للإنفاق العام الواسع في الأعمال العامة والأنشطة الأخرى ، والغرض منها زيادة العمالة والقوة الشرائية ورفع مستوى النشاط الاقتصادي خلال فترة الانكماش .

quantitative policy :

that policy aiming the change of some parameters or means without affecting qualitative relationship of the national economic structure.

politique quantitative l.f. :

politique qui a pour objet de modifier certains paramètres et moyens quantitatifs sans affecter les relations qualitatives établies à l'intérieur des structures économiques nationales.

السياسة الكمية :

السياسة التي تستهدف تغير بعض المعالم أو الوسائل دون الإخلال بالإطار النوعي للبنان الاقتصادي القومي .

fiscal policy :

measures taken by the state in controlling government expenditure and revenue.

politique fiscale l.f. :

mesure prise par l'Etat pour maîtriser les relations entre les revenus et les dépenses du gouvernement.

سياسة مالية :

الإجراءات التي تتخذها الدولة للتحكم في الإنفاق والإيراد الحكومي .

monetary policy :

one element of the general economic policy and includes in the broad sense all measures taken by central bank or monetary authorities to influence the quantity of money and bank's credit.

politique monétaire l.f. :

élément d'une politique économique générale qui inclut, au sens large, toutes les mesures prises par la banque centrale ou les autorités monétaires en vue d'influer sur la quantité de monnaie et de crédits bancaires en circulation.

سياسة نقدية :

أحد عناصر السياسة الاقتصادية العامة ، وتشمل بالمفهوم الواسع كل الإجراءات التي يتخذها البنك المركزي أو السلطات النقدية للتأثير على كمية النقود والائتمان .

ش

necessary condition for economic efficiency:

it is the attainment of either one of the following two cases:

1. a maximum product be attained from given resources (with the same cost).
2. or, a minimum of resources (minimum costs) be used to produce a given product.

condition nécessaire à l'efficacité économique l.f.:

mise en oeuvre de l'une des deux hypothèses suivantes:

- obtention d'un produit maximum à partir d'un stock de ressources données (au même coût).
- utilisation d'un minimum de ressources (moindre coût) pour obtenir une production donnée.

الشروط الضرورية للكفاءة الاقتصادية:

وتتحقق في أي من الحالتين:

- ١ - أكبر ناتج يتم الحصول عليه من مستوى معين من الموارد الإنتاجية (بنفس كلفة الإنتاج).
- ٢ - أو أقل كمية من الموارد الإنتاجية (أدنى كلفة) المستخدمة لإنتاج مستوى معين (نفس المستوى) من الناتج.

sufficient condition of economic efficiency:

it deals with the distribution of resources between alternative products, either at the farm or at the national level; the principle of equi-marginal returns is a case in point.

condition suffisante de l'efficacité économique l.f.:

mise en oeuvre d'une répartition des ressources entre des produits alternatifs soit au niveau de l'exploitation agricole, soit au niveau national selon le principe de l'égalité du profit marginalisé de ces différentes affectations de ressources.

الشروط الكافية للكفاءة الاقتصادية:

ويبحث في توزيع الموارد الإنتاجية بين بدائل الإنتاج على مستوى المزرعة أو على المستوى القومي، ويعتبر مبدأ العوائد الحدية المتساوية مثالا على ذلك.

terms of trade:

the ratio of a country's average export price to its average import price.

termes de l'échange l.m.pl.:

rapport entre la moyenne des prix à l'exportation et la moyenne des prix à l'importation.

شروط التجارة - مُعَدِّل التبادل التجاري:

نسبة متوسط سعر صادرات القطر إلى متوسط سعر وارداته.

terms of trade of farm products:

the ratio between farm and nonfarm prices.

termes de l'échange des produits agricoles l.m.pl.:

rapport entre la moyenne des prix des produits agricoles et la moyenne des prix non agricoles.

شروط تجارة منتجات المزرعة:

نسبة أسعار المنتجات الزراعية لأسعار المنتجات غير الزراعية.

break even chart:

a graphic device in which one curve shows the total fixed costs of an enterprise and another curve shows the total income both at various production levels.

diagramme n.m. :

diagramme sur lequel une courbe représente le coût fixe total et une autre courbe le revenu total aux différents niveaux de production .

شكل استيفاء التكاليف :

شكل بياني يضم منحنين أحدهما يبين التكاليف الكلية الثابتة للمنشأة والآخر يبين الدخل الكلي عند المستويات الإنتاجية المختلفة .

ص

net exports :

the difference between exports and imports, is a component of final product and GNP.

exportations nettes l.f.pl. :

différence entre les exportations et les importations, constituant l'un des agrégats du produit final et du produit national brut.

صَادِرَات صَافِيَّة :

الفرق بين الصادرات والواردات ، وهو أحد مكونات الناتج النهائي والناتج القومي الإجمالي .

net farm income :

the gross income including increases in inventory and the value of agricultural products used for home consumption, less the following items: cash expenses, any decrease in inventories, depreciations, and an estimated value of unpaid family labor.

revenu net de la ferme l.m. :

revenu brut y compris l'augmentation des valeurs d'inventaire et la valeur des produits agricoles consommés par l'exploitation moins les dépenses en argent comptant, la diminution des valeurs de l'inventaire, les dépréciations, et l'estimation du travail non rémunéré de la famille.

صَافِي الدَّخْل المَزْرَعِي :

الدخل الإجمالي الذي يشمل الزيادات في قيمة الجرد ، وقيمة المنتجات الزراعية المخصصة للاستهلاك العائلي ، مطروحا منه النفقات النقدية ، والنقص في قيمة الجرد ، والاندثارات ، والقيمة التقديرية للعمل العائلي غير المدفوع .

net cash income :

the difference between gross cash receipts and gross cash expenses; cash expenses for family living are not included.

revenu monétaire net l.m. :

différence entre les recettes monétaires brutes et les dépenses monétaires brutes. Les dépenses monétaires pour la vie de la famille n'y sont pas incluses.

صَافِي الدَّخْل التَّقْدِي :

الفرق بين العوائد النقدية الإجمالية والنفقات النقدية الإجمالية ولا تدخل فيها النفقات النقدية لمعيشة الأسرة .

decision maker :

any person or group that is entrusted with a choice about the activities of a public agency.

décideur n.m. :

personne ou groupe chargé de la responsabilité des choix relatifs aux activités d'une entreprise publique.

صَانِع القَرَار :

أى شخص أو مجموعة يسند إليها الاختيار بالنسبة للأنشطة في مؤسسة أو وكالة عامة .

bond :

a certificate of indebtedness.

engagement n.m. bon n.m. reconnaissance de dette l.f. :

certificat de reconnaissance de dette.

صك تأمين :

شهادة تبين المديونية .

infant industry :

a term given to a newly established industry usually set up behind the protection of a tariff barrier as part of a policy of import substitution.

“industrie dans l'enfance” l.f. :

industrie nouvellement créée généralement à l'abri d'une barrière douanière comme élément d'une politique de substitution aux importations .

الصناعات الوليدة :

مصطلح يطلق على الصناعات المؤسسة حديثاً والتي غالباً ما تنشأ وراء جدار من الحماية الجمركية كجزء من سياسة تعويض الاستيراد .

constant cost industry :

an industry whose per unit cost of product remains the same despite an increase in the scale of production; the expansion in its production does not affect the steel industry since the volume of its demand for steel is so small that it does not affect price.

industrie à coûts constants l.f. :

industrie dont le coût par unité produite demeure le même quel que soit le volume de la production . (L'expansion dans cette production n'affecte pas l'industrie de l'acier du fait que le volume de sa demande d'acier est si faible qu'il n'affecte pas les prix) .

صناعة ذات تكاليف ثابتة :

صناعة تبقى معدل تكاليف الوحدة من الإنتاج فيها ثابتة برغم زيادة السعة الإنتاجية للصناعة ، وصناعة الدبابيس مثال لهذه الصناعة ، إذ أن التوسع في الإنتاج لا يؤثر على صناعة الصلب لأن حجم الطلب لهذه الصناعة على الحديد الصلب صغير جداً لا يؤثر على سعره .

increasing cost industry :

the industry whose cost per unit of output (or whose average total cost) increases as the scale of production increases in the long run; this is the predominant case for most industries.

industrie à coût croissants l.f. :

industrie dont le coût par unité produite (ou dont la moyenne du coût total) augmente avec le volume de la production sur le long terme, ce qui est le cas pour la plupart des industries .

صناعة متزايدة التكاليف :

الصناعة التي تزيد فيها كلفة وحدة الناتج (أو متوسط الكلفة الكلية) مع زيادة السعة الإنتاجية لها في الأجل الطويل ، وهي الحالة الأكثر شيوعاً لمعظم الصناعات .

decreasing cost industry :

an industry whose average total cost decreases as the scale of its production increases; such a reduction in the cost per unit of output have been brought about by mass production and by division of labour.

industrie à coûts décroissants l.f. :

industrie dont la moyenne des coûts totaux décroît quand le volume de la production augmente . Un tel abaissement du coût de production à l'unité est obtenu par une production de masse et une division du travail .

صناعة متناقصة التكاليف :

الصناعة التي يتناقص فيها متوسط تكاليف الإنتاج للوحدات المنتجة كلما زادت سعتها الإنتاجية ، ويعزى هذا التناقص إلى سيادة الإنتاج الكبير وتقسيم العمل .

ض

import surcharge:

additional import duty.

surcharge aux importations l.f.:

droit additionnel frappant les importations.

ضريبة استيراد إضافية :

ضريبة تفرض على الواردات بالإضافة إلى الضريبة الجمركية العادية .

specific custom duty:

a tariff as a fixed amount on a particular item.

taxe douanière spécifique l.f.:

tarif particulier appliqué à un article déterminé.

ضريبة جمركية متخصصة :

التمريفة التي تمثل قدرًا ثابتًا (مبلغًا معينًا) يفرض على سلعة معينة .

progressive income tax:

a tax whose rate increases with increasing personal income; the progressive tax structure therefore tends to reduce inequality in income distribution.

impôt progressif sur le revenu l.m.:

taxe dont le taux augmente en fonction de l'augmentation du revenu personnel. La structure de l'impôt progressif tend de ce fait à réduire les inégalités dans la répartition du revenu.

ضريبة الدخل التصاعديّة :

ضريبة يرتفع معدلها مع تزايد الدخل الشخصي ، لذا فإن تركيب الضريبة التصاعديّة يميل إلى تقليل التباين في توزيع الدخل .

regressive income tax:

a tax whose rate decreases with increasing personal income.

impôt dégressif sur le revenu l.m.:

taxe dont le taux diminue à mesure que le revenu personnel augmente.

ضريبة الدخل التنازليّة :

ضريبة ينخفض معدلها مع تزايد الدخل الشخصي .

advalorem duty:

a tax paid as a fixed percentage of the value of the commodity.

taxe ad valorem l.f.:

taxe payée à raison d'un pourcentage fixe de la valeur d'un bien.

ضريبة على القيمة :

ضريبة تدفع كنسبة مئوية ثابتة من قيمة السلعة .

delivery quotas, taxation in kind:

taxation en nature l.f.:

ضريبة عينية :

انظر : حصص التسليم .

social security :

provision by the state of assistance to people in need as a result of sickness, unemployment, or old age.

sécurité sociale l.f. :

prise en charge par l'Etat de l'assistance aux personnes afin de couvrir leurs besoins du fait de la maladie, du chômage ou de l'âge.

ضمان اجتماعي :

استعداد الدولة لتقديم المساعدة للمحتاجين إليها بسبب المرض والبطالة أو كبر السن .

ط

land-use capacity :

the ability of any given unit of land resource to produce a net return above the production costs associated with its use.

capacité d'exploitation d'une terre l.f. :

possibilité pour une unité donnée de terre de produire un profit net supérieur aux coûts de production mis en oeuvre pour l'obtenir .

الطاقة الاستيعابية للأرض :

قدرة الوحدة الموردية الأرضية على إنتاج دخل صاف يفوق التكلفة الإنتاجية المرتبطة باستعمالها .

work capacity :

the ability to do work.

capacité de travail l.f. :

possibilité d'accomplir un travail .

طاقة عمل :

القدرة على العمل .

method of substitution :

a method of farm organization and management which consists of complete or partial substitution of a different combination of enterprises for the existing ones, the net effect of the changes suggested by using this method results in an increase in the net income of the farm.

méthode de substitution l.f. :

méthode de gestion et d'organisation d'une exploitation agricole à substituer totalement ou partiellement une combinaison des facteurs de production à celle qui existait et dont le résultat net est d'augmenter le revenu net de l'exploitation .

طريقة الإحلال - طريقة الاستبدال :

أسلوب لتنظيم وإدارة المزرعة يعتمد على الاستبدال الكلي أو الجزئي لعدد من توليفات المشاريع الإنتاجية المزرعية القائمة ؛ والأثر النهائي للتغيرات المقترحة وفق هذه الطريقة هو زيادة الدخل الصافي للمزرعة .

market-comparison method of land evaluation, the market-data approach :

méthode d'évaluation d'une terre sur la base de la comparaison des prix du marché :

طريقة البيانات السوقية :

انظر : تقييم الأرض بطريقة المقارنة السوقية .

method of morselization :

the method by which decisions are taken on a specific segment of the farm, without considering their long-run economic impact; it is directed mainly toward the solution of specific problems, or learning new agricultural practices; hence it is the method which is suitable to

méthode de morcellement l.f. :

méthode selon laquelle les décisions sont prises sur une partie spécifique de l'exploitation agricole sans tenir compte de leur effet économique à long terme . Elle est appropriée directement à la recherche de solution pour des problèmes spécifiques ou à l'apprentissage de nouvelles pratiques

طريقة التغيير الجزئي :

طريقة تتخذ بموجبها قرارات حول جزء معين من المزرعة دون الأخذ بنظر الاعتبار الأثر الاقتصادي لذلك في الأجل الطويل ، وهي موجهة بشكل رئيسي نحو حل مشاكل معينة أو تعلم أساليب جديدة

demonstrations used by agricultural extension service personnel with farmers who have difficulty visualizing the farm business as a whole.

agricoles. De ce fait, elle est applicable aux démonstrations faites à des exploitants agricoles qui ont de la difficulté à se faire une vue globale de la gestion d'une exploitation.

في الزراعة ، لهذا فهي الطريقة المناسبة للتطبيقات التي يجرها المرشدون الزراعيون مع الفلاحين الذين يصعب عليهم التفهم والاستيعاب الكلي للعمل الزراعي .

replacement-cost method :

this method assumes, in land and real properties valuation, that properties should be worth their present replacement cost, less an allowance for depreciation and possible obsolescence; this method is rooted in the early classical relationship between production costs and value.

méthode du coût de remplacement l.f. :

méthode qui part de la considération, dans l'évaluation de la terre et des biens physiques, que les propriétés peuvent être évaluées à leur coût de remplacement moins une indemnité pour dépréciation ou éventuelle obsolescence. Cette méthode a ses origines dans les études classiques sur les relations entre la valeur et les coûts de production.

طريقة تكاليف الإحلال :

تفترض هذه الطريقة ، عند تقييم الأرض والأموال العقارية ، أن قيمة الأملاك يجب أن تساوى تكاليف إحلال بديلها بعد طرح تكاليف الاندثار والتقادم ؛ وجذور هذه الطريقة تمتد إلى المفهوم الكلاسيكي الذي ينص على وجود علاقة وثيقة بين كلفة الإنتاج والقيمة .

income-capitalization method :

1. with a varying average annual economic rent :
a method of valuation which is used when the average annual economic rent varies from year to year; the capitalization formula is modified to:

$$v = \frac{a}{i} \pm \frac{m}{i^2}$$

2. with vaying rates of return for a definite number of years :
if the increase or decrease in the average annual economic rent is expected to continue for a specific number of years and then is followed by a period of relatively stable rent formula is modified to become:

$$v = \frac{a}{i} \pm \frac{m}{i^2} \left[1 - \frac{1}{(1+i)^n} \right]$$

méthode de capitalisation du revenu l.f. :

1. avec une rente économique annuelle dont la moyenne varie d'année en année, la formule de capitalisation prend la forme suivante :

$$v = \frac{a}{i} \pm \frac{m}{i^2}$$

2. avec un taux de profit varié pour un nombre défini d'années, si l'on s'attend à ce que la moyenne de la rente économique annuelle augmente ou diminue pendant un certain nombre d'année avant de se stabiliser pendant un certain temps, la formule devient

$$v = \frac{a}{i} \pm \frac{m}{i^2} \left[1 - \frac{1}{(1+i)^n} \right]$$

طريقة رَسْمَلَة الدخل :

- ١ - بمعدل ريع اقتصادى سنوى مختلف :
طريقة للتقييم ، تستعمل عندما يختلف معدل الربح الاقتصادى السنوى من سنة إلى أخرى ، ويعدّل قانون الرسملة ليصبح :

$$v = \frac{a}{i} \pm \frac{m}{i^2}$$

- ٢ - بمعدلات عوائد مختلفة ولعدد محدود من السنين :

إذا كان المتوقع أن تستمر الزيادة (أو النقصان) في المعدل السنوى للربح الاقتصادى لعدد معين من السنين ، تتبعها فترة تكون فيها العوائد ثابتة للمعدل ، فإن قانون الرسملة يعدّل ليصبح :

$$v = \frac{a}{i} \pm \frac{m}{i^2} \left[1 - \frac{1}{(1+i)^n} \right]$$

3. for a definite numbers of years -N- :
a method of valuation of land which is used where mines exist, or the productivity of land is limited for a limited number of years, the capitalization formula is modified to become:
- $$v = \frac{a}{i} \left[1 - \frac{1}{(1+i)^n} \right]$$

method of direct comparison:

one of the methods of organization and management of a given farm when the changes suggested by this method are based upon the experience of a large number of successful farmers who have the same size of farms and follow the same type of farming as the operator whose farm is being studied.

aggregate demand:

the total amount of spending on goods and services measured in current prices.

inelastic supply, inelastic demand:

the relative changes of the quantity supplied will be less than relative change in the price of the commodity.

effective demand:

the desire to buy coupled with the ability to pay.

potential demand:

demand that is expected to become effective at some future time.

3. pour un nombre d'années déterminé N, lorsqu'il s'agit de terrains miniers dont la durée d'exploitation peut être estimée ou de terres dont la productivité est limitée à un certain nombre d'années, la formule de capitalisation est modifiée comme suit :

$$v = \frac{a}{i} \left[1 - \frac{1}{(1+i)^n} \right]$$

méthode de comparaison directe l.f. :

méthode d'organisation et de gestion d'une exploitation donnée utilisée lorsque les modifications suggérées par cette méthode sont fondées sur l'expérience d'un grand nombre d'exploitants successifs qui ont des fermes de taille comparable et suivent le même type d'exploitation que l'exploitant dont la ferme est étudiée.

demande agrégée l.f. :

quantité totale de dépenses en biens et services mesurée en prix courants.

demande inélastique l.f. :

cas où une modification dans la quantité offerte est moindre que le changement du prix du bien en question.

demande effective l.f. :

souhait d'acheter, complété par la capacité financière pour le faire.

demande potentielle l.f. :

demande dont on attend qu'elle devienne effective à une date future.

٣- لعدد محدود من السنين (ن) :

طريقة لتقييم الأرض ، تستخدم حيث توجد مناجم أو حيث تكون إنتاجية الأرض محدودة لعدد من السنين ، وفي هذه الحالة فإن قانون الرسملة يعدل ليصبح :

$$v = \frac{a}{i} \left[1 - \frac{1}{(1+i)^n} \right]$$

طريقة المقارنة المباشرة :

هي إحدى طرق التنظيم والإدارة لمزرعة معينة عندما تُبنى التغيرات المقترحة على أساس خبرة عدد كبير من المزارعين الناجحين الذين يملكون مزارع من نفس الحجم ويتبعون نفس النمط الذي يتبعه صاحب المزرعة قيد الدرس .

طلب إجمالي :

إجمالي كمية الإنفاق على السلع والخدمات مقاسة بالأسعار الجارية .

طلب غير مرن - عرض غير مرن :

الحالة التي تكون عندها التغيرات النسبية في الكمية المعروضة من السلعة أقل من التغير النسبي الذي يحدث في سعر السلعة .

طلب فعال :

الرغبة في الشراء مصحوبة بالمقدرة على الدفع .

طلب كامن :

الطلب المتوقع أن يصبح فعالاً في زمن ما في المستقبل .

infinite elastic demand :

prices are constant for any changes in quantity demanded i.e. no changes in prices with respect to changes in quantities demanded.

demande infiniment élastique l.f. :

cas où les prix demeurent constants quelque soit la quantité demandée c'est-à-dire que les prix ne changent pas lorsque les quantités demandées changent .

طَلَب لَانِهَائِي الْمُرُونَة - عَرَض لَانِهَائِي الْمُرُونَة :

الحالة التي تكون فيها الأسعار ثابتة بالنسبة لأي تغيرات تحدث في الكميات المطلوبة ، أو بمعنى آخر لا تحدث تغيرات سعرية بالنسبة للتغيرات في الكمية المطلوبة .

joint demand :

the demand that arises when two or more commodities must be used together, if at all, and hence are wanted simultaneously.

demande conjointe l.f. :

demande observée lorsque deux ou plusieurs biens doivent être utilisés ensemble et par conséquent sont demandés simultanément .

طَلَب مُتَّصِل :

الطلب الذي ينشأ عندما يتحتم استخدام سلعتين أو أكثر معا ، أى أن هناك طلبا على السلعة الأولى نتيجة للطلب على السلعة الثانية .

composite demand :

the total demand for a product or service originating in an indefinite number and variety of wants, all of which can be satisfied by that particular product or service.

demande composite l.f. :

demande totale d'un produit ou d'un service ayant pour origine un nombre indéfini et varié de demandes qui toutes peuvent être satisfaites par ce produit particulier ou ce service .

طَلَب مُرَكَّب :

الطلب الكلي على السلعة أو الخدمة والناشئ من الحاجات اللانهائية في العدد والنوع والتي يمكن إشباعها جميعا بتلك السلعة أو الخدمة .

elastic demand, elastic supply :

demand (or supply) is considered price elastic when the percentage change in quantity demanded (or supplied) is relatively greater than the given relative change in price.

demande élastique l.f., offre élastique l.f. :

cas où le pourcentage de modification de la quantité demandée (ou offerte) est relativement supérieur à celui du changement de prix correspondant .

طَلَب مَرِن - عَرَض مَرِن :

يعتبر الطلب (أو العرض) مرنا عندما تكون نسبة تغير الكمية المطلوبة (أو المعروضة) أكبر من نسبة تغير السعر .

derived demand :

the demand for a commodity which grows out of the desire to satisfy the demand for some other commodity.

demande dérivée l.f. :

demande d'un bien qui devient trop grand pour permettre de satisfaire la demande d'un autre bien .

طَلَب مُشْتَق :

طلب لسلعة ما يتج من الرغبة في إشباع الطلب على سلعة أخرى .

contingency allowances:

a ratio of costs added to costs of the project to meet unexpected circumstances or inflation.

provision pour imprévu l.f. :

pourcentage du coût d'un projet ajouté au coût du projet pour couvrir des circonstances imprévues ou l'inflation .

طَوَارِيءُ مَسْمُوحٌ بِهَا :

النسبة من التكاليف التي تضاف إلى التكاليف التقديرية لتنفيذ المشروع لمقابلة الطوارئ أو الظروف غير المتوقعة أو احتمالات التضخم .

ع

First World :

the economically advanced capitalist countries of Western Europe, North America, Australia, New Zealand and Japan.

Third World

it includes about 115-120 developing countries of Asia, Africa, the Middle East, and Latin America. These countries are mainly characterized by low levels of living, high rates of population growth and general economic and technological dependence on first and second world economies.

Second World

the economically advanced socialist countries, e. g., the Soviet Union, Czechoslovakia, Yugoslavia.

agricultural worker

a person who performs agricultural operations for a wage in cash or kind.

homogeneous factor :

a factor of production every unit of which is identical with every other unit.

“premier monde” l.m. :

ensemble des pays capitalistes avancés d'Europe de l'ouest et de l'Amérique du nord, l'Australie, la nouvelle zélande et le japon .

tiers-monde l.m. :

de 115 à 120 pays d'Asie, d'Afrique, du proche-orient et d'Amérique latine caractérisés par un bas niveau de vie, un fort taux de croissance de la population et une dépendance par rapport aux économies des premier et second mondes .

“second monde” l.m. :

pays socialistes développés économiquement (union soviétique, tchécoslovaquie, yougoslavie).

travailleur agricole l.m. :

personne qui accomplit des travaux dans le domaine de l'agriculture pour un salaire en argent ou en nature .

facteur homogène l.m. :

facteur de production dont chaque unité est identique à toute autre unité .

العالم الأول :

الدول الرأسمالية المتقدمة اقتصادياً في غرب أوروبا وشمال أمريكا وأستراليا ونيوزيلندا واليابان .

العالم الثالث :

يضم حوالي ١١٥ - ١٢٠ دولة نامية من آسيا وأفريقيا والشرق الأوسط وأمريكا اللاتينية ، وتتصف هذه الدول بشكل رئيسي بانخفاض مستويات المعيشة ومعدلات نمو عالية للسكان والتبعية الاقتصادية والتكنولوجية بشكل عام لاقتصاديات العالم الأول والعالم الثاني .

العالم الثاني :

الدول الاشتراكية المتقدمة اقتصادياً ،
مثلاً : الاتحاد السوفيتي ،
تشيكوسلوفاكيا ، يوغوسلافيا .

عامل زراعي :

شخص يقوم بالأعمال الزراعية لقاء أجر معين نقدياً كان أو عينياً .

عامل مُتجانس - عُنصر مُتجانس :

عامل إنتاج تكون كل من وحداته متطابقة تماماً مع أي وحدة أخرى .

fringe benefit :

compensation received by employees other than regular wages for time actually spent on a job.

returns to scale :

it describes the output response to a proportionate increase of all inputs.

iso-revenue :

all the combinations of outputs returning the same revenue.

dishoarding :

bringing of money and/or goods back into the economic system.

supply :

the schedule of differing quantities which will be offered for sale at different prices at a given time and place.

unitary elasticity demand (or supply) :

a one per cent change in quantity demanded (or supplied) caused by a one per cent change in price.

potential economic supply of land :

all land that might possibly or ultimately be used for any purpose even though it is not

avantages supplémentaires l.m.pl. :

compensations reçues par les employés sous une forme autre que le salaire normal pour le temps passé à un travail.

rentabilité de changement d'échelle l.f. :

rapport de la valeur des produits supplémentaires obtenus à l'accroissement des moyens ajoutés pour les produire.

isorevenu n.m. :

ligne unissant les points d'un diagramme montrant toutes les combinaisons de productions produisant le même revenu.

déthésaurisation n.f. :

apport d'argent et / ou de biens réinjectés dans le système économique.

offre n.f. :

ensemble des différentes quantités de biens et services offertes à la vente à différents prix en un lieu et à un instant donnés.

élasticité unitaire de la demande (ou de l'offre) l.f. :

cas où un changement de 1% de la quantité demandée (ou offerte) est provoqué par un changement de 1% dans les prix.

réserve potentielle économique de terre l.f. :

totalité des terres qui peuvent être affectées à

عائد إضافى :

تعويض يحصل عليه العمال بالإضافة إلى أجورهم العادية مقابل وقت يخصص فعلا للعمل.

العائد إلى السعة :

وصف استجابة الإنتاج إلى الزيادات النسبية في جميع الموارد.

العائد المتساوى - العائد المتماثل :

جميع توليفات الإنتاج التي تحقق نفس العائد.

عدم الاحتجاز :

إعادة النقد و / أو السلع مرة أخرى إلى داخل النظام الاقتصادي.

العرض :

جدول الكميات المختلفة التي ستقدم للبيع عند مختلف الأسعار ، وذلك في وقت معين ومكان معين.

عرض « طلب » أحادى المرونة

عرض « طلب » متكافئ المرونة :

التغير بنسبة واحد بالمائة في الكمية المطلوبة (أو المعروضة) بسبب تغير في السعر بنسبة واحد بالمائة.

عرض اقتصادى كامن للأرض :

جميع الأراضي التي يمكن استغلالها وإن

used at present.

une utilisation même si elles ne sont pas utilisées au moment présent.

كانت غير مستغلة حالياً .

**inelastic demand,
inelastic supply**

demande (offre) inélastique l.f. :

عَرْض غير مَرِن :

انظر : طلب غير مرن .

**infinite elastic demand
infinite elastic supply**

demande infiniment élastique l.f. :

عَرْض لانِهائِي المُرُونَة :

انظر : طلب لا نهائى المرونة .

composite supply :

offre composite l.f. :

عَرْض مُرَكَّب :

an indefinite number and variety of goods, each of which is capable of satisfying a specific want.

nombre indéfini et diversifié de biens dont chacun d'entre eux est capable de satisfaire un besoin .

عدد لا نهائى ومتنوع من السلع وكل منها قادر على إشباع رغبة معينة .

unit elastic supply :

offre élastique unitaire l.f. :

عَرْض مُرُونَة الوحْدَة :

the relative changes in quantities supplied equal the relative changes in prices.

situation dans laquelle des changements survenus dans les quantités offertes sont égaux aux changements de prix .

الحالة التى عندها التغيرات النسبية فى الكميات المعروضة تساوى التغيرات النسبية فى الأسعار .

money supply :

offre de monnaie l.f. :

عرض النقد :

sum total of currency in circulation plus commercial bank demand deposits plus sometimes savings bank time deposits.

somme totale des moyens de paiement en circulation, des dépôts en crédit dans les banques commerciales et parfois des dépôts temporaires dans les caisses d'épargne .

المجموع الكلى للمسكوكات النقدية المتداولة زائداً ودائع الطلب فى البنوك التجارية ويضاف له أحياناً الودائع الزمنية فى بنوك الادخار .

bid :

offre d'acht l.f. :

عطاء :

an offer to buy at a stipulated price.

offre d'acheter à un certain prix

عرض للشراء بسعر معين .

**supplementary relationship
in agriculture :**

relation supplémentaire en agriculture l.f. :

العلاقة الإضافية « الملحقَة » فى الزراعة :

such a relationship exists in agriculture when resource services available on the farm cannot be absorbed entirely by one enterprise, like labour and machinery. Such

une telle relation existe en agriculture lorsque des ressources disponibles à la ferme ne peuvent pas être absorbées par une entreprise (travail, machines) .

مثل هذه العلاقة توجد فى الزراعة عندما لا يمكن استنفاد جميع خدمات الموارد الإنتاجية المتيسرة فى مشروع مزرعى واحد كالعمل والمكننة ، فمثل هذه الموارد يمكن

resources give off non-homogeneous services with respect to time, that is, their requirement to different crops vary from one time of the year to another. One main crop is produced along with other secondary products which don't compete for the use of labour and machinery.

de telles ressources ne donnent pas des services homogènes dans le temps du fait que leur utilisation pour différentes cultures varie d'une année à l'autre : une certaine culture est pratiquée avec des productions secondaires qui n'entrent pas en concurrence avec la première pour le travail et les machines.

الحصول منها على خدمات غير متجانسة زمنياً ، بمعنى أن المتطلبات منها تختلف المحاصيل الزراعية تختلف من وقت لآخر خلال السنة ، ويمكن إنتاج محصول رئيسي مع محاصيل أخرى ثانوية لا تتنافس مع بعضها على العمل والمكنة .

product-product relationship:

allocation of given resources between competing commodities or enterprises .

relation "produit-produit" l.f.:

répartition des ressources disponibles entre des biens ou des entreprises concurrentes .

علاقة بين « المنتج - المنتج » :

توزيع موارد معينة بين سلع أو مشروعات متنافسة .

supplementary relationship:

supplementary relationship when (with resources constant) output of one product can be increased with neither a gain or sacrifice in another product.

relation supplémentaire l.f.:

cas où, à ressources constante, la production d'un bien ou service peut être accrue sans gain ni perte sur un autre produit.

علاقة تَدْعِيْمِيَّة :

العلاقة التدميمية (عند استخدام كمية معينة من الموارد) تتحقق عندما يمكن زيادة أحد الأنتجة دون زيادة أو نقص في الناتج الآخر.

factor - factor relationship in fixed coefficients:

an extreme case when one resource combination is only possible in the production process, each indifference curve reduces to a single point on the indifference map; Points which further out from the origin represent higher levels of output.

relation "facteur-facteur" à coefficients fixes l.f.:

cas extrême où une seule combinaison de ressources est possible dans un processus de production, chaque courbe d'indifférence se réduisant à un point unique sur la carte d'indifférence. Les points qui s'éloignent le plus de l'origine représentent des niveaux plus élevés de production.

علاقة عُضْرَى إنتاج بمعامل ثابت :

حالة متطرفة لتوليفة موردية واحدة ممكنة في العملية الإنتاجية ، ويتحول منحنى السواء في مثل هذه الحالة إلى نقطة واحدة على خريطة السواء ، كما أن النقاط التي تبعد عن نقطة الأصل تمثل مستويات أعلى من الناتج .

factor - factor relationship in constant rates of substitution:

this case is represented by a linear indifference curve.

relation "facteur-facteur" à taux constant de substitution l.f.:

cas représenté par une courbe d'indifférence en forme de droite .

علاقة عُضْرَى إنتاج بمعدل إحلال ثابت :

حالة تمثل بمنحنى سواء خطي .

factor - factor relationship in variable proportions (in varying rates of substitutions):

this case is represented by an iso - product

relation "facteur-facteur" à taux variable de substitution l.f.:

cas représenté par une courbe d'iso - produit constamment convexe à partir de l'origine et

علاقة عُضْرَى إنتاج بنسب مختلفة (بمعدلات إحلال متباينة) :

تمثل هذه الحالة بمنحنى سواء الناتج الذي

curve which is always convex towards the origin, indicating a decreasing marginal rate of substitution. The curve slopes downward from left to right.

indiquant un taux de substitution marginal décroissant. La courbe s'abaisse de la gauche vers la droite.

يكون دائما محدبا تجاه نقطة الأصل ، مشيرا إلى معدل إحلال حدى متناقص ، وينحدر المنحنى إلى أسفل من اليسار إلى اليمين .

science :

a body of truths systematized and arranged in such a way as to show the operations of general laws or principles. Such a body of knowledge is obtained through systematic study and research.

science n.f. :

corps de vérité systématisé et organisé de façon à montrer les applications des lois ou principes généraux. Un tel corps de connaissances est obtenu par l'étude et la recherche systématiques.

العلم :

جملة حقائق منظمة ومرتبطة بشكل يتضح معه عمل القوانين العامة أو عمل المبادئ . ويتم الحصول على جملة الحقائق هذه بالدراسة المنظمة والبحث .

seasonal labourers :

characterized by the fact that their work is limited to particular seasons.

travailleur saisonnier l.m. :

travailleur caractérisé par le fait que son activité est limitée à une saison .

عَمَالٌ مَوْسِمِيُونَ :

عمال يتسمون بأن عملهم محدد في مواسم معينة .

under employment :

the worker is not producing the output of which he is potentially capable either because he does not have a full time job or because his labour resource is underutilized in some other way.

sous-emploi n.m. :

situation dans laquelle un travailleur n'est pas en mesure de produire ce qu'il est capable de produire soit parce qu'il n'a un emploi à temps plein soit parce que sa force de travail est sous-utilisée d'une autre façon .

عمالة غير كاملة :

الحالة التي لا يقوم فيها العامل بإعطاء الناتج الذي يمكنه الإمداد به ، إما لأنه ليس لديه عمل طوال الوقت أو أنه غير مستغل الاستغلال الأمثل .

full employment :

the condition which exists when all are able and willing to work can find remunerative employment.

plein-emploi n.m. :

situation dans laquelle tous ceux qui sont capables de travailler et veulent le faire trouvent un emploi rémunéré .

عمالة كاملة :

الحالة التي توجد عندما يجد كل قادر وراغب في العمل فرصة عمل مجزية .

decision - making process :

one of the main functions of management which provides answers related to the questions of what, how, and how much to produce.

processus d'élaboration des décisions l.m. :

l'une des fonctions de la gestion qui donne des réponses aux questions de savoir quoi, comment et combien il faut produire .

عَمَلِيَّةُ اتِّخَاذِ الْقَرَارِ :

إحدى الوظائف الرئيسية للإدارة والتي تجيب عن أسئلة ماذا ، كيف ، وكم ما علينا أن ننتج ؟

marketing process :

it is a series of actions and events which

processus de commercialisation l.m. :

série d'actions et d'événements qui prennent

عَمَلِيَّةُ تَسْوِيقِيَّة :

سلسلة من الأعمال والأحداث التي تتم بقدر

takes place in some sequence, and coordination of this series of events to move goods and services.

brokerage:

the fee received by a broker. It is sometimes a percentage of the amount involved in a transaction, and sometimes a specific sumper carload or other unit.

specialized factors of production:

factors which are very productive in one use relative to all other uses, the excess of their return in the best use over their possible return, in other uses will be a rent in the long run, and a quasi-rent in the short-run.

specific factors of production:

factors which can be used by one industry, and their returns are often called rent; their opportunity costs are zero since they have no alternative uses.

homogeneous factor:

factors of production:

the resources required for production.

place dans une séquence et font l'objet d'une coordination pour promouvoir des biens et des services.

courtage n.m.:

rémunération d'un courtier, parfois pourcentage sur le montant de la transaction, parfois une rémunération spécifique.

facteurs spécialisés de la production l.m.pl.:

facteurs qui sont beaucoup plus productifs dans un usage que dans tous les autres et dont la rentabilité très supérieure dans cette utilisation plutôt que dans les autres procure une rente sur le long terme et une quasirente sur le court terme.

facteurs spécifiques de production l.m.pl.:

facteurs qui peuvent être utilisés dans une seule industrie et dont le revenu est souvent appelé rente. Leur coût d'opportunité est nul puisqu'ils n'ont pas d'utilisations alternatives.

facteur homogène:

facteurs de production l.m.pl.:

ensemble des diverses ressources nécessaires pour une production.

من التتابع والتنسيق، وذلك لتحريك السلع والخدمات.

عُمُولَةُ السَّمْسَار:

العمولة التي يتسلمها الوسيط أو السمسار، وقد تكون أحيانا نسبة مئوية من قيمة الصفقة، وأحيانا أخرى مبلغًا معينًا لكل حمولة عربية أو وحدة أخرى.

عَنَاصِرُ إنتاج مُتَخَصِّصَة:

عناصر ذات إنتاجية عالية في أحد الاستعمالات بالمقارنة بجميع الاستعمالات الأخرى، وتمثل الزيادة في عوائدها في الاستعمال الأحسن عن عوائدها المحتملة الأخرى، وريعًا في المدى الطويل وشبه ريع في المدى القصير.

عَنَاصِرُ إنتاج نَوْعِيَّة - عناصر إنتاج خاصة:

مدخلات (عناصر إنتاج) تستعمل من قبل صناعة واحدة فقط، وغالبًا ما تسمى عوائدها ريعًا، وتكاليف الفرص البديلة لهذه العناصر تساوي صفرًا حيث لا توجد بدائل لاستعمالها.

عُنْصُرُ مُتَجَانَس:

انظر: عامل متجانس.

عَوَامِلُ الإِتِّجَاع:

الموارد اللازمة للإنتاج.

farm management returns :

they are the labour income less the estimated value of unpaid family labour ; or it is the net farm income less the following items : interest on total investments, and the value of unpaid family labour .

revenu de gestion de la ferme l.m. :

revenus du travail moins la valeur estimée du travail non rémunéré de la famille ou bien revenu net de la ferme moins les intérêts de la valeur de l'investissement total et la valeur du travail non rémunéré de la famille .

عوائد الإدارة المزرعية :

تمثل عوائد العمل المزرعي مطروحا منه القيمة التقديرية لعمل أفراد العائلة غير المدفوع ، كما تعرف بأنها صافي الدخل المزرعي مطروحا منه كل من الفائدة على الاستثمارات الكلية وقيمة عمل أفراد العائلة غير المدفوع .

constant returns to scale :

it denotes increments in the output by the same proportion for the range of equal input combinations added under consideration.

revenus constants d'échelle l.m.p. :

augmentation des rendement dans la même proportion que l'accroissement marginal des combinaisons de facteurs ajoutés, à conditions identiques .

عوائد السعة الثابتة :

الزيادات في الإنتاج تحدث بنسب متساوية لختلف توليفات المورد المضاف بنسب ثابتة .

increasing returns to scale :

it denotes increments in the output by increasing proportions for the range of equal input combinations added under consideration.

revenus croissants d'échelle :

accroissement des rendements dans des proportions croissantes par rapport à l'accroissement marginal des combinaisons de facteurs ajoutés, à conditions identiques .

عوائد السعة المتزايدة (العائد المتزايد إلى السعة) :

توضح أن الزيادات في الإنتاج تحدث بنسب متزايدة لختلف توليفات المورد المضاف .

decreasing returns to scale :

it denotes increments in the output by decreasing proportions for the range of equal input combinations added under consideration.

revenus décroissants d'échelle l.m.p. :

accroissement des rendements dans des proportions décroissantes par rapport à l'accroissement marginal des combinaisons de facteurs ajoutés, à conditions identiques .

عوائد السعة المتناقصة (العائد المتناقص إلى السعة) :

توضح أن الزيادات في الإنتاج تحدث بنسب متناقصة لختلف توليفات المورد المضاف بنسب ثابتة .

farm labour returns (or income) :

the net farm income less the interest on total investments. It is one of the measures of success because the farmer compares these returns with alternative opportunities for his labour.

revenus du travail de la ferme l.m.pl. :

revenus nets de la ferme moins l'intérêt sur l'investissement total . Il est l'une des mesures de la réussite car il permet au fermier de comparer ces revenus avec d'autres affectations possibles de son travail .

عوائد العمل المزرعي :

صافي الدخل المزرعي مطروحا منه الفائدة على الاستثمارات الكلية ، ويعد مقياسا للنجاح إذ يستطيع المزارع أن يقارن هذه العوائد مع الفرص البديلة لعمله .

ع

current yield:

the annual return on an investment
expressed as a percentage of the principal.

rendement courant l.m.:

revenu annuel d'un investissement exprimé
en pourcentage du capital.

العَلَّة الجارية :

لعائد السنوى على الاستثمار معبرا عنه كنسبة
شوية من قيمة الأصل .

ف

price spread :

the absolute margin representing the combined margins of several types of dealers, for farm retail is the difference between the retail price and price received by farmer for an equivalent quantity of farm products .

écart des prix l.f. :

marge absolue représentant les marges combinées de différents types de marchands . dans le commerce des produits agricoles ; différence entre le prix de détail et le prix reçu par le fermier pour une quantité équivalente de produits agricoles .

الفارق السعري :

الهامش المطلق الذي يمثل الهوامش المتجمعة لمختلف المتعاملين في السوق من المزرعة إلى سوق التجزئة هو الفرق بين سعر التجزئة والسعر الذي يتسلمه المزارع وذلك لكمية معادلة من الناتج المزرعي .

gross interest :

a price paid for the use of capital which includes a sum to cover the risk involved and a sum to cover the administration costs incurred in making the loan.

intérêt brut l.m. :

prix payé pour l'utilisation d'un capital, incluant une somme pour couvrir le risque assumé et une autre somme pour couvrir le coût de gestion du contrat de prêt .

فائدة إجمالية :

السعر المدفوع لاستخدام رأس المال ، ويشمل جزءا لتغطية المخاطر وجزءا آخر لتغطية التكاليف الإدارية اللازمة للحصول على القرض .

accrued interest :

interest that has accumulated but which has not been paid or collected.

intérêt cumulé l.m. :

intérêt qui s'est accumulé mais n'a pas encore été payé ni collecté .

فائدة تراكمية - فائدة متراكمة :

الفائدة التي تم تراكمها ولكنها لم تسدد أو لم يتم جمعها .

pure interest :

a price paid for the use of capital excluding all sums to cover risk and all other costs incurred because of the loan.

intérêt net l.m. :

prix payé pour l'utilisation du capital à l'exception de la somme payée pour la couverture du risque et les coûts de gestion du contrat de prêt .

فائدة صافية :

سعر مدفوع لاستخدام رأس المال ولا يشمل المبالغ لتغطية المخاطر وكل التكاليف الأخرى التي يتكلفتها القرض .

implicit (imputed) interest :

the interest charged for the use of capital

intérêt implicite l.m. :

intérêt correspondant à l'utilisation du

فائدة ضمنية :

فائده رأس المال المستخدم من قبل

when no cash expenditure is involved because capital is owned by the investor, and is regarded as a cost of production.

imputed interest :

interest, not involving a cash expenditure, charged for the use of capital goods.

actual economic surplus :

the difference between society's actual current output and its actual current consumption.

potential economic surplus :

the difference between the output that could be produced in a given natural and technological environment, and what might be regarded as essential consumption.

co-operative surplus :

profit accruing to a co-operative society after all other expenses of production have been met.

surplus labour :

the excess supply of labour over and above the quantity demanded at the going free market wage rate.

surplus value :

the value of the product extracted from the workers by the capitalist beyond all wage costs and other costs; it is the source of all profit, rent, and interest.

capital mais ne donnant pas lieu à une sortie d'argent parce que le capital est la propriété de l'investissement et que cet intérêt est considéré comme un coût de production .

intérêt imputé l.m. :

intérêt qui ne correspond pas à un paiement en argent mais que est dépensé pour l'utilisation de biens en capital .

surplus économique actuel l.m. :

différence entre la production courante actuelle de la société et la consommation courante .

surplus économique potentiel l.m. :

différence entre la production qui pourrait être obtenue dans un environnement naturel et psychologique donné et qui peut être considéré comme consommation nécessaire .

surplus d'une coopérative l.m. :

profit accumulé par une société coopérative après paiement de toutes les dépenses de production .

surplus de travail l.m. :

excès d'offre de travail au delà de la quantité demandée pour un certain taux de salaire sur le marché libre .

surplus de valeur l.m. :

valeur de la production retirée du marché après paiement des salaires et de tous les autres coûts . Il est la source du profit, de la rente et de l'intérêt .

صاحبه ، وتعد نفقات إنتاجية غير مدفوعة .

فائدة محسوبة :

الفائدة التي لا تشمل مصروفات نقدية تدفع مقابل استخدام السلع الرأسمالية .

فائض اقتصادي فعلي :

الفرق بين الإنتاج الجاري الفعلي للمجتمع واستهلاكه الجاري الفعلي .

فائض اقتصادي كامن :

الفرق بين الإنتاج الممكن تحقيقه في ظل بيئة طبيعية وتكنولوجية معينة وبين ما يمكن اعتباره استهلاكاً ضرورياً .

فائض تعاوني :

الأرباح العائدة للجمعية تعاونية بعد مقابلة جميع تكاليف الإنتاج الأخرى .

فائض العمل :

الزيادة في عرض العمل على المقدار المطلوب في ظل معدل الأجر السائد في السوق الحر .

فائض القيمة :

قيمة الناتج التي يستخرجها الرأسمالي من العمال والتي تزيد عن كل تكلفة العمل والتكلفة الأخرى ، وهي مصدر كل الأرباح والإيجار (الريع) والفائدة .

buyer's surplus :

the hypothetical difference between what a buyer actually pays for a product and what he would have been willing to pay if necessary.

producer's surplus :

the amount of revenues received by a producer in excess of what is necessary to induce him to provide a specified quantity of a good.

time-lag :

often a period of time that must elapse before the effect of some action becomes apparent.

pay back period :

the length of time from the beginning of the project before the net benefits return the cost of the capital investment.

production period, transformation period :

the time required for a resource to be completely transformed into product.

transformation period :

the time required for a resource to be completely transformed into product.

deflationary gap :

a statistical phrase denoting the amount by which the theoretical volume of spending necessary to maintain full employment or to absorb all available goods and services at prevailing prices exceeds actual private

surplus du vendeur l.m. :

différence théorique entre ce qu'un vendeur paie pour un produit et ce qu'il aurait été prêt à payer si nécessaire.

surplus de production l.m. :

quantité de revenus perçus par un producteur en plus de ce qui est nécessaire pour l'inciter à produire une certaine quantité de biens.

décalage n.m. :

période qui s'écoule avant que les résultats d'une action deviennent apparents.

période de remboursement l.f. :

période qui s'écoule depuis le commencement d'un projet jusqu'à ce que les bénéfices nets remboursent le coût de l'investissement.

période de production l.f. :

période nécessaire pour qu'une ressource soit complètement transformée en produit.

période de transformation l.f. :

voir : période de production.

écart déflationniste l.m. :

notion statistique indiquant le montant théorique de dépenses nécessaire pour maintenir le plein emploi ou pour absorber tous les biens et services disponibles aux prix en vigueur au-delà du volume actuel des

فائض المشتري :

الفرق النظري بين ما يدفعه المشتري فعلا لنتائج معين وما كان مستعدا أو راغبا في أن يدفعه إذا ما استدعت الضرورة ذلك .

فائض المنتج :

مقدار العوائد المتسلمة من قبل المنتج إضافة لما هو ضروري لتحفيزه ليقدم كمية مقررة من سلعة ما .

فترة إبطاء :

فترة من الزمن لا بد أن تزول قبل أن يصبح أثر فعل ما واضحا .

فترة الاسترداد :

الفترة الزمنية اللازمة منذ بداية المشروع حتى يتسنى أن تغطي عوائد المشروع تكاليفه الاستثمارية الرأسمالية .

فترة إنتاجية - فترة تحويلية :

الزمن اللازم لمورد ما لكي يتحول فيه كلية إلى منتج .

فترة التحويل :

الفترة الزمنية اللازمة لتحويل المورد تماما إلى منتج .

الفجوة الانكماشية :

إصطلاح إحصائي يدل على أن الحجم النظري للإنفاق اللازم للمحافظة على العمالة الكاملة أو لامتناس السلع والخدمات المتاحة عند الأسعار السائدة

spending and government expenses.

dépenses gouvernementales ou privées .

يزيد عن حجم الإنفاق الخاص والحكومي .

taxation :

compulsory payments by individuals and companies to the state.

impositions *n.f.pl.* :

ensemble des paiements obligatoires faits par les individus et les sociétés à l'Etat .

قَرَضُ الضَّرَائِبِ :
مدفوعات إجبارية بواسطة الأفراد والشركات للدولة .

permanant production group :

the principle form for the organization of socialist work in both state farms and producer co-operative societies.

groupe de production permanente *l.m.* :

phénomène résultant des imperfections du marché (pouvoir de monopole, immobilité d'un facteur, manque d'informations) qui entraîne le fonctionnement de l'économie de marché libre et empêche le marché de jouer son rôle avantageux théorique .

فِرْقَةُ إِنْتاج دَائِمَةٍ :
المبدأ الأساسي لتنظيم العمل الاشتراكي في كل من مزارع الدولة والجمعيات التعاونية الإنتاجية .

absolute poverty :

a situation where a population is able to meet only its bare subsistence essentials of food, clothing, and shelter.

pauvreté absolue *l.f.* :

situation dans laquelle la population ne peut assurer que les stricts moyens de sa subsistance en matière de nourriture, vêtement et logement .

فَقْر مُطْلَق :
الحالة التي يستطيع فيها السكان الحصول فقط على ضروريات الكفاف من المأكل والملبس والمأوى .

shifting cultivation :

peasant agricultural practice in Africa in which land is cultivated by a family or village community until its fertility is exhausted; thereafter the family or village community moves to cultivate a new area of land.

culture itinérante *l.f.* :

pratique culturale selon laquelle la terre est cultivée par une famille ou une communauté villageoise jusqu'à son épuisement, ce qui incite cette famille ou cette communauté à se déplacer pour cultiver de nouvelles terres .

فِلاحة مُتَقَلِّدة :
ممارسة زراعية من قبل الفلاحين في أفريقيا حيث تفلح الأرض من قبل العائلة أو سكان القرية حتى تستنفد خصوبتها ، بعد ذلك تنتقل العائلة أو سكان القرية إلى فلاحة مساحة جديدة من الأرض .

ق

law of diminishing returns, law of diminishing physical productivity :

if the technology of production remains unchanged and equal successive units of some one factor of production are applied to a fixed amount of other production factors, the average product per unit of the variable factor, after a certain point has been reached, will decline.

loi des rendements décroissants l.f. :

dans le cas où les techniques de production restent inchangées et que des unités égales d'un des facteurs de la production sont ajoutées successivement à un montant fixe d'un autre facteur de production, le produit moyen par unité de facteur variable ajouté décroît au delà d'un certain point.

قانون الغلة المتناقصة :

إذا بقى مستوى التقنية ثابتا ، وأضيفت وحدات متساوية ومتعاقبة من عنصر إنتاج معين إلى مقدار ثابت من عناصر إنتاج أخرى ، فإن متوسط إنتاج الوحدة من العنصر المتغير سوف يتناقص بعد وصوله إلى نقطة معينة .

food marketing bill :

the difference between the amount the consumers pay for the final product and the amount the producer receives.

coût de commercialisation alimentaire l.m. :

différence entre la somme payée par les consommateurs pour le produit final et le montant perçu par le producteur .

قائمة الغذاء التسويقية :

الفرق بين ما يدفعه المستهلكون للناتج النهائي وبين ما يتسلمه المنتج .

absorptive capacity :

the ability of a country to effectively absorb foreign private or public financial assistance.

capacité d'absorption l.f. :

capacité d'un pays d'absorber utilement l'aide étrangère privée ou l'assistance financière publique .

القدرة الاستيعابية :

قدرة البلد على أن يستوعب بكفاءة المساعدات المالية الأجنبية العامة أو الخاصة .

taxable capacity :

the extent to which people can be taxed.

capacité taxable l.f. :

limité dans lesquelles des personnes peuvent être imposées.

قدرة ضريبية - طاقة ضريبية :

المدى الذى يمكن أن تفرض فيه الضريبة على الأفراد .

factor-factor decision :

decision of the combinations of inputs in the production of a particular output and how the amounts of each used might vary in response to changes in their prices.

décision d'arbitrage entre facteurs l.f. :

décision relative aux combinaisons des facteurs de production d'un produit particulier et à la quantité de chacun d'entre

قرار العلاقة بين العوامل :

القرار الخاص بتوليفة الموارد فى العملية الإنتاجية للحصول على ناتج معين ، وكيفية استخدام الكميات من هذه الموارد وتغيراتها

eux qui doit être utilisée en fonction du changement de leurs prix .

استجابة للتغيرات السعرية .

factor-product decision :

the output is dependant upon the amount of a single variable input that was combined with certain fixed resources.

décision d'arbitrage entre facteur et produit l.f. :

cas dans lequel la production dépend de la quantité d'un facteur unique variable qui est combiné avec certaines ressources dont le montant est fixe .

قرار العلاقة بين المورد والناتج :

يتوقف الناتج على كمية المورد المتغير الذي يربط بكمية من الموارد الثابتة .

product-product decision :

the number of enterprises on the farm and how much production each enterprise will attain .

décision d'arbitrage "produit-produit" l.f. :

décision relative au nombre de spéculations à entreprendre dans une ferme et à l'importance de chacune d'entre elles par rapport aux autres .

قرار العلاقة بين التوابيع :

القرار المتعلق بعدد المشروعات في المزرعة وحجم الإنتاج الذي يحققه كل مشروع .

investment decisions :

decisions made regarding approval or otherwise of investment in a particular project.

décision d'investissement l.f. :

décision concernant l'approbation ou le rejet d'un investissement concernant un projet particulier .

قرارات استثمار :

قرارات تتخذ بشأن الموافقة أو عدم الموافقة على الاستثمار في مشروع أو مشاريع معينة .

self - sufficient co-operative villages :

groups of families living together in villages and working together on land which is collectively held.

villages - coopératives auto - suffisants l.m.pl. :

groupe de familles vivant ensemble dans des villages et travaillant ensemble sur la terre qu'ils cultivent collectivement .

قرى تعاونية مكثفة ذاتيا :

مجموعات من العائلات التي تعيش سوياً في قرى وتعمل معا على أرض حيازتها جماعية .

private sector :

that part of the economy whose activities are under the control and direction of nongovernmental economic units, and each of these units uses its resources mainly to maximize its own benefits.

secteur privé l.m. :

partie de l'économie dont les activités sont dirigées par des unités économiques non gouvernementales, chacune de ces unités utilisant ses ressources pour maximiser son profit.

القطاع الخاص :

ذلك الجزء من الاقتصاد الذي تكون نشاطاته خاضعة لسيطرة وتوجيه وحدات اقتصادية غير حكومية ، وكل من هذه الوحدات الاقتصادية تستخدم مواردها الاقتصادية لتعزيز منافعها .

tertiary sector :

the services and commerce portion of an economy.

secteur tertiaire l.m. :

partie de l'économie composée du commerce et des services .

قطاع الدرجة الثالثة :

الجزء الخاص بالخدمات والتجارة من الاقتصاد .

public sector :

that portion of the economy whose activities are under the control and direction of the state.

secteur public l.m. :

partie de l'économie dont les activités sont sous la maîtrise et la direction de l'Etat .

القطاع العام :

ذلك الجزء من الاقتصاد الذي تكون نشاطاته تحت سيطرة وتوجيه الدولة .

primary products :

part of the economy that specializes in the production of agricultural products and the extraction of raw materials. Major industries in this sector include: mining, agriculture, forestry, fishing.

productions primaires l.f.pl. :

partie de l'économie spécialisée dans les productions agricoles et l'extraction des matières premières : les industries principales de ce secteur sont les mines, l'agriculture, la foresterie et la pêche .

قطاع المنتجات الأولية :

قطاع في الاقتصاد يتخصص في إنتاج المنتجات الزراعية واستخراج المواد الخام ، والصناعات الرئيسية في هذا القطاع تضم : التعدين ، الزراعة ، الغابات ، صيد الأسماك .

marketing channels :

the routes through which products move from the producer to the final consumer; marketing channels differ as to the number and type of markets, marketing agencies and middlemen existing in the marketing channel.

canaux de commercialisation l.m.pl. :

voies qu'empruntent les produits depuis le producteur jusqu'au consommateur final : elles diffèrent selon le nombre et le type des marchés, des établissements de commerce et des intermédiaires .

القنوات التسويقية - المسالك التسويقية :

الطرق التي تسلكها المنتجات في تحركها من المنتج إلى المستهلك النهائي وهي تختلف من حيث عدد وأنواع الأسواق والمنظمات التسويقية والوسطاء الموجودين بها عبر المسلك التسويقي .

purchasing power :

the ability to buy.

pouvoir d'achat l.m. :

capacité d'acheter .

القوة الشرائية :

القدرة على الشراء .

economic constraint :

a barrier to the attainment of a set target in a particular period of time; for example, physical capital has long been thought of as the major constraint on economic growth in developing countries.

contrainte économique l.f. :

obstacle empêchant d'atteindre un certain objectif économique pendant une période de temps déterminée: par exemple le manque de capital physique a longtemps été considéré comme une contrainte majeure pour la croissance économique des pays sous-développés .

قيد اقتصادي :

حاجز يحول دون الوصول إلى هدف مقصود خلال فترة زمنية معينة ، مثلا : يعد رأس المال العيني أهم قيود النمو الاقتصادي في الدول النامية .

value :

the quantity of a certain good or service which is given in exchange for another good or service.

exchange value :

a form of expressing the value.

salvage value :

the benefit received by the project during the last year of the project analysis period, that will be the residual value of the asset after using it through his life time.

present worth :

the value of the money expected to be generated in future at the present time.

net present worth :

it is the net present worth of the cash flow stream; it can be computed by finding the difference between the present worth of the benefit stream less present worth of cost stream.

book value :

the value of assets in the form of investments at the prices shown in the books of a business, i.e the prices at which they were purchased, eventhough, their current price on the market may be higher or lower.

imputed value :

a generic term used in economics to denote

valeur n.f. :

quantité d'un bien déterminé ou d'un service donnée en échange d'un autre bien ou service.

valeur d'échange l.f. :

formulation de la valeur.

valeur de récupération l.f. :

bénéfice tiré d'un projet pendant la dernière année de la période d'analyse d'un projet et qui représente la valeur résiduelle du capital après son utilisation pendant la durée du projet.

valeur actuelle l.f. :

valeur d'une somme d'argent attendue à une date future et estimée à la date présente.

valeur actuelle nette l.f. :

valeur actuelle nette du flux de marge brute d'autofinancement, calculée en recherchant la différence entre la valeur présente du flux de bénéfice moins la valeur présente du coût du flux.

valeur comptable l.f. :

valeur de biens ou d'investissements au prix indiqué dans les livres comptables c'est-à-dire valeur à laquelle ils ont été acquis même si leur prix courant sur le marché est inférieur ou supérieur.

valeur imputée l.f. :

valeur qui ne donne pas lieu à un paiement et

القيمة :

كمية سلعة أو خدمة معينة تعطى للتبادل مع سلعة أو خدمة أخرى.

قيمة تبادلية :

صيغة للتعبير عن القيمة.

قيمة تجريدية :

الفوائد المتحصل عليها من الأصل خلال السنة الأخيرة في عمر المشروع ، أو هي القيمة المتبقية للأصل المستخدم وذلك بعد نهاية عمره الزمني.

القيمة الحاضرة :

القيمة الحالية لنقد من المتوقع الحصول عليها مستقبلا.

القيمة الحاضرة الصافية :

القيمة الحاضرة الصافية لتيار التدفق النقدي والتي يمكن حسابها بإيجاد الفرق بين القيمة الحاضرة لكل من تيار العوائد السنوية وتيار التكاليف السنوية المتأخرة.

قيمة دفترية :

قيمة الأصول في شكل استثمارات عند الأسعار الواردة في الدفاتر الحسابية لعمل ما ، وبمعنى آخر الأسعار التي تم بها شراء تلك الأصول رغم اختلافها عن أسعار السوق الجارية صعودا أو هبوطا.

قيمة مخسوبة :

قيمة تقديرية عندما لا يحدث الدفع في

an estimated value when no cash payment is made such as would establish an absolute value. For example, an enterprise might calculate imputed interest on its invested capital when no interest as such is paid.

qui est donc simplement estimée pour les besoins de la cause: par exemple, une entreprise peut calculer l'intérêt imputé d'un capital investi par elle-même si cet intérêt n'est pas payé.

صورة نقدية أو مطلقة ، فثلا يمكن للمنشأة حساب فائدة ضمنية على رأسمالها المستثمر دون أن تدفع مثل تلك الفائدة .

capitalized value :

the value which is arrived at by dividing annual earnings by a certain rate of interest.

valeur capitalisée l.f. :

valeur calculée en divisant les profits annuels par un taux d'intérêt déterminé .

قيمة مُرَمَّلة :

القيمة التي يمكن الحصول عليها بقسمة العوائد السنوية على معدل فائدة رأس المال .

value added :

value added is the market price of goods and services completed less the costs of materials and services purchased from others.

valeur ajoutée l.f. :

prix sur le marché de biens et services finaux moins le coût des matériels et services achetés pour les produire .

قيمة مُضافة :

القيمة السوقية للسلع والخدمات التامة الصنع مطروحا منها تكاليف الخامات والخدمات المشتراة من الآخرين .

marginal value product (MVP), value of marginal product (VMP):

the change in the total value of the product, resulting from a one-unit change in the variable input. (synonymous to marginal revenue product (MRP).

valeur du produit marginal l.m. :

modification de la valeur totale de la production résultant de l'ajout ou du retrait d'une unité des facteurs variables de production .

قيمة الناتج الحدي :

التغير في القيمة الكلية للناتج نتيجة تغير القدر المستخدم من عنصر الإنتاج المتغير بمقدار وحدة واحدة (مرادف لناتج الدخل الحدي) .

internal trade barriers :

laws or rules of regulatory bodies generally passed at the behest of small groups to protect them against competition.

barrières commerciales internes l.f.pl. :

lois et règlements d'organismes régulateurs, généralement passés sous le contrôle de groupes de pression pour protéger ces derniers de la concurrence .

قيود التجارة الداخلية :

القوانين أو القواعد المنظمة والتي شرعت لصالح الجميع الصغيرة لحمايتها من المنافسة .

ك

population density :

the number of inhabitants per unit area of land (e.g., per square mile).

densité de population l.f. :

nombre d'habitants par unité de surface .

كثافة سُكانية :

عدد القاطنين في كل وحدة مساحية من الأرض (مثلاً لكل ميل مربع) .

cash rent, cash lease :

a property lease which calls for a specified cash payment every month or every year.

loyer en argent l.f. :

bail ou location d'un bien, convenu pour une certaine somme d'argent versée chaque mois ou chaque année .

كِرَاء ، تَاجِير نَقْدِيّ :

عقد الإيجار الذي يستدعي دفع قيمة نقدية محددة شهرياً أو سنوياً نظير استغلال حق الرقبة .

land tenancy :

location d'une terre l.f. :

كِرَاء الأراضي :

انظر : تَاجِير الأراضي .

long-term lease :

bail à long terme l.m. :

كِرَاء طَوِيل الأجل :

انظر : إيجار طويل الأجل .

rent in kind :

loyer en nature l.m. :

كِرَاء عَيْنِيّ :

انظر : تَاجِير عَيْنِيّ .

depression, slump :

a period of low business activity when prices are low purchasing power sharply curtailed, and high unemployment.

dépression, crise n.f. :

période de faible activité économique où les prix baissent du fait d'un pouvoir d'achat fortement diminué et où le sous-emploi sévit .

كَسَاد :

الفترة التي تتسم بانخفاض نشاط الأعمال عندما تنخفض كل من الأسعار والقوة الشرائية وتصحبا زيادة البطالة .

asset and liability statement :

a balance sheet to indicate a statement of what is owned and what is owed.

état de l'actif et du passif l.m. :

bilan indiquant les avoirs et les dettes.

كَشَف حساب الأصول والخُصوم :

كشَف موازنة يوضح حالة الممتلكات والمديونيات .

balance sheet :

a condensed list of assets and liabilities displaying net worth or a deficit as of a given date.

bilan *n.m.* :

liste résumée de l'actif et du passif dégageant un excédent net ou un déficit à une date donnée .

كشَف المُوازنة :

قائمة مركزة للأصول والخصوم توضح إما قيمة إضافية أو عجزاً ، وذلك في تاريخ معين .

production efficiency :

the ratio of the valuable output per unit of valuable input.

efficacité de la production *l.f.* :

pourcentage de la valeur d'un produit rapporté à la valeur des facteurs qui ont servi à l'élaborer .

كفاءة الإنتاج :

نسبة قيمة الناتج إلى قيمة وحدة عنصر الإنتاج التي أنتجته .

marketing pricing efficiency :

the process of improving the operation of the buying, selling, and pricing aspects of marketing process.

fixation des prix *l.f.* :

processus de mise en oeuvre des opérations de vente, d'achat et de fixation des prix dans une démarche de commercialisation .

كفاءة تسعيرية تسويقية :

عملية تحسين نواحي الشراء والبيع والتسعير في العملية التسويقية .

marketing efficiency :

the maimization of the input-output ratio, the outputs of marketing are the consumer satisfactions with the good and services, the inputs are resources of labour, capital and management .

efficacité de la commercialisation *l.f.* :

maximisation du rapport sorties entrées; les sorties du marché étant les biens et les services destinés à satisfaire le consommateur et les entrées les ressources en travail, terre, capital et gestion .

كفاءة تسويقية :

تعظيم نسبة المخرجات إلى المدخلات في العملية التسويقية حيث تتضمن المخرجات مدى إشباع حاجة المستهلك من السلع والخدمات بينما تتضمن المدخلات الموارد المالية والرأسمالية والإيجارية .

technical efficiency :

the technical relationship between output and inputs; measured in terms of physical units of output compared with physical units of inputs.

efficacité technique *l.f.* :

relation technique entre les sorties et les entrées mesurées en termes d'unités physiques .

كفاءة تقنية - كفاءة فنية :

العلاقة الفنية بين الإنتاج والمستخدمات ، مقاسة بالوحدات العينية للإنتاج مقارنة بالوحدات العينية للمستخدمات .

ceteris paribus :

latin expression widely used in economics meaning "all other variables are held constant".

**toutes choses égales par ailleurs
l.f.pl. :**

expression indiquant que toutes les autres variables en jeu demeurent constantes .

الكل ثابت :

تعبير لاتيني يستخدم بكثرة في الاقتصاد
ويعنى أن جميع المتغيرات الأخرى تبقى
ثابتة .

commune :

commune n.f. :

كُومونة :

انظر : مشاعة .

ل

uneconomic :

any action or process which does not add to the total sum of useful goods and services, or which produces goods or services less effectively or at a greater cost than is warranted by existing technical knowledge.

antiéconomique adj. :

se dit d'une action ou d'un processus qui, au lieu d'augmenter les quantités de biens et de services utilisables, les diminue ou les produit à des coûts supérieurs à ceux des autres techniques et connaissances existantes.

لا اقتصادي :

أي نشاط أو عملية لا يضيف شيئاً للمجموع الكلي للسلع والخدمات النافعة أو ينتج سلعا وخدمات بفعالية أقل أو تكلفة أكثر مما تسمح به المعرفة التقنية السائدة.

disinflation :

a term recently coined to indicate a planned reduction in the general price level, so administered that the economy is benefited by increased purchasing power and not harmed by drastic deflation.

désinflation l.f. :

réduction du taux de hauses générale des prix dans une période d'inflation, généralement du fait de l'action des pouvoirs publics et se traduisant en principe par une reconstitution du pouvoir d'achat à des conditions moins sévères que celle d'une véritable déflation.

اللاتضخم :

اصطلاح صيغ حديثاً يقصد به تخفيض مخطط في المستوى العام للأسعار ، بحيث يستفيد الاقتصاد من ازدياد القوة الشرائية وفي نفس الوقت لا يترتب على ذلك ضرر من انكماش شديد .

uncertainty :

a situation which is confronted when there is no valid basis for assigning any kind of probability to future events.

incertitude n.f. :

situation dans laquelle il n'existe pas de moyens sûrs pour prévoir la probabilité d'évènements futurs.

اللايقين :

حالة تسود عندما لا يمكن تعيين أي نوع من الاحتمال لحوادث المستقبل على أسس ذات قيمة أو الحالة التي لا يتوافر فيها أساس منطقي لربط الأحداث المستقبلية بأي نوع من الاحتمالات .

م

raw material :

nonfabricated material used in processing or manufacturing, during the course of which its nature or form is changed.

matière première, matière brute l.f. :

matériau non transformé utilisé au cours du processus de fabrication industrielle et dont la nature ou la forme sont modifiées .

مادّة أوليّة - مادّة خام :

مادة غير مصنعة تستغل في التحويل أو التصنيع وفي خلال ذلك يتم تغيير طبيعتها أو شكلها .

absentee landlord :

a landowner who does not reside in the country in which he owns the land.

propriétaire absent l.m. :

propriétaire qui n'habite pas dans la région où il possède des terres .

مالك مُتغيّب :

مالك الأرض الذي لا يقيم بها .

Rochdale principles :

criteria originally laid down to be applied to consumer co-operatives but later on became principles for different co-operative systems and laws in different parts of the world; these principles are still applicable to most types of co-operative societies with some slight modifications.

principes de Rochdale l.m.pl. :

critères définis pour la première fois pour les toutes premières coopératives de consommation. et étendus plus tard à différents systèmes coopératifs et législatifs dans différentes parties du monde. Ils sont encore applicables à la plus grande partie des types de coopératives avec quelques modifications mineures.

مبادئ الرّود - مبادئ روتشديل :

قواعد تعاونية وضعت لتطبق على الجمعيات التعاونية الاستهلاكية ولكنها أصبحت فيما بعد مبادئ لمختلف القوانين والنظم التعاونية في العالم ، وما زالت هذه المبادئ تطبق على معظم أنواع الجمعيات لتعاونية مع بعض التعديلات البسيطة .

collective management principle :

according to this principle a co-operative farm is managed by group of members elected by the total membership i.e. the general assembly of the society.

principe de gestion collective l.m. :

principe selon lequel une ferme coopérative est gérée par un groupe de ses membres élus par l'ensemble des adhérents c'est-à-dire par l'assemblée générale de la coopérative .

مبدأ الإدارة الجماعي - مبدأ الإدارة لمُشتركة :

وفقا لهذا المبدأ تدار المزرعة التعاونية من قبل مجموعة من الأعضاء تنتخبهم الجمعية لعامة للجمعية .

principle of open-door membership :

the right of every person to be a member of

principe de la porte ouverte l.m. :

droit accordé à toute personne de devenir membre d'une coopérative sans distinction

مبدأ الباب المفتوح للعضوية :

عطاء الحق لكل شخص في أن يصبح عضوا في الجمعية التعاونية ، ودون ما أي

a co-operative society regardless of sex or faith; religious or political.

de sexe ou d'appartenance politique ou religieuse .

اعتبار للجنس أو للعقيدة ، دينية كانت أو سياسية على حد سواء .

utility maximization principle:

allocating limited money income so that the last unit of money spent on each good and service yields equal amounts of marginal utility.

principe de maximisation de l'utilité l.m. :

injection d'une quantité limitée d'argent telle que la dernière unité d'argent dépensée pour chaque bien ou service produise une égale quantité d'utilité marginale .

مبدأ تعظيم المنفعة :

توزيع الدخل النقدي المحدود بحيث أن آخر وحدة منفعة من هذا الدخل على كل سلعة أو خدمة تؤدي إلى تساوى المنافع الحدية .

principle of opportunity costs, principle of alternative cost:

the principle which states that the cost of using an input (X) to produce a certain good (A) is the value of what (X) can produce of other goods such as (B) and (C), hence the term "alternative" is also used.

principe du coût alternatif l.m. :

principe selon lequel le coût d'utilisation d'un facteur (X) pour produire un bien (A) est égal à la valeur que ce facteur peut produire d'autres biens (B) et (C), d'où le nom "alternatif" qui est employé .

مبدأ تكاليف الفرص البديلة :

المبدأ الذى يعتمد على أن التكاليف استخدام عنصر إنتاج (س) لإنتاج سلعة معينة (أ) هى قيمة ما يمكن إنتاجه بالعنصر (س) لسلع أخرى مثل : (ب) و(ج) ، ولهذا يستعمل مصطلح « البديلة » .

principle of distribution of surplus on basis of turnover:

the distribution of profits to the members on the basis of the amount of use they have made of the society.

principe de distribution des surplus sur la base d'une restitution l.m. :

distribution des profits aux membres d'une coopérative selon l'importance de l'utilisation qu'ils ont faite de la coopérative .

مبدأ توزيع العائد على أساس المعاملات :

توزيع الربح فيما بين الأعضاء بنسبة عملهم أو تعاملهم مع الجمعية .

principle of democratic administration:

every member of a co-operative society has only one vote irrespective of the magnitude of shares he contributes to the capital of the society.

principe de gestion démocratique l.m. :

principe selon lequel chaque membre d'une coopérative ne dispose que d'une voix quelle que soit l'importance de sa participation au capital de la coopérative .

مبدأ ديمقراطية الإدارة :

أن يكون لكل عضو من أعضاء الجمعية التعاونية صوت واحد أيا كان عدد الأسهم التى يشترك بها فى رأس مال الجمعية .

principle of limited interest on capital:

the contribution of the members in the capital of the co-operative society with a number of shares whose upper and lower limits are fixed so as to limit the control of any one member over capital and hence monopolize co-operative activity.

principe de la participation limitée au capital l.m. :

principe selon lequel le nombre de parts que peut détenir un membre d'une coopérative est limité en maximum et en minimum pour éviter qu'un membre ne contrôle le capital et monopolise de ce fait l'activité de la coopérative .

مبدأ الفائدة المحددة على رأس المال :

اكتتاب الأعضاء فى رأس مال الجمعية التعاونية بعدد من الأسهم حدد حده الأدنى والأعلى ، وذلك حتى لا يستأثر أحد برأس المال ويحتكر نشاط الجمعية .

non-economic variables:

elements of interest to economists in their work, but which are not given a monetary value or expressed in numerals because of their intangible nature. Examples of these include beliefs, values, attitudes, social norms; sometimes non-economic variables are more important than the quantifiable economic variables in promoting development.

target variables:

the group of aggregates that the society cares most about, inflation unemployment, long term growth rate of natural output.

average product (AP):

average physical product or output per unit of the variable factor of production.

average productivity:

the average productivity of a certain input is its total productivity divided by its quantity.

average fixed cost (AFC):

the average amount of total fixed cost embodied in one unit of the product at any given level of production.

average total cost (ATC):

the entire cost, on the average, of one unit of the product at any given level of production.

variables non économique l.f.pl.:

éléments d'intérêt pour économistes mais qui n'ont pas de valeur monétaire ou d'expression chiffrée du fait de leur nature particulière: croyance, valeurs morales, attitudes, normes sociales. parfois, les variables non économiques sont plus importantes que les données économiques quantifiables pour favoriser le développement.

variables primordiales l.f.pl.:

groupe d'agréats dont la société se préoccupe le plus: inflation, sousemploi, taux de croissance à long terme du produit naturel.

produit moyen l.m.:

moyenne du produit physique élaboré par unité de facteur variable de production.

productivité moyenne l.f.:

la productivité moyenne d'un facteur de production est égale à sa productivité totale divisée par le nombre de ses unités.

coût fixe moyen l.m.:

montant moyen du coût fixe total incorporé dans chacune des unités produites pour un niveau donné de production.

coût total moyen l.m.:

moyenne du coût total d'une unité de produit à un niveau donné de production.

تغيرات غير اقتصادية:

ناصرتهم الاقتصاديين في عملهم ولكنها لا تخذ قيمة نقدية ولا يعبر عنها عددياً بسبب بغيرها غير المادية، مثلاً: المعتقدات، قيم، السلوكيات، المعايير الاجتماعية، تكون المتغيرات غير الاقتصادية أحياناً أكثر أهمية من المتغيرات الاقتصادية القابلة لقياس الكمي في تعزيز التنمية.

تغيرات هَدَفِيَّة:

مجموعة الإجماليات التي يهتم بها المجتمع لدرجة كبيرة، مثلاً: التضخم، البطالة، معدل النمو في المدى الطويل لنواتج الطبيعي.

متوسط الإنتاج (م ت):

توسط الناتج المادي (الفيزيقي) لكل وحدة من عنصر الإنتاج المتغير.

متوسط الإنتاجية:

متوسط الإنتاجية لمورد معين هو خارج قسمة الناتج الكلي على كميته.

متوسط التكاليف الثابتة (م ك ث):

نصيب الوحدة من الناتج (عند أي مستوى معين من الإنتاج) من التكاليف الثابتة الكلية.

متوسط التكاليف الكلية:

نصيب الوحدة من الناتج من إجمالي التكاليف عند أي مستوى معين من الإنتاج.

average variable cost (AVC):

the average amount of total variable cost embodied in one unit of the product at any given level of production.

coût variable moyen l.m.:

montant moyen du coût variable total incorporé dans une unité de produit pour un niveau donné de production.

متوسط التكاليف المتغيرة :

متوسط مقدار التكاليف المتغيرة متمثلاً في وحدة واحدة من الناتج عند كل مستوى معين من الإنتاج.

per capita :

the per capita national income, for example, is the total national income divided by the population.

par tête l.f.:

se dit du revenu national total divisé par l'effectif de la population.

متوسط نصيب الفرد :

يوضح نصيب الفرد في المجتمع بالنسبة لأي متغير إجمالي ، فتوسط نصيب الفرد من الدخل هو إجمالي الدخل القومي مقسوماً على عدد السكان .

average outlay (AO):

the average expenditure for, or cost of, one unit of the variable factor.

dépense moyenne l.f.:

dépense au coût moyen d'une unité de facteur variable.

متوسط النفقة - معدل النفقة :

معدل الإنفاق على ، أو تكاليف وحدة من العامل المتغير .

EEC:

European economic community which referred to as the common market that remove tariffs, quotas, barriers of trade within the members of the community.

C.E.E. l.f.:

communauté économique européenne constituée en marché commun sans tarifs douaniers, quotas, ni barrières commerciales entre ses membres.

المجتمع الأوروبي الاقتصادي :

ويطلق عليه السوق الأوروبية المشتركة وهي هيئة دولية يشترك فيها عدة دول أوروبية بهدف حرية التجارة الدولية وتزال فيها التعريفات الجمركية والحصص والقيود التجارية بين أعضائها .

work group:

one of the sections of a permanent production group made of a number of individuals suited to the performance of a given task in a form independent of other groups.

groupe de travail l.m.:

section d'un groupe permanent de production qui accomplit une certaine tâche sous une forme indépendante du travail d'autres groupes.

مجموعة عمل :

أحد أقسام فرق الإنتاج الثابتة يتألف من عدد من الأفراد بحيث يتم بواسطتهم تحقيق العمل بشكل مستقل عن الفرق الأخرى .

cropper:

a farm labour receiving a specified share of the crop and is not a legal tenant.

métayers n.m.:

travailleur agricole qui recoit une certaine part de la récolte mais n'est pas le tenant légal.

مُحاصِص :

عامل مزرعة يحصل على حصة من المحصول وليس مستأجراً قانونياً .

cash crops :

crops produced entirely for the market (e.g., coffee, tea, cocoa and rubber).

spéculations commerciales l.f.pl.
cultures commerciales l.f.pl. :

plante cultivée intégralement pour le marché (café, thé, cacao, caoutchouc).

مَحَاصِيل نَقْدِيَّة :

المحاصيل المنتجة كلياً لتلبية طلب السوق ،
مثلاً : البن ، الشاي ، الكاكاو ، المطاط .

monopolist :

a single seller of a differentiated commodity.

monopoleur n.m. :

vendeur unique d'un bien différencié.

مُحْتَكِر :

بائع وحيد لسلعة متميزة .

analyst :

some one who reasoning which course of action is most consistent with the decision maker objective.

analyste n.m. :

spécialiste de l'étude des projets économiques pour faciliter aux décideurs la prise de décisions plus objectives.

مُحَلِّل :

الشخص الذي يشرح المسببات ويحدد بها برنامج العمل الذي يكون أكثر توافقاً وتناسقاً مع أهداف متخذ القرار .

physical marketing risk :

risks which occur from destruction or deterioration of the product itself by fire, accident, wind, cold..

risque physique du marché l.m. :

risque qui prend la forme de la destruction du produit lui-même par le feu, un accident, le vent, le froid etc ...

مُخَاطِر تَسْوِيقِيَّة فِيزِيَّة :

المخاطر التي تحدث من تدمير أو تدهور الناتج عن طريق الحرائق أو الحوادث أو الظروف المناخية ... الخ .

market risk :

risk which occur because of the changes in value of a product as it is marketed.

risque du marché l.m. :

risque provoqué par le changement de valeur d'un produit sur le marché au moment où il est commercialisé .

المُخَاطِر السُّوقِيَّة :

المخاطر التي تحدث بسبب التغيرات التي تطرأ على قيمة الناتج عند تسويقه .

risk :

the state of imperfect knowledge with the data available sufficient to allow to develop probability estimates, such as weather damage to crops, or accidents to agricultural workers.

risque n.m. :

insuffisante connaissance des données permettant de faire des estimations valables du futur et de se prémunir contre des dangers comme les accidents du travail ou les aléas climatiques .

المُخَاطِرَة :

حالة المعرفة غير الكاملة عندما تكون المعلومات المتاحة كافية لتكوين تقديرات احتمالية ، كأضرار الظروف الجوية للحاصلات أو الحوادث التي تصيب العمال الزراعيين .

international buffer stock :

it is a commodity stock to stabilize price through obligations to buy whenever the world price falls a certain minimum and to sell when the price rises above a certain maximum.

stock tampon international l.m. :

stock d'un bien constitué pour stabiliser les prix avec obligation d'acheter lorsque les prix mondiaux baissent en dessous d'un certain minimum et de vendre lorsqu'ils montent au delà d'un certain plafond.

المَخْزُونُ الْعَالَمِيُّ مِنَ السِّلْعَةِ - المَخْزُونُ الْعَالَمِيُّ الدَّائِرِيُّ :

المخزون السلعي اللازم لاستقرار سعر السلعة ، وذلك من خلال فرض الشراء عندما ينخفض السعر العالمي عن حد أدنى معين والبيع عندما يرتفع السعر عن حد أعلى معين .

buffer stocks :

stocks built up to iron out fluctuations of supply, and therefore of price, in industries producing primary products capable of being stored.

stocks tampons l.m.pl. :

stocks constitués pour amoindrir les fluctuations de l'offre et par conséquent des prix, dans les industries produisant des produits susceptibles d'être stockés.

مَخْزُونَاتٌ مُوَازِنَةٌ :

مخزون لمواجهة تقلبات العرض ومن ثمّ الأسعار في الصناعات التي تنتج المنتجات الأولية القابلة للتخزين .

G.D.P. deflator :

calculated by dividing, for each year of period in question, the value of G.D.P in current by the value of G.D.P in constant market prices.

déflateur du produit national brut l.m. :

coefficient calculé en divisant pour chaque année de la période étudiée, la valeur du produit national brut en prix courants par la valeur du produit national brut à prix constants.

مُخَفِّضُ النَّاتِجِ الْخَلِّ الْإِجْمَالِي :

يحتسب بقسمة قيمة الناتج الخلي الإجمالي بأسعار السوق الجارية لكل سنة من سنوات الفترة. موضوع الدراسة على قيمته بأسعار السوق الثابتة .

Paretian approach to cost/benefit :

other things being equal, an increase in economic efficiency is a good thing provided that it is not associated with a decrease in distributional justice.

approche chrétienne du rapport coûts bénéfices :

toutes choses égales par ailleurs, l'accroissement de l'efficacité économique considéré comme une bonne chose si elle ne se traduit pas par une diminution de la justice et de l'égalité dans la répartition des biens et services.

مَدْخُلُ « بَارِيَتُو » لِلْعَلَاقَةِ بَيْنَ التَّكَلْفَةِ وَالْمَنَافِعِ :

مع ثبات الظروف الأخرى ، تعتبر زيادة الكفاءة الاقتصادية هدفاً مرغوباً شريطة أنها لا ترتبط بنقص العدالة التوزيعية في المجتمع .

commodity marketing approach :

functional and institutional aspects of marketing are analysed in detail for a particular commodity.

étude de commercialisation d'un bien l.f. :

analyse détaillée des aspects fonctionnels et institutionnels pour un bien particulier.

الْمَدْخُلُ السَّلْعِيُّ لِلتَّسْوِيقِ :

الطريقة التي تتناول دراسة النواحي التسويقية الوظيفية والتنظيمية لسلعة معينة بالتحليل التفصيلي .

marketing functional approach :

classifying the activities that occur in the marketing process by breaking it down into functions.

étude fonctionnelle de la commercialisation l.f. :

classification des activités qui appartiennent au processus de la commercialisation et répartition détaillée de celles-ci par fonction .

المدخل الوظيفي للتسويق :

تصنيف الأنشطة التي تحدث في العملية التسويقية إلى وظائف معينة .

transfer payments :

payments that appear in cost streams which merely reflect a transfer from one member or sector of society to another.

paiements de transfert l.m.pl. :

paiements qui apparaissent dans le flux des coûts et qui reflètent simplement un transfert d'un membre ou d'un secteur de la société à un autre .

مدفوعات تحويلية :

المدفوعات التي تظهر في التكاليف والتي تعكس فقط العملية التحويلية من فرد لآخر أو قطاع لآخر في المجتمع .

compensatory payments :

the payments which would help to maintain farmer's demand for industrial products during a depression and thus having a retarding effect on the depression.

paiements compensatoires l.m.pl. :

paiements qui ont pour but d'aider des agriculteurs à maintenir leur demande en produits industriels pendant une dépression économique et ont pour effet de retarder les effets de la dépression .

مدفوعات تعويضية :

المدفوعات التي تساعد على حفظ طلب المستهلك للمنتجات الصناعية خلال فترات الانكماش ، وبذلك فإن لها أثراً مؤجلاً للانكماش .

administrator :

the person who manages the activities of a public agency.

administrateur n.m. :

personne qui gère les activités d'un organisme public .

مدير :

الشخص الذي يدير نشاطات مكتب عام أو وكالة عامة .

social institutions :

the institutions which represent established arrangements in society and established ways of doing things; they involve the working rules of society.

institutions sociales l.f.pl. :

institutions qui représentent des structures, des conventions et des habitudes sociales établies ainsi que des usages et de façon de faire : ils englobent les règles du travail dans la société .

مرافق اجتماعية :

المؤسسات التي تمثل تنظيمات أقامها المجتمع ، وطرق إنجاز متطلباته ، وتتضمن قواعد عمل المجتمع .

transition stage :

development stage at which the society raises the investment ratio to increase production at a higher rate than population growth.

stade de transition l.m. :

stade de développement auquel la société élève le taux d'investissement pour augmenter la production plus vite que la croissance démographique .

مرحلة الانتقال :

أحد مراحل التنمية التي يمكن للمجتمع فيها رفع نسبة الاستثمار بحيث يصبح معدل زيادة الإنتاج أكبر من معدل زيادة السكان .

take off stage :

the stage of development where new production technology will replace old production methods. Investment and savings will be increased to 10% of national income.

stade de décollage l.m. :

stade du développement auquel de nouvelles techniques de production remplacent les anciennes dans un mouvement économique où l'épargne et l'investissement atteignent 10% du revenu national.

مرحلة الانطلاق :

مرحلة التنمية التي فيها تحل الأساليب الفنية الجديدة في الإنتاج محل الأساليب الإنتاجية القديمة ، وترتفع فيها نسبة الاستثمار والادخار إلى حوالي ١٠٪ من إجمالي الدخل القومي .

elasticity :

1. it is a measure of the percentage change in quantity (demand or supplied) as a result of a one per cent.
2. measure of response of the dependent variable as a reaction to the change in the independent variable; elasticity is measured by an absolute figure.

élasticité n.f. :

1. mesure du pourcentage de modification des quantités demandées ou offertes lorsque les prix changent en hausse ou en baisse (de 1%)
2. mesure de la réaction d'une variable indépendante : l'élasticité est mesurée par un chiffre rond .

المرونة :

- ١ - قياس لنسبة التغير في الكمية المطلوبة أو المعروضة نتيجة لتغير السعر أو الدخل بنسبة واحد بالمائة .
- ٢ - قياس لاستجابة المتغير التابع كرد فعل لتغير العامل المستقل ، وتقاس المرونة برقم مطلق .

elasticity of factor substitution :

a measure of the degree of substitutability between factors of production in any given production process when relative factor prices change.

élasticité d'un facteur de substitution

l.f. :

mesure du degré de capacité de substitution de facteurs de production entre eux dans un processus de production quand le rapport de leurs prix change .

مرونة الإحلال للعنصر :

مقياس لدرجة إمكانية الإحلال بين عناصر الإنتاج ، في أى عملية إنتاجية ، عندما تغير أسعارها النسبية .

elasticity of product substitution :

it is a measure of the percentage change in the output of one commodity Y_1 associated with a given percentage change in a second commodity Y_2 ; it can be computed from the formula:

élasticité d'un produit de substitution

l.f. :

mesure du pourcentage de modification dans la production d'un bien Y_1 correspondant à un certain pourcentage de changement d'un second bien Y_2 selon la formule :

مرونة الإحلال للناتج :

مقياس لنسبة التغير في الناتج لسلعة ما مثل (ص١) التي تصاحب نسبة معينة من التغير لناتج سلعة أخرى مثل (ص٢) . ويمكن حسابها كالآتي :

$$E_{ps} = \frac{\Delta Y_1}{\Delta Y_2} \cdot \frac{Y_2}{Y_1}$$

$$E_{ps} = \frac{\Delta Y_1}{\Delta Y_2} \cdot \frac{Y_2}{Y_1}$$

$$م = \frac{\Delta ص١}{ص١} \times \frac{\Delta ص٢}{ص٢}$$

elasticity of production :

a measure of the percentage change in quantity of output produced as a result of a one per cent change in the variable factor of production.

élasticité de la production l.f. :

mesure du pourcentage de changement dans la quantité de biens produits résultant d'une modification de 1% d'un facteur de production .

مرونة الإنتاج :

مقياس للتغير النسبي المتوى في كمية الإنتاج المصاحب لتغير مقداره واحد في المائة في عنصر الإنتاج المتغير .

price-elasticity of demand :

the extent to which the quantities demanded of a commodity respond to a change in its price.

élasticité-prix de la demande l.f. :

mesure dans laquelle les quantités demandées d'un bien varient en fonction d'un changement dans leurs prix .

مرونة سِعرية للطلب :

مدى استجابة الكميات المطلوبة من سلعة ما للتغير في سعرها .

income elasticity of demand :

the percentage change in quantity demanded which results from one per cent change in income.

élasticité-revenu de la demande l.f. :

mesure du pourcentage de modification des quantités demandées résultant d'un changement de leurs prix de 1%.

مرونة الطلب الدَّخَلِيَّة :

نسبة التغير المئوية في الكمية المطلوبة نتيجة لتغير الدخل بنسبة واحد بالمائة .

cross-price elasticity of demand :

the relative change in the quantity demanded of good X divided by the relative change in the price of good Y.

élasticité de la demande à prix croisés l.f. :

rapport du changement relatif des quantités demandées d'un bien X au changement relatif des prix d'un bien .

مرونة الطلب السَّعْرِيَّة المُتَقاطعة :

التغير النسبي في الكمية المطلوبة من السلعة س مقسومة على التغير النسبي في سعر السلعة ص .

cross elasticity :

the relative change in the quantity of one commodity with respect to the relative change in the price of other commodity.

élasticité croisée l.f. :

modification des quantités demandées d'un bien en rapport avec la modification du prix d'un autre bien .

مرونة عبُورِيَّة :

التغير النسبي في كمية سلعة بالنسبة إلى التغير النسبي في سعر سلعة أخرى .

zero elasticity of supply :

the relative changes of quantities supplied of the commodity equals zero with respect to relative changes in the prices.

élasticité zéro de l'offre l.f. :

cas où la quantité de biens offerts sur le marché ne change pas en cas de modification des prix .

مرونة العَرَض الصِّفْرِيَّة :

الحالة التي لا تحدث عندها أى تغيرات نسبية في الكميات المعروضة من السلعة بالنسبة للتغيرات النسبية التي تحدث في أسعارها .

arc elasticity :

it refers to substitution over an entire portion of a product contour, it corresponds to the average marginal rate of substitution.

élasticité en arc l.f. :

élasticité relative à la substitution d'une partie entière de la courbe d'un produit, correspondant à la moyenne du taux marginal de substitution .

مرونة القَوْس :

تشير إلى الاستبدال على جزء كامل من كتور الناتج ، وتشير كذلك إلى متوسط المعدل الحدى للاستبدال .

point elasticity :

the elasticity of the supply, demand, or

élasticité en un point l.f. :

élasticité de l'offre et de la demande ou

مرونة النُقْطَة :

مرونة العرض أو الطلب ، أو الإنتاج ،

product curve at a certain point; it is computed from the formula:

$$E = \frac{dY}{dX} \cdot \frac{X}{Y} \text{ where } \frac{dY}{dX} \text{ is the slope of curve}$$

at the point (X,Y).

auktion :

the place where commission merchants are resembled in essential function and method of charging for their services but differ in the mechanics of selling.

collective farms :

farms in a socialist state owned collectively by the groups of people working on them.

state farms :

farms owned and operated by the state.

small-sized farms :

farms whose area does not exceed a certain limit and which are characterized by the inseparability of the function of both labour and management, but with the former being more pronounced than the latter.

family farms :

farms owned by a family and worked by members of the family as a source of labour.

large-scale farms :

farms that are characterized by the separation of the function of management from other productive functions.

courbe d'un produit mesurée en un point .

salle des ventes l.f. :

endroit où se rassemblent des commerçants travaillant à la commission pour exercer des fonctions et pratiquer des méthodes commerciales comparables dans le mode de rémunération de leurs activités mais différentes quant aux mécanismes de vente .

ferme collective l.f. :

ferme des pays socialistes possédée collectivement par un groupe de personnes qui y travaillent .

ferme d'Etat l.f. :

ferme possédée et gérée par l'Etat .

ferme de petite taille l.f. :

ferme dont la surface ne dépasse pas certaines limites et dans lesquelles les fonctions du travail et de la gestion ne sont séparées, avec une nette prédominance de la première sur la seconde .

ferme familiale l.f. :

ferme possédée par une famille dont les membres constituent la principale force de travail .

grosse exploitation l.f. :

ferme caractérisée par une séparation entre la fonction de gestion et les autres fonctions productrices .

عند نقطة معينة . ونحسب بالمعادلة :

$$E = \frac{dY}{dX} \cdot \frac{X}{Y} \text{ حيث } \frac{dY}{dX} \text{ هي ميل المنحى في نقطة (س . ص) .}$$

مَزَاد :

المكان الذي يتجمع فيه تجار العمولة للقيام بوظائفهم الرئيسية وذلك للحصول على أجر نظير خدماتهم ولكنهم يختلفون في طرق البيع .

مَزَارِعُ جَمَاعِيَّة :

مزارع في دولة اشتراكية تعود ملكيتها المشتركة لمجموع الأفراد العاملين عليها .

مَزَارِعُ الدَّوْلَةِ :

مزارع تملكها وتديرها الدولة .

مَزَارِعُ صَغِيرَةِ الْحَجْم :

المزارع التي لا تتجاوز مساحتها حدًا معينًا ، وتتميز باندماج وظيفتي العمل والإدارة معا ، ولكن يغلب عليها مظهر العمل على مظهر الإدارة .

مَزَارِعُ عَائِلِيَّة :

مزارع تملكها عائلة ويقوم بخدمتها أفراد العائلة كمصدر للعمل .

مَزَارِعُ كَبِيرَةِ الْحَجْم :

مزارع تتميز بانفصال وظيفة الإدارة عن الوظائف الإنتاجية الأخرى .

subsistence farms :

small-sized farms whose production is no more than that which is barely adequate to meet the lowest standard compatible with existence.

specialized farms :

the final and most advanced stage of the evolution of agricultural production in which farm output is directed wholly for the market. It is most prevalent in advanced industrial countries. High farm yields are ensured by a high degree of capital formation, technological progress and scientific research and development.

mixed farms :

farms where different productive agricultural enterprises exist (crop and animal).

over-population :

a country can be said to be over-populated if its population is in excess of the optimum population.

specialized farm :

a farm which derives its annual income largely from the production of a single product.

technical assistance :

foreign aid that takes the form of the transfer of expert personnel, technicians, economic advisors, scientists, etc., rather than the transfer of funds.

ferme d'autosubsistance l.f. :

ferme de petite taille dont la production ne permet pas d'autre chose que d'assurer le niveau de vie minimum à celui qui l'exploite .

ferme spécialisée l.f. :

stade final et le plus avancé de l'évolution de l'agriculture dans lequel les produits agricoles sont entièrement destinés au marché. Ce type de ferme domine dans les pays industriels avancés et leur rendement élevé est assuré par un haut niveau de formation de capital, de progrès technologique ainsi que de recherche scientifique et de développement .

ferme mixte l.f. :

ferme où coexistent plusieurs types de productions agricoles (culture et élevage).

surpopulation n.f. :

état d'un pays dont la population dépasse ce qu'il est convenu d'appeler optimum de population .

ferme spécialisée l.f. :

ferme dont la majeure partie du revenu annuel a pour origine la production d'un seul produit .

assistance technique l.f. :

aide étrangère qui prend la forme de transfert de personnes sous forme d'experts, techniciens, économistes, scientifiques etc. plutôt que sous forme de financements .

مزارع الكفاف :

مزارع صغيرة الحجم لا يزيد إنتاجها عن الحد الذي بالكاد يكفي لمقابلة أقل مستوى معيشي يتمشى مع استمرار الحياة .

مزارع متخصصة :

المرحلة النهائية والأكثر تقدماً من مراحل تطور الإنتاج الزراعي ويكون إنتاج الحقل فيها موجهاً كلياً للسوق ، وأكثر ما تسود في الدول المتقدمة الصناعية ، وتحقق الغلة الزراعية العالية من خلال الدرجة العالية من تكوين رأس المال ، التقدم التكنولوجي ، البحث والتطوير العلمي .

مزارع مختلطة :

مزارع يتواجد فيها مختلف المشاريع الزراعية الإنتاجية (نباتية وحيوانية) .

مزدحم السكان - مُكثف السكان :

يقال إن قطراً ما مزدحم السكان إذا تجاوز عدد سكانه حد السكان الأمثل .

مزرعة متخصصة :

المزرعة التي تحصل على معظم دخلها السنوي من إنتاج سلعة واحدة .

مساعدات تقنية - معونة تقنية :

المساعدات الأجنبية التي تأخذ شكل انتقال الخبراء والفنيين والمرشدين الاقتصاديين والعلماء .. الخ ، بدلاً من انتقال الأموال .

tied aid :

foreign aid which requires the recipient country to use the funds to purchase goods and services from the donor country.

aide liée l.f. :

aide étrangère qui exige du pays receveur qu'il utilise les fonds à l'achat de biens et de services en provenance du pays donateur .

مُساعدات مُربوطة - مُعونة مُربوطة :

المساعدات الأجنبية التي تتطلب أن يستخدمها القطر المستلم لشراء سلع وخدمات من القطر المتبرع .

marketing channels :

canaux de commercialisation l.f.pl. :

المسالك التَّسويقية :

انظر : القنوات التسويقية .

equalization :

the equalization process consists of those activities that match the flow of production with the rate of consumption.

égalisation n.f. :

processus qui consiste à tenter d'adapter le flux de production au taux de consommation .

مُساواة :

عملية المساواة هي جميع الأنشطة التي ينتج عنها تكافؤ في تدفق الإنتاج مع معدل الاستهلاك .

farm tenant :

a person or agency that acquires the use of property from an owner.

tenant d'une ferme l.m. :

personne physique ou morale qui acquiert le droit d'usage d'une propriété de la part de son propriétaire .

مُستأجر مزرعة :

شخص أو وكالة يحصل على حق استخدام المزرعة من مالكيها .

carload receiver :

the person who buys usually in carload lots and sells at least part of the products to other wholesalers.

réceptionniste de la marchandise transportée l.m. :

personne qui achète habituellement la marchandise transportée en lots et la revend en tout ou en partie à d'autres grossistes .

مُستقبل حُمولة الشاحنة :

الشخص الذي يشتري عادة حمولة السيارة من السلعة ويبيعها أو يبيع جزءا منها إلى تجار الجملة .

price level :

the prices usually at wholesale, of a selected list of representative commodities at a particular time expressed in a composite figure called an index number.

niveau de prix l.m. :

prix généralement à la vente d'une liste choisie de biens représentatifs à un moment donné et exprimé sous une forme composite chiffrée appelée index .

المُسْتَوَى السَّعْرِيّ :

أسعار قائمة من السلع المختارة المثلة في زمن معين عادة على مستوى الجملة معبراً عنها في رقم مركب يعرف بالرقم القياسي .

business amalgamation :

a condition which exists when a new undertaking is formed by the absorption of other existing enterprises.

concentration n.f. :

situation dans laquelle une entreprise nouvelle est formée par absorption d'autres entreprises .

مَشَارِيع اِنْدِمَاجِيَّة :

حالة تنشأ عندما يتكون مشروع عمل جديد من خلال اندماج مشاريع أخرى .

antagonistic competitive enterprises :

antagonism exists when the production function for independent, but competitive, products changes as the two enterprises are produced in the presence of each other. Turkeys and poultry are competitive for resources but are antagonistic if they are produced in the presence of each other.

commune :

a collective farm where consumption as well as production is socialized.

project :

an activity on which we will spend money in expectation of returns, with a specific starting and ending point intended to accomplish specific objective.

business enterprise :

1. an enterprise organized and operated primarily for profit.
2. any business or project engaged in a productive activity.

farm costs, farm expenses :

co-operative bank :

a bank organized on the plan of all co-operative organizations to finance their respective activities. Such a bank may be specialized or it could be a central co-operative bank responsible for financing

entreprises concurrentes antagonistes l.f.pl. :

cas dans lequel la fonction de production de deux produits indépendants mais concurrents change lorsque les deux entreprises sont menées chacune en présence de l'autre : les dindons et les poulets sont concurrents quant aux ressources mais deviennent antagonistes s'ils sont produits en présence les uns des autres.

"commune", communauté n.f. :

ferme collective où la consommation tout comme la production est mise en commun.

projet n.m. :

activité dans laquelle sont investis des fonds dans l'attente d'un rendement avec un point de départ et d'achèvement déterminés et le dessein d'atteindre un objectif spécifique.

affaire n.f. :

1. entreprise organisée et gérée principalement en vue du profit.
2. tout projet ou entreprise engagé dans le domaine des activités productives.

coût de la ferme l.m.pl. dépenses de la ferme l.f.pl. :

banque coopérative l.f. :

banque organisée par les coopératives selon leurs structures pour financer leurs propres activités. Une telle banque peut soit être spécialisée ou se comporter en banque centrale coopérative, responsable du

مشاريع متنافسة ، مشاريع متضادة :

حالة التضاد عندما تتغير دالة الإنتاج لتأخذ مستقلين (ولكنها متنافسين) عند إنتاج أحدهما في وجود الآخر. فمشاريع ديك الرومي والدواجن تتنافس على الموارد الإنتاجية ولكنها متضادة عند إنتاج أحدهما مع وجود الآخر.

مَشَاعَة ، كُومُونَة :

مزرعة جماعية حيث يتم تنظيم الإنتاج والاستهلاك معا تنظيمًا اجتماعيًا.

مَشْرُوع :

النشاط الذي يتم الإنفاق عليه توقعًا لعوائد ، وله نقطتا بداية ونهاية لتحقيق هدف محدد.

مشروع استثماري - مشروع تجاري :

- ١ - مشروع يتم تنظيمه وإدارته أساسًا لتحقيق الربح.
- ٢ - كل مشروع أو عمل تجاري يشارك في نشاط إنتاجي

مصاريف المزرعة :

انظر : تكاليف المزرعة.

مصرف تعاوني :

المصرف الذي تقوم المنظمات التعاونية بتنظيمه لتمويل أنشطتها ، وقد يكون هذا المصرف متخصصًا أو قد يكون مصرفًا تعاونيًا مركزيًا يختص بتمويل أعمال مختلف

the operations of different co-operative societies in various branches of national activity.

financement des opérations de différentes coopératives dans les diverses branches de l'activité nationale.

الجمعيات التعاونية في مختلف فروع الأنشطة القومية .

revenue expenditures :

they are cash outlays which are expended to maintain assets, or to buy raw materials, or to pay wages.

dépenses n.f.pl. :

dépenses faites sous forme monétaire en vue d'entretenir les investissements, d'acheter des matières premières ou de payer des salaires.

مَصْرُوفَات إِرَادِيَّة :

نفقات نقدية تصرف في صيانة الأصول وشراء المواد الأولية ودفع الأجور .

speculation :

the buying and selling of assets and liabilities in the hope of making a profit on their price fluctuations.

spéculation n.f. :

achat et vente de biens et services dans l'espoir de faire un profit en jouant sur les fluctuations de leurs prix.

مُضَارَبَات :

بيع وشراء الموجودات والالتزامات المالية على أمل تحقيق ربح من تقلبات سعرها .

multiplier :

the relationship between the increase in investment and the growth of national income; it indicates investment effects if investment increases, national income will increase in multiple quantities.

multiplicateur n.m. :

relation entre l'augmentation des investissements et la croissance du revenu national qui indique comment l'augmentation des investissements se traduit par une multiplication des quantités supplémentaires de revenu national produites.

المُضَاعَف :

العلاقة بين زيادة الاستثمار ونمو الدخل القومي ويبين أثر الاستثمار، حيث أن زيادة الإنفاق على الاستثمار تؤدي إلى زيادة الدخل القومي بكميات مضاعفة .

foreign trade multiplier :

percentage change in exports or imports divided by percentage change in national income.

multiplicateur du commerce international l.m. :

pourcentage des modifications des exportations ou importations divisé par le pourcentage des changements du revenu national.

مُضَاعَف التَّجَارَةِ الْخَارِجِيَّة :

نسبة التغير في الصادرات أو الواردات إلى نسبة التغير في الدخل القومي .

employment multiplier :

it is a coefficient relating an increment of primary employment to the resulting increment of total employment.

multiplicateur de l'emploi l.m. :

coefficient traduisant la relation entre la croissance de l'emploi primaire et l'augmentation qui en résulte sur l'emploi total.

مُضَاعَف الْعَمَالَةِ :

معامل يربط بين الزيادة في العمالة الأولية وبين الزيادة الناتجة في العمالة الكلية .

liabilities :

debts and all other forms of financial obligations towards others.

engagements n.m.pl. :

dettes et toutes autres formes d'obligations financières à l'égard de tiers.

مَطْلُوبَات :

الديون وجميع الأشكال الأخرى للالتزامات المالية نحو الآخرين .

costs equation :

costs equation denotes cost expressed in terms of input levels and input prices.

équation des coûts l.f. :

equation exprimant les coûts en terme de niveau de facteurs de production et de prix des facteurs .

معادلة التكاليف :

يُضح المعادلة التكاليف معبرا عنها من خلال مستويات الموارد المستخدمة وأسعار تلك الموارد .

gross national product deflator :

the ratio of nominal to real gross national product is called the implicit GNP deflator.

déflateur du produit national brut l.m. :

rapport entre le produit national brut nominal et le produit national brut réel .

عامل ترجيح الناتج القومي الإجمالي :

سبه الناتج القومي الإجمالي الاسمي إلى ناتج القومي الإجمالي الحقيقي .

coefficient of acceleration :

the ratio of change in investments to change in consumer expenditures.

coefficient d'accélération l.m. :

rapport du changement dans le volume des investissements au changement constaté .

عامل التسارع - معامل التجميع :

سبة التغير في الاستثمارات إلى التغير في نفق المستهلكين .

desired capital coefficient :

the quantity of capital required relative to the increase in income to maintain the required growth rate.

coefficient de demande de capital l.m.pl. :

quantité de capital nécessaire en rapport avec la croissance du revenu pour maintenir le taux de croissance désiré .

عامل رأس المال المرغوب :

كمية رأس المال المرغوبة بالنسبة إلى الزيادة في الدخل للمحافظة على معدل النمو المستهدف .

technical coefficients :

coefficients in input-output analysis which indicate the money value of inputs from certain industries or sectors used to produce one money unit's value of output from a certain industry or sector.

coefficients techniques l.m.pl. :

coefficients qui, dans l'analyse des facteurs et des produits, indiquent la valeur monétaire des facteurs de production de certaines industries ou secteurs utilisés pour produire une unité monétaire de valeur dans certaines industries ou secteurs .

معاملات تقنية - معاملات قنينة :

معاملات في تحليل المدخلات والمخرجات تبين القيمة النقدية للمستخدمات من صناعات أو قطاعات معينة لإنتاج ما قيمته وحدة نقدية واحدة من منتج صناعة أو قطاع معين .

fixed input coefficients:

a phenomenon in the economics of production in which any level of output requires a fixed ratio of factor inputs.

coefficients fixes d'entrées l.m.pl. :

phénomène de l'économie de la production selon lequel à un certain niveau de production correspond une proportion fixe de facteurs de production.

مُعَامَلَات المستخدم الثابتة :

ظاهرة في اقتصاديات الإنتاج تكون فيها النسبة المطلوبة من عناصر الإنتاج المستخدمة ، عند أى مستوى من مستويات الإنتاج ، ثابتة .

shadow wage rate:

1. the marginal output of labour forgone elsewhere because of its use in certain project.
2. that wage which would prevail in the economy if it were in perfect equilibrium under condition of perfect competition.

taux de salaire théorique l.m. :

1. produit marginal du travail.
2. salaire qui serait en vigueur dans l'économie si celle-ci se trouvait en équilibre parfait et dans des conditions parfaites de concurrence.

مُعَدَّل الأجر الظلي :

- ١ - الناتج الحدى لعنصر العمل والذي تم التضحية به في الاستخدامات الأخرى نتيجة استخدامه في مشروع معين .
- ٢ - الأجر السائد إذا كان الاقتصاد في حالة توازن تام تحت ظروف المنافسة الكاملة .

average substitution, substitution ratio:

in a factor-factor relationship, it is the rate at which one factor of production X^1 substitutes for another one X^2 , and is denoted by the ratio $\frac{\Delta X^2}{\Delta X^1}$ hence it may be termed the "substitution ratio" it is the average substitution of X^1 for X^2 between two points on the indifference curve.

taux de substitution l.m. :

dans une relation facteur-facteur, pourcentage selon lequel un facteur de production X^1 est échangé contre un autre X^2 selon le rapport $\frac{\Delta X^2}{\Delta X^1}$ qui exprime la moyenne de

substitution de X^1 par X^2 entre deux points de la courbe d'indifférence.

مُعَدَّل الإحلال - نسبة الإحلال :

في علاقة العنصر بالعنصر ، وهو نسبة إحلال أحد عناصر الإنتاج ، S_1 بدلا من عنصر آخر S_2 ويرمز لها بالنسبة $\frac{\Delta S_2}{\Delta S_1}$ ولهذا يمكن أن تسمى بـ «نسبة الإحلال» أى معدل إحلال S_1 بدلا من S_2 بين نقطتين على منحنى السواء .

marginal rate of technical substitution:

the rate at which labour can be substituted for by capital holding output constant; or the ratio of marginal physical product of labour to marginal physical product of capital.

taux marginal de substitution technique l.m. :

proportion selon laquelle le travail peut être substitué au capital pour une production constante ou proportion du produit physique marginal du travail par rapport à celui du capital.

مُعَدَّل الإحلال التقني الحدي :

المعدل الذى يمكن أن يحل به رأس المال محل العمل مع ثبات كمية الناتج ، أو نسبة الناتج الحدى الفيزيقي للعمل إلى الناتج الحدى الفيزيقي لرأس المال .

marginal rate of substitution inputs:

the amount by which an input X^2 must be

taux marginal de substitution des entrées:

quantité dont un facteur de production X^2

مُعَدَّل الإحلال الحدي لعناصر الإنتاج :

الكمية التى تنقص بها عنصر إنتاج S_2

decreased to offset an increase in the amount of another input X_1 in order to maintain production at a particular level, and is denoted by the ratio $\frac{\Delta X_2}{\Delta X_1}$, the slope of the iso-product curve.

doit être diminué pour provoquer une augmentation de la quantité d'un autre facteur X_1 à égalité de niveau de production selon la formule $\frac{\Delta X_2}{\Delta X_1}$ pente de la courbe d'isoproduit.

مقابل زيادة عنصر آخر X_1 وذلك للإبقاء على قدر معين من الإنتاج ، ويرمز لها بالنسبة $(\frac{\Delta X_2}{\Delta X_1})$ ، وتمثل هذه النسبة ميل منحنى «سواء الإنتاج» .

exact substitution rate (or exact MRS):

it is the substitution rate at a certain point on the indifference curve. It is the first derivative or the slope of the indifference curve at that point.

taux exact de substitution l.m. :

taux de substitution à un point donné de la courbe d'indifférence. Il représente la dérivée ou la pente de la courbe d'indifférence en ce point.

مُعَدَّل الإِحْلالِ الحَدِّيِّ في نقطة :

معدل الإحلال عند نقطة معينة على منحنى سواء ، وتمثل في المشتقة الأولى أو ميل منحنى سواء عند تلك النقطة .

agricultural rate of investment:

the rate of investment in agricultural sector relative to national income, determining this rate will lead to estimate rate of agricultural production growth.

taux d'investissement agricole l.m. :

taux d'investissement dans le secteur agricole par rapport au revenu national. La détermination de ce taux aide à estimer le taux de croissance de la production agricole.

مُعَدَّل الاستثمار الزراعي :

نسبة الاستثمار في القطاع الزراعي من الدخل القومي ، ويؤدي تحديد معدله إلى تقدير معدل نمو الناتج الزراعي .

unemployment rate:

the percent of the labour force that is unemployed.

taux de sous-emploi l.m. :

pourcentage de la force de travail qui ne trouve pas à s'employer.

مُعَدَّل البطالة :

النسبة المئوية للقوى العاملة التي لا تجد فرصا للتشغيل .

terms of trade:

termes de l'échange l.m.pl. :

مُعَدَّل التَّبادُلِ التجاري :

انظر : شروط التجارة .

par exchange rate:

the price of one national currency in terms of another, as established by the international monetary fund. The value of the monetary unit of each member of the fund is expressed in terms of gold and from the values so expressed the par exchange rates may be obtained.

taux de change relatif l.m. :

prix d'une monnaie national exprimée dans une autre, tel que l'exprime le FMI. La valeur de chaque unité monétaire de chaque membre du fonds est exprimée en or et le rapport de ces poids d'or deux par deux permet d'obtenir le taux de change relatif entre deux monnaies.

مُعَدَّل التَّبادُلِ النسبي :

سعر العملة المحلية بالنسبة لسعر عملة أخرى كما يحده صندوق النقد الدولي ، وقيمة وحدة النقد يعبر عنها بالذهب ، ومن القيم المعبر عنها بهذه الطريقة يمكن الوصول إلى معدل التبادل .

inflation rate:

the percentage rate of change of the GNP deflator.

taux d'inflation l.m. :

pourcentage de modification du "déflateur du produit national brut".

مُعَدَّل التضخم :

النسبة المئوية للتغير في معدل الترجيح للناتج القومي الإجمالي .

marginal time preference rate:

the rate that measures an individual's preferences between small increments of consumption in different periods.

taux de préférence marginal dans le temps l.m. :

taux mesurant les préférences d'un individu pour de petits accroissements de consommation à différentes périodes.

المُعَدَّلُ الحَدِّيُّ لِلتَّفْضِيلِ الزَّمَنِيِّ :

المقياس الذي يقيس تفضيل الفرد لزيادات صغيرة في الاستهلاك في مختلف الفترات الزمنية.

effective protection rate:

the degree of protection given to domestic production activities.

taux de protection effective l.m. :

degré de protection accordé à des activités de production nationale.

مُعَدَّلُ الحَايَةِ الفَعَّالَةِ :

درجة الحاية الممنوحة للأنشطة الإنتاجية المحلية.

social discount rate:

the rate at which the society discounts future social benefits to find out whether such benefits justify their present social cost.

taux d'escompte social l.m. :

taux auquel la société escompte les bénéfices sociaux futurs pour mesurer quels bénéfices justifient leur coût social présent.

مُعَدَّلُ الحِصْمِ الاجتماعي :

المعدل الذي يخصم به المجتمع المكاسب الاجتماعية المستقبلية لمعرفة ما إذا كانت هذه المكاسب تبرر كلفتها الاجتماعية الحالية.

personal rate of discount:

a measure of the individual's personal time preference or degree of preference for current consumption over future consumption.

taux d'escompte personnel l.m. :

mesure de la préférence personnelle pour le temps ou degré de préférence pour la consommation immédiate par rapport à la consommation future.

مُعَدَّلُ الحِصْمِ الشَّخْصِيِّ :

مقياس للتفضيل الزمني الشخصي أو لدرجة تفضيل الفرد للاستهلاك الحالي على الاستهلاك المستقبل.

fertility rate:

the number of births per thousand women between the ages of 15 and 45.

taux de fertilité l.m. :

nombre de naissances pour mille femmes de 15 à 45 ans.

مُعَدَّلُ الخُصُوبَةِ (للسكان) :

عدد المواليد لكل ألف امرأة بين سن ١٥ سنة إلى ٤٥ سنة.

internal rate of return:

the discount rate which just makes the net present worth of the cash flow equal zero.

taux interne de rendement l.m. :

taux d'escompte tel que la valeur présente nette de la marge brute d'autofinancement est égal à 0.

المُعَدَّلُ الدَّاخِلِيُّ للعائد :

معدل الخصم الذي يتحقق معه تساوى القيمة الحاضرة الصافية للتدفق النقدي مع الصفر.

rate of return on capital, rate of return on investment:

the relationship between the income of an enterprise or undertaking and the capital

taux de rendement du capital l.m. :

relation exprimée généralement en pourcentage, entre le revenu d'une entreprise et le capital qui y a été investi.

مُعَدَّلُ عَائِدِ رَأْسِ المَالِ - مُعَدَّلُ عَائِدِ الاسْتِثَار :

العلاقة بين دخل مشروع ما والدخل

invested in it, usually expressed as a percentage.

interest rate :

the amount that a borrower must pay a lender over and above the amount borrowed expressed as a percentage of the amount borrowed.

cut off rate :

the lowest acceptable internal rate of return, normally is set slightly above the opportunity cost of capital.

average elasticity, arc elasticity :

it is the elasticity between two points on the demand, supply, or production curve. It is computed from the formula where :

$$E = \frac{Q^2 - Q^1}{\frac{Q^2 + Q^1}{2}} \cdot \frac{P^2 - P^1}{\frac{P^2 + P^1}{2}}$$

$$E = \frac{\Delta Q}{Q} \cdot \frac{P'}{\Delta P}$$

$$= \frac{\Delta Q}{\Delta P} \cdot \frac{P'}{Q}$$

* Q - quantity, P = price

average outlay (AO) :

taux d'intérêt l.m. :

montant qu'un emprunteur doit payer en plus du montant qu'il a emprunté, exprimé en pourcentage et calculé sur la base d'une année.

taux de dissuasion ou taux de déclenchement l.m. :

le plus petit taux interne de rendement acceptable : il est généralement légèrement supérieur au coût d'opportunité du capital.

élasticité moyenne l.f. :

élasticité entre deux points de la demande (ou de l'offre ou de la courbe de production). Elle est calculée sur la base de la formule :

$$I = \frac{Q^2 - Q^1}{\frac{Q^2 + Q^1}{2}} \div \frac{P^2 - P^1}{\frac{P^2 + P^1}{2}}$$

$$E = \frac{\Delta Q}{Q} \cdot \frac{P'}{\Delta P}$$

$$= \frac{\Delta Q}{\Delta P} \cdot \frac{P'}{Q}$$

Q étant la quantité et P, le prix.

moyenne des dépenses l.f. :

المستثمر فيه ، وعادة ما يعبر عن تلك العلاقة كنسبة مئوية .

معدل الفائدة :

المبلغ الذي يجب أن يدفعه المدين للدائن إضافة إلى المبلغ المقرض معبراً عنه كنسبة مئوية من المبلغ المقرض .

معدل قطعي :

أقل معدل عائد داخلي يمكن قبوله ، وعادة ما يكون أعلى بدرجة طفيفة من تكاليف الفرصة البديلة لرأس المال .

معدل المرونة - مرونة المنحني

« القوس » :

هي المرونة بين نقطتين على منحنى الطلب أو العرض أو الإنتاج ، وتحسب من الصيغة التالية :

$$m = \frac{P_2 - P_1}{\frac{P_2 + P_1}{2}} \div \frac{Q_2 - Q_1}{\frac{Q_2 + Q_1}{2}}$$

$$m = \frac{\Delta P}{\Delta Q} \times \frac{Q}{P} = \frac{\Delta P}{\Delta Q} \times \frac{Q}{P}$$

حيث ΔQ = متوسط الكمية

ΔP = متوسط السعر

Δ = ترمز للتغير

m = مكافئ المرونة

معدل الثقة :

انظر : متوسط النفقة .

rate of growth :

the expected increase in national income as a percentage of that income.

taux de croissance l.m. :

augmentation attendue du revenu national, estimée en pourcentage de ce revenu .

مَعْدَلُ النَّمُو :

مقدار الزيادة المتوقعة في الدخل القومي كنسبة منه .

market information :

all facts and their interpretation bearing on the present or prospective market value of commodities.

information du marché l.f. :

étude et interprétation des faits relatifs à la valeur marchande présente ou future des divers biens .

مَعْلُومَاتُ سُوقِيَّة :

كل الحقائق المتعلقة بالقيمة السوقية الحالية أو المتوقعة للسلع وتفسيراتها .

technical assistance :

assistance technique l.f. :

مَعُونَةٌ فَنِيَّة :

انظر : مساعدات فنية .

tied aid :

aide liée l.f. :

مَعُونَةٌ مَرَبُوطَةٌ :

انظر : مساعدات مربوطة .

potential Pareto improvement criterion :

a change that makes at least one member of a community better off and makes none worse off.

critère d'amélioration de Pareto l.m. :

changement qui favorise l'un des membres d'une communauté sans faire de tort aux autres .

مِقيَار « بَارِيَتُو » لِلتَّحَدُّم :

التغير الذي يؤدي بفرد واحد في المجتمع إلى حالة أفضل دون الإضرار بأحد .

price differentiation :

price differences which reflect differences in marginal cost.

différenciation de prix l.f. :

différences de prix qui reflètent les différences de coût marginal .

مُفَاضَلَةٌ سِعْرِيَّة :

اختلافات السعر التي تعكس اختلافات في التكلفة الحدية .

barter :

exchange of goods for goods.

troc n.m. :

échange de biens contre d'autres biens .

مُقَابِلَةٌ :

مبادلة السلع بسلع أخرى .

barter transactions :

the trading of goods directly for other goods in economies not fully monetized.

économie de troc l.f. :

échanges commerciaux directs de biens contre d'autres biens dans les économies non complètement monétaires .

مُقَابِلَةٌ (مُعَامَلَاتُ عَيْنِيَّة) :

المبادلات التجارية للسلع مقابل سلع أخرى مباشرة ، ويتم ذلك في المقتصدات التي لم يتشتر فيها استخدام النقود بشكل كامل .

managerial ability :

innate or natural ability which leads the manager to success.

capacité de gestion l.f. :

capacité naturelle ou innée grâce à laquelle un gestionnaire réussit .

لمقدرة الإدارية :

مى القابلية الفطرية أو الطبيعية التى تقود المدير إلى النجاح .

marginal lender :

a lender or investor at a given rate of interest who will refuse to lend or invest if the rate of interest is reduced.

prêteur marginal l.m. :

prêteur ou investisseur à un certain niveau de taux d'intérêt qui refuse de prêter ou d'investir si le taux d'intérêt est réduit .

بقرض حدى :

من يقرض أو يستثمر بمعدل فائدة معين ، فإذا نقص معدل الفائدة فإنه يرفض الإقراض أو الاستثمار .

social benefits :

benefits that accrue to the society as a whole.

bénéfices sociaux l.m.pl. :

bénéfices qui reviennent à la société dans son ensemble .

مكاسب اجتماعية :

المكاسب التى تعود على المجتمع ككل .

ownership :

1. the right or interest in material and nonmaterial things, or economic goods, or the right to get their benefits.
2. is a social function, that is, society has the right to distribute the ownership's "bundle of rights", the socialist concept of "ownership".

droit de propriété l.m. :

1. droit ou intérêt portant sur des éléments matériels ou non immatériels ou des biens économiques ou bien droit d'en tirer les bénéfices .
2. fonction sociale en ce que la société a le droit de propriété, selon le concept socialiste du droit de propriété .

الملكية :

- ١ - الحق أو الرغبة فى الأشياء المادية وغير المادية ، أو السلع الاقتصادية أو حق الحصول على منافعها .
- ٢ - فى المفهوم الاشتراكى هى وظيفة اجتماعية ، بمعنى أن المجتمع له حق توزيع - جملة حقوق - الملكية .

private ownership :

the exercise of the "bundle of rights" of property by the owner to the exclusion of all other persons.

propriété privée l.f. :

jouissance de l'ensemble des droits de propriété par le propriétaire, à l'exclusion de toute autre personne .

ملكية خاصة - ملكية شخصية :

ممارسة مجموعة من حقوق الملكية من قبل المالك فقط دون الأشخاص الآخرين .

ownership in fee simple :

the largest bundle of ownership rights, which is also known as "complete ownership".

propriété "pure et simple" l.f. :

ensemble le plus étendu des droits de propriété appelé également droit de propriété complet .

ملكية صرفة - ملكية مطلقة :

أكبر مجموعة من حقوق الملكية التى تعرف أيضا بالملكية التامة «الكاملة» .

"qualified" property :

property which cannot be classified as either free goods or property, and which

propriété "qualifiée" :

propriété qui ne peut pas être classée comme une véritable propriété exclusive et qui peut

ملكية مشاع - ملكية مؤهلة :

الملكية التى لا يمكن تصنيفها إلى سلع حرة أو ممتلكات ، والتى يمكن فى ظروف معينة

can under certain circumstances be reduced to private ownership, such as wild game, fish and water.

dans certaines conditions être considérée comme propriété privée tels le gibier, les forêts naturelles, le poisson, les eaux.

اعتبارها ملكية خاصة كالغابات الطبيعية والأسماك والمياه .

isocline expansion path :

connects points of equal slope on successively higher isoquants; hence it also connects points on the isoquants or product contours which denote equal marginal rates of substitution between factors.

courbe d'expansion isocline l.f. :

ligne qui unit les points d'égale pente sur des courbes d'isoquantité situées à des niveaux de plus en plus élevés. Elle réunit en conséquence les points qui présentent des taux marginaux égaux de substitution entre facteurs de production.

مَمَر التَّوَسُّع - منحنى المَيْل المُتَسَاوِي :

المنحنى الذى يصل بين النقاط ذات الميل المتساوى على منحنيات سواء الإنتاج المتتابعة والأكثر ارتفاعا ، وهذه النقاط يتساوى عندها معدلات الاستبدال الحدى بين العوامل الإنتاجية .

monopolistic competition :

the market organization in which there are many firms selling closely related commodities, but not exactly identical.

concurrence monopolistique l.f. :

organisation du marché comportant quelques firmes vendant des produits similaires mais pas absolument identiques.

مُنَافَسة اِخْتِكَارِيَّة :

حالة تنظيم السوق التى تتضمن تواجد منشآت عديدة تباع سلعاً متقاربة فى النوعية ولكنها ليست متماثلة تماماً .

competition between enterprises :

the output of one enterprise can be increased by reducing production of other enterprise.

compétition interentreprise l.f. :

situation dans laquelle, au sein d'une même entreprise, la production d'un bien peut être augmentée par la réduction de la production d'un autre.

مُنَافَسة بين المشروعات :

الحالة التى يمكن فيها زيادة إنتاج أحد المشروعات نتيجة نقص إنتاج مشروع آخر .

perfect competition :

a market situation characterized by the existence of:

1. very many buyers and sellers.
2. homogeneous goods and services.
3. perfect knowledge.
4. free entry to the market, so that no single buyer or seller can influence the price of the good or service.

concurrence parfaite l.f. :

situation de marché caractérisée par

1. un grand nombre d'acheteurs et de vendeurs
2. des biens et des services homogènes
3. une parfaite transparence du marché
4. un accès libre au marché, tel qu'un acheteur ou vendeur unique ne peut influencer sur le ppix d'un bien ou d'un service.

مُنَافَسة كاملة :

حالة السوق التى تتصف بوجود :

- ١ - عدد كبير من الباعة والمشتريين .
- ٢ - سلع وخدمات متماثلة .
- ٣ - معومات كاملة .
- ٤ - حرية الدخول للسوق بحيث لا يمكن لبائع واحد أو مشتري واحد أن يؤثر فى سعر السلعة أو الخدمة .

nonprice competition :

competition by means of quality changes, design changes, reliability, service, and so on.

concurrence, hors prix l.f. :

concurrence qui s'exerce sur les changements de qualité, de forme, de solidité, de service, etc ...

مُنَافَسة لا سِعْرِيَّة :

المنافسة من خلال تغيرات نوعية وجودة السلع ، تغيرات التصميم ، الثقة ،

الخدمة الخ .

secondary benefits :

the benefits realized in other activities that give rise to an increase in their profit as a result of implementing the project.

bénéfices secondaires l.m.pl. :

bénéfices réalisés dans d'autres activités que celles qui ont pour objet le projet principal et dont le profit résulte de l'accomplissement du projet principal .

مَنَافِع ثانَوِيَّة :

المنافع أو الأرباح التي تتحقق في بعض الأنشطة الخارجية نتيجة تنفيذ المشروع .

private benefits :

gains that accrue to a single individual, e.g., profits received by an individual firm.

bénéfices privés l.m.pl. :

bénéfices qui échoient à un individu unique ou à une firme unique .

مَنَافِع خَاصَّة :

المكاسب التي تصيب فردًا واحدًا ، مثلاً : الأرباح المتسلمة من قبل منشأة .

intangible benefits :

the kind of benefits which accrue from the project, however it is difficult to measure quantitatively.

bénéfices non comptables l.m.pl. :

bénéfices en nature résultant d'un projet mais qu'il est difficile d'évaluer .

مَنَافِع غير مَلْمُوسَة :

ذلك النوع من المنافع التي تنجم عن تنفيذ المشروع ولكن يصعب قياسها كميًا .

marginal producer :

a producer who at a given market price for his product, is able just to meet his costs of production.

producteur marginal l.m. :

producteur qui, pour un prix donné du marché, ne peut couvrir que ses coûts de production .

مُتَجِّج حَدِّي :

المنتج الذي يستطيع أن يغطي تكاليف إنتاجه فقط عند سعر سوق معين لمنتجاته .

bulky products :

products that occupy a lot of space in relation to their value which almost raise unit transportation and storage costs.

produit volumineux l.m. :

produit qu'occupe un volume d'espace important par rapport à sa valeur et qui par conséquent supporte des coûts de transport et de stockage importants .

مُتَجَات كَبِيرَة الحَجْم :

المنتجات التي تشغل مساحة كبيرة بالنسبة إلى قيمتها ، وهذا يؤدي غالباً إلى زيادة تكاليف النقل والتخزين .

homogeneous products :

all units of products are identical with one another.

produit homogène l.m. :

produit dont toutes les unités sont identiques les unes aux autres .

مُتَجَات مُتَجَانِسَة :

كل وحدات المنتجات تتطابق مع بعضها البعض .

joint products :

products produced through a single production process; one of the commodities cannot be produced alone.

produits "jumelés" l.m.pl. :

produits élaborés au sein d'un processus unique de production : l'un d'eux ne peut pas être produit isolément.

منتجات مترابطة - منتجات متصلة :

محاصيل تنتج خلال عملية إنتاجية واحدة ولا يمكن إنتاج أحد المحاصيل بمفرده .

price consumption curve :

a curve placed on an indifference map indicating the demand by one consumer for a given commodity or service at different prices.

courbe de consommation en fonction des prix l.f. :

courbe d'une carte d'indifférence qui fait apparaître la demande d'un consommateur pour un bien donné (ou un service) en fonction de ses différents prix .

منحنى الاستهلاك السعري :

المنحنى الذى يوقع على خريطة السواء ويوضح طلب المستهلك لسلعة معينة أو خدمة معينة عند مختلف الأسعار .

production isoquant :

focus of all combinations of two inputs which yield a specified output level.

courbe d'isoquantité de production l.f. :

lieu géométrique de toutes les combinaisons de deux facteurs qui permettent d'aboutir à un niveau donné de production .

منحنى الإنتاج المتساوى :

مركز التقاء جميع توليفات عنصري إنتاج التى تحقق مستوى إنتاجيًا معينًا .

production possibility curve :

a curve which represents different combinations of two products which can be produced with a given quantity and variety of resources. It may be named an "iso - cost indifference curve", or an "opportunity curve".

courbe de production potentielle l.f. :

courbe qui représente différentes combinaisons de deux produits susceptibles d'être fabriqués avec une certaine quantité et diversité de ressources
Elle peut être appelé "courbe d'indifférence coût égaux" ou "courbe d'opportunité".

منحنى الإنتاج الممكن - منحنى الإمكانات الإنتاجية :

منحنى يمثل التوليفات المختلفة لناجحين يمكن إنتاجها بكمية ونوعية معينة من الموارد الإنتاجية ، ولذلك يمكن أن يسمى «منحنى سواء التكاليف» أو «منحنى الفرص المتاحة» .

Engel curve :

the locus of points showing the various quantities of a commodity purchased at different levels of income.

courbe d'Engel l.f. :

lieu des points représentant les différentes quantités d'un bien acquises pour différents niveaux de revenu .

منحنى «إنجل» :

مجموعة النقاط التى تبين الكميات المختلفة المشتراة من سلعة ما عند مستويات دخل مختلفة .

indifference curve of production :

the graphic representation of the schedule of various combinations of two factors of production which yield the same level of output. This is the case of a factor-factor relationship which represents the

courbe d'indifférence de la production l.f. :

représentation graphique des combinaisons variées de deux facteurs de production permettant d'atteindre un même niveau de production . c'est le cas de la relation facteur-

منحنى سواء الناتج :

التمثيل البياني لجدول يبين عددا من التوليفات لعنصرى إنتاج تعطى كل توليفة نفس المستوى من ناتج معين ، وهذه حالة العلاقة بين العنصر والعنصر التى تمثل منحنى

isoproduct indifference curve; the curves may also be called "production contours".

facteur qui représente la courbe d'indifférence à productions égales. Ces courbes sont aussi appelées "profils de production".

سواء الناتج ، وقد تسمى المنحنيات أيضا بنسب الإنتاج .

demand curve :

the graphic representation of the demand schedule.

courbe de demande l.f. :

représentation graphique des prévisions de la demande .

منحنى الطلب :

التثيل البياني لجدول الطلب .

market demand curve :

the horizontal summation of all individual demand curves.

courbe de la demande du marché l.f. :

cumul horizontal de toutes les courbes de demande individuelle .

منحنى طلب السوق :

المجموع الأفقي لجميع منحنيات الطلب الفردية .

supply curve :

1. the graphic representation of the supply schedule.
2. a positively sloped curve relating the quantity of a commodity supplied to its price.

courbe d'offre l.f. :

1. représentation graphique des prévisions de l'offre .
2. courbe à pente positive montrant les différentes quantités de biens offertes aux différents prix .

منحنى العرض :

- ١ - التمثيل البياني لجدول العرض .
- ٢ - منحنى ذو ميل موجب يربط بين كمية السلعة المعروضة وسعرها .

isocline, expansion path :

lines on a diagram joining all combinations of factors of production which yield equal products.

isocline n.f. :

ligne unissant tous les points d'un diagramme pour lesquels la combinaison des facteurs de production permet d'obtenir des productions égales .

منحنى الميل المتساوي :

انظر : ممر توسعي .

iso - product curve :

courbe d'isoproduction l.f. :

منحنى الناتج المتساوي - منحنى الناتج المتماثل :

خط أو منحنى يصل بين كل توافق عوامل الإنتاج التي تعطي ناتجا متساويا .

foreign - trade zone :

an area in or adjacent to a port of entry, for storing and trans-shipping imported goods to foreign ports without payment of duties and without the intervention of customs officials, except under certain conditions.

zone franche l.f. :

surface située à l'entrée d'un port ou à sa proximité où sont stockées et transférées de navire, les marchandises importées ou exportées sans donner lieu au paiement de taxes ni aux interventions de la douane, sauf dans certaines conditions .

منطقة تجارة حرة :

منطقة داخل أو قريبة من ميناء الدخول ، تستخدم لتخزين وإعادة شحن البضائع المستوردة إلى الموانئ الأجنبية دون دفع ضرائب جمركية وبدون تدخل موظفي الجمارك إلا تحت ظروف معينة .

zone of transference :

the range of operation which starts from the margin of transference until the extensive (or no-rent) margin for that particular use is reached ; land becomes less profitable .

zone de transfert l.f. :

marge d'opération qui s'étend de la marge de transfert jusqu'à la limite de la marge extensive au niveau de laquelle la terre devient moins rentable .

منطقة التحوّل :

مدى العملية التي تبدأ من حد التحول حتى الوصول إلى الحد الخفيف (حد اللاريج) لذلك الاستخدام ، وتصبح الأرض أقل ربحاً في ذلك الاستعمال .

backward area :

a term popularly used to indicate a region which compared with western standards, suffers from levels of living.

région arriérée l.f. :

région qui, comparée au niveau de vie des pays occidentaux, souffre d'un bas niveau de vie .

منطقة متخلفة :

تعبير شائع يطلق على منطقة معينة لو قورنت وفقاً للمعدلات أو المقاييس الغربية لتبين أنها تعاني من تدنى مستويات المعيشة .

facilitative organizations :

the organizations that aid the various middlemen in performing their tasks. Their primary purpose is to gather, evaluate and disseminate information of value to a particular group or trade.

organisations d'assistance l.f.pl. :

organisations qui aident les intermédiaires et revendeurs à accomplir leur fonction ; leur rôle est de rassembler, d'évaluer et de distribuer de l'information de valeur pour un groupe particulier ou un commerce .

مُنظّمات تَسْهِيلِيّة :

المنظمات التي تساعد مختلف الوسطاء في القيام بأعمالهم ، وعملها الرئيسي هو جمع وتقييم ونشر البيانات ذات القيمة لمجموعة معينة أو تجارة معينة .

EFTA :

European free trade association in 1960 the association was formed from countries agreed to eliminate (in stages) tariffs and quotas on industrial products moving between members.

A.E.L.E. :

association européenne de libre échange créée en 1960 par un ensemble de pays européens pour supprimer les tarifs douaniers et les contingents de produits industriels entre les pays membres .

مُنظّمة التجارة الحرة الأوروبية :

تم تأسيسها عام ١٩٦٠ من دول أوروبية وافقت (على أساس مرحلي) لإزالة التعريفات والحصص على السلع الصناعية التي يتم تداولها بين الأعضاء .

utility :

the amount of satisfaction a person derives from something or service.

utilité n.f. :

expression de la satisfaction qu'une personne tire d'un bien ou d'un service .

مُتَفَعّة :

قدرة السلعة أو الخدمة على إشباع رغبة إنسانية .

elementary utility :

the kind of utility which is supposed to be created by the farmer, whose contribution to production is thus set aside as distinctive from that of the marketing system.

utilité élémentaire l.f. :

sorte d'utilité qui est supposé être créée par un exploitant agricole dont la contribution au fonctionnement du système productif se différencie de celle qu'apporte le système de commercialisation .

الْمُتَفَعّة الأولى :

نوع المنفعة التي يمكن تخليقها عن طريق المنتج الزراعي ، حيث يجب فصل إسهامه في الإنتاج جانباً عن ذلك الذي أسهم به النظام التسويقي .

possession utility :

the utility added to the product when its ownership is transferred to the final consumer or to some one in the marketing chain.

utilité de possession l.f. :

supplément d'utilité ajouté à un produit du fait de son transfert par son possesseur au consommateur final ou à autre maillon de la chaîne de commercialisation .

منفعة تملكية :

المنفعة المضافة للسلعة عند تحويل ملكيتها إلى المستهلك النهائي أو إلى شخص ما في السلسلة التسويقية .

diminishing marginal utility :

as additional units of good or service are consumed the utility derived from each successive unit declines.

utilité marginale décroissante l.f. :

décroissance de l'utilité d'un bien ou d'un service pour chacune des unités supplémentaires de ce bien ou de ce service mises à disposition .

المنفعة الحدية المتناقصة :

تناقص المنفعة المشتقة من السلعة أو الخدمة نتيجة استهلاك وحدات متتابعة منها .

time utility :

storing the products from harvest time until they are needed for consumption will add time utility.

utilité temporelle l.f. :

supplément d'utilité provenant du stockage des produits depuis la période de la récolte jusqu'au moment où se manifeste le besoin de les consommer .

منفعة زمنية :

المنفعة الزمنية التي تنشأ عن تخزين السلعة الزراعية من وقت الحصاد حتى الحاجة إليها للاستهلاك .

form utility :

the utility which may be created in the productive process, by transforming the raw material into finished products.

utilité de transformation l.f. :

supplément d'utilité créé lors du processus de production par la transformation des matières premières en produits finis .

منفعة شكلية - منفعة صورية :

المنفعة التي تؤدي إلى تحويل المادة الخام إلى منتجات نهائية أو تغير من شكل أو صورة السلعة .

place utility :

transporting the good from one point where it is not needed or could not be used to another point it can be consumed or have its utility further increased by processing or storing.

utilité de lieu l.f. :

supplément d'utilité créé par le transport d'un bien d'un point où il n'est pas nécessaire ou ne peut être utilisé jusqu'à un point où son utilité peut être accrue par un processus de transformation ou son entreposage .

منفعة مكانية :

نقل المنتج من مكان ليس فيه طلب عليه أو لا يمكن استخدامه فيه إلى مكان آخر يمكن فيه أن يستهلك أو تزيد منفعة نتيجة التصنيع أو التخزين .

managerial skill :

the ability of a manager developed through study and practice.

compétence de gestion l.f. :

qualités d'un gestionnaire développées par l'étude et l'expérience pratique .

المهارة الإدارية :

القدرة المكتسبة للمدير التي تطورت من خلال الدراسة والممارسة .

land resources :

a concept that is comparable to the economic concept of land. It includes man -

ressources du sol (ressources foncières) l.f.pl. :

ensemble des valeurs économiques liées à la

موارد أرضية :

مفهوم مشابه للمفهوم الاقتصادي للأرض ، وتتضمن ما يضيفه الإنسان من

made capital improvements attached to land, as well as the natural characteristics of land.

terre et qui incluent, notamment les améliorations en capital apportées par l'exploitant ainsi que les caractéristiques naturelles de la terre.

تحسينات رأسمالية مرتبطة بالأرض وكذلك الخصائص الطبيعية للأرض.

fixed inputs :

quantity of inputs at predetermined levels which the entrepreneur cannot alter in the short run.

facteurs fixes l.m.pl. :

quantités de facteurs de production pour un niveau donné de production que l'entrepreneur ne peut pas modifier à court terme.

موارد ثابتة :

كمية الموارد المتاحة عند مستويات محددة سلفاً ، ولا يستطيع متخذ القرار تغييرها خلال الفترة الزمنية القصيرة .

natural resources :

wealth supplied by nature.

ressources naturelles l.f.pl. :

ensemble des richesses fournies par la nature .

موارد طبيعية :

الثروة التي تقدمها الطبيعة .

nonrenewable resources :

natural resources whose quantity is fixed in supply and cannot be replaced.

ressources non renouvelables l.f.pl. :

ressources naturelles dont la quantité disponible est fixée une fois pour toutes et qui ne peuvent être remplacées .

موارد غير متجددة :

موارد طبيعية كمية عرضها ثابت ولا يمكن تعويضها .

renewable resources :

natural resources which can be replaced, therefore its total supply is not fixed, e.g., timber and other forest products.

ressources renouvelables l.f.pl. :

ressources renouvelables qui peuvent être remplacées et dont par conséquent la disponibilité totale n'est pas limitée, comme par exemple le bois et les autres produits forestiers .

موارد قابلة للتجديد :

موارد طبيعية ممكن استرجاعها ، لذا فإن عرضها الكلي ليس ثابتاً ، مثلاً : الخشب والمنتجات الأخرى للغابات .

flow resources :

the kind of resources in a flow form, it is constant per unit of time; if not utilized when it is available it will be lost as the radiation from the sun.

ressources courantes l.f.pl. :

type de ressources dont le flux constant par unité de temps ne permet pas, sauf sous certaines conditions, le stockage se perd s'il n'est pas utilisé au moment où il est disponible (rayonnement solaire).

موارد متدفقة - مصادر متدفقة :

الموارد التي توجد على صورة متدفقة كما تعتبر ثابتة في وحدة الزمن ، فإذا لم تستخدم عندما تكون متاحة فإنها تفقد ، مثلاً : أشعة الشمس .

complementary inputs :

inputs are combined in fairly definite proportions in the production process.

facteurs complémentaires l.f.pl. :

facteurs combinés en proportions nettement définies dans le processus de production .

موارد متكاملة :

الموارد التي تولف مع بعضها بنسب محددة في العملية الإنتاجية .

stock resources :

the kind of resources which could be found in a stock form, it is called exhaustible resources, the withdrawals from the stock lead eventually to its exhaustion.

arbitrage :

the process of buying a thing-commodities, securities, bonds-in one market and selling it at the same time in another market to take advantages of price difference.

assets :

current assets :

quick assets :

cash or any other assets which can easily be changed into cash at nearly their book value.

active balance, favourable balance of trade :

a condition said to obtain in the international trade of a given country when the money value of its merchandise exports exceeds the money value of its merchandise imports for a particular period of time; such an increase is called an export surplus.

balance of trade (B. O. T.):

in the case of any particular country, the difference between the money value of that country's merchandise imports and exports.

ressources en stock l.f.pl. :

type de ressources qui peuvent être trouvées sous forme de stock et qui sont appelées ressources non renouvelables dans la mesure où leur prélèvement sur le stock peut conduire à leur épuisement.

arbitrage n.m. :

processus d'achat de biens, de sûretés, de valeurs mobilières sur un marché et revente au même moment sur un autre marché pour bénéficier d'un avantage dû aux différences de prix sur les différents marchés.

actif n.m. :

actif réalisable l.m. :

actif liquide l.m. :

argent liquide ou toute autre sorte de biens susceptible d'être transformée en espèces à bref délai à une valeur proche de la valeur comptable.

balance du commerce extérieur positive l.f. :

obtention dans le commerce international d'un pays donné d'une valeur monétaire des marchandises exportées supérieure à la valeur monétaire des marchandises importées dans une période donnée de temps, valeur appelée surplus d'exportation.

balance du commerce extérieur l.f. :

différence entre la valeur monétaire des importations de marchandises d'un pays.

مَوَارِد مَحْزُونَةٌ :

الموارد التي يمكن أن توجد في صورة مخزونة والسحب منها يمكن أن يؤدي إلى نفادها.

مُوازَنَةُ أَسْعار :

هى عملية شراء شيء معين (بضائع ، سندات ، أموال) في أحد الأسواق وبيعه في سوق آخر في نفس الوقت للاستفادة من الفرق السعري.

مَوْجُودَات :

انظر : أصول .

مَوْجُودَات جارية :

انظر : أصول جارية .

مَوْجُودَات سائلة :

النقد في الصندوق أو أية أصول أخرى يمكن تحويلها بسهولة إلى نقد بقيمة مقاربة لقيمتها الدفترية .

مِيزان إيجابي - ميزان تجارى مُوافق :

الميزان الذى يكشف عن زيادة في القيمة النقدية للصادرات عن قيمة الواردات في فترة زمنية معينة . وهذه الزيادة تسمى بفائض الصادرات .

مِيزان تجارى :

الفرق بين القيمة الكلية للصادرات من دولة معينة وبين الواردات إليها .

**passive balance of trade,
unfavourable balance of trade:**

a condition said to obtain in the international trade of a given country when the money value of its merchandise imports exceeds the money value of its merchandise exports for a particular period of time; sometimes referred to as import surplus.

**balance du commerce extérieur
négative l.f. :**

cas où la valeur monétaire des importations de marchandises d'un pays donné est supérieure à la valeur de ses exportations de marchandises durant une période déterminée. On l'appelle aussi: surplus d'importations.

**ميزان تجارى سلبى - ميزان تجارى غير
موافق :**

الميزان الذى يكشف عن زيادة فى قيمة الواردات عن قيمة الصادرات خلال فترة زمنية محددة ، وهذه الزيادة تسمى «بفائض الواردات» .

balance of payments :

the difference between the total payments made to foreign nations and the total receipts from foreign nations during a given period of time.

balance des paiements l.f. :

différence entre la totalité des paiements faits à des étrangers et la totalité des recettes en provenance de ces pays pendant une période donnée .

ميزان المدفوعات :

الفرق بين المدفوعات الكلية للدول الأجنبية والإيرادات المتحصل عليها من هذه الدول خلال فترة زمنية معينة .

budget :

1. a formal estimate of future income and expenses covering a definite period of time (usually one year), it is used whenever expenses are weighed against anticipated income.
2. a plan or a record of what a producer might expect to obtain from particular production practices.

budget n.m. :

1. estimation théorique des dépenses et recettes futures couvrant une période déterminée généralement d'une année. Utilisé notamment chaque fois que les dépenses sont comparées aux recettes futures.
2. plan ou enregistrement de ce qu'un producteur peut espérer obtenir d'une production donnée en comparaison de dépenses correspondantes.

ميزانية :

- ١ - التقدير الأصولى للدخل والنفقات لفترة زمنية مستقبلية محددة (هى سنة عادة) ، وتستخدم الميزانية عندما يراد موازنة النفقات مع الإيرادات المتوقعة .
- ٢ - خطة أو سجل لما يتوقع المنتج أن يحصل عليه من ممارسات إنتاجية معينة .

unbalanced budget :

the budget is clearly unbalanced if estimated expenditure exceeds estimated revenue.

budget en déséquilibre l.m. :

budget dont les dépenses estimées excèdent les recettes estimées.

**ميزانية ذات عجز - ميزانية غير
متوازنة :**

عندما يتجاوز الإنفاق المقدّر الإيراد المقدّر .

capital budget :

that part of a budget which considers capital sales and purchases as distinct from other income and expenditures.

budget en capital l.m. :

partie d'un budget relative aux ventes et aux acquisitions en capital indépendamment des autres recettes et dépenses .

ميزانية رأس المال :

ذلك الجزء من الميزانية الذى يعتبر مشروعات ومبيعات رأس المال متميزة عن أوجه الإنفاق والدخل الأخرى .

farm budget :

a physical and financial plan for the operation of the farm for some period of time.

budget de l'exploitation agricole l.f. :

plan physique et financier couvrant les prévisions d'opérations d'une exploitation agricole pendant une certaine période de temps .

ميزانية المزرعة :

خطة مادية ومالية لتشغيل المزرعة لفترة من الزمن .

total farm budget :

prepared as an aid in organizing the entire farm business.

budget total de l'exploitation agricole l.f. :

ensemble des prévisions financières établies en vue d'aider à l'organisation des activités économiques d'une exploitation agricole .

ميزانية مزرعة كاملة :

يتم تحضيرها كأداة لتنظيم كافة أعمال المزرعة .

enterprise budget :

is a record or a statement of expected revenues and expenses from the production of a particular product.

budget d'entreprise l.m. :

enregistrement ou formulation des dépenses et recettes attendues d'une production donnée .

ميزانية المشروع :

سجل أو بيان للدخل والتفقات المتوقعة من إنتاج ناتج معين .

comparative advantage :

producing those things considering yields, costs and returns where the percentage of return above cost is greatest to maximize profits .

avantage comparatif l.m. :

production de biens dont le calcul des coûts, rentrées et rendement, fait apparaître que le pourcentage des revenus par rapport aux coûts permet de maximiser les profits .

ميزة نسبية :

الإنتاج السلعي آخذاً في الاعتبار الإنتاجية والتكاليف والعائد ، بحيث تكون نسبة العائد إلى التكاليف في أقصاها وذلك لتعظيم الأرباح .

marginal propensity to save :

it is defined as the change in savings relative to the change in income or the slope of the saving function.

propension marginale à épargner l.f. :

modification du volume de l'épargne correspondant à chaque modification des revenus, exprimée par la pente de la courbe représentant la fonction d'épargne .

ميل حدى للاادخار :

يعرف على أساس مقدار التغير في الادخار بالنسبة للتغير في الدخل ، أو هو ميل دالة الادخار .

marginal propensity to consume :

the change in consumption relative to the change in income or the slope of the consumption function.

propension marginale à consommer l.f. :

modification du volume de la consommation correspondant à chaque modification du volume des revenus, exprimée par la pente de la courbe de la fonction de consommation .

ميل حدى للاستهلاك :

مقدار التغير في الاستهلاك بالنسبة للتغير في الدخل أو هو ميل دالة الاستهلاك .

marginal propensity to import :

the ratio of the increment in the value of imports to the increment in the national income.

propension marginale à importer l.f. :

pourcentage d'augmentation de la valeur des importations par rapport à l'augmentation du produit national .

مَبَل حَدَى لِّلأَسْتِإِرَاد :

نسبة الزيادة في قيمة الواردات إلى الزيادة في الدخل القومي .

average propensity to save :

it is defined as the amount of savings out of any given income or the ratio of savings to income.

propension moyenne à épargner l.f. :

montant d'épargne correspondant à un revenu donné un pourcentage d'épargne par rapport au revenu .

مَبَل مُتَوَسِّط لِّلأَدِّخَار :

يعرف على أساس حجم الادخار بالنسبة للدخل معين ، أى أنه نسبة الادخار إلى الدخل .

average propensity to consume :

the amount of consumption out of any given income or the ratio of consumption at any given income.

propension moyenne à consommer l.f. :

montant de consommation correspondant à un revenu donné ou pourcentage de consommation par rapport au revenu .

مَبَل مُتَوَسِّط لِّلأَسْتِهْلَاك :

كمية الاستهلاك بالنسبة لبقدر معين من الدخل أو نسبة الاستهلاك إلى الدخل .

average propensity to import :

the ratio of the value of imports to the national income at a given moment of time.

propension moyenne à importer l.f. :

pourcentage de la valeur des importations par rapport au revenu national, à un moment donné .

مَبَل مُتَوَسِّط لِّلأَسْتِإِرَاد :

النسبة بين قيمة الواردات وبين الدخل القومي في لحظة معينة من الزمن .

ن

marginal product (MP):

the change in total product resulting from the use of one unit more or one unit less of the variable factor.

produit marginal l.f.:

modification du produit total résultant de l'utilisation d'une unité de plus ou de moins des facteurs variables.

ناتج حديّ:

التغير في الناتج الكلي المصاحب لاستخدام وحدة أكثر أو أقل من عنصر الإنتاج المتغير.

gross national product (G.N.P.):

the value of the total domestic and foreign output claimed by residents of a country. It comprises gross domestic product plus factor incomes accruing to residents from abroad, less the income earned in the domestic economy accruing to persons abroad.

produit national brut (P.N.B.) l.m.:

valeur totale des productions nationales et des produits étrangers demandés par les résidents d'un pays. Il comprend le produit national brut plus les éléments de revenus provenant de l'étranger en faveur des résidents moins les revenus produits sur le sol national au profit de l'étranger.

الناتج القومي الإجمالي:

قيمة المنتج الكلي المحلي والأجنبي الممتلك من قبل سكان القطر، وتضم قيمة الناتج المحلي الإجمالي زائداً عوائد عناصر الإنتاج خارج القطر المملوكة من قبل سكان القطر ناقصاً الدخل المكتسبة داخل القطر والعائدة للأجانب.

nominal gross national product:

the actual amount of production purchased at current prices.

produit national brut nominal l.m.:

montant actuel de la production acquis aux prix courants.

الناتج القومي الإجمالي الاسمي:

الكمية الفعلية من الناتج الذي يتم شراؤه بالأسعار الجارية.

natural real gross national product:

the intermediate level of real GNP in which there is no tendency for inflation to accelerate or decelerate.

produit national brut réel l.m.:

niveau intermédiaire du produit national brut, élimination faite des tendances de l'inflation à la décélération ou à l'accélération.

الناتج القومي الإجمالي الحقيقي الطبيعي:

المستوى الأوسط لإجمالي الدخل القومي الإجمالي الحقيقي والذي لا يصحبه ميول تضخمية موجبة أو سالبة.

total productivity of input:

the quantity of output that can be secured from the specific input given other inputs constant.

productivité totale d'un facteur de produit l.f.:

quantité de production qui peut être assurée à partir d'un facteur spécifique de production, les autres facteurs de production restant constants.

الناتج الكلي للمورد:

كمية الناتج التي يمكن الحصول عليها من مورد معين بافتراض كمية ثابتة من الموارد الأخرى.

gross domestic product (G.D.P):

the value of the total final outputs of goods and services produced by the countries economy-i.e., within the economy's territory by residents and non residents.

produit national brut :

valeur de la production finale totale de biens et de services produits par l'économie d'un pays aussi bien par les residents que par les non résidents .

الناتج المحلي الإجمالي :

القيمة الكلية للمنتجات النهائية من السلع والخدمات المنتجة في اقتصاد دولة وضمن أراضيها بواسطة سكانها والأجانب .

dear money :

a term used to describe a condition when the general price level is low. At such a time a relatively large quantity of goods or services exchanges for a relatively small quantity of money, hence, money is dear.

monnaie chère l.f. :

appréciation de la valeur de la monnaie lorsque le niveau général des prix est bas ; une quantité relativemente de biens et de services correspond à une quantité relativement faible de monnaie, ce qui fait dire que la monnaie est chère .

نُدرة النقود :

الحالة التي يكون فيها المستوى العام للأسعار منخفضا وبذلك فإن كمية كبيرة من السلع والخدمات يمكن استبدالها بكمية صغيرة نسبيًا من النقود .

expropriation :

the exercise of the sovereign right of a government to appropriate individual property rights with or without compensation.

expropriation n.f. :

exercice du droit de souveraineté d'un gouvernement pour s'approprier les droits de propriété d'un individu avec ou sans indemnité .

نزع الملكية :

ممارسة الحكومة لسيادتها في أن تصادر حقوق الملكية الفردية بتعويض أو بدونه .

average substitution, substitution ratio:

taux de substitution l.m. :

نسبة الإحلال :

انظر : معدل الإحلال .

capital-output ratio :

a ratio which shows the units of capital that are required to produce a unit of output over a given period of time.

taux de rendement du capital l.m. :

pourcentage montrant la quantité de capital nécessaire pour élaborer une unité de produit pendant une période donnée de temps .

نسبة رأس المال إلى الإنتاج :

علاقة نسبية تبين وحدات رأس المال المطلوبة لإنتاج وحدة واحدة من الناتج خلال فترة زمنية معلومة .

benefit cost ratio :

the ratio of the present worth of benefits to the present worth of costs.

rapport bénéfice-coût l.m. :

pourcentage de la valeur présente des bénéfices par rapport à la valeur présente des coûts .

نسبة العائد إلى التكلفة :

نسبة القيمة الحاضرة للمنافع إلى القيمة الحاضرة للتكاليف .

parity ratio :

the current index of prices received over current index of prices paid in the base

taux de parité l.m. :

index courant des prix mesuré par rapport à un index courant des prix calculé sur une

نسبة المساواة :

الرقم القياسي الجاري للأسعار المتسلمة مقسوما على الرقم القياسي الجاري للأسعار

period which equals 100.

période de base égale à 100.

فوعة في فترة الأساس (التي تساوى ١٠٠).

per capita output :

the total output of goods and services produced by the economy divided by the population.

produit par tête l.m. :

production totale de biens et services de l'économie divisée par l'effectif de la population.

سبب الفرد من الناتج :

مالي السلع والخدمات المنتجة في الاقتصاد نومي مقسومة على عدد السكان .

farmer share :

the share that the farmer receives of what the consumer pays after the various costs of marketing are taken.

part du fermier l.m. :

part que le fermier reçoit sur ce qu'a payé le consommateur après déduction des différents coûts de commercialisation.

سبب المزارع :

نصيب الذي يحصل عليه المزارع مما يدفعه ستهلك وذلك بعد اقتطاع التكاليف تسويقية .

economic maturity :

the stage of development where modern technology will be applied; Investments will range 10% - 20% of national income.

maturité économique l.m. :

stade de développement des pays modernes correspondant à un taux d'investissement de 10% - 20% de revenu national.

مُوج اقتصادي :

رحلة التنمية التي يستخدم فيها المجتمع فنون تقنية الحديثة ، ويبلغ فيها حجم الاستثمار ن ١٠٪ - ٢٠٪ من الدخل القومي .

multiple tariff system :

a system of tariff duties which specifies different duties applicable to different nations. Also called multilinear tariff.

système à tarifs multiples l.m. :

système de taxes tarifaires qui spécifie les différentes taxes applicables aux différents pays. Appelé également tarif multilinéaire.

نظام التعريف المتعددة :

نظام للرسوم الجمركية يحدد رسوماً مختلفة طبق على دول مختلفة ، ويطلق عليه أيضا مريفة خطية متعددة .

rationing :

rationnement n.m. :

نظام الحصص :

نظر : التقنين .

agrarian system :

the pattern of land distribution, ownership, and farm management; also the social and institutional structure of the agrarian economy.

système agraire l.m. :

modèle de répartition de la terre, de la propriété et de la gestion agricole et ensemble des structures institutionnelles et sociales de l'économie agraire.

نظام زراعي :

نط توزيع الأراضي والملكية والإدارة لمزرعية والميكل الاجتماعي والمرافق لاقتصاد الزراعي .

rewards system :

a system that leads to a rise in labour

système d'encouragement l.m. :

système de primes ou de récompenses qui a

نظام المكافآت :

نظام يقود إلى زيادة إنتاجية العمل .

productivity.

pour objet de permettre un gain de productivité du travail.

general equilibrium theory of international trade:

an explanation of the conditions giving rise to international trade, the condition being fundamentally a difference in exchange ratios obtained in the trading nations.

théorie générale de l'équilibre du commerce international l.f.:

exposition des conditions de développement du commerce international, la condition fondamentale étant l'existence d'une différence des taux de l'échange entre les nations commerçantes.

النظرية العامة لتوازن التجارة الدولية :

شرح الظروف التي تؤدي إلى التجارة الدولية ، وهي التي تنشأ من وجود فروق بين نسب التبادل المتحصل عليها في الدول التي تحدث بينها التجارة .

labour theory of value :

in classical international trade theory, the proposition that relative commodity prices depend on relative amounts of labour used to produce those commodities.

théorie de la valeur-travail l.f.:

dans la théorie classique du commerce international, axiome selon lequel les prix relatifs des biens dépendent du montant relatif de travail utilisé pour produire ces biens.

نظرية القيمة الخاصة بالعمل :

الافتراض ضمن النظرية التقليدية للتجارة الدولية ، بأن الأسعار النسبية للسلع تعتمد على المقادير النسبية المستخدمة من العمل لإنتاج هذه السلع .

theory of the firm :

micro economic branch concerned with principles the firm adopts in decision making.

théorie de la firme l.f.:

partie de la microéconomie étudiant les principes et les règles en fonction desquelles la firme prend des décisions.

نظرية المنشأة :

فرع الاقتصاد الجزئي الذي يعنى بتفسير المبادئ والأسس التي تبعا لها تتخذ المنشأة قراراتها .

Cobweb theorem :

a simple dynamic model in which the quantities supplied in one period are a function of the price which prevailed in the previous period.

théorème de Cobweb l.m.:

modèle dynamique dans lequel les quantités offertes pendant une période sont fonction des prix qui sont en vigueur pendant la période précédente.

نظرية نسج العنكبوت :

نموذج حركي بسيط تكون فيه الكميات المعروضة خلال فترة ما دالة للسعر الذي ساد خلال الفترة السابقة لها .

land tenure systems :

the systems of rights that have been fashioned in a particular culture. Included are ownership systems, tenancy systems, inheritance systems as well as those aspects of tax systems, workers and credit systems that affect or are affected by land tenure structures.

systèmes de tenure l.m.pl.:

systèmes des droits qui ont été élaborés par une culture particulière et qui comprennent les systèmes de propriété, de détention des sols, d'héritage et de dévolution aussi bien que les divers aspects des systèmes de taxe, les problèmes du travail et du crédit en relation avec l'organisation des structures foncières.

نظم حيازة الأرض :

نظم حقوق الانتفاع بالأرض التي نشأت في حضارة معينة ، وتشمل نظم الملكية ، نظم الإيجار ونظم الإرث ، كما تشمل تلك النواحي من نظم الضرائب ونظم العمل ونظم التسليف التي تؤثر في أو تتأثر بتكوينات حيازة الأرض .

marketing charges :

designation of that part of the aggregate margin which is not represented by special government marketing taxes.

capital expenditures, capital outlays :

outlays on acquiring fixed assets that will not depreciate or be consumed in one production (or financial) period; that is to say, the benefits of which will last more than one production (or financial) period.

marginal outlay (MO):

the change in total cost resulting from the addition (or the subtraction) of the marginal unit of the variable factor, or the entire extra cost involved in producing together all units of the marginal product.

break-even point:

the point at which an enterprise produces a volume of output which doesn't make profit or loss, and it is located at the intersection of total income curve and the total cost curve.

tangency point:

1. in a factor-factor relationship:

it is the least-cost combination of inputs X^1 and X^2 which yields a given quantity of out-put; such a point is found where the price line becomes tangent to the indifference curve or where $P_{X^1} / P_{X^2} = \Delta X^2 / \Delta X^1$, where the slope of the price line is equal to the substitution ratio of inputs X^1 and X^2 .

frais de commercialisation l.m.pl. :

partie de la marge globale de commercialisation autre que les taxes spéciales de commercialisation édictées par L'Etat.

dépenses en capital l.f.pl. :

dépenses d'acquisition du capital fixe qui ne se déprécie pas ou n'est pas consommé pendant une période de production.

dépense marginale l.f. :

modification du coût total résultant de l'addition ou de la soustraction d'une unité marginale de facteur variable ou coût total supplémentaire engagé dans la production de toutes les unités de produit marginal.

point d'inflexion l.m. :

point situé à l'intersection de la courbe de revenu total et de la courbe du coût total, pour lequel la production d'une entreprise se fait sans profit ni perte.

point de tangence l.m. :

1. dans une relation "facteur-facteur", point marquant la combinaison au moindre coût des facteurs de la production X^1 et X^2 qui permet de produire une quantité déterminée. Un tel point est situé à l'endroit où la courbe des prix tangente la courbe d'indifférence de façon que $P_{X^1} / P_{X^2} = \Delta X^2 / \Delta X^1$ où la pente de la courbe des prix est égale au

نفقات تسويقية :

ذلك الشطر من الهامش التسويقي الإجمالي الذي لا يتضمن ضرائب حكومية تسويقية.

نفقات رأسمالية :

النفقات التي تصرف للحصول على الموجودات (الأصول) الثابتة التي لا تتدثر أو تستهلك في فترة إنتاج (أو فترة مالية) واحدة، بمعنى آخر أن منافعتها تدوم لأكثر من فترة إنتاجية (أو فترة مالية) واحدة.

نفقة حدية :

هي التغير في التكاليف الكلية نتيجة إضافة (أو طرح) الوحدة الحدية لعنصر الإنتاج المتغير، أو هي كل التكاليف الإضافية التي تصحب الزيادة الحدية في الإنتاج.

نقطة استيفاء النفقات - نقطة التعادل :

هي النقطة التي ينتج فيها المشروع حجما من الناتج لا يعطى ربحا أو خسارة، ويقابل تقاطع منحنى الدخل الكلي ومنحنى التكاليف الكلية.

نقطة التماس :

١ - في علاقة عنصرى إنتاج :

أقل التوليفات الموردية (س_١ ، س_٢) كلفة لإنتاج قدر معين من الناتج. وتمثل هذه التوليفة بنقطة التماس بين خط السعر ومنحنى سواء الإنتاج أو حيث تتساوى النسبتين

$$\frac{\text{سعر س}_1}{\text{سعر س}_2} = \frac{\Delta \text{س}_2}{\Delta \text{س}_1}$$

2. in a product-product relationship :
the point when maximum revenue is attained with a given outlay, and it is where the price line (the iso-revenue line) is tangent to the production possibility curve; this is one of the two cases of economic efficiency which represents its necessary condition.

taux de substitution des facteurs X1 et X2.

2. dans une relation "produit-produit"
point où le maximum de revenu est atteint pour une dépense donnée; il est situé à l'endroit où la courbe des prix (courbe des revenus égaux) tangente la courbe de production potentielle; il est l'un des deux cas d'efficacité économique qui représente sa condition nécessaire

حيث يتساوى ميل خط السعر مع نسبة إحلال الموردين س₁ ، س₂ .
٢ - في علاقة ناتجين : النقطة التي يتم فيها الحصول على أعلى دخل من نفس الكلفة ، وذلك في الموضع الذي يصبح فيه خط السعر (خط الدخل المماثل) مماساً لمنحنى الناتج الممكن ، وتعتبر واحدة من حالتين للكفاءة الاقتصادية والتي تمثل الشرط الضروري لها .

point of absolute diminishing returns "productivity":

the point after which total product begins to decline.

point de déclin absolu de la "productivité" l.m. :

point à partir duquel le produit total commence à diminuer.

نقطة التناقص المطلق للغة «الإنتاجية» :
النقطة التي يبدأ بعدها الناتج الكلي في التناقص .

money :

a counting device that has no purpose other than to facilitate trade by reducing transactions costs.

monnaie n.f. :

moyen de compte qui n'a pas d'autre objet que de faciliter le commerce par une réduction du coût des transactions .

التُّقود :
وسيلة محاسبية بموجبها يتم تسهيل عمليات المبادلة والتجارة وذلك بتقليل تكاليف المعاملات .

cheap money :

a term used to describe a condition when the general price level is high. At such a time a relatively small quantity of goods or services exchanges for a relatively high quantity of money, hence money is cheap or its value is low, compared with the value of goods and services.

monnaie "bon marché" l.f. :

appréciation sur la valeur de la monnaie lorsque le niveau général des prix est élevé : en pareil cas, une quantité relativement faible de biens et de services s'échange contre une quantité relativement élevée de monnaie, de sorte que la monnaie est considérée comme à bon marché par rapport à la valeur des biens et services .

نُقود رخيصة :
اصطلاح يستخدم لوصف الحالة التي تتسم بارتفاع المستوى العام للأسعار ، وفي هذه الحالة فإنه يمكن استبدال كمية قليلة من السلع والخدمات بكمية كبيرة نسبياً من النقود ، وبذلك فإن قيمة النقود تكون منخفضة أو رخيصة بالمقارنة بقيمة السلع والخدمات .

planning models :

mathematical models (e.g., an input-output or macro planning models) designed to simulate quantitatively the major features

modèle de planification l.m. :

modèle mathématique (modèle à matrices ou modèle de macro-planification) utilisé pour simuler quantitativement les caractéristiques

نماذج التخطيط :
نماذج رياضية ، (مثلاً : المدخلات والمخرجات أو نماذج التخطيط الكلية)

of the economic structure of a particular country; planning models provide the analytical and quantitative basis for most regional and national development plans.

principales de la structure économique d'un pays particulier ; les modèles de planification fournissent la base analytique et quantitative de la plupart des plans régionaux et nationaux de développement .

المصممة لتحاكى كميًا المعالم الأساسية للهيكل الاقتصادى لاقتصاد معين . وتعطى نماذج التخطيط الأسس الكمية والتحليلية لمعظم خطط التنمية الإقليمية والقومية .

Von Thunen's land-use pattern :

the differences in land use, with the assumption that all of the natural factors affecting its use held constant, could be attributed directly to variations in transportation costs, which in turn were dependent upon such factors as distance to market, ease of transportation, bulk, weight, and perishability of the marketed products.

modèle d'utilisation de la terre de Von Thunen l.m. :

représentation des différences d'utilisation de la terre prenant en compte le fait que tous les facteurs naturels la concernant demeurent constants et attribuant les différences aux variations des coûts de transport eux-mêmes dépendant de facteurs tels que la distance par rapport au marché, les facilités de transport, le volume, le poids et le caractère plus ou moins périssable des produits transportés .

نمط «فون ثونن» فى استعمال الأرض :

إن الفروق فى استخدامات الأرض ، بافتراض أن جميع العوامل الطبيعية المؤثرة فى استخدام الأرض تبقى ثابتة ، يمكن أن تنسب مباشرة لاختلاف تكاليف النقل ، وهذه بدورها تتوقف على عوامل مثل البعد عن السوق ، سهولة المواصلات ، الحجم والوزن وقابلية السلع التى تسوق للتلف .

economic growth :

the rate of expansion of the national income or total volume of production of goods and services of a country.

croissance économique l.f. :

taux d'expansion du revenu national ou du volume total de production de biens et services d'un pays .

نمو اقتصادى :

معدل الزيادة فى الدخل القومى أو إجمالى حجم الإنتاج من السلع والخدمات فى دولة ما .

accelerated growth :

higher ratio of investment to the stock of capital equipment.

croissance accélérée l.f. :

croissance caractérisée par un taux élevé d'investissement (notamment productif) .

نمو متسارع :

ارتفاع نسبة الاستثمار إلى المخزون من الآلات الرأسمالية .

steady growth :

fixed ratio of investment to the stock of capital equipment.

croissance stable l.f. :

croissance caractérisée par un taux fixe d'investissement (notamment productif) .

نمو منظم :

ثبات نسبة الاستثمار إلى المخزون من الآلات الرأسمالية .

economic model :

an analytical framework used to portray functional relationships among economic variables.

modèle économique l.f. :

cadre analytique utilisé pour décrire les relations fonctionnelles existant entre les variables économiques .

نموذج اقتصادى :

إطار تحليلى يستخدم لبيان علاقات دالية بين المتغيرات الاقتصادية .

neoclassical price incentive model :

model whose main proposition is that if market prices are to influence economic activities in the right direction, they must be adjusted to remove factor- price distortions by means of subsidies, taxes, etc.

modèle néoclassique fondé sur le rôle actif des prix l.m. :

modèle fondé sur la proposition que les prix du marché exercent une influence positive sur l'orientation des activités économiques. des ajustements doivent être faits pour éliminer les distorsions de prix dues aux subventions, taxes etc...

supplementary products :

two products bear a supplementary relationship when the output of one product can be increased with neither a gain nor a sacrifice in the other product, with resources held constant; their marginal rate of substitution, therefore, is zero.

produits supplémentaires l.m.pl. :

cas de deux produits dont la production de l'un peut, à ressources constantes, augmenter sans que celle de l'autre ne soit touchée. Leur taux de substitution est alors égal à 0.

perishable products :**produits périssables l.m.pl. :**

produits qui ne peuvent être élaborés qu'en proportions fixes, chaque courbe de potentialité de production se réduisant à un seul point sur la carte.

joint products in fixed proportions :

products which come, when they are produced, in inflexible proportions; each production possibility curve reduces to a single point on the indifference map.

produits liés en proportions fixes l.m.pl. :

produits qui ne peuvent être élaborés qu'en proportions fixes, chaque courbe de potentialité de production se réduisant à un seul point sur la carte.

joint products in variable proportions :

products which are produced with a range of substitution between them. In agriculture joint products usually come in flexible proportions; butter and buttermilk, beef and hides, mutton and wool are examples of joint products in variable

produits liés en proportions variables l.m.pl. :

produits qui sont élaborés avec une marge de substitution entre eux: en agriculture sont ainsi liés: beurre et babeurre, viande de boeuf et cuir, viande de mouton et laine. Dans le long terme, des ajustements peuvent être faits sur la proportion de viande de mouton et de

نموذج الحافز السعرى الكلاسيكى الحديث :

نموذج مضمونه الرئيسى أنه لكى تؤثر أسعار السوق فى النشاطات الاقتصادية بالاتجاه الصحيح فإنها يجب أن تعدل لإزالة تشوهات سعر عناصر الإنتاج بوسائل الإعانات والضرائب ، الخ .

نواتج إضافية - نواتج ملحقه :

يكون للناتجين علاقة ملحقه (إضافية) عندما يمكن زيادة أحدهما دون زيادة أو نقص الآخر، مع ثبات الموارد الإنتاجية المستخدمة ، ومن ثم فإن معدل الإحلال الحدى بينها يكون صفراً .

نواتج تلوقة :

انظر : أنتجة قابلة للتلف .

نواتج متصلة (مُترابطة) بنسب ثابتة :

نواتج «منتجات» تتج بنسب خالية من المرونة ، ومنحنى الناتج الممكن فى هذه الحالة يكون مقصوراً على نقطة واحدة على خريطة السواء .

نواتج متصلة (مُترابطة) بنسب مختلفة :

نواتج «منتجات» تتج مع وجود مدى من الإحلال بينها ، وفى الزراعة تكون النواتج المتصلة بنسب مرنة عادة فالزبدة ومخيض اللبن ، ولحم البقر وجلده ، لحم الضأن وصوفه هى أمثله لنواتج متصلة بنسب

proportions. In the long-run, adjustments can be made in the combination of mutton and wool produced from given resources by selecting alternative breeds of sheep.

laine par le recours à la sélection et à l'hybridation.

متباينة . وفي الأجل الطويل يمكن إجراء التعديل المناسب في مزيج لحم الغنم والصوف الذي ينتج بكمية معينة من الموارد الإنتاجية بانتخاب بدائل من سلالات الغنم .

complementary products :

two products are complementary when an increase in the production of one, with resources held constant in amount and variety, is accompanied by increased production of the other. Hence, their marginal rate of substitution is positive; joint products are often complementary in agriculture.

produits complémentaires l.m.pl. :

produits dont l'augmentation de la production de l'autre, à ressources constantes, aussi bien en nature qu'en quantités s'accompagne d'une augmentation de la production de l'autre. De ce fait, leur taux marginal de substitution est positif. Les productions liées sont souvent complémentaires en agriculture.

نواتج متكاملة :

بعد الناجحان متكاملين عندما تصاحب الزيادة في إنتاج أحدهما ، مع ثبات كمية ونوعية الموارد الإنتاجية ، زيادة في إنتاج الآخر ، ومن ثم فإن معدل الإحلال الحدى لها يكون موجبا ، كما تكون النواتج المتصلة غالبا متكاملة في علاقتها ببعضها في الزراعة .

competitive products with a constant rate of substitution :

two products are competitive at a constant marginal rate of substitution when they are represented by a linear production possibility curve (or a linear iso-resource indifference curve), because each of the two products originally has a linear production function.

produits concurrents à taux constant de substitution l.m.pl. :

cas de deux produits représentés par une courbe de production potentielle linéaire (ou une courbe d'indifférence d'isoressource linéaire) parce que chacun d'entre eux a, à l'origine, une fonction de production linéaire.

نواتج متنافسة بمعدل إحلال ثابت :

بعد الناجحان متنافسين بمعدل إحلال حدى ثابت عندما يمكن تمثيلها بمنحنى إمكانيات إنتاجية خطى (أو بمنحنى سواء موارد خطى) ، وذلك لأن كل ناتج له أصلا دالة إنتاجية خطية .

competitive products under increasing rates of substitution :

a relationship between two products which can be represented by an iso-resource indifference curve which is concave towards the origin; each of the two products, or commodities, originally has a decreasing production function.

produits concurrents à taux de substitution croissant l.m.pl. :

produits dont la relation bilatérale est représentée par une courbe d'indifférence d'isoressources concave à partir de l'origine : chacun des deux produits (ou services) a, à l'origine, une fonction de production croissante.

نواتج متنافسة بمعدلات إحلال متزايدة :

علاقة بين ناتجين يمكن تمثيلها بمنحنى سواء موارد متساوية يكون مقعراً تجاه نقطة الأصل ، وفي هذه الحالة يكون لكل ناتج أصلا دالة إنتاج متناقصة .

competitive products under decreasing rates of substitution :

a relationship between two products which

produits concurrents à taux de substitution décroissant l.m.pl. :

produits dont la relation bilatérale est

نواتج متنافسة بمعدلات إحلال متناقصة :

علاقة بين ناتجين يمكن تمثيلها بمنحنى سواء موارد متساوية يكون شكله محدباً باتجاه

can be represented by an iso-resource indifference curve which is convex to the origin; each of the two products originally has an increasing production function.

représentée par une courbe d'indifférence d'isoressources convexe à partir de l'origine : chacun des deux produits a, à l'origine, une fonction de production croissante.

نقطة الأصل ، وكل من الناتجين ذو دالة إنتاج متزايدة .

processing products :

agricultural products that are converted into another form before they can be disposed to the consumer.

produits bruts l.m.pl. :

produits agricoles qui doivent être transformés avant de pouvoir être mis à la disposition du consommateur.

نَوَاجِحُ مُصَنَّعة - منتجات مصنعة :

السلع الزراعية التي يتم تحويلها إلى شكل آخر قبل أن تصل إلى المستهلك .

economic aspects of the project :

it is concerned with determining whether the project is likely to contribute significantly to the development of the economy as a whole.

aspects économiques d'un projet l.m.pl. :

ensemble des considérations permettant de déterminer si un projet peut apporter une contribution significative au développement de l'économie dans son ensemble.

النواحي الاقتصادية في المشروع :

تختص النواحي الاقتصادية في تحليل المشروع بتحديد مدى إسهام المشروع إسهاما جوهريا في تنمية المقتصد ككل .

financial aspects of the project :

financial aspects deals primarily with the revenue earning considerations of a project.

aspects financiers d'un projet l.m.pl. :

ensemble des considérations qui s'attachent principalement à la rentabilité financière d'un projet.

النواحي المالية في المشروع :

تتم النواحي المالية أساسا بالعوائد التي يمكن الحصول عليها من المشروع .



margin :

the difference between the values of physical quantity equivalents at different levels of marketing.

marge n.f. :

différence entre les valeurs de quantités physiques égales à différents stades du marché.

الهامش :

الفرق بين قيم كميات فيزيقية متساوية عند مختلف المستويات التسويقية .

marketing margin :

the difference between which is paid and received in the marketing channel or in a part of this channel; it includes marketing costs.

marge commerciale l.f. :

différence entre ce qui est payé et ce qui est perçu dans le circuit commercial ou dans une partie de ce circuit, coûts de commercialisation inclus.

هامش تسويقي :

الفرق بين ما تم دفعه وما تم تسلمه في القناة التسويقية أو في جزء من هذه القناة ، وهو يشمل التكاليف التسويقية .

absolute margin :

the margin which is expressed in absolute units of money.

marge absolue l.f. :

marge exprimée en unités absolues de monnaie.

هامش مطلق :

الفرق الذي يعبر عنه في صورة وحدات مطلقة من النقود .

percentage margin :

the absolute margin divided by the selling price.

pourcentage de marge l.m. :

montant de la marge absolue divisé par le montant du prix de vente.

هامش نسبي :

الهامش المطلق منسوباً إلى سعر البيع .

economic recession :

a period of slack general economic activity as reflected in rising unemployment and excess productive capacity in a broad spectrum of industries.

récession économique l.f. :

période de faiblesse de l'activité économique générale caractérisée par l'augmentation du sous-emploi et un excédent des capacités productives d'un grand nombre d'industries.

هبط اقتصادي ، « ركود اقتصادي » :

فترة بطء في النشاط الاقتصادي العام ، تنعكس في زيادة البطالة وفائض في الطاقة الإنتاجية على مدى واسع من الصناعات .

brain drain :

the emigration of highly educated and skilled professional and technical manpower from the developing to the developed countries.

exode des cerveaux l.m. :

émigration des couches de la population de niveau d'éducation et de formation technique et professionnelle élevés des pays les moins développés.

هجرة العقول :

هجرة الطاقات البشرية ذات الثقافة العالية أو ذات المهارة الفنية من الدول النامية إلى الدول المتقدمة .

general co-operative assembly :

the supreme organ or body of a co-operative society and usually elects both the management board and the auditing committee.

**assemblée générale de coopérative
l.f.:**

organe suprême d'une coopérative qui, généralement élit les instances administratives et le comité de surveillance .

هيئة عامة تعاونية :

أعلى سلطة في جمعية تعاونية ، وتنتخب عادة كلا من مجلس الإدارة ولجنة المراقبة .

و

imports :

expenditures by country residents for goods and services produced elsewhere.

importations n.f.pl. :

dépenses effectuées par les résidents d'un pays pour acquérir des biens et des services produits hors de ce pays .

وَأِرْدَات :

إنفاق سكان دولة ما على السلع والخدمات المنتجة في دول أخرى .

economic unit :

it refers to the aggregation of resources for which economic return is related or computed.

unité économique l.f. :

ensemble des ressources dont le revenu ou le rendement économique est enregistré ou calculé .

وَحْدَةُ الْقَصَادِيَّة :

تشير إلى مجموعة الموارد التي يعزى إليها أو بحسب لها العائد .

endowment fund :

a fund the principal of which remains intact, only the interest being used.

fonds de dotation l.m. :

fonds dont le capital demeure intact, seul les intérêts étant consommés .

وَدِيعة ، اعتماد ماليّ موقوف :

اعتماد مالي يبق أصله ثابتا وتستخدم فائدته فقط .

middlemen :

the individuals or business concerns that specialize in performing the various marketing functions involved in the purchase and sale of goods as they are moved from producers to consumers.

intermédiaire n.m. :

individu ou organisme commercial qui se spécialise dans l'accomplissement des différentes fonctions de commercialisation englobant l'achat et la vente de biens acheminés du producteur au consommateur .

وُسْطَاء :

الأفراد أو منشآت الأعمال الذين يشتركون في مختلف الوظائف التسويقية والتي تتضمنها أعمال شراء وبيع السلع في حركتها من المنتج إلى المستهلك .

merchant middlemen :

those who buy and sell the products for their own gain.

négociant n.m. :

personne qui achète et qui vend des biens dans le but d'en tirer un gain personnel .

وُسْطَاء تَجَارِيُونَ :

أولئك الوسطاء الذين يشترون وبيعون الناتج « المنتجات » بغرض الكسب الخاص .

jobber :**intermédiaire n.m. :****وَسِيط :**

انظر : سمسار .

financial intermediary :

any financial institution, public or private which serves to channel loanable funds from savers to borrowers; examples include commercial banks, saving banks and development banks.

intermédiaire financier l.m. :

institution financière, publique ou privée, qui sert de canal pour mettre à la disposition des emprunteurs les fonds prêtés par les épargnants : banque commerciale, caisse d'épargne, banque de développement .

الوسيط المالي :

كل مؤسسة مالية عامة أو خاصة تخدم لنقل الودائع القابلة للإقراض من المدخرين إلى المقترضين ، مثلا : البنوك التجارية وبنوك الادخار وبنوك التنمية .

speculative middlemen :

those who take title to products with the major purpose of profiting from price movements .

spéculateur n.m. :

intermédiaire qui achète et vend des produits dans le but de profiter des décalages dus au mouvement de prix .

وسيط مُضَارِب :

الوسيط الذي يملك السلعة بهدف تحقيق أرباح من تغيرات الأسعار .

budgeting :

planning and co-ordination of different activities and functions in an enterprise (or a firm) to get results which are attainable; it also includes the supervision of deviations from the adopted plan in order to achieve the desired ends.

budgetisation n.f. :

planification et coordination financière des différentes activités et fonctions économiques d'une entreprise ou firme en vue d'obtenir les résultats financiers possibles . Cette tâche inclut le contrôle des modifications apportées au plan initial dans le but d'atteindre l'objectif visé .

وَضْعُ الْمُوَازَنَةِ - وَضْعُ الْمِيزَانِيَةِ :

تخطيط وتنسيق الأنشطة والوظائف المختلفة فيما بينها في المنشأة أو المشروع للحصول على نتائج يمكن تحقيقها ، كذلك يشمل رصد الانحرافات عن الخطة المتبناة لكي يمكن تحقيق النتائج المرجوة .

managerial functions :

the functions of managers who (carry out all the duties characteristic of managers) which include planning, organization, direction, control, supervision, staffing, and co-ordination.

fonctions de directions l.f.pl. :

fonctions qui englobent toutes les activités caractéristiques de la direction d'entreprise (planification, organisation, direction, contrôle, formation, coordination) .

وُظَافُفٌ إِدَارِيَّةٌ :

وظائف المديرين الذين يقومون بجميع الواجبات المنوطة بالإدارة والتي تميزهم ، وتشمل التخطيط ، والتنظيم ، والتوجيه ، والسيطرة ، والإشراف ، وإدارة شئون العاملين والتنسيق .

exchange functions :

exchange functions are those activities which are involved in the transfer of title to goods, or as a price being placed on goods.

fonction d'échange l.f.pl. :

fonction englobant toutes les activités relatives au transfert de propriété des biens jusque par exemple l'estimation de leurs prix .

وُظَافُفٌ التَّبادُل :

الأنشطة التي تؤدي إلى تحويل حق ملكية السلع أو إلى تقدير أسعارها .

facilitating functions :

those functions which make possible the smooth performance of buying, selling,

fonctions de facilitation l.f.pl. :

ensemble des fonctions qui permettent l'accomplissement sans difficulté de l'achat,

وُظَافُفٌ تَسْهِيْلِيَّةٌ :

الوظائف التي تجعل من الممكن القيام

storage and transportation of the commodity.

de la vente, du stockage et du transport d'un bien.

مماريات الشراء والبيع والتخزين والنقل لسلعة بسهولة ويسر.

physical marketing functions:

those activities which involve handling and movement of the commodity.

fonctions physiques de commercialisation l.f.pl.:

activités qui englobent la manutention et l'acheminement d'un bien du producteur au consommateur.

وظائف تسويقية فيزيقية:

لنشاطات التي تشمل تداول السلعة تحريكها.

selling function:

all various activities which consist of physical arrangements of display of goods, advertising and other promotional devices to influence or create demand.

fonctions de vente l.f.pl.:

activités variées consistant à mettre en oeuvre matériellement la présentation d'un bien et à entreprendre les actions d'information susceptibles d'influencer ou de créer la demande.

وظيفة البيع:

جميع الأنشطة المتنوعة التي تتضمن لتنظيمات الفيزيقية لعرض السلع والإعلان عنها، وكذلك الإجراءات التي تؤدي إلى زيادة أو خلق الطلب.

risk bearing function:

accepting of the possibility of loss in the marketing of a product.

fonction d'assomption du risque l.f.:

fait pour un individu ou une entreprise d'accepter la possibilité d'une perte à l'occasion de la commercialisation d'un produit.

وظيفة تحمّل المخاطر:

يقول إمكانية حدوث الخسائر في تسويق أحد الأنتجة «المنتجات».

storage function:

it is the function of making goods available at the desired time.

fonction d'approvisionnement l.m.:

fonction consistant en l'acheminement d'un bien pour qu'il soit disponible au lieu et au moment où il est désiré.

وظيفة التخزين:

الوظيفة التي تتيح السلع في الوقت المرغوب.

financing function:

the advancing of money to carry on the various aspects of marketing.

fonction de financement l.f.:

mise à disposition de l'argent nécessaire pour couvrir les différents aspects de la commercialisation.

وظيفة تمويلية:

تقديم المال اللازم للقيام بالنواحي التسويقية المختلفة.

buying function:

it is largely one of seeking out the sources of supply, assembling of products, and the activities which are associated with purchase.

fonction d'achat l.f.:

au sens large, recherche des sources d'offre, collecte de produits et activités liées à leur acquisition.

وظيفة الشراء:

وظيفة البحث عن مصادر العرض وتجميع المنتجات والأنشطة المرتبطة بالشراء.

standardization function:

the establishment and maintenance of uniform measurements of both quantity and quality.

fonction de normalisation l.f.:

détermination et maintien de critères uniformes de qualité et de quantité.

وظيفية قياسية :

الإششاء والاحتفاظ بمقاييس موحدة لكل من الكمية والنوعية .

market information function:

the job of collecting, interpreting, and disseminating the large variety of data which are necessary to the smooth operation of the marketing processes.

fonction d'information du marché l.f.:

rassemblement, interprétation et diffusion des données très variées qui sont nécessaires pour assurer les opérations du processus de commercialisation.

وظيفية المعلومات السوقية :

القيام بجمع البيانات الكثيرة التنوع وتفسيرها ونشرها لتسهيل أداء العمليات السوقية .

transportation function:

the function of making the goods available at the proper place.

fonction de transport l.f.:

fonction d'acheminement des biens à l'endroit où ils sont demandés.

وظيفية النقل :

وظيفة جعل السلع متاحة في المكان المناسب .

external economies of production:

increases in output (or decreases in costs) of an individual firm over a certain range of production due to production advantages it derives from the expansion activities of other firms.

économies externes de production l.f.pl.:

augmentation de la production (ou diminution des coûts) d'une firme au-delà d'un certain niveau de production, due à des avantages de production résultant de l'expansion d'activités dans d'autres firmes.

وُفورات الإنتاج الخارجية :

زيادة في الإنتاج (أو انخفاض في التكاليف) للمنشأة الواحدة بالنسبة لمدى إنتاجي معين، بسبب المميزات الإنتاجية التي تحصل عليها من نشاطات توسع المنشآت الأخرى .

economies of scale:

these are economies of growth resulting from expansion of the scale of productive capacity of a firm or industry leading to increases in its output and decreases in the cost per unit produced.

économies d'échelle l.f.pl.:

économies de croissance résultant de l'augmentation de l'échelle de capacité productive d'une firme ou d'une industrie permettant d'accroître sa production et de réduire ses coûts par unité produite.

وُفورات السعة :

وفورات النمو الناتجة عن اتساع حجم الطاقة الإنتاجية للمنشأة والصناعة، مما يؤدي إلى زيادة إنتاجها وانخفاض كلفة الوحدة الواحدة المنتجة .

infant mortality:

the deaths among children between birth and one year of age. Infant mortality rate measures the number of these deaths per 1000 live births.

mortalité infantile l.f.:

décès des enfants entre la naissance et l'âge de un an, mesuré en nombre de décès pour mille naissances vivantes.

وَفَيَات الأطفال :

الوفيات بين الأطفال ما بين الولادة والسنة الأولى من العمر، ومعدل وفيات النشء يقاس بعدد هذه الوفيات لكل ١٠٠٠ ولادة حية .

commission man :

the agent middleman who granted broad powers by those who consign goods to him by taking over the physical handling of the product, deduct his fee and remits the balance to his principal.

commissionnaire l.m. :

intermédiaire doté de larges pouvoirs par ceux qui lui confient la disposition physique de leurs biens, à charge pour lui de leur en remettre le prix, une fois sa commission déduite.

وكيل بالعمولة :

الوسيط الوكيل الذي لديه سلطات كافية من أولئك الذين يعرضون السلع ، فيقوم بعمليات التداول الفيزيقي للسلع ويخصم عمولته من ثمن بيعها ويعطى للمالكها باقى الثمن .

ى

invisible hand:

this term has its origin in Adam Smith's famous book (wealth of nations) written in 1776; it argues that the unbridled pursuit of individual self interest automatically contributes to the maximization of the social interest.

"main invisible":

expression employée par Adam Smith dans son livre "la richesse des nations" écrit en 1776 et dans laquelle il affirme que la poursuite sans contraintes extérieures de l'intérêt personnel contribue automatiquement à maximiser l'intérêt social.

اليَدُ الْخَفِيَّةُ - اليَدُ غَيْرُ الْمَرْتَبَةِ :

لهذا المصطلح جذوره في الكتاب الشهير لآدم سميث (ثروة الأمم) المؤلف عام ١٧٧٦ ، إذ توضح مناقشة المصطلح أن المتابعة المتحررة من قبل الفرد لمصلحته الشخصية تسهم آلياً في تحقيق أقصى منفعة للمجتمع .

الفهرس الانكلىزى
و
الفهرس الفرنسى
للمعجم الزراعى العربى
الجزء الثالث «الاقتصاد الزراعى»
المجلد الثانى



rente *n.f.* :

| | | | |
|---|-----|-----|--|
| - absolue <i>l.f.</i> | 70 | ٧٠ | رِيع مُطْلَق |
| - contractuelle <i>l.f.</i> | 69 | ٦٩ | رِيع كُتَالِيّ . رِيع فِعْلِيّ |
| - implicite <i>l.f.</i> | 70 | ٧٠ | رِيع ضِمْنِيّ |
| - du sol <i>l.f.</i> | 20 | ٢٠ | إِيخَار الأَرْض |
| réorientation commerciale <i>l.f.</i> | 30 | ٣٠ | تَحْوِيل التِّجَارَة |
| répartition fonctionnelle du | | | |
| revenu <i>l.f.</i> | 49 | ٤٩ | التَّوْزِيع النَّالِيّ لِلدَّخْلِ |
| répartition du marché <i>l.f.</i> | 27 | ٢٧ | تَجْزِئَة تَسْوِيقِيَّة |
| réserve potentielle économique | | | |
| de terre <i>l.f.</i> | 93 | ٩٣ | عَرَض اِقْتِصَادِي كَامِن للأَرْض |
| réserves en moyens de paiement | | | |
| internationaux <i>l.f.pl.</i> | 4 | ٤ | اِحْتِيَاطِي خَارِجِيّ |
| ressources : | | | |
| - courantes <i>l.f.pl.</i> | 140 | ١٤٠ | مَوَارِد مُتَدَفِّقَة - مَوَارِد مُتَدَفِّقَة |
| - naturelles <i>l.f.pl.</i> | 140 | ١٤٠ | مَوَارِد طَبِيعِيَّة |
| - renouvelables <i>l.f.pl.</i> | 140 | ١٤٠ | مَوَارِد قَابِلَة لِلتَّجْدِيد |
| - non renouvelables <i>l.f.pl.</i> | 140 | ١٤٠ | مَوَارِد غَيْر مُتَجَدِّدَة |
| - du sol (ressources foncières) | | | |
| <i>l.f.pl.</i> | 140 | ١٣٩ | مَوَارِد أَوْصِيَّة |
| - en stock <i>l.f.pl.</i> | 141 | ١٤١ | مَوَارِد مَحْزُونَة |
| revenu : | | | |
| - disponible pour la | | | |
| consommation <i>l.m.</i> | 65 | ٦٥ | دَخْل المُسْتَهْلِك القَابِل لِلتَّصَرُّف |
| - de la ferme <i>l.m.</i> | 65 | ٦٥ | دَخْل فَعْلِيّ |
| - en espèces <i>l.m.</i> | 65 | ٦٥ | دَخْل المَزْرَعَة |
| - de gestion de la ferme <i>l.m.</i> | 98 | ٩٨ | عَوَائِد الإِدَارَة المَزْرَعِيَّة |
| - marginal <i>l.m.</i> | 21 | ٢١ | إِيرَاد حَتَلِيّ |
| - monétaire net <i>l.m.</i> | 83 | ٨٣ | صَافِي الدَّخْل القَدَسِيّ |
| - en nature <i>l.m.</i> | 64 | ٦٤ | دَخْل غَنِيّ |
| - net de la ferme <i>l.m.</i> | 83 | ٨٣ | صَافِي الدَّخْل المَزْرَعِيّ |
| - réel <i>l.m.</i> | 64 | ٦٤ | دَخْل حَقِيقِيّ |
| revenus : | | | |
| - constants d'échelle <i>l.m.p.</i> | 98 | ٩٨ | عَوَائِد السَّعَة الثَّابِتَة |
| | | | عَوَائِد السَّعَة المُتَرَادِفَة (العائد المتزايد) |
| - croissants d'échelle | 98 | ٩٨ | إِلَى السَّعَة |
| | | | عَوَائِد السَّعَة المُتَنَاقِصَة (العائد المتناقص) |
| - décroissants d'échelle <i>l.m.p.</i> | 98 | ٩٨ | إِلَى السَّعَة |
| - du travail de la ferme <i>l.m.pl.</i> | 98 | ٩٨ | عَوَائِد العَمَل المَزْرَعِيّ |
| risque <i>n.m.</i> : | 117 | ١١٧ | المُخَاطَرَة |
| - du marché <i>l.m.</i> | 117 | ١١٧ | المُخَاطَرَة السَّوْقِيَّة |
| - physique du marché <i>l.m.</i> | 117 | ١١٧ | مُخَاطَرَة تَسْوِيقِيَّة فِيزِيَقِيَّة |
| révolution verte <i>l.f.</i> | 50 | ٥٠ | الثَّوْرَة الخَضِرَاء |

S

salaire :

| | | | |
|--|-----|-----|---|
| - en monnaie <i>l.m.</i> | 3 | ٣ | أَجْر نَقْدِيّ |
| - nominal <i>l.m.</i> | 3 | ٣ | أَجْر اِسْمِيّ |
| - réel <i>l.m.</i> | 3 | ٣ | أَجْر حَقِيقِيّ |
| salle des ventes <i>l.f.</i> | 122 | ١٢٢ | مُزَاد |
| science <i>n.f.</i> | 96 | ٩٦ | العِلْم |
| "second monde" <i>l.m.</i> | 92 | ٩٢ | العَالَم الثَّانِي |
| secteur : | | | |
| - privé <i>l.m.</i> | 105 | ١٠٥ | القِطَاع الخَاص |
| - public | 106 | ١٠٦ | القِطَاع العَام |
| - tertiaire <i>l.m.</i> | 106 | ١٠٦ | قِطَاع الدَّرَجَة الثَّالِثَة |
| sécurité sociale <i>l.f.</i> | 86 | ٨٦ | ضَمَان اِجْتِمَاعِيّ |
| sorties potentielles <i>n.f.</i> | 17 | ١٧ | إِنْتِاج كَامِن |
| sous-développement <i>n.m.</i> | 34 | ٣٤ | تَخَلُّف |
| sous emploi <i>n.m.</i> | 96 | ٩٦ | عَمَالَة غَيْر كَامِلَة |
| "souveraineté du consommateur" 79 | | ٧٩ | سِيَادَة المُسْتَهْلِك |
| spécialisation <i>n.f.</i> : | 30 | ٣٠ | تَخْصُّص |
| - agricole <i>l.f.</i> | 30 | ٣٠ | تَخْصُّص زُرَاعِيّ |
| spéculateur <i>n.m.</i> | 158 | ١٥٨ | وَسِيط مُضَارِب |
| spéculation <i>n.f.</i> | 126 | ١٢٦ | مُضَارِبَات |
| spéculations commerciales <i>l.f.pl.</i> 117 | | ١١٧ | مَحَاصِل نَقْدِيَّة |
| stabilisation <i>n.f.</i> | 27 | ٢٧ | التَّحْكُم فِي مِيزَان السَّوْق |
| stabilisation des prix <i>l.f.</i> | 9 | ٩ | اِسْتِثْقَار الأَسْطَار |
| stabilité statique <i>l.f.</i> | 8 | ٨ | اِسْتِثْقَار اِسْتِثْقَاكِيّ |
| stade : | | | |
| - de décollage <i>l.m.</i> | 120 | ١٢٠ | مَرْتَبَة الإِطْلَاق |
| - de transition <i>l.m.</i> | 119 | ١١٩ | مَرْتَبَة اِلْتِقَال |
| stimulant <i>n.m.</i> | 55 | ٥٥ | مُحَفِّز |
| stock : | | | |
| - en capital <i>l.m.</i> | 68 | ٦٨ | رَصيد رَأْس المَال |
| - s tampons <i>l.m.pl.</i> | 118 | ١١٨ | مَحْزُونَات مُوَازِنَة |
| | | | المَحْزُون العَالِيّ مِنَ السَّعَة - المَحْزُون |
| - tampon international <i>l.m.</i> | 118 | ١١٨ | العَالِيّ الثَّانِيّ |
| stockage des récoltes <i>l.m.</i> | 30 | ٣٠ | تَخْزِين المَحْصُول |
| subvention <i>l.f.</i> | 13 | ١٣ | إِعَانَة |
| surcharge aux importations <i>l.f.</i> | 85 | ٨٥ | مُضِيَّة اِسْتِيراد إِضَافِيَّة |
| surcoût <i>n.m.</i> | 72 | ٧٢ | زِيَادَة التَّكَالِيف المُقَدَّرَة |
| surplus : | | | |
| - d'une coopérative <i>l.m.</i> | 101 | ١٠١ | فَاضِل تَعَاوُنِيّ |
| - économique actuel <i>l.m.</i> | 101 | ١٠١ | فَاضِل اِقْتِصَادِي فِعْلِيّ |
| - économique potentiel <i>l.m.</i> | 101 | ١٠١ | فَاضِل اِقْتِصَادِي كَامِن |
| - de production <i>l.m.</i> | 102 | ١٠٢ | فَاضِل المُتَبِيع |
| - de travail <i>l.m.</i> | 101 | ١٠١ | فَاضِل العَمَل |
| - de valeur <i>l.m.</i> | 101 | ١٠١ | فَاضِل القِيَمَة |

| | | | |
|--|----------|----------|---|
| - national brut (P.N.B.) l.m. | 145, 146 | 145, 146 | النتاج القومي الإجمالي - الناتج المحلي الإجمالي |
| - national brut nominal l.m. | 145 | 145 | النتاج القومي الإجمالي الاسمي |
| - national brut réel l.m. | 145 | 145 | النتاج القومي الإجمالي الحقيقي |
| - par tête l.m. | 147 | 147 | النصيب الفرد من الناتج |
| - du revenu marginal l.m. | 21 | 21 | إيراد الناتج المحلي |
| - volumineux l.m. | 135 | 135 | منتجات كبيرة الحجم |
| - s bruts l.m.pl. | 154 | 154 | نواتج مُصنعة - منتجات مُصنعة |
| - s complémentaires l.m.pl. | 153 | 153 | نواتج متكاملة |
| - s concurrents à taux constant de substitution l.m.pl. | 153 | 153 | نواتج متنافسة بمعدل إحلال ثابت |
| - s concurrents à taux de substitution croissant l.m.pl. | 153 | 153 | نواتج متنافسة بمعدلات إحلال متزايدة |
| - s concurrents à taux de substitution décroissant l.m.pl. | 153 | 153 | نواتج متنافسة بمعدلات إحلال متناقصة |
| - s jumelées l.m.pl. | 136 | 136 | منتجات مُزايطة - منتجات مُتصلة |
| - s liés en proportions fixes l.m.pl. | 152 | 152 | نواتج مُتصلة (مُزايطة) بنسب ثابتة |
| - s liés en proportions variables l.m.pl. | 152 | 152 | نواتج مُتصلة (مُزايطة) بنسب مُختلفة |
| - s perissables l.m.pl. | 18 | 18 | أنتجة قابلة للتلف - نواتج تُلَوِّث |
| - s supplémentaires l.m.pl. | 152 | 152 | نواتج إضافية - نواتج مُلحقة |
| profit n.m. : | 67 | 67 | الربح |
| - maximum l.m. | 7 | 7 | أرباح قُصوى |
| - s de commercialisation l.m.pl.7 | 7 | 7 | أرباح سُوقية |
| programme : | | | |
| - de distribution alimentaire l.m. | 22 | 22 | برامج توزيع الطعام |
| - de retrait des terres l.m. | 22 | 22 | البرامج الأرضية الاستيعابية |
| - de stabilisation l.m. | 22 | 22 | برامج التثبيت |
| progrès technologique l.m. | 40 | 40 | التقدم التكنولوجي |
| projet n.m. | 125 | 125 | مشروع |
| propension : | | | |
| - marginale à consommer l.f.143 | 143 | 143 | ميل حثي للاستهلاك |
| - marginale à épargner l.f. | 143 | 143 | ميل حثي للادخار |
| - marginale à importer l.f. | 144 | 144 | ميل حثي للاستيراد |
| - moyenne à consommer l.f. | 144 | 144 | ميل مُوسَّط للاستهلاك |
| - moyenne à épargner l.f. | 144 | 144 | ميل مُوسَّط للادخار |
| - moyenne à importer l.f. | 144 | 144 | ميل مُوسَّط للاستيراد |
| propriétaire absent l.m. | 113 | 113 | مالك مُغَيَّب |
| propriété : | | | |
| - privée l.f. | 133 | 133 | ملكية خاصة - ملكية شخصية |
| - pure et simple l.f. | 133 | 133 | ملكية صرفة - ملكية مُطلقة |
| - qualifiée | 133 | 133 | ملكية مُشاع - ملكية مُوهلة |
| protection n.f. | 59 | 59 | حماية |
| provision pour imprévu l.f. | 91 | 91 | طوارئ مُسَوَّح بها |

Q

quota :

| | | |
|-----------------------------------|----|---------------------------|
| - s de commercialisation l.m.p.58 | 58 | حصص تَوريقَة |
| - d'importation l.m. | 57 | حصّة الواردات |
| - s de livraison l.m.p. | 57 | حصص التسليم - ضريبة عينية |

R

| | | | |
|--|-----|-----|--|
| rapport bénéfice-coût l.m. | 146 | 146 | نسبة العائد إلى التكلفة |
| rationnement n.m. | 42 | 42 | التقيّن - نظام الحصص |
| réceptionniste de la marchandise | | | |
| transportée l.m. | 124 | 124 | مُسْتَقْبَل مُحمَّلة الشاحنة |
| récession économique l.f. | 155 | 155 | مُبوْط اقتصادي ، ركود اقتصادي |
| reconnaissance de dette l.f. | 83 | 83 | صك تأمين |
| redistribution des terres l.f. | 12 | 12 | إعادة توزيع الأراضي |
| réforme : | | | |
| - agraire l.f. | 11 | 11 | إصلاح زراعي |
| - foncière l.f. | 11 | 11 | إصلاح الأراضي |
| - de la tenue des exploitations l.f. | 11 | 11 | إصلاح حيازة الأراضي |
| région arriérée l.f. | 138 | 138 | منطقة مُتخلفة |
| registres : | | | |
| - de la ferme | 73 | 73 | سجلات المزرعة |
| - financiers l.m. | 73 | 73 | سجلات مالية |
| relation : | | | |
| - "facteur - facteur" à coefficients fixes l.f. | 95 | 95 | علاقة عُصري إنتاج بمعامل ثابت |
| - "facteur - facteur" à taux constant de substitution l.f. | 95 | 95 | علاقة عُصري إنتاج بمعدل إحلال ثابت |
| - "facteur - facteur" à taux variable de substitution l.f. | 95 | 95 | علاقة عُصري إنتاج بنسب مُختلفة (بمعدلات إحلال متباينة) |
| - "produit-produit" l.f. | 95 | 95 | علاقة بين «المنتج - المنتج» |
| - supplémentaire l.f. | 95 | 95 | علاقة تكميلية |
| - supplémentaire en agriculture l.f. | 94 | 94 | العلاقة الإضافية «الملحقة» في الزراعة |
| remembrement n.m. | 27 | 27 | تجميع المساحات الأرضية |
| rendement courant l.m. | 99 | 99 | الغلة الجارية |
| rentabilité de changement d'échelle l.f. | 93 | 93 | العائد إلى السعة |

| | | | |
|---|-----|-----|---------------------------------------|
| - décentralisée <i>l.f.</i> | 33 | ٣٣ | تخطيط لا مركزي |
| - directrice <i>l.f.</i> | 32 | ٣٢ | تخطيط توجيهي |
| - économique <i>l.f.</i> | 31 | ٣١ | تخطيط اقتصادي |
| - financière <i>l.f.</i> | 33 | ٣٣ | تخطيط مالي |
| - fonctionnelle <i>l.f.</i> | 34 | ٣٤ | تخطيط وظيفي |
| - globale <i>l.f.</i> | 32 | ٣٢ | تخطيط شامل |
| - de la main d'oeuvre <i>l.f.</i> | 32 | ٣٢ | تخطيط القوى العاملة |
| - partielle <i>l.f.</i> | 32 | ٣٢ | تخطيط جزئي |
| - régionale <i>l.f.</i> | 31 | ٣١ | تخطيط إقليمي |
| - des ressources <i>l.f.</i> | 33 | ٣٣ | تخطيط الموارد |
| - sociale <i>l.f.</i> | 31 | ٣١ | تخطيط اجتماعي |
| - structurelle <i>l.f.</i> | 31 | ٣١ | تخطيط بنيوي - تخطيط تركيبي |
| - trame <i>l.f.</i> | 33 | ٣٣ | تخطيط مساعد |
| plein-emploi <i>n.m.</i> | 96 | ٩٦ | عالة كاملة |
| point : | | | |
| - de déclin absolu de la | | | |
| “productivité” <i>l.m.</i> | 150 | ١٥٠ | نقطة التناقص المطبق للعلية «للاتاجية» |
| - d'inflexion <i>l.m.</i> | 149 | ١٤٩ | نقطة استيفاء الثقلات - نقطة التعادل |
| - de tangence <i>l.m.</i> | 149 | ١٤٩ | نقطة التماس |
| politique <i>n.f.</i> : | 79 | ٧٩ | السياسة |
| - économique agricole <i>l.f.</i> | 79 | ٧٩ | سياسة اقتصادية زراعية |
| - fiscale <i>l.f.</i> | 80 | ٨٠ | سياسة مالية |
| - d'incitation <i>l.f.</i> | 80 | ٨٠ | سياسة الضخ |
| - monétaire <i>l.f.</i> | 80 | ٨٠ | سياسة نقدية |
| - quantitative <i>l.f.</i> | 80 | ٨٠ | السياسة الكمية |
| - de redistribution <i>l.f.</i> | 79 | ٧٩ | سياسات إعادة التوزيع |
| - de relance <i>l.f.</i> | 80 | ٨٠ | سياسة الضخ |
| - de stabilisation <i>l.f.</i> | 79 | ٧٩ | سياسة التثبيت |
| - de substitution aux | | | |
| importations <i>l.f.</i> | 80 | ٨٠ | سياسة تعريف الاستيرادات |
| pourcentage de marge <i>l.m.</i> | 155 | ١٥٥ | هامش ربحي |
| pouvoir d'achat <i>l.m.</i> | 106 | ١٠٦ | القوة الشرائية |
| préférence : | | | |
| - pour la liquidité <i>l.f.</i> | 40 | ٤٠ | تفضيل السيولة |
| - temporelle <i>l.f.</i> | 40 | ٤٠ | تفضيل زمني |
| premier monde <i>l.m.</i> | 92 | ٩٢ | العالم الأول |
| prestataire de services en gros <i>n.25</i> | ٢٥ | ٢٥ | تاجر الجملة للخدمات |
| prêteur marginal <i>l.m.</i> | 133 | ١٣٣ | مقرض حائلي |
| prévention des risques <i>l.f.</i> | 1 | ١ | إبعاد المخاطرة |
| prévision <i>n.f.</i> | 47 | ٤٧ | تنبؤ |
| prime à l'exportation <i>l.f.</i> | 13 | ١٣ | إعانة تصدير |
| primes progressives <i>l.f.p.</i> | 59 | ٥٩ | حوافز متسارعة - حوافز معجلة |
| principe : | | | |
| - du cout alternatif <i>l.m.</i> | 114 | ١١٤ | مبدأ تكاليف القرص البديلة |
| - de distribution des surplus | | | |
| sur la base d'une restitution | | | مبدأ توزيع العائد على أساس |
| <i>l.m.</i> | 114 | ١١٤ | المعاملات |

| | | | |
|---------------------------------------|-----|-----|-------------------------------------|
| - de gestion collective <i>l.m.</i> | 113 | ١١٣ | مبدأ الإدارة الجماعي - مبدأ الإدارة |
| - de gestion démocratique <i>l.m.</i> | 114 | ١١٤ | المشتركة |
| - de maximisation de l'utilité | | | مبدأ ديمقراطية الإدارة |
| <i>l.m.</i> | 114 | ١١٤ | مبدأ تنظيم المنظمة |
| - de la participation limitée | | | |
| au capital <i>l.m.</i> | 114 | ١١٤ | مبدأ الفائدة المحددة على رأس المال |
| - de la porte ouverte <i>l.m.</i> | 113 | ١١٣ | مبدأ الباب المنفتح للضريبة |
| - s de Rochdale <i>l.m.pl.</i> | 113 | ١١٣ | مبادئ الزواد - مبادئ روتشديل |
| prise : | | | |
| - de décision <i>l.f.</i> | 1 | ١ | اتخاذ القرار |
| - de risque <i>l.f.</i> | 29 | ٢٩ | تحمل المخاطر |
| prix <i>n.m.</i> : | 73 | ٧٣ | السعر |
| - d'achat <i>l.m.</i> | 74 | ٧٤ | سعر الغراء |
| - administrés <i>l.m.pl.</i> | 10 | ١٠ | أسعار مفروضة |
| - à la demande marginale <i>l.m.</i> | 73 | ٧٣ | سعر حائلي للطلب |
| - d'équilibre <i>l.m.</i> | 10 | ١٠ | أسعار التوازن |
| - à la ferme <i>l.m.</i> | 74 | ٧٤ | سعر مزرعي - سعر باب المزرعة |
| - multiples <i>l.m.pl.</i> | 35 | ٣٥ | تسعير متعدد |
| - d'objectif <i>l.m.</i> | 75 | ٧٥ | مبلغ الهدف |
| - plafond <i>l.m.</i> | 10 | ١٠ | أسعار مسبقية - أسعار سقفية |
| - prévisionnels <i>l.m.p.</i> | 47 | ٤٧ | التنبؤ بالأسعار |
| - relatif <i>l.m.</i> | 75 | ٧٥ | سعر نسبي |
| - de revient <i>l.m.</i> | 73 | ٧٣ | سعر التكلفة |
| - de soutien <i>l.m.</i> | 74 | ٧٤ | سعر مدعم - سعر مدعم |
| - théorique <i>l.m.</i> | 74 | ٧٤ | سعر محاسبي، سعر الظل، أسعار ظلية |
| processus : | | | |
| - de commercialisation <i>l.m.</i> | 96 | ٩٦ | عملية تسويقية |
| - d'élaboration des décisions | | | |
| <i>l.m.</i> | 96 | ٩٦ | عملية اتخاذ القرار |
| producteur marginal <i>l.m.</i> | 135 | ١٣٥ | منتج حائلي |
| production <i>n.f.</i> : | 17 | ١٧ | الإنتاج |
| - irrationnelle <i>l.f.</i> | 17 | ١٧ | إنتاج غير رشيد |
| - de masse <i>l.f.</i> | 17 | ١٧ | الإنتاج الكبير |
| - rationnelle <i>l.f.</i> | 17 | ١٧ | إنتاج رشيد |
| - production totale <i>l.f.</i> | 17 | ١٧ | الإنتاج الكلي |
| - s primaires <i>l.f.pl.</i> | 106 | ١٠٦ | قطاع المنتجات الأولية |
| productivité : | | | |
| - moyenne <i>l.f.</i> | 115 | ١١٥ | متوسط الإنتاجية |
| - totale d'un facteur de | | | |
| produit <i>l.f.</i> | 145 | ١٤٥ | الناتج الكلي للمورد |
| - du travail <i>l.f.</i> | 18 | ١٨ | إنتاجية العمل |
| produit : | | | |
| - homogène <i>l.m.</i> | 135 | ١٣٥ | منتجات متجانسة |
| - marginal <i>l.t.</i> : | | | ناتج حائلي |
| - moyen <i>l.m.</i> | 115 | ١١٥ | متوسط الإنتاج (م ت) |

| | | | |
|---|-----|-----|--|
| - du coût de remplacement | | | |
| <i>l.f.</i> | 88 | ٨٨ | طريقة تكاليف الإحلال |
| - de morcellement <i>l.f.</i> | 87 | ٨٧ | طريقة التعبير الجزئي |
| - de substitution <i>l.f.</i> | 87 | ٨٧ | طريقة الإحلال - طريقة الاستبدال |
| mobilité d'un facteur <i>l.f.</i> : | 18 | ١٨ | انسيابية العنصر |
| modèle : | | | |
| - économique <i>l.f.</i> | 151 | ١٥١ | نموذج اقتصادي |
| - néoclassique fondé sur le rôle actif des prix <i>l.m.</i> | 152 | ١٥٢ | نموذج الحوافز السعرية الكلاسيكي الحديث |
| - de planification <i>l.m.</i> | 150 | ١٥٠ | نماذج التخطيط |
| - d'utilisation de la terre de Von Thunen <i>l.m.</i> | 151 | ١٥١ | نموذج فون ثونين في استعمال الأرض |
| monnaie <i>n.f.</i> | 150 | ١٥٠ | التقود |
| - "bon marché" <i>l.f.</i> | 150 | ١٥٠ | نقود رخيصة |
| - chère <i>l.f.</i> | 146 | ١٤٦ | نقود الثقود |
| monopole <i>n.m.</i> | 3 | ٣ | احتكار ، «احتكار فردي» |
| - parfait <i>l.m.</i> | 4 | ٤ | احتكار تام |
| - pur <i>l.m.</i> | 3 | ٣ | احتكار بحت |
| monopoleur <i>n.m.</i> | 117 | ١١٧ | محتكر |
| monopsonne <i>n.m.</i> | 4 | ٤ | احتكار الشراء التام |
| morcellement des terres <i>l.m.</i> | 27 | ٢٧ | تجزئة الأراضي - تفتيت الأراضي |
| mortalité infantile <i>l.f.</i> | 160 | ١٦٠ | وفيات الأطفال |
| mouvement de capital <i>l.m.</i> | 56 | ٥٦ | حركة رأس المال |
| multiplicateur <i>n.m.</i> : | 126 | ١٢٦ | المضاعف |
| - du commerce international <i>l.m.</i> | 126 | ١٢٦ | مضاعف التجارة الخارجية |
| - de l'emploi <i>l.m.</i> | 126 | ١٢٦ | مضاعف العمالة |

N

| | | | |
|----------------------------|-----|-----|----------------|
| négociant <i>n.m.</i> | 157 | ١٥٧ | وسطاء تجاريون |
| niveau de prix <i>l.m.</i> | 124 | ١٢٤ | المستوى السعري |

O

| | | | |
|-------------------------------------|----|----|-------------|
| objectifs financiers <i>l.m.pl.</i> | 20 | ٢٠ | أهداف مالية |
| obsolescence <i>n.f.</i> | 40 | ٤٠ | تقادم |
| offre <i>n.f.</i> : | 93 | ٩٣ | العرض |
| - d'achat <i>l.f.</i> | 94 | ٩٤ | غطاء |
| - composite <i>l.f.</i> | 94 | ٩٤ | عرض مركب |

| | | | |
|-----------------------------------|-----|-----|----------------------------------|
| - élastique unitaire <i>l.f.</i> | 94 | ٩٤ | عرض مرونة الوحدة |
| - de monnaie <i>l.f.</i> | 94 | ٩٤ | عرض النقد |
| oligopole <i>n.m.</i> | 4 | ٤ | احتكار القلة |
| oligopole différencié <i>l.m.</i> | 22 | ٢٢ | باعة القلة المتمايزة |
| oligopole pur <i>l.m.</i> | 4 | ٤ | احتكار القلة البحت |
| option <i>n.f.</i> | 58 | ٥٨ | حق الاختيار « في طلب تنفيذ عقد » |
| ordre de marché <i>l.m.</i> | 16 | ١٦ | أمر تسويقي |
| organisation : | | | |
| - de la ferme <i>l.f.</i> | 48 | ٤٨ | تنظيم المزرعة |
| - du travail <i>l.f.</i> | 47 | ٤٧ | تنظيم العمل |
| - s d'assistance <i>l.f.pl.</i> | 138 | ١٣٨ | منظمات تسهيلية |

P

| | | | |
|-----------------------------------|-----|-----|-----------------------------|
| paiement : | | | |
| - anticipé <i>l.m.</i> | 73 | ٧٣ | سداد مسجل ، وفاء مسجل |
| - s compensatoires <i>l.m.pl.</i> | 119 | ١١٩ | مدفوعات تعويضية |
| - en hypothèque <i>l.m.</i> | 68 | ٦٨ | زمن عكاري للشراء |
| - s de transfert <i>l.m.pl.</i> | 119 | ١١٩ | مدفوعات تحويلية |
| par tête : <i>l.f.</i> | 116 | ١١٦ | متوسط نصيب الفرد |
| parité : | | | |
| - de prix <i>l.f.</i> | 74 | ٧٤ | سعر المساواة |
| - des prix agricoles <i>l.f.</i> | 75 | ٧٥ | سعر المساواة الزراعي |
| - des prix courants <i>l.f.</i> | 75 | ٧٥ | سعر المساواة الجاري |
| part du fermier <i>l.m.</i> | 147 | ١٤٧ | نصيب المزارع |
| pauvreté absolue <i>l.f.</i> | 103 | ١٠٣ | فقر مطلق |
| période : | | | |
| - de production <i>l.f.</i> | 102 | ١٠٢ | فترة إنتاجية - فترة تحويلية |
| - de remboursement <i>l.f.</i> | 102 | ١٠٢ | فترة الاسترداد |
| - de transformation <i>l.f.</i> | 102 | ١٠٢ | فترة التحويل |
| perte : | | | |
| - d'appel <i>l.f.</i> | 60 | ٦٠ | خسارة قائمة |
| - en capital <i>l.f.</i> | 60 | ٦٠ | خسارة رأسمالية |
| plan : | | | |
| - à court terme <i>l.m.</i> | 62 | ٦٢ | خطة قصيرة المدى |
| - économique <i>l.m.</i> | 61 | ٦١ | خطة اقتصادية |
| - économique national <i>l.m.</i> | 61 | ٦١ | خطة الاقتصادية قومية |
| - à long terme <i>l.m.</i> | 62 | ٦٢ | خطة طويلة المدى |
| - à moyen terme <i>l.m.</i> | 62 | ٦٢ | خطة متوسطة المدى |
| planification <i>n.f.</i> : | 30 | ٣٠ | تخطيط |
| - de base <i>l.f.</i> | 32 | ٣٢ | تخطيط رئيسي |
| - centralisée <i>l.f.</i> | 33 | ٣٣ | تخطيط مركزي |
| - complémentaire <i>l.f.</i> | 32 | ٣٢ | تخطيط تكميلي |
| - corrective <i>l.f.</i> | 31 | ٣١ | تخطيط تصويحي |

| | | | |
|--------------------------------------|-----|-----|-----------------------------------|
| - à coûts constants <i>l.f.</i> | 84 | ٨٤ | صناعة ذات تكاليف ثابتة |
| - à coûts décroissants <i>l.f.</i> | 84 | ٨٤ | صناعة متناقصة التكاليف |
| - dans l'enfance <i>l.f.</i> | 84 | ٨٤ | الصناعات الوليدة |
| inflation <i>n.f.</i> : | 36 | ٣٦ | تضخم |
| - par les coûts <i>l.f.</i> | 36 | ٣٦ | تضخم التكلفة الدافعة |
| - due à la demande <i>l.f.</i> | 36 | ٣٦ | تضخم الطلب الجاذب |
| - structurelle <i>l.f.</i> | 36 | ٣٦ | تضخم هيكل |
| information du marché <i>l.f.</i> | 132 | ١٣٢ | معلومات سوقية |
| inspection <i>n.f.</i> | 39 | ٣٩ | التفتيش ، الفحص |
| institutions sociales <i>l.f.pl.</i> | 119 | ١١٩ | مرافق اجتماعية |
| instruments de la politique | | | |
| financière <i>l.m.pl.</i> | 7 | ٧ | أدوات السياسة |
| intégration : | | | |
| - économique <i>l.f.</i> | 46 | ٤٦ | تكامل اقتصادي |
| - horizontale <i>l.f.</i> | 45 | ٤٥ | تكامل أفقي |
| - verticale <i>l.f.</i> | 46 | ٤٦ | تكامل رأسي - تكامل عمودي |
| intérêt : | | | |
| - brut <i>l.m.</i> | 100 | ١٠٠ | فائدة إجمالية |
| - cumulé <i>l.m.</i> | 100 | ١٠٠ | فائدة تراكمية - فائدة متزايدة |
| - implicite <i>l.m.</i> | 100 | ١٠٠ | فائدة ضمنية |
| - imputé <i>l.m.</i> | 101 | ١٠١ | فائدة محسوبة |
| - net <i>l.m.</i> | 100 | ١٠٠ | فائدة صافية |
| intermédiaire <i>n.m.</i> : | 157 | ١٥٧ | وسطاء |
| - financier <i>l.m.</i> | 158 | ١٥٨ | الوسيط المالي |
| inventaire estimatif d'une ferme | | | |
| <i>l.m.</i> | 43 | ٤٣ | تقييم موجودات المزرعة |
| investissement <i>n.m.</i> : | 8 | ٨ | الاستثمار |
| - autonome <i>l.m.</i> | 8 | ٨ | استثمار ذاتي - استثمار مستقل |
| - induit <i>l.m.</i> | 8 | ٨ | استثمار مُحْدَث |
| isorevenu <i>n.m.</i> | 93 | ٩٣ | العائد المتساوي - العائد المتماثل |

L

| | | | |
|-----------------------------------|----|----|------------------------------------|
| législation du contrôle des | | | |
| prix <i>l.f.</i> | 42 | ٤٢ | لقنين التحكم السعر |
| liberté du commerce <i>l.f.</i> | 26 | ٢٦ | تجارة حرة |
| licence d'importation <i>l.f.</i> | 34 | ٣٤ | ترخيص الاستيراد |
| ligne : | | | |
| - de la pauvreté internationale | | | |
| <i>l.f.</i> | 61 | ٦١ | خط الفقر العالمي |
| - s de budget <i>l.f.p.</i> | | | |
| - s des combinaisons | | | خطوط الميزانية - خطوط الدخل - خطوط |
| accessibles <i>l.f.p.</i> | 63 | ٦٣ | التربيفات الممكنة |

| | | | |
|-------------------------------------|-----|-----|--|
| - des coûts égaux <i>l.m.</i> | 61 | ٦١ | خط التكاليف المتساوي |
| - s de partage <i>l.f.p.</i> | 62 | ٦٢ | الخطوط المخرجة |
| - s de prix <i>l.f.p.</i> | 62 | ٦٢ | خطوط السعر (في خريطة السواء) |
| limitation des loyers <i>l.f.</i> | 27 | ٢٧ | تحدد الإيجار - تقييد الكراء |
| | | | الحَدّ الكَثيف (في استخدام الأرض الزراعية) |
| limite de la culture intensive | 56 | ٥٦ | الحَدّ الزراعي |
| limites de la culture <i>l.f.p.</i> | 56 | ٥٦ | تأجير الأراضي - كراء الأراضي |
| location de terre <i>l.f.</i> | 25 | ٢٥ | |
| loi des rendements décroissants | | | |
| <i>l.f.</i> | 104 | ١٠٤ | قانون المنفعة المتناقصة |
| loyer en argent <i>l.f.</i> | 109 | ١٠٩ | كراء ، تأجير نقدي |

M

| | | | |
|---------------------------------------|-----|-----|--------------------------------|
| macroéconomie <i>n.f.</i> | 14 | ١٤ | الاقتصاد الكلي |
| main invisible <i>l.f.</i> | 162 | ١٦٢ | اليد الخفية - اليد غير المرئية |
| management <i>n.m.</i> | 5 | ٥ | إدارة |
| management scientifique <i>l.m.</i> | 5 | ٥ | إدارة علمية |
| marché <i>n.m.</i> : | 78 | ٧٨ | سوق |
| - central <i>l.m.</i> | 78 | ٧٨ | سوق مركزية ، سوق مركزي |
| - commun <i>l.m.</i> | 78 | ٧٨ | سوق مشتركة |
| - détail <i>l.m.</i> | 11 | ١١ | أسواق التجزئة |
| - de gros <i>l.m.</i> | 78 | ٧٨ | سوق الجملة |
| - local de concentration <i>l.m.</i> | 78 | ٧٨ | سوق مُجْمَعَة محلية |
| - noir <i>l.m.</i> | 78 | ٧٨ | سوق سوداء |
| - primitif <i>l.m.</i> | 35 | ٣٥ | تسويق بدائي |
| - s de type mixte <i>l.m.pl.</i> | 11 | ١١ | أسواق مختلطة |
| marchéage : | | | |
| - agricole <i>l.m.</i> | 35 | ٣٥ | تسويق زراعي |
| - coopératif <i>l.m.</i> | 35 | ٣٥ | تسويق تعاوني |
| - commerciale <i>l.f.</i> | 155 | ١٥٥ | الهامش |
| - absolue <i>l.f.</i> | 155 | ١٥٥ | هامش مطلق |
| - brute d'autofinancement <i>l.f.</i> | 34 | ٣٤ | كثافي نقدي |
| - commerciale <i>l.f.</i> | 155 | ١٥٥ | هامش تسويقي |
| - s de transfert <i>l.f.p.</i> | 56 | ٥٦ | حدود التحويل |
| matière première, matière brute | | | |
| <i>l.f.</i> | 113 | ١١٣ | مادة أولية - مادة خام |
| maturité économique <i>l.m.</i> | 147 | ١٤٧ | نضوج اقتصادي |
| maximisation des profits <i>l.f.</i> | 38 | ٣٨ | تنظيم الربح |
| mécanisme du marché <i>l.m.</i> | 1 | ١ | آلية السوق |
| métayers <i>n.m.</i> | 116 | ١١٦ | مُحَايِص |
| méthode : | | | |
| - de capitalisation du revenu | | | |
| <i>l.f.</i> | 88 | ٨٨ | طريقة رَسْمَلَة الدخل |
| - de comparaison directe <i>l.f.</i> | 89 | ٨٩ | طريقة المقارنة المباشرة |

F

facteur :

| | | | |
|--|-----|-----|---|
| - s complémentaires <i>l.f.pl.</i> | 140 | ١٤٠ | مُؤَاد مُتَكَمِلَة |
| - s fixes <i>l.f.pl.</i> | 140 | ١٤٠ | مُؤَاد ثَابِتَة |
| - homogène <i>l.m.</i> | 92 | ٩٢ | عَامِل مُتَجَانِس - عُنْصُر مُتَجَانِس |
| - s de production <i>l.m.pl.</i> | 97 | ٩٧ | عُؤَامِل الْإِنْتَا ج |
| s spécialisés de la production | | | |
| <i>l.m.pl.</i> | 97 | ٩٧ | عُنْصُر إِنْتَا ج مُتَخَصَّصَة |
| - s spécifiques de production | | | عُنْصُر إِنْتَا ج نَوْعِيَة - عُنْصُر إِنْتَا ج |
| <i>l.m.pl.</i> | 97 | ٩٧ | خَاصَّة |
| faissabilité économique <i>l.f.</i> | 51 | ٥١ | جَنْوَى الْاِقْتِصَادِيَة |
| fermage : | | | |
| - en nature <i>l.m.</i> | 25 | ٢٥ | تَأْجِير عُنْى - كِرَاء عُنْى |
| - par partage des produits | | | |
| <i>l.m.</i> | 20 | ٢٠ | اِسْجَار بِالشَّرَا كَة |
| ferme : | | | |
| - d'autosubsistance <i>l.f.</i> | 123 | ١٢٣ | مَزَارَع الْكِفَا ي |
| - collective <i>l.f.</i> | 122 | ١٢٢ | مَزَارَع جِهَامِيَة |
| - d'Etat <i>l.f.</i> | 122 | ١٢٢ | مَزَارَع الدَّوْلَة |
| - familiale <i>l.f.</i> | 122 | ١٢٢ | مَزَارَع عَائِلِيَة |
| - mixte <i>l.f.</i> | 123 | ١٢٣ | مَزَارَع مُخْتَلِطَة |
| - de petite taille <i>l.f.</i> | 122 | ١٢٢ | مَزَارَع صَغِيْرَة الْحِجْم |
| - spécialisée <i>l.f.</i> | 123 | ١٢٣ | مَزَارَع مُتَخَصَّصَة |
| fixation des prix <i>l.f.</i> | 110 | ١١٠ | كَهَادَة تَمْعِيْرَة تَسْوِيْعِيَة |
| fluctuations : | | | |
| - cycliques <i>l.f.pl.</i> | 41 | ٤١ | تَقْلُبَات ذَوْرِيَة |
| - saisonnières des prix <i>l.f.pl.</i> | 41 | ٤١ | تَقْلُبَات مِغِيْرَة تَوَسِيْمِيَة |
| F.O.B. | 74 | ٧٤ | سَعْر الْمَرْفَا - سَعْر فَوْب |
| fonction : | | | |
| - d'achat <i>l.f.</i> | 59 | ٥٩ | وُظِيْفَة الشَّرَاء |
| - d'approvisionnement <i>l.m.</i> | 159 | ١٥٩ | وُظِيْفَة التَّخْرِيْن |
| - d'assomption du risque <i>l.f.</i> | 159 | ١٥٩ | وُظِيْفَة تَحْمَلُ الْمَخَاطِر |
| - des coûts <i>l.f.</i> | 64 | ٦٤ | دَالَّة التَّكَالِيْف |
| - des coûts à long terme <i>l.f.</i> | 64 | ٦٤ | دَالَّة تَّكَالِيْف الْمَتْنَى الطَّوِيْل |
| - de financement <i>l.f.</i> | 159 | ١٥٩ | وُظِيْفَة تَمْوِيْلِيَة |
| - d'information du marché | | | |
| <i>l.f.</i> | 160 | ١٦٠ | وُظِيْفَة الْمَعْلُوْمَات السُّوْقِيَة |
| - de normalisation <i>l.f.</i> | 160 | ١٦٠ | وُظِيْفَة قِيَاسِيَة |
| - d'objectif <i>l.f.</i> | 64 | ٦٤ | دَالَّة الْهَدَف |
| - de production <i>l.f.</i> | 64 | ٦٤ | دَالَّة الْإِنْتَا ج |
| - de transport <i>l.f.</i> | 160 | ١٦٠ | وُظِيْفَة النَّقْل |
| - s d'échange <i>l.f.pl.</i> | 158 | ١٥٨ | وُظَا ئِف التَّجَا دِل |
| - s de directions <i>l.f.pl.</i> | 158 | ١٥٨ | وُظَا ئِف اِدَارِيَة |
| - s de facilitation <i>l.f.pl.</i> | 158 | ١٥٨ | وُظَا ئِف تَسْهِيْلِيَة |

| | | | |
|--|-----|-----|--|
| - s physiques de com- mercialisation <i>l.f.pl.</i> | 159 | ١٥٩ | وُظَا ئِف تَسْوِيْعِيَة فِزِيْقِيَة |
| - s de vente <i>l.f.pl.</i> | 159 | ١٥٩ | وُظِيْفَة الْبَيْع |
| fonds <i>n.m.</i> : | 13 | ١٣ | اِغْتَا د مَالِي |
| - de dotation <i>l.m.</i> | 157 | ١٥٧ | وَدِيْعَة ، اِعْتَا د مَالِي مُؤَقُوْف |
| - de réserve <i>l.m.</i> | 13 | ١٣ | اِغْتَا د مَالِي لِلطَّوَارِئ |
| - formation du capital | 47 | ٤٧ | تَكْوِيْن رَأْس الْمَال ، تَرَاكُم رَأْس الْمَال |
| frais de commercialisation | | | |
| <i>l.m.pl.</i> | 149 | ١٤٩ | نَقَا ئِف تَسْوِيْعِيَة |

G

| | | | |
|-----------------------------------|-----|-----|-----------------------------|
| gain en capital <i>l.m.</i> | 6 | ٦ | أَرْبَا ح رَأْسِيَالِيَة |
| GATT | 51 | ٥١ | اَلْحَا ت |
| gestion agricole <i>l.f.</i> | 5 | ٥ | اِدَارَة الْمَزَارَع |
| goulot d'étranglement <i>l.m.</i> | 5 | ٥ | اِخْتِنَا ئِفَات |
| grosse exploitation <i>l.f.</i> | 122 | ١٢٢ | مَزَارَع كَبِيْرَة الْحِجْم |
| groupe : | | | |
| - de production permanente | | | |
| <i>l.m.</i> | 103 | ١٠٣ | فِرْقَة إِنْتَا ج دَائِمَة |
| - de travail <i>l.m.</i> | 116 | ١١٦ | مُجْمُوعَة عَمَل |

H

| | | | |
|--------------------------------------|----|----|-----------------------------------|
| horizon de planification <i>l.m.</i> | 13 | ١٣ | أُفْق التَّخْطِيْط |
| horizon d'un projet <i>l.m.</i> | 14 | ١٤ | اَلْأُفْق الزَّمْنِي لِلْمَشْرُوع |

I

| | | | |
|--|-----|-----|-------------------------------------|
| importance d'une ferme <i>l.f.</i> | 55 | ٥٥ | حِجْم الْمَزْرَعَة |
| importations <i>n.f.pl.</i> | 157 | ١٥٧ | وَارِدَات |
| impositions <i>n.f.pl.</i> | 103 | ١٠٣ | قَرَض الصَّرَائِب |
| impôt : | | | |
| - dégressif sur le revenu <i>l.m.</i> | 85 | ٨٥ | ضَرِيْعَة الدَّخْل التَّنَا زِلِيَة |
| - progressif sur le revenu <i>l.m.</i> | 85 | ٨٥ | ضَرِيْعَة الدَّخْل الصَّاعِدِيَة |
| incertitude <i>n.f.</i> | 112 | ١١٢ | اَلْاِثْنَان |
| industrie : | | | |
| - à coût croissants <i>l.f.</i> | 84 | ٨٤ | صَنَاعَة مُتَزَا بَة التَّكَالِيْف |

E

écart :

| | | | |
|---|-----|-----|-------------------------------|
| - déflationniste <i>l.m.</i> | 102 | ١٠٢ | الفجوة الانكماشية |
| - des prix <i>l.f.</i> | 100 | ١٠٠ | الفارق السعرى |
| échange pécuniaire <i>l.m.</i> | 26 | ٢٦ | تبادل مالى |
| échelle agricole <i>l.f.</i> | 77 | ٧٧ | السلم الزراعى |
| économie <i>n.f.</i> : | 15 | ١٥ | الاقتصاديات |
| - d'abondance <i>l.f.</i> | 15 | ١٥ | اقتصاد الوفرة |
| - agraire <i>l.f.</i> | 14 | ١٤ | اقتصاد زراعى |
| - agricole <i>l.f.</i> | 14 | ١٤ | اقتصاد زراعى |
| - s d'échelle <i>l.f.pl.</i> | 160 | ١٦٠ | وُفُرات السعة |
| - s externes de production | | | |
| <i>l.f.pl.</i> | 160 | ١٦٠ | وُفُرات الإنتاج الخارجية |
| - d'autosuffisance <i>l.f.</i> | 16 | ١٦ | الاكتفاء الذاتى الاقتصادى |
| - de bien-être <i>l.f.</i> | 16 | ١٦ | اقتصاديات الرفاهية |
| - fermée <i>l.f.</i> | 15 | ١٥ | اقتصاد مغلقة |
| - foncière rurale <i>l.f.</i> | 15 | ١٥ | اقتصاديات الاراضى الزراعية |
| - mixte <i>l.f.</i> | 14 | ١٤ | اقتصاد مختلط |
| - ouverte <i>l.f.</i> | 15 | ١٥ | اقتصاد مفتوح |
| - de pénurie <i>l.f.</i> | 15 | ١٥ | اقتصاد الندرة |
| - de la production agricole <i>l.f.</i> | 16 | ١٦ | اقتصاديات الإنتاج الزراعى |
| - des ressources terrestres | | | |
| <i>l.f.</i> | 14 | ١٤ | اقتصاد الأرض |
| - rurale <i>l.f.</i> | 14 | ١٤ | اقتصاد زراعى |
| - subsistance <i>l.f.</i> | 16 | ١٦ | اقتصاديات الكفاف |
| - de troc <i>l.f.</i> | 132 | ١٣٢ | مقايضة (معاملات عينية) |
| écoulement des surplus <i>l.m.</i> | 7 | ٧ | إزاحة الفائض |
| effet de revenu <i>l.m.</i> | 2 | ٢ | الأثر الدخلى |
| efficacité : | | | |
| - de la commercialisation <i>l.f.</i> | 110 | ١١٠ | كفاءة تسويقية |
| - de la production <i>l.f.</i> | 110 | ١١٠ | كفاءة الإنتاج |
| - technique <i>l.f.</i> | 110 | ١١٠ | كفاءة تقنية - كفاءة قبة |
| égalisation <i>n.f.</i> | 124 | ١٢٤ | مساواة |
| élasticité <i>n.f.</i> : | 120 | ١٢٠ | المرونة |
| - en arc <i>l.f.</i> | 121 | ١٢١ | مرونة القوس |
| - croisée <i>l.f.</i> | 121 | ١٢١ | مرونة عكسية |
| - de la demande à prix croisés | | | |
| <i>l.f.</i> | 121 | ١٢١ | مرونة الطلب السعرية المتقاطعة |
| - d'un facteur de substitution | | | |
| <i>l.f.</i> | 120 | ١٢٠ | مرونة الإحلال للمُصنر |
| | | | معدل المرونة - مرونة المُنتجى |
| - moyenne <i>l.f.</i> | 131 | ١٣١ | « القوس » |
| - en un point <i>l.f.</i> | 121 | ١٢١ | مرونة النقطة |
| - prix de la demande <i>l.f.</i> | 121 | ١٢١ | مرونة سبغرية للطلب |
| - de la production <i>l.f.</i> | 120 | ١٢٠ | مرونة الإنتاج |

- d'un produit de substitution

| | | | |
|--|-----|-----|----------------------------|
| <i>l.f.</i> | 120 | ١٢٠ | مرونة الإحلال للنتاج |
| - revenu de la demande <i>l.f.</i> | 121 | ١٢١ | مرونة الطلب الدخلية |
| - unitaire de la demande (ou de l'offre) <i>l.f.</i> | 93 | ٩٣ | عَرَض «طلب» أحادى المرونة |
| - zéro de l'offre <i>l.f.</i> | 121 | ١٢١ | عَرَض «طلب» متكافئ المرونة |
| | | | مرونة العرض الصفرية |

éléments visibles du commerce

| | | | |
|-----------------------------|-----|-----|-----------------------|
| <i>l.m.pl.</i> | 24 | ٢٤ | بنود التجارة المنظورة |
| emprunt <i>n.m.</i> | 77 | ٧٧ | السلفة |
| encouragement <i>n.m.</i> | 55 | ٥٥ | حافز |
| engagement : | | | |
| - <i>n.m.</i> | 83 | ٨٣ | صك تأمين |
| - s <i>n.m.pl.</i> | 126 | ١٢٦ | مطلوبات |
| - à court terme <i>l.m.</i> | 60 | ٦٠ | خصوم متداولة |
| - à long terme <i>l.m.</i> | 60 | ٦٠ | خصوم ثابتة |

entreprises concurrentes antago-

| | | | |
|--------------------------------|-----|-----|--------------------------------|
| nistes <i>l.f.pl.</i> | 125 | ١٢٥ | مشاريع متنافسة ، مشاريع مُضادة |
| épargne <i>n.f.</i> : | 6 | ٦ | الادخار |
| - forcée <i>l.</i> | 6 | ٦ | ادخار إجبارى |
| - publique <i>l.f.</i> | 6 | ٦ | ادخار حكومى |
| - volontaire <i>l.f.</i> | 6 | ٦ | ادخار اختيارى |
| équation des coûts <i>l.f.</i> | 127 | ١٢٧ | معادلة التكاليف |

équilibre :

| | | | |
|--|-----|-----|-------------------------|
| - du marché <i>l.m.</i> | 49 | ٤٩ | لوازن السوق |
| - stable <i>l.m.</i> | 50 | ٥٠ | لبات التوازن |
| escompte <i>n.m.</i> | 60 | ٦٠ | الخصم |
| état de l'actif et du passif <i>l.m.</i> | 109 | ١٠٩ | كثف حساب الأصول والخصوم |
| étiquetage descriptif <i>l.m.</i> | 22 | ٢٢ | بطاقة وصفية |

étude :

| | | | |
|---|-----|-----|-------------------------------------|
| - de commercialisation d'un bien | | | |
| <i>l.f.</i> | 118 | ١١٨ | المتدخل السلى للتسويق |
| - fonctionnelle de la commercialisation <i>l.f.</i> | 119 | ١١٩ | المتدخل الوظيفى للتسويق |
| évaluation : | | | |
| - financière <i>l.f.</i> | 43 | ٤٣ | تقييم مالى |
| - d'un projet <i>l.f.</i> | 43 | ٤٣ | تقييم المشروع |
| - des terres sur la base des prix du marché <i>l.f.</i> | 42 | ٤٢ | تقييم الأرض بطريقة المقارنة السوقية |
| exode des cerveaux <i>l.m.</i> | 155 | ١٥٥ | هجرة العقول |
| expansion verticale <i>l.f.</i> | 49 | ٤٩ | توسع رأسى |
| exportations nettes <i>l.f.pl.</i> | 83 | ٨٣ | صادرات صافية |
| exposition à un risque <i>l.f.</i> | 38 | ٣٨ | تعرض للمخاطرة |
| expropriation <i>n.f.</i> | 146 | ١٤٦ | نزع الملكية |

| | | | |
|----------------------------------|-----|-----|-----------------------|
| - de demande <i>l.f.</i> | 63 | ٦٣ | خلق الطلب |
| critère d'amélioration de Pareto | | | |
| <i>l.m.</i> | 132 | ١٣٢ | مقياس «باريتو» التقدم |
| croissance : | | | |
| - accélérée <i>l.f.</i> | 151 | ١٥١ | نمو متسارع |
| - économique <i>l.f.</i> | 151 | ١٥١ | نمو اقتصادي |
| - stable <i>l.f.</i> | 151 | ١٥١ | نمو منتظم |
| culture : | | | |
| - s commerciales <i>l.f.pl.</i> | 117 | ١١٧ | محاصيل نقدية |
| - itinérante <i>l.f.</i> | 103 | ١٠٣ | فلاحة متقلة |
| cycle commercial <i>l.m.</i> | 65 | ٦٥ | دورة تجارية |

D

| | | | |
|---|----------|----------|---|
| décalage <i>n.m.</i> | 102 | ١٠٢ | فترة إبطاء |
| décideur <i>n.m.</i> | 83 | ٨٣ | صانع القرار |
| décision : | | | |
| - d'arbitrage entre facteurs | | | |
| <i>l.f.</i> | 104 | ١٠٤ | قرار العلاقة بين العوامل |
| - d'arbitrage entre facteur et | | | |
| produit <i>l.f.</i> | 105 | ١٠٥ | قرار العلاقة بين المورد والنتيجة |
| - d'arbitrage "produit-produit" | | | |
| <i>l.f.</i> | 105 | ١٠٥ | قرار العلاقة بين التوازي |
| - d'investissement <i>l.f.</i> | 105 | ١٠٥ | قرارات استثمار |
| déduction pour consommation de | | | |
| capital <i>l.f.</i> | 57 | ٥٧ | حصة استهلاك رأس المال |
| déficit des paiements <i>l.m.</i> | 19 | ١٩ | إنفاق التغير |
| déflateur du produit national brut | | | معامل ترجيح الناتج القومي الإجمالي |
| <i>l.m.</i> | 118, 127 | ١٢٧، ١١٨ | مخفض الناتج المحلي الإجمالي |
| déflation <i>n.f.</i> | 20 | ٢٠ | انكماش |
| demande : | | | |
| - agrégée <i>l.f.</i> | 89 | ٨٩ | طلب إجمالي |
| - composite <i>l.f.</i> | 90 | ٩٠ | طلب مركب |
| - conjointe <i>l.f.</i> | 90 | ٩٠ | طلب متصل |
| - dérivée <i>l.f.</i> | 90 | ٩٠ | طلب مشتق |
| - effective <i>l.f.</i> | 89 | ٨٩ | طلب فعال |
| - élastique <i>l.f.</i> , offre élastique | | | |
| <i>l.f.</i> | 90 | ٩٠ | طلب مرن - عرض مرن - |
| - inélastique <i>l.f.</i> | 89 | ٨٩ | طلب غير مرن - عرض غير مرن |
| - infiniment élastique <i>l.f.</i> | 90 | ٩٠ | طلب لانهائي المرونة - عرض لانهائي المرونة |
| - potentielle <i>l.f.</i> | 89 | ٨٩ | طلب كامن |
| densité de population <i>l.f.</i> | 109 | ١٠٩ | كثافة سكانية |

| | | | |
|--|-----|-----|-------------------------------------|
| dépendance : | | | |
| - économique <i>l.f.</i> | 26 | ٢٦ | تبعية اقتصادية |
| - financière <i>l.f.</i> | 26 | ٢٦ | تبعية مالية |
| dépense : | | | |
| - s <i>n.f.pl.</i> | 126 | ١٢٦ | مصرفات إيرادية |
| - en capital <i>l.f.pl.</i> | 149 | ١٤٩ | نفقات رأسمالية |
| - de la ferme <i>l.f.p.</i> | 45 | ٤٥ | تكاليف المزرعة - مصاريف المزرعة |
| - marginale <i>l.f.</i> | 149 | ١٤٩ | نفقة حدية |
| - moyenne <i>l.f.</i> | 116 | ١١٦ | متوسط النفقة - معدل النفقة |
| - s nationales <i>l.f.pl.</i> | 19 | ١٩ | الإنفاق القومي |
| déperdition <i>n.f.</i> | 35 | ٣٥ | التسرب |
| dépréciation <i>n.f.</i> | 18 | ١٨ | الانخفاض |
| dépréciation accélérée <i>l.f.</i> | 20 | ٢٠ | انخفاض متسارع - انخفاض متسارع |
| dépression, crise <i>n.f.</i> | 109 | ١٠٩ | كساد |
| désépargne | 6 | ٦ | انخفاض مبالغ |
| désinflation <i>l.f.</i> | 112 | ١١٢ | الانكماش |
| désinvestissement <i>n.m.</i> | 8 | ٨ | استثمار مبالغ |
| détaillant <i>n.m.</i> | 25 | ٢٥ | تاجر التجزئة |
| déthésaurisation <i>n.f.</i> | 93 | ٩٣ | عدم الاكتناز |
| développement <i>n.m.</i> : | 48 | ٤٨ | التنمية |
| - agricole <i>l.m.</i> | 48 | ٤٨ | تنمية زراعية |
| - de modèles <i>l.m.</i> | 37 | ٣٧ | تطوير النماذج |
| diagramme <i>n.m.</i> | 82 | ٨٢ | شكل استيعاء النفقات |
| différenciation : | | | |
| - des prix <i>l.f.</i> | 40 | ٤٠ | تفرقة سعرية |
| - de prix <i>l.f.</i> | 132 | ١٣٢ | مفاضلة سعرية |
| - d'un produit <i>l.f.</i> | 39 | ٣٩ | تأثير المنتج - تأثير الناتج - تشكيل |
| discrimination des prix <i>l.f.</i> | 47 | ٤٧ | تمييز سعري |
| distorsion des prix <i>l.f.</i> | 10 | ١٠ | أسعار مشوهة |
| distorsions prix-facteurs <i>l.f.pl.</i> | 18 | ١٨ | انحرافات سعر العنصر - تشوهات سعر |
| distribution <i>n.f.</i> , répartition <i>n.f.</i> | 18 | ١٨ | العنصر |
| diversification <i>n.f.</i> : | 48 | ٤٨ | الانتشار |
| - horizontale <i>l.f.</i> | 48 | ٤٨ | تنوع مزدي |
| - des produits <i>l.f.</i> | 48 | ٤٨ | تنوع أفقي |
| division du travail <i>l.f.</i> | 41 | ٤١ | تنوع الناتج |
| domaine public <i>l.m.</i> | 6 | ٦ | تقسيم العمل |
| droit : | | | أراضي عامة |
| - de douane <i>l.m.</i> | 38 | ٣٨ | تعريف جمركية |
| - de propriété <i>l.m.</i> | 133 | ١٣٣ | الملكية |
| - réel <i>l.m.</i> | 58 | ٥٨ | حق الأرض |
| - s de tirage spéciaux (DTS) | 58 | ٥٨ | حقوق السحب الخاصة |
| dumping à l'exportation <i>l.m.</i> | 13 | ١٣ | إغراق تصديري |
| duopsone <i>n.m.</i> | 4 | ٤ | احتكار الشراء الثاني |

| | | | |
|--|---------|----------|------------------------------------|
| comptabilité <i>n.f.</i> | 16 | ١٦ | إسلاك الشفائر |
| concentration <i>n.f.</i> | 34, 124 | ١٢٤ , ٣٤ | التركيز - مشاريع اندماجية |
| concurrence : | | | |
| - hors prix <i>l.f.</i> | 134 | ١٣٤ | منافسة لاسعوية |
| - monopolistique <i>l.f.</i> | 134 | ١٣٤ | منافسة احتكارية |
| - parfaite <i>l.f.</i> | 134 | ١٣٤ | منافسة كاملة |
| condition : | | | |
| - nécessaire à l'efficacité | | | |
| économique <i>l.f.</i> | 81 | ٨١ | الشرط الضروري للكفاءة الاقتصادية |
| - suffisante de l'efficacité | | | |
| économique <i>l.f.</i> | 81 | ٨١ | الشرط الكافي للكفاءة الاقتصادية |
| conditionnement <i>n.m.</i> emboitage | | | |
| <i>n.m.</i> | 38 | ٣٨ | تعبئة |
| conservation des ressources <i>l.f.</i> | 58 | ٥٨ | حفظ الموارد |
| consommation <i>n.f.</i> : | 9 | ٩ | الاستهلاك |
| - induite <i>l.f.</i> | 9 | ٩ | استهلاك مُحْدَث |
| - de prestige <i>l.f.</i> | 9 | ٩ | استهلاك المباهاة |
| - publique <i>l.f.</i> | 9 | ٩ | الاستهلاك العام |
| - de type populaire <i>l.f.</i> | 9 | ٩ | الاستهلاك الشعبي العالى |
| contrainte économique <i>l.f.</i> | 106 | ١٠٦ | قيد اقتصادي |
| contrôle : | | | |
| - des changes <i>l.m.</i> | 68 | ٦٨ | رقابة على الصرف |
| - de la qualité <i>l.f.</i> | 28 | ٢٨ | التحكم النوعي |
| coopération <i>l.f.</i> | 37 | ٣٧ | تعاون |
| coopération agricole <i>l.f.</i> | 37 | ٣٧ | تعاون زراعي |
| coopérative <i>n.f.</i> : | 37 | ٣٧ | تعاونية |
| - agricole <i>l.f.</i> | 53 | ٥٣ | جمعية تعاونية زراعية |
| - d'artisans <i>l.f.</i> | 52 | ٥٢ | جمعية تعاونية حرفية |
| - s centralisées <i>l.f.pl.</i> | 37 | ٣٧ | تعاونيات مركزية |
| - commerciale <i>l.f.</i> | 52 | ٥٢ | جمعية تعاونية تجارية |
| - de commercialisation <i>l.f.</i> | 52 | ٥٢ | جمعية تعاونية تسويقية |
| - de consommation <i>l.f.</i> | 51 | ٥١ | جمعية تعاونية استهلاكية |
| - de crédit <i>l.f.</i> | 52 | ٥٢ | جمعية تعاونية تسليفية |
| - dirigée <i>l.f.</i> | 54 | ٥٤ | جمعية تعاونية موجهة |
| - s enregistrées <i>l.f.</i> | 51 | ٥١ | جمعيات تعاونية مسجلة |
| - s fédérées <i>l.f.pl.</i> | 37 | ٣٧ | تعاونيات الاتحادية |
| - à fins multiples <i>l.f.</i> | 53 | ٥٣ | جمعية تعاونية متعددة الأغراض |
| - locale <i>l.f.</i> | 53 | ٥٣ | جمعية تعاونية محلية |
| - professionnelle <i>l.f.</i> | 54 | ٥٤ | جمعية تعاونية مهنية |
| - régionale <i>l.f.</i> | 52 | ٥٢ | جمعية تعاونية إقليمية |
| - à responsabilité illimitée <i>l.f.</i> | 53 | ٥٣ | جمعية تعاونية غير محدودة المسؤولية |
| - à responsabilité limitée <i>l.f.</i> | 53 | ٥٣ | جمعية تعاونية محدودة المسؤولية |
| - de services <i>l.f.</i> | 53 | ٥٣ | جمعية تعاونية خدمية |
| - spécialisée <i>l.f.</i> | 53 | ٥٣ | جمعية تعاونية متخصصة |
| courbe : | | | |
| - de consommation en fonction | | | |
| des prix <i>l.f.</i> | 136 | ١٣٦ | منحنى الاستهلاك السعري |

| | | | |
|---|-----|-----|---------------------------------------|
| - de demande <i>l.f.</i> | 137 | ١٣٧ | منحنى الطلب |
| - de la demande du marché | | | |
| <i>l.f.</i> | 137 | ١٣٧ | منحنى طلب السوق |
| - d'Engel <i>l.f.</i> | 136 | ١٣٦ | منحنى « إنجل » |
| - d'expansion isocline <i>l.f.</i> | 134 | ١٣٤ | ممر التوسع - منحنى الميل المتساوي |
| - d'indifférence (de la demande) | | | |
| <i>l.f.</i> | 51 | ٥١ | جندول السواء (للطلب) |
| - d'indifférence de la production | | | |
| <i>l.f.</i> | 136 | ١٣٦ | منحنى سواء الناتج |
| - d'isoproductio <i>l.f.</i> | 137 | | منحنى الناتج المتساوي - منحنى التنايل |
| - d'isoquantité de production | | | |
| <i>l.f.</i> | 136 | ١٣٦ | منحنى الإنتاج المتساوي |
| - d'offre <i>l.f.</i> | 137 | ١٣٧ | منحنى العرض |
| - des prix <i>l.f.</i> | 61 | ٦١ | خط السعر (في علاقة بتأجيل) |
| - de production potentielle <i>l.f.</i> | 136 | ١٣٦ | منحنى الإنتاج الممكن - منحنى |
| courtage <i>n.m.</i> | 97 | ٩٧ | الامكانات الإنتاجية |
| courtier <i>n.m.</i> | 77 | ٧٧ | عمولة السمسار |
| coût <i>n.m.</i> : | 46 | ٤٦ | سمسار |
| - de commercialisation alimen- | | | تكلفة |
| taire <i>l.m.</i> | 104 | ١٠٤ | قائمة الغذاء الشرفية |
| - fixe moyen <i>l.m.</i> | 115 | ١١٥ | متوسط التكاليف الثابتة (م ك ث) |
| - fixe total <i>l.m.</i> | 45 | ٤٥ | تكاليف كلية ثابتة (ك ك ث) |
| - marginal <i>l.m.</i> | 44 | ٤٤ | تكاليف حالية (ك ح) |
| - de substitution <i>l.m.</i> | 46 | ٤٦ | تكلفة الفرصة البديلة |
| - de substitution du capital | | | |
| <i>l.m.</i> | 46 | ٤٦ | تكلفة الفرصة البديلة لرأس المال |
| - total <i>l.m.</i> | 44 | ٤٤ | تكاليف كلية (ك ك) |
| - total moyen <i>l.m.</i> | 115 | ١١٥ | متوسط التكاليف الكلية |
| - de transport <i>l.m.p.</i> | 47 | ٤٧ | تكلفة النقل |
| - variable moyen <i>l.m.</i> | 116 | ١١٦ | متوسط التكاليف المتغيرة |
| - variable total <i>l.m.</i> | 45 | ٤٥ | تكاليف كلية متغيرة (ك ك م) |
| - s cachés <i>l.m.p.</i> | 44 | ٤٤ | تكاليف غير ملموسة |
| - s en capital <i>l.m.p.</i> | 44 | ٤٤ | تكاليف رأسمالية |
| - s de commercialisation <i>l.m.p.</i> | 43 | ٤٣ | تكاليف تسويقية |
| - s décroissants <i>l.m.p.</i> | 45 | ٤٥ | تكاليف متناقصة |
| - s fixes <i>l.m.p.</i> | 44 | ٤٤ | تكاليف ثابتة |
| - s induits <i>l.m.p.</i> | 44 | ٤٤ | تكاليف غير تعريضية - تكاليف |
| - s de modification <i>l.m.p.</i> | 43 | ٤٣ | محددة |
| - s d'opération <i>l.m.p.</i> | 44 | ٤٤ | تكاليف الإحلال الإضافية |
| - s de remplacement <i>l.m.p.</i> | 43 | ٤٣ | تكاليف التثنييل |
| - s variables <i>l.m.p.</i> | 45 | ٤٥ | تكاليف الإحلال |
| créance irrecouvrable <i>l.f.</i> | 65 | ٦٥ | تكاليف متغيرة |
| création : | | | دين هالك |
| - besoin <i>l.f.</i> | 63 | ٦٣ | خلق الطلب |
| - commerciale <i>l.f.</i> | 63 | ٦٣ | خلق التجارة |

| | | | |
|--|-----|-----|---------------------------------------|
| bilan <i>n.m.</i> | 110 | ١١٠ | ميزانية رأس المال |
| bon <i>n.m.</i> | 83 | ٨٣ | ميزانية ذات عجز - ميزانية غير متوازنة |
| boom <i>n.m.</i> | 69 | ٦٩ | ميزانية المشروع |
| budget <i>n.m.</i> : | 142 | ١٤٢ | ميزانية المزرعة |
| - en capital <i>l.m.</i> | 142 | ١٤٢ | ميزانية رأس المال |
| - en déséquilibre <i>l.m.</i> | 142 | ١٤٢ | ميزانية ذات عجز - ميزانية غير متوازنة |
| - d'entreprise <i>l.m.</i> | 143 | ١٤٣ | ميزانية المشروع |
| - de l'exploitation agricole <i>l.f.</i> | 143 | ١٤٣ | ميزانية المزرعة |
| - total de l'exploitation agricole <i>l.f.</i> | 143 | ١٤٣ | ميزانية مزرعة كاملة |
| budgetisation <i>n.f.</i> | 158 | ١٥٨ | وضع الموازنة - وضع الميزانية |

C

| | | | |
|--|-------|---------|---|
| canaux de commercialisation <i>l.m.pl.</i> | 106 | ١٠٦ | القنوات التجارية - المسالك التجارية |
| capacité : | | | |
| - d'absorption <i>l.f.</i> | 104 | ١٠٤ | القدرة الاستيعابية |
| - d'exploitation d'une terre <i>l.f.</i> | 87 | ٨٧ | الطاقة الاستيعابية للأرض |
| - de gestion <i>l.f.</i> | 133 | ١٣٣ | المقدرة الإدارية |
| - taxable <i>l.f.</i> | 104 | ١٠٤ | قدرة ضريبية - طاقة ضريبية |
| - de travail <i>l.f.</i> | 87 | ٨٧ | طاقة عمل |
| capital <i>n.m.</i> : | 12,66 | ٦٦ - ١٢ | أصول - موجودات - رأس المال |
| - actif <i>l.m.</i> | 66 | ٦٦ | رأس المال العامل |
| - agricole <i>l.m.</i> | 12 | ١٢ | أصول المزرعة |
| | | | أصول ثابتة - أصول رأسمالية - رأس المال الثابت |
| - fixe <i>l.m.</i> | 12,66 | ٦٦ : ١٢ | رأس المال الثابت |
| - humain <i>l.m.</i> | 66 | ٦٦ | رأس المال البشري |
| - investi <i>l.m.</i> | 67 | ٦٧ | رأس المال المستثمر |
| - mobilisable <i>l.m.</i> | 12 | ١٢ | أصول جارية ، موجودات جارية |
| - net <i>l.m.</i> | 57 | ٥٧ | حصة المالك الرأسمالية - رأس المال الأصلي |

| | | | |
|---|-----|-----|-----------------------------------|
| - physique <i>l.m.</i> | 67 | ٦٧ | رأس المال الفيزيائي |
| - souscrit <i>l.m.</i> | 67 | ٦٧ | رأس المال المكتسب |
| capitalisation du revenu <i>l.f.</i> | 68 | ٦٨ | رسملة الدخل |
| capitalisme <i>n.m.</i> | 67 | ٦٧ | رأسمالية |
| carte d'indifférence <i>l.f.</i> | 60 | ٦٠ | خريطة التواء |
| C.E.E. <i>l.f.</i> | 116 | ١١٦ | المجتمع الأوروبي الاقتصادي |
| cercle : | | | |
| - vicieux <i>l.m.</i> | 59 | ٥٩ | حلقة شريرة |
| - vicieux de la pauvreté <i>l.m.</i> | 59 | ٥٩ | حلقة الفقر المفرغة |
| changement : | | | |
| - dans le surplus du producteur <i>l.m.pl.</i> | 39 | ٣٩ | التغيرات في فائض المنتج |
| - endogène <i>l.m.</i> | 39 | ٣٩ | تغير داخلي |
| - exogène <i>l.m.</i> | 39 | ٣٩ | تغير خارجي |
| - s dans le surplus du consommateur <i>l.m.pl.</i> | 39 | ٣٩ | التغيرات في فائض المستهلك |
| choix rationnel <i>l.m.</i> | 5 | ٥ | اختيار رشيد |
| chômage <i>n.m.</i> : | 22 | ٢٢ | بطالة |
| - agricole déguisé <i>l.m.</i> | 23 | ٢٣ | بطالة مُقنعة زراعية |
| - déguisé <i>l.m.</i> | 23 | ٢٣ | بطالة مُقنعة |
| - fonctionnel <i>l.m.</i> | 23 | ٢٣ | بطالة احتكاكية |
| - invisible <i>l.m.</i> | 23 | ٢٣ | بطالة خفية |
| - structurel <i>l.m.</i> | 24 | ٢٤ | بطالة هيكلية |
| classement <i>n.m.</i> | 34 | ٣٤ | تصنيف |
| classification : | | | |
| - des terres <i>l.f.</i> | 36 | ٣٦ | تصنيف الأرض |
| - des terres en fonction de leur utilisation économique <i>l.f.</i> | 41 | ٤١ | تقسيم الأراضي للاستخدام الاقتصادي |
| code de la propriété <i>l.m.</i> | 54 | ٥٤ | جُملة حقوق الملكية |
| coefficient : | | | |
| - d'accélération <i>l.m.</i> | 127 | ١٢٧ | معامل التسارع - معامل التعجيل |
| - de demande de capital <i>l.m.pl.</i> | 127 | ١٢٧ | معامل رأس المال المرغوب |
| - s fixes d'entrées <i>l.m.pl.</i> | 128 | ١٢٨ | معاملات المستخدم الثابتة |
| - s techniques <i>l.m.pl.</i> | 127 | ١٢٧ | معاملات تقنية - معاملات فنية |
| collusion <i>n.f.</i> | 49 | ٤٩ | تواطؤ |
| combinaison au coût minimum des facteurs de production <i>l.f.</i> | 49 | ٤٩ | توليفة المدخلات الأدنى تكلفة |
| commerçant en gros spécialisé <i>l.m.</i> | 25 | ٢٥ | تاجر الجملة ذو الوظيفة المحدودة |
| commerce extérieur <i>l.m.</i> | 26 | ٢٦ | تجارة خارجية |
| commercialisation organisée <i>l.f.</i> | 35 | ٣٥ | تسويق مُنظم |
| commissionnaire <i>l.m.</i> | 161 | ١٦١ | وكيل بالعمولة |
| commune - communauté <i>n.f.</i> | 125 | ١٢٥ | مُشاعة ، كُومونة |
| compétence de gestion <i>l.f.</i> | 139 | ١٣٩ | المهارة الإدارية |
| compétition interentreprise <i>l.f.</i> | 134 | ١٣٤ | منافسة بين الشركات |
| comportement rationnel <i>l.m.</i> | 77 | ٧٧ | سلوك رشيد |

قائمة المصطلحات الفرنسية

A

accord :

| | | | |
|--|-----|-----|-----------------------------------|
| - s commerciaux de réciprocité | 2 | ٢ | اتفاقيات التجارة |
| - bilatéral <i>l.m.</i> | 2 | ٢ | اتفاقية ثنائية |
| - s de compensation <i>l.m.</i> | 2 | ٢ | اتفاقيات التبادل |
| - de limitation des exportations <i>l.m.</i> | 2 | ٢ | اتفاقية تقييد التصدير |
| - multilatéral <i>l.m.</i> | 2 | ٢ | اتفاقية متعددة الأطراف |
| - de produits <i>l.m.</i> | 2 | ٢ | اتفاق يلقى |
| accumulation du capital <i>l.f.</i> | 47 | ٤٧ | تكوين رأس المال ، تراكم رأس المال |
| actif liquide <i>l.m.</i> | 141 | ١٤١ | موجودات سائلة |
| administrateur <i>n.m.</i> | 119 | ١١٩ | مدير |
| A.E.L.E. | 138 | ١٣٨ | منظمة التجارة الحرة الأوروبية |
| affaire <i>n.f.</i> | 125 | ١٢٥ | مشروع استثماري - مشروع تجاري |
| affectation de ressources <i>l.f.</i> | 49 | ٤٩ | توجيه الموارد |
| affectations du marché <i>l.f.</i> | 27 | ٢٧ | تجزئة تسويقية |
| agriculture : | | | |
| - d'autosuffisance <i>l.f.</i> | 71 | ٧١ | زراعة الاكتفاء الذاتي |
| - de groupe <i>l.f.</i> | 71 | ٧١ | زراعة المجموعات |
| - de subsistance <i>l.f.</i> | 71 | ٧١ | زراعة استيعابية |
| aide liée <i>l.f.</i> | 124 | ١٢٤ | مساعدات مربوطة - معونة مربوطة |
| amortissement <i>n.m.</i> | 9 | ٩ | استهلاك الدين - استهلاك القرض |
| analyse : | | | |
| - bénéfice/risque <i>l.f.</i> | 29 | ٢٩ | تحليل المخاطر إلى المنافع |
| - de coût <i>l.g.</i> | 28 | ٢٨ | تحليل التكاليف |
| - coût-efficacité <i>l.f.</i> | 29 | ٢٩ | تحليل كفاءة التكاليف |
| - économique de projet <i>l.f.</i> | 28 | ٢٨ | التحليل الاقتصادي للمشروع |
| - entrées/sorties <i>l.f.</i> | 29 | ٢٩ | تحليل المستختم / المنتج |
| - de l'équilibre partiel <i>l.f.</i> | 28 | ٢٨ | تحليل القوازن الجزئي |
| - financière d'un projet <i>l.f.</i> | 29 | ٢٩ | تحليل مالي للمشروع |
| - de projet <i>l.f.</i> | 29 | ٢٩ | تحليل المشروعات |
| - de sensibilité <i>l.f.</i> | 28 | ٢٨ | تحليل الحساسية |
| analyste <i>n.m.</i> | 117 | ١١٧ | محلل |
| année de base <i>l.f.</i> | 77 | ٧٧ | سنة الأساس |
| antiéconomique <i>adi.</i> | 112 | ١١٢ | لا اقتصادي |
| à payer | 57 | ٥٧ | حسابات مدينة |
| appréciation <i>n.f.</i> | 7 | ٧ | ارتفاع القيمة |

approche chrétienne du rapport

| | | | |
|---|-----|-----|--|
| coûts / bénéfices | 118 | ١١٨ | المنافع |
| arbitrage <i>n.m.</i> | 141 | ١٤١ | موازنة أسعار |
| à recevoir | 56 | ٥٦ | حسابات دائنة |
| aspects : | | | |
| - économiques d'un projet | 154 | ١٥٤ | التواصي الاقتصادية في المشروع |
| - financiers d'un projet <i>l.m.pl.</i> | 154 | ١٥٤ | التواصي المالية في المشروع |
| assemblée générale de coopérative <i>l.f.</i> | 156 | ١٥٦ | هيئة عامة تعاونية |
| assistance technique <i>l.f.</i> | 123 | ١٢٣ | مساعدات تقنية - معونة فنية |
| assurance des récoltes <i>l.f.</i> | 26 | ٢٦ | تأمين المحصول |
| augmentation : | | | |
| - de la demande de produits agricoles <i>l.f.</i> | 72 | ٧٢ | زيادة الطلب المطلق على المنتجات الزراعية |
| - de la productivité du travail <i>l.f.</i> | 71 | ٧١ | زيادة إنتاجية العمل |
| avantage comparatif <i>l.m.</i> | 143 | ١٤٣ | ميزة نسبية |
| avantage supplémentaire <i>l.m.</i> | 93 | ٩٣ | عائد إضافي |

B

| | | | |
|--|-----|-----|--|
| bail à long terme <i>l.m.</i> | 20 | ٢٠ | إيجار طويل الأجل - كراء طويل الأجل |
| balance : | | | |
| - du commerce extérieur <i>l.f.</i> | 141 | ١٤١ | ميزان تجاري |
| - du commerce extérieur équilibrée <i>l.f.</i> | 27 | ٢٧ | تجارة متوازنة |
| - du commerce extérieur négative <i>l.f.</i> | 142 | ١٤٢ | ميزان تجاري سلبي - ميزان تجاري غير موافق |
| - du commerce extérieur positive <i>l.f.</i> | 141 | ١٤١ | ميزان تجاري إيجابي - ميزان تجاري موافق |
| - des paiements <i>l.f.</i> | 142 | ١٤٢ | ميزان المدفوعات |
| banque coopérative <i>l.f.</i> | 125 | ١٢٥ | مصرف تعاوني |
| barrières commerciales internes <i>l.f.pl.</i> | 108 | ١٠٨ | قيود التجارة الداخلية |
| bénéfices : | | | |
| - non comptables <i>l.m.pl.</i> | 135 | ١٣٥ | منافع غير مكمومة |
| - privés <i>l.m.pl.</i> | 135 | ١٣٥ | منافع خاصة |
| - secondaires <i>l.m.pl.</i> | 135 | ١٣٥ | منافع ثانوية |
| - sociaux <i>l.m.pl.</i> | 133 | ١٣٣ | مكاسب اجتماعية |



FRANÇAIS
Index Alphabétique

| | | | |
|-------------------------------|-----|-----|---|
| imputed ~ | 107 | ١٠٧ | قيمة مَحسوبة |
| labour theory of ~ | 148 | ١٤٨ | نظرية القيمة الخاصة بالعمل |
| marginal ~ product | 108 | ١٠٨ | قيمة الناتج الحَدِيّ |
| salvage ~ | 107 | ١٠٧ | قيمة كَجَرِيدَة |
| surplus ~ | 101 | ١٠١ | فائض القيمة |
| variable costs | 45 | ٤٥ | تكاليف مُتَغَيِّرَة |
| vertical expansion | 49 | ٤٩ | توسُّع رأسيّ |
| vertical integration | 46 | ٤٦ | تكامُّل رأسيّ - تَكامُّل عُنْوِيّ |
| vicious circle | 59 | ٥٩ | حَلَقَة شَرِيْرَة |
| vicious circle of poverty | 59 | ٥٩ | حَلَقَة الْفَقْر المَهْرُجَة |
| visible items of trade | 24 | ٢٤ | بُيُود التِّجَارَة الْمَطْلُوبَة |
| voluntary saving | 6 | ٦ | اِختِيَارِيّ اِخْتِيَارِيّ |
| Von Thunen's land-use pattern | 151 | ١٥١ | نَمَط دُفُون لِيُون، فِي اِسْتِخْدَامِ الْأَرْض |

W

wage:

| | | | |
|--------------------|-----|-----|--|
| money ~ | 3 | ٣ | أَجْر نَقْدِيّ |
| nominal ~ | 3 | ٣ | أَجْر اِسْمِيّ |
| real ~ s | 3 | ٣ | أَجْر حَقِيقِيّ |
| shadow ~ rate | 128 | ١٢٨ | مُتَلَكِّ الْأَجْر الظَّلَايِيّ |
| welfare economics | 16 | ١٦ | اِقْتِصَادِيَّات اَلْاِفْلَاحِيَّة |
| wholesale market | 78 | ٧٨ | سُوقِ الْجُمْلَة |
| wholesaler: | | | |
| limited function ~ | 25 | ٢٥ | تَاجِرِ الْجُمْلَة ذُو الْوُظُفَةِ الْمُحَدَدَةِ |
| service ~ | 25 | ٢٥ | تَاجِرِ الْجُمْلَة لِلْخِدْمَات |

work:

| | | | |
|-----------------|-----|-----|---------------------------|
| ~ capacity | 87 | ٨٧ | طَاقَة عَمَل |
| ~ group | 116 | ١١٦ | مُجْمُوعَة عَمَل |
| ~ organization | 47 | ٤٧ | تَنْظِيمِ الْعَمَل |
| ~ size | 55 | ٥٥ | حَجْمُ الْعَمَل |
| working capital | 66 | ٦٦ | رَأْسُ الْمَالِ الْعَامِل |

X

Y

Z

| | | | |
|---------------------------|-----|-----|-------------------------------------|
| zero elasticity of supply | 121 | ١٢١ | ثَرَوِيَّةُ الْعَرَضِ الصِّفَرِيَّة |
| zone of transference | 138 | ١٣٨ | مِنْطَقَة اَلتَّحْوِيلِ |

| | | |
|---------------------------------|-----|---|
| terms of trade | 81 | شروط التجارة - مُعكّل التبادل التجاري ٨١ |
| terms of trade of farm products | 81 | شروط تجارة مُنتجات المزرعة ٨١ |
| tertiary sector | 106 | قطاع الدرجة الثالثة ١٠٦ |
| tied aid | 124 | مُساعدات مُرتبطة - مُنونة مُرتبطة ١٢٤ |
| time horizon of a project | 14 | الأفق الزمني للمشروع ١٤ |
| time-lag | 102 | فترة إبطاء ١٠٢ |
| time preference | 40 | تفضيل زمنيّ ٤٠ |
| time utility | 139 | مُتعة زمنية ١٣٩ |
| theory of the firm | 148 | نظرية المُشاة ١٤٨ |
| Third World | 92 | العالم الثالث ٩٢ |
| total: | | |
| ~ cost (TC) | 44 | تكاليف كُليّة (ك ك) ٤٤ |
| ~ farm budget | 143 | ميزانية مزرعية كاملة ١٤٣ |
| ~ fixed cost (TFC) | 45 | تكاليف كُليّة ثابتة (ك ك ث) ٤٥ |
| ~ product (TP) | 17 | الإنتاج الكليّ ١٧ |
| ~ productivity of input | 145 | الناحية الكليّة للمورد ١٤٥ |
| ~ variable cost (TVC) | 45 | تكاليف كُليّة متغيرة (ك ك م) ٤٥ |
| tradable goods | 76 | سلع قابلة للتجارة ٧٦ |
| trade: | | |
| ~ co-operative society | 52 | جَمعيّة تعاونية تجارية ٥٢ |
| ~ creation | 63 | خلق التجارة ٦٣ |
| ~ diversion | 30 | تحويل التجارة ٣٠ |
| active balance of ~ | 141 | ميزان تجاريّ إيجابي - ميزان تجاريّ مُوافق ١٤١ |
| balance of ~ | 141 | ميزان تجاريّ ١٤١ |
| balanced ~ | 27 | تجارة مُوازنة ٢٧ |
| favourable balance of ~ | 141 | ميزان تجاريّ إيجابي - ميزان تجاريّ مُوافق ١٤١ |
| foreign ~ | 26 | تجارة خارجية ٢٦ |
| foreign- ~ zone | 137 | منطقة تجارة حرة ١٣٧ |
| free ~ | 26 | تجارة حرة ٢٦ |
| general equilibrium theory | | |
| of international ~ | 148 | النظرية العامة لتوازن التجارة الدولية ١٤٨ |
| internal ~ barriers | 108 | قيود التجارة الدولية ١٠٨ |
| passive balance of ~ | 142 | ميزان تجاريّ سلبيّ - ميزان تجاريّ ١٤٢ |
| reciprocal ~ agreements | 2 | اتفاقيات التجارة ٢ |
| terms of ~ | 81 | شروط التجارة - مُعكّل التبادل التجاري ٨١ |
| terms of ~ of farm products | 81 | شروط تجارة مُنتجات المزرعة ٨١ |
| unfavourable balance of ~ | 142 | ميزان تجاريّ سلبيّ - ميزان تجاريّ ١٤٢ |
| visible items of ~ | 24 | غير مُوافق ٢٤ |
| transfer costs | 47 | تكاليف النقل ٤٧ |
| transfer payments | 119 | مُنوعات تحويليّة ١١٩ |
| transformation period | 102 | فترة التحويل ١٠٢ |
| transition stage | 119 | مرحلة الانتقال ١١٩ |
| transportation function | 160 | وظيفة النقل ١٦٠ |

U

| | | |
|--|-----|---|
| unbalanced budget | 124 | ١٤٢ ميزانية ذات عجز - ميزانية غير متوازنة |
| uncertainty | 112 | ١١٢ الأليقين |
| underdevelopment | 34 | ٣٤ تخلف |
| under employment | 96 | ٩٦ حالة غير كاملة |
| uneconomic | 112 | ١١٢ لا اقتصادي |
| unemployment: | | |
| ~ rate | 129 | ١٢٩ مُعدل البطالة |
| agricultural disguised ~ | 23 | ٢٣ بطالة مُتخفية زراعية |
| disguised ~ | 23 | ٢٣ بطالة مُتخفية |
| frictional ~ | 23 | ٢٣ بطالة احتكاكية |
| hidden ~ | 23 | ٢٣ بطالة خفية |
| structural ~ | 24 | ٢٤ بطالة هيكلية |
| unfavourable balance of trade | 142 | ١٤٢ ميزان تجاريّ سلبيّ - ميزان تجاريّ غير مُوافق |
| unit elastic supply | 94 | ٩٤ عرض مُرونة الوحدة |
| unitary elasticity demand | | |
| (or supply) | 93 | ٩٣ عرض «طلب» أحاديّ المرونة - عرض «طلب» مُتكافئ المرونة |
| unlimited liability co-operative society | 53 | ٥٣ جَمعيّة تعاونية غير محدودة المسؤولية |
| untradable goods | 76 | ٧٦ سلع غير قابلة للتجارة |
| upper limit of investment rate | 55 | ٥٥ الحد الأعلى لمعدل الاستثمار |
| urbanization | 27 | ٢٧ التخصّص |
| usury | 67 | ٦٧ ربا |
| utility: | 138 | ١٣٨ مُتعة |
| ~ maximization principle | 114 | ١١٤ مبدأ تنظيم المُتعة |
| elementary ~ | 138 | ١٣٨ المُتعة الأولية |
| form ~ | 139 | ١٣٩ مُتعة شكلية - مُتعة صورية |
| diminishing marginal ~ | 139 | ١٣٩ المُتعة الحدية المُتناقصّة |
| place ~ | 139 | ١٣٩ حُثمة مكانية |
| possession ~ | 139 | ١٣٩ مُتعة تملّكية |

V

| | | |
|---------------------------------|-----|---------------------------|
| valuation of the farm inventory | 43 | ٤٣ تقيّم مُزجودات المزرعة |
| value: | 107 | ١٠٧ الغنمة |
| ~ added | 108 | ١٠٨ غنمة مضافة |
| ~ of marginal product | 108 | ١٠٨ قيمة الناتج الحديّ |
| book ~ | 107 | ١٠٧ قيمة دفترية |
| capitalized ~ | 108 | ١٠٨ قيمة مُرجلة |
| exchange ~ | 107 | ١٠٧ قيمة تبادلية |

| | | | |
|-----------------------------------|-----|-----|---|
| specialized factors of production | 97 | ٩٧ | عناصر إنتاج مُخصصة |
| specialized farm | 123 | ١٢٣ | مزرعة مُخصصة |
| specialized farms | 123 | ١٢٣ | مزارع مُخصصة |
| specific custom duty | 85 | ٨٥ | ضريبة جمركية مُخصصة |
| specific factors of production | 97 | ٩٧ | عناصر إنتاج نوعية - عناصر إنتاج خاصة |
| speculation | 126 | ١٢٦ | مضاربات |
| speculative middlemen | 158 | ١٥٨ | وسيط مضارب |
| stability of equilibrium | 50 | ٥٠ | ثبات التوازن |
| stabilization policy | 79 | ٧٩ | سياسة تثبيت |
| stabilization program | 22 | ٢٢ | برنامج التثبيت |
| state farms | 122 | ١٢٢ | مزارع الدولة |
| static stability | 8 | ٨ | استقرار استاتيكي |
| standardization function | 160 | ١٦٠ | وظيفة قياسية |
| steady growth | 151 | ١٥١ | نمو منظم |
| stock : | | | |
| ~ resources | 141 | ١٤١ | مؤارد مخزونة |
| buffer ~ s | 118 | ١١٨ | مخزونات موازنة |
| capital ~ | 68 | ٦٨ | رصيد رأس المال |
| | | | المخزون العالمي من السلعة - المخزون العالمي الدائري |
| international buffer ~ | 118 | ١١٨ | وظيفة التخزين |
| storage function | 159 | ١٥٩ | تخصيم مخزون |
| structural inflation | 36 | ٣٦ | تخطيط بنوي - تخطيط تركيبي |
| structural planning | 31 | ٣١ | بطالة هيكلية |
| structural unemployment | 24 | ٢٤ | رأس المال المكتسب |
| subscribed capital | 67 | ٦٧ | إعانة |
| subsidy | 13 | ١٣ | الاقتصاديات الكثافة |
| subsistence economies | 16 | ١٦ | زراعة استيعافية |
| subsistence farming | 71 | ٧١ | مزارع الكثافة |
| subsistence farms | 123 | ١٢٣ | معدل الإحلال - نسبة الإحلال |
| subsistence ratio | 128 | ١٢٨ | معدل الإحلال - نسبة الإحلال |
| substitution : | | | |
| average ~ | 128 | ١٢٨ | مرئونة الإحلال للعنصر |
| elasticity of factor ~ | 120 | ١٢٠ | مرئونة الإحلال للنتائج |
| elasticity of product ~ | 120 | ١٢٠ | معدل الإحلال المحتى في نقطة |
| exact ~ rate | 129 | ١٢٩ | علاقة عنصرى إنتاج بتحلل إحلال ثابتة |
| factor-factor relationship in | | | علاقة عنصرى إنتاج بعمليات إحلال |
| constant rates of ~ | 95 | ٩٥ | متباينة |
| factor-factor relationship in | | | معدل الإحلال المحتى لعناصر الإنتاج |
| varying rates of ~ s | 95 | ٩٥ | |
| marginal rate of ~ inputs | 128 | ١٢٨ | |
| sufficient condition of | | | |
| economic efficiency | 81 | ٨١ | الشروط الكافية للكفاءة الاقتصادية |
| supersession cost | 43 | ٤٣ | تكاليف الإحلال الإضافية |
| supplementary products | 152 | ١٥٢ | نواتج إضافية - نواتج ملحقة |
| supplementary relationship in | | | |
| agriculture | 94 | ٩٤ | العلاقة الإضافية «الملحقة» في الزراعة |

| | | | |
|------------------------------|-----|-----|--|
| supplementary relationship | 95 | ٩٥ | علاقة تكميلية |
| supply : | 93 | ٩٣ | العرض |
| ~ curve | 137 | ١٣٧ | منحنى العرض |
| composite ~ | 94 | ٩٤ | عرض مركب |
| elastic ~ | 90 | ٩٠ | طلب مرن |
| inelastic ~ | 89 | ٨٩ | عرض غير مرن |
| money ~ | 94 | ٩٤ | عرض النقد |
| potential economic ~ of | | | |
| land | 93 | ٩٣ | عرض القصادى كامن للأرض |
| unit elastic ~ | 94 | ٩٤ | عرض مرئونة الوحدة |
| | | | عرض أحادى المرئونة - طلب متكافئ المرئونة |
| - unitary elasticity ~ | 93 | ٩٣ | مرئونة العرض الضئرية |
| zero elasticity of ~ | 121 | ١٢١ | سعر معنى - سعر مدغم |
| support price | 74 | ٧٤ | تخطيط مساعد |
| supporting planning | 33 | ٣٣ | |
| surplus : | | | |
| ~ labour | 101 | ١٠١ | فائض العمل |
| ~ removal | 7 | ٧ | إزاحة الفائض |
| ~ value | 101 | ١٠١ | فائض القيمة |
| actual economic ~ | 101 | ١٠١ | فائض القصادى فئلى |
| buyer's ~ | 102 | ١٠٢ | فائض المشتري |
| changes in consumer ~ | 39 | ٣٩ | التغيرات في فائض المستهلك |
| changes in producer ~ | 39 | ٣٩ | التغيرات في فائض المنتج |
| co-operative ~ | 101 | ١٠١ | فائض تعاونى |
| potential economic ~ | 101 | ١٠١ | فائض القصادى كامن |
| principle of distribution of | | | |
| ~ on basis of turnover | 114 | ١١٤ | مبدأ توزيع العائد على أساس المعاملات |
| producer's ~ | 102 | ١٠٢ | فائض المنتج |

T

| | | | |
|------------------|-----|-----|-----------------------------|
| take off stage | 120 | ١٢٠ | مرحلة الانطلاق |
| tangency point | 149 | ١٤٩ | نقطة التماس |
| target price | 75 | ٧٥ | سعر اهدف |
| target variables | 115 | ١١٥ | متغيرات هدفية |
| tariff | 38 | ٣٨ | تعريفه جمركية |
| taxable capacity | 104 | ١٠٤ | قدرة ضريبة - طاقة ضريبة |
| taxation : | 103 | ١٠٣ | قرض الضرائب |
| ~ in kind | 85 | ٨٥ | ضريبة عينية |
| technical : | | | |
| ~ assistance | 123 | ١٢٣ | مساعدات فنية - مرئونة فنية |
| ~ coefficients | 127 | ١٢٧ | معاملات فنية - معاملات فنية |
| ~ efficiency | 110 | ١١٠ | كفاءة فنية - كفاءة فنية |
| ~ progress | 40 | ٤٠ | التقدم التكنولوجى |

| | | | |
|---------------------------|--------|---------|-----------------------------------|
| relative price | 75 | ٧٥ | سعر نسبي |
| renewable resources | 140 | ١٤٠ | مواد قابلة للتجديد |
| rent : | 69 | ٦٩ | الربح |
| ~ in kind | 25 | ٢٥ | تأجير عيني - كراء عيني |
| ~ restriction | 27 | ٢٧ | تقييد الإيجار - تقييد الكراء |
| absolute ~ | 70 | ٧٠ | ربح مطلق |
| actual ~ | 69 | ٦٩ | ربح تعاقدي - ربح فعلي |
| cash ~ | 109 | ١٠٩ | كراء - تأجير نقدي |
| contract ~ | 20, 69 | ٦٩ . ٢٠ | إيجار تعاقدي - ربح تعاقدي |
| crop share ~ | 20 | ٢٠ | إيجار بالمشاركة |
| ground ~ | 20 | ٢٠ | إيجار الأرض |
| implicit ~ | 70 | ٧٠ | ربح ضمني |
| replacement costs | 43 | ٤٣ | تكاليف الإحلال |
| replacement-cost method | 88 | ٨٨ | طريقة تكاليف الإحلال |
| reserves : | | | |
| foreign ~ | 4 | ٤ | اختياطي خارجي |
| resource : | | | |
| ~ allocation | 49 | ٤٩ | توزيع الموارد |
| ~ conservation | 58 | ٥٨ | حفظ الموارد |
| ~ planning | 33 | ٣٣ | تخطيط الموارد |
| flow ~ s | 140 | ١٤٠ | موارد متدفقة - مصادر متدفقة |
| land ~ s | 139 | ١٣٩ | موارد أرضية |
| natural ~ s | 140 | ١٤٠ | موارد طبيعية |
| nonrenewable ~ s | 140 | ١٤٠ | موارد غير متجددة |
| renewable ~ s | 140 | ١٤٠ | موارد قابلة للتجديد |
| stock ~ s | 131 | ١٤١ | موارد مخزونة |
| retail markets | 11 | ١١ | أسواق التجزئة |
| retailer | 25 | ٢٥ | تاجر التجزئة |
| returns : | | | |
| ~ to scale | 93 | ٩٣ | العائد إلى السعة |
| constant ~ to scale | 98 | ٩٨ | عوائد السعة الثابتة |
| decreasing ~ to scale | 98 | ٩٨ | عوائد السعة الناقصة |
| farm labour ~ | 98 | ٩٨ | عوائد العمل الزراعي |
| farm management ~ | 98 | ٩٨ | عوائد الإدارة المزرعية |
| increasing ~ to scale | 98 | ٩٨ | عوائد السعة المتزايدة |
| point of absolute dimin- | | | |
| ishing ~ | 150 | ١٥٠ | نقطة التناقص المطلق للعائد |
| revenue : | | | |
| ~ expenditures | 126 | ١٢٦ | مصرفات إيرادية |
| iso- ~ | 93 | ٩٣ | العائد المتساوي - العائد المتماثل |
| marginal ~ | 21 | ٢١ | إيراد حدي |
| marginal ~ product | 21 | ٢١ | إيراد الناتج الحدي |
| rewards system | 147 | ١٤٧ | نظام المكافآت |
| ridge lines, border lines | 62 | ٦٢ | الخطوط العرجة |
| risk : | 117 | ١١٧ | المخاطرة |
| ~ aversion | 1 | ١ | ابعاد المخاطرة |
| ~ bearing function | 159 | ١٥٩ | وظيفة تحمل المخاطر |

| | | | |
|-----------------------------------|-----|-----|-------------------------------|
| ~ benefit analysis | 29 | ٢٩ | تحليل المخاطر إلى المنافع |
| ~ taking | 29 | ٢٩ | تحمل المخاطر |
| market ~ | 117 | ١١٧ | المخاطر السوقية |
| physical marketing ~ | 117 | ١١٧ | مخاطر ترويجية فيزيقية |
| Rochdale principles | 113 | ١١٣ | مبادئ الرّواد - مبادئ روتنديل |
| rural support systems | 19 | ١٩ | أنظمة المساعدات الريفية |
| S | | | |
| salvage value | 107 | ١٠٧ | قيمة تجريدية |
| savings : | 6 | ٦ | الادّخار |
| compulsory ~ s | 6 | ٦ | ادّخار إجباري |
| dis ~ | 6 | ٦ | ادّخار سالب |
| governmental ~ s | 6 | ٦ | ادّخار حكومي |
| voluntary ~ | 6 | ٦ | ادّخار اختياري |
| science | 96 | ٩٦ | العلم |
| scientific management | 5 | ٥ | إدارة علمية |
| seasonal labourers | 96 | ٩٦ | عمال موسميون |
| seasonal price fluctuations | 41 | ٤١ | تقلبات سعرية موسمية |
| second world | 92 | ٩٢ | العالم الثاني |
| secondary benefits | 135 | ١٣٥ | منافع ثانوية |
| self-sufficiency farming | 71 | ٧١ | زراعة الاكتفاء الذاتي |
| self-sufficient co-operative | | | |
| villages | 105 | ١٠٥ | قرى تعاونية مكتفية ذاتيا |
| selling function | 159 | ١٥٩ | وظيفة البيع |
| sensitivity analysis | 28 | ٢٨ | تحليل الحساسية |
| service co-operative society | 53 | ٥٣ | جمعية تعاونية علمية |
| service wholesaler | 25 | ٢٥ | تاجر الجملة للخدمات |
| shadow prices | 10 | ١٠ | أسعار ظلية |
| shadow wage rate | 128 | ١٢٨ | معدل الأجر الظلي |
| shifting cultivation | 103 | ١٠٣ | فلاحة متقلبة |
| short term plan | 62 | ٦٢ | خطة قصيرة المدى |
| slump | 109 | ١٠٩ | كساد |
| small-sized farms | 122 | ١٢٢ | مزارع صغيرة الحجم |
| social : | | | |
| ~ benefits | 133 | ١٣٣ | مكاسب اجتماعية |
| ~ discount rate | 130 | ١٣٠ | معدل الخصم الاجتماعي |
| ~ institutions | 119 | ١١٩ | مرافق اجتماعية |
| ~ planning | 31 | ٣١ | تخطيط اجتماعي |
| ~ security | 86 | ٨٦ | ضمان اجتماعي |
| ~ welfare | 68 | ٦٨ | رفاهية اجتماعية |
| special drawing rights (S.D.R) | 58 | ٥٨ | حقوق السحب الخاصة |
| specialization | 30 | ٣٠ | تخصص |
| specialized co-operatives society | 53 | ٥٣ | جمعية تعاونية متخصصة |

| | | | |
|----------------------------|-----|-----|--|
| processing ~ s | 154 | ١٥٤ | نَوَاجِح مُصَنِّعة |
| terms of trade of farm ~ s | 81 | ٨١ | شُرُوط تِجَارَة مُصَنِّعَات المَرْزَعَة |
| total ~ | 17 | ١٧ | الْأَنْتَاج الكُلِّي |
| value of marginal ~ | 108 | ١٠٨ | قِيَمَة النَاجِيَة الحَدَثِي |
| production: | 17 | ١٧ | الْإِنْتِاج |
| ~ efficiency | 110 | ١١٠ | كَمَّاءَة الْإِنْتِاج |
| ~ function | 64 | ٦٤ | دَائِلَة الْإِنْتِاج |
| ~ isoquant | 136 | ١٣٦ | مُنْحَى الْإِنْتِاج المُتَسَاوِي |
| ~ period | 102 | ١٠٢ | فَتْرَة إِنْتِاجِيَّة - فَتْرَة تَحْوِيلِيَّة |
| ~ possibility curve | 136 | ١٣٦ | مُنْحَى الْإِنْتِاج المُمَكِّن - مُنْحَى الإِمْكَانِيَّات الْإِنْتِاجِيَّة |
| ~ technique | 11 | ١١ | أَسْلُوب الْإِنْتِاج - بَقِيَّة الْإِنْتِاج |
| ~ technique | 41 | ٤١ | بَقِيَّة الْإِنْتِاج |
| elasticity of ~ | 120 | ١٢٠ | مُرُونَة الْإِنْتِاج |
| external economics of ~ | 160 | ١٦٠ | وُجُوهَات الْإِنْتِاج الْخَارِجِيَّة |
| factors of ~ | 97 | ٩٧ | عَوَامِل الْإِنْتِاج |
| indifference curve of ~ | 136 | ١٣٦ | مُنْحَى سَوَاءِ الثَّابِتِ |
| irrational ~ | 17 | ١٧ | إِنْتِاج غَيْر رَشِيد |
| mass ~ | 17 | ١٧ | الْإِنْتِاج الكَبِير |
| permanent ~ group | 103 | ١٠٣ | فِرْقَة إِنْتِاج دَائِمَة |
| rational ~ | 17 | ١٧ | إِنْتِاج رَشِيد |
| specific factors of ~ | 97 | ٩٧ | عَوَامِل إِنْتِاج نَوْعِيَّة - عَوَامِل إِنْتِاج خَاصَّة |
| specialized factors of ~ | 97 | ٩٧ | عَوَامِل إِنْتِاج مُتَخَصِّصَة |
| productivity: | | | |
| average ~ | 115 | ١١٥ | مُوسَط الْإِنْتِاجِيَّة |
| increase in labour ~ | 71 | ٧١ | زِيَادَة إِنْتِاجِيَّة الْعَمَلِ |
| labour ~ | 18 | ١٨ | إِنْتِاجِيَّة الْعَمَلِ |
| total ~ of input | 145 | ١٤٥ | النَاجِيَة الكُلِّيَّة لِلْمُؤَرَدِ |
| professional co-operative | | | |
| society | 54 | ٥٤ | جَمْعِيَّة تَعَاوُنِيَّة مِهْنِيَّة |
| profit: | 67 | ٦٧ | الرَّيْح |
| ~ maximization | 38 | ٣٨ | تَعْظِيم الرِّيح |
| capital ~ | 6 | ٦ | أَرْزَاح رَأْسِيَّالِيَّة |
| marketing ~ | 7 | ٧ | أَرْزَاح سُوْقِيَّة |
| maximum ~ | 7 | ٧ | أَرْزَاح قُصْوِي |
| progressive income tax | 85 | ٨٥ | ضَرِيَّة الدَّخْل الْقِصَاعِيَّة |
| project | 125 | ١٢٥ | مَشْرُوع |
| project analysis | 29 | ٢٩ | تَحْلِيل الْمَشْرُوعَات |
| project appraisal | 43 | ٤٣ | تَقْيِيم الْمَشْرُوع |
| property: | | | |
| qualified ~ | 133 | ١٣٣ | مِلْكِيَّة مُشَاع - مِلْكِيَّة مُوَهَّلَة |
| protection | 59 | ٥٩ | حِمَايَة |
| public consumption | 9 | ٩ | الْإِسْتِهْلَاق الْعَام |
| public lands | 6 | ٦ | أَرَاضٍ عَامَة |
| public sector | 106 | ١٠٦ | الْقِطَاع الْعَام |
| public welfare | 68 | ٦٨ | رَقَايَة عَامَّة |

| | | | |
|-------------------------|-----|-----|--------------------------------|
| pump priming | 80 | ٨٠ | سِيَّاسَة الصُّغْح |
| purchase money mortgage | 68 | ٦٨ | زَهْن عَقَارِيٍّ لِلشَّرَاءِ |
| purchase price | 74 | ٧٤ | سَعْر الشَّرَاءِ |
| purchasing power | 106 | ١٠٦ | الْقُوَّة الشَّرَائِيَّة |
| pure interest | 100 | ١٠٠ | فَائِدَة صَالِيَّة |
| pure monopoly | 3 | ٣ | اِخْتِكَار بَعَث |
| pure oligopoly | 4 | ٤ | اِخْتِكَار الْقِيَلَة الْبَحْث |

Q

| | | | |
|---------------------|-----|-----|---|
| qualified property | 133 | ١٣٣ | مِلْكِيَّة مُشَاع - مِلْكِيَّة مُوَهَّلَة |
| quality control | 28 | ٢٨ | التَّحْكُمُ التَّوَقُّعِي |
| quantitative policy | 80 | ٨٠ | السِّيَاسَة الكَمِّيَّة |
| quick assets | 141 | ١٤١ | مَوْجُودَات سَائِلَة |

R

| | | | |
|-----------------------------------|-----|-----|--|
| rate of growth | 132 | ١٣٢ | مُتَعَدِّل الثَّمَو |
| rate of return on capital | 130 | ١٣٠ | مُتَعَدِّل عَائِد رَأْسِ الْمَالِ |
| rate of return on investment | 130 | ١٣٠ | مُتَعَدِّل عَائِد الْاِسْتِثَار |
| rational: | | | |
| ~ behaviour | 77 | ٧٧ | سُلُوك رَشِيد |
| ~ choice | 5 | ٥ | اِخْتِيَار رَشِيد |
| ~ production | 17 | ١٧ | إِنْتِاج رَشِيد |
| rationing | 42 | ٤٢ | الْقَضْبَان - نِظَامُ الْحَصَصِ |
| raw material | 113 | ١١٣ | مَادَّة أَوَّلِيَّة - مَادَّة خَام |
| real income | 64 | ٦٤ | دَخْل حَقِيقِي |
| real wages | 3 | ٣ | أَجْر حَقِيقِي |
| receivable accounts | 56 | ٥٦ | حِسَابَات دَائِلَة |
| reciprocal trade agreements | 2 | ٢ | الْهَاتِفَاتِ التِّجَارِيَّة |
| redistribution of land | 12 | ١٢ | إِعَادَة تَوَزِيع الْأَرَاضِ |
| redistribution policies | 79 | ٧٩ | سِيَاسَاتِ إِعَادَة التَّوَزِيع |
| reform: | | | |
| agrarian ~ | 11 | ١١ | إِصْلَاح زَرَاعِي |
| land ~ | 11 | ١١ | إِصْلَاح الْأَرَاضِ |
| land tenure ~ | 11 | ١١ | إِصْلَاح حِيَازَة الْأَرَاضِ |
| regional co-operative society | 52 | ٥٢ | جَمْعِيَّة تَعَاوُنِيَّة اِلْقِيمِيَّة |
| regional planning | 31 | ٣١ | تَخْطِيط اِلْقِيمِي |
| registered co-operative societies | 51 | ٥١ | جَمْعِيَّات تَعَاوُنِيَّة مُسَجَّلَة |
| regressive income tax | 85 | ٨٥ | ضَرِيَّة الدَّخْل التَّانَزَلِيَّة |

| | | | |
|------------------------------------|-----|-----|------------------------------|
| population density | 109 | ١٠٩ | كثافة سكانية |
| possession utility | 139 | ١٣٩ | منفعة تملكية |
| potential: | | | |
| ~ demand | 89 | ٨٩ | طلب كامن |
| ~ economic supply of land | 93 | ٩٣ | عرض القصادى كامن للأرض |
| ~ economic surplus | 101 | ١٠١ | فائض اقتصادى كامن |
| ~ output | 17 | ١٧ | إنتاج كامن |
| ~ Pareto improvement | | | |
| criterion | 132 | ١٣٢ | مقيار «باريتو» للتقدم |
| present worth | 107 | ١٠٧ | القيمة الحاضرة |
| price: | 73 | ٧٣ | السعر |
| ~ consumption curve | 136 | ١٣٦ | منحنى الاستهلاك السعري |
| ~ control legislation | 42 | ٤٢ | تقنين التحكم السعري |
| ~ differentiation | 132 | ١٣٢ | مفاضلة سعرية |
| ~ discrimination | 40 | ٤٠ | تفرقة سعرية |
| ~ elasticity of demand | 121 | ١٢١ | مرونة سعرية للطلب |
| ~ level | 124 | ١٢٤ | المستوى السعري |
| ~ line (in a product relationship) | 61 | ٦١ | خط السعر (في علاقة ناتج) |
| ~ lines (in the indifference map) | 62 | ٦٢ | خطوط السعر (في خريطة السواء) |
| ~ spread | 100 | ١٠٠ | الفارق السعري |
| ~ stabilization | 9 | ٩ | استقرار الأسعار |
| accounting ~ s | 75 | ٧٥ | سعر محاسبي - سعر الظل |
| administered ~ s | 10 | ١٠ | أسعار مقررة |
| agricultural parity ~ | 75 | ٧٥ | سعر المساواة الزراعي |
| ceiling ~ s | 10 | ١٠ | أسعار سقفية |
| cost ~ | 73 | ٧٣ | سعر التكلفة |
| current parity ~ | 75 | ٧٥ | سعر المساواة الجارى |
| distorted ~ s | 10 | ١٠ | أسعار مشوّهة |
| equilibrium ~ s | 10 | ١٠ | أسعار التوازن |
| | | | أنحرافات سعر العنصر - تشوهات |
| factor- ~ distortions | 18 | ١٨ | سعر العنصر |
| farm gate ~ | 74 | ٧٤ | سعر مزري - سعر باب المزرعة |
| forward ~ s | 10 | ١٠ | أسعار مسبقة |
| marginal demand ~ | 73 | ٧٣ | سعر حدى للطلب |
| parity ~ | 74 | ٧٤ | سعر المساواة |
| purchase ~ | 74 | ٧٤ | سعر الشراء |
| relative ~ | 75 | ٧٥ | سعر نسبي |
| shadow ~ s | 75 | ٧٥ | سعر محاسبي - سعر الظل |
| support ~ | 74 | ٧٤ | سعر معنى - سعر مدعم |
| target ~ | 75 | ٧٥ | سعر الهدف |
| primary products | 106 | ١٠٦ | قطاع المنتجات الأولية |
| primary co-operative society | 53 | ٥٣ | جمعية تعاونية محلية |
| primitive marketing | 35 | ٣٥ | تسويق بدائي |
| principle of democratic | | | |
| administration | 114 | ١١٤ | مبدأ ديمقراطية الإدارة |

| | | | |
|--------------------------------------|-----|-----|---|
| principle of distribution of surplus | | | مبدأ توزيع الفائض على أساس |
| on basis of turnover | 114 | ١١٤ | المعاملات |
| principle of limited interest | | | مبدأ الفائدة المحددة على رأس |
| on capital | 114 | ١١٤ | المال |
| principle of open-door | | | مبدأ الباب المفتوح للمضوية |
| membership | 113 | ١١٣ | |
| principle of opportunity costs. | | | |
| principle of alternative cost | 114 | ١١٤ | مبدأ تكاليف القرص البديلة |
| private benefits | 135 | ١٣٥ | منافع خاصة |
| private ownership | 133 | ١٣٣ | ملكية خاصة - ملكية شخصية |
| private sector | 105 | ١٠٥ | القطاع الخاص |
| producer's surplus | 102 | ١٠٢ | فائض المنتج |
| product: | | | |
| ~ differentiation | 39 | ٣٩ | تغاير المنتج - عناصر الناتج - تشكيل السلع |
| ~ diversification | 48 | ٤٨ | توزيع الناتج |
| ~ product decision | 105 | ١٠٥ | قرار العلاقة بين النواتج |
| ~ product relationship | 95 | ٩٥ | علاقة بين «المنتج - المنتج» |
| average ~ | 115 | ١١٥ | متوسط الإنتاج |
| bulky ~ s | 135 | ١٣٥ | منتجات كبيرة الحجم |
| competitive ~ s with a | 153 | ١٥٣ | نواتج متنافسة بمعدل إحلال ثابت |
| constant rate of substitution | | | |
| competitive ~ s under decre- | 153 | ١٥٣ | نواتج متنافسة بمعدل إحلال متناهضة |
| asing rates of substitution | | | |
| competitive ~ s under increa- | 153 | ١٥٣ | نواتج متنافسة بمعدلات إحلال متزايدة |
| sing rates of substitution | | | |
| complementary ~ s | 153 | ١٥٣ | نواتج متكاملة |
| elasticity of ~ substitution | 20 | ٢٠ | مرونة الإحلال للناتج |
| factor- ~ decision | 105 | ١٠٥ | قرار العلاقة بين المورد والناتج |
| gross domestic ~ | 146 | ١٤٦ | الناتج المحلي الإجمالي |
| gross national ~ | 145 | ١٤٥ | الناتج القومي الإجمالي |
| | | | معامل ترجيح الناتج القومي الإجمالي |
| gross national ~ deflator | 127 | ١٢٧ | |
| homogeneous ~ | 135 | ١٣٥ | منتجات متجانسة |
| | | | منحنى الناتج المتساوي - منحنى |
| iso- ~ curve | 137 | ١٣٧ | الناتج المتبادل |
| joint ~ s | 136 | ١٣٦ | منتجات مترابطة - منتجات متصلة |
| joint ~ s in fixed | | | |
| proportion | 152 | ١٥٢ | نواتج متصلة بنسب ثابتة |
| joint ~ in variable | | | |
| propotion | 152 | ١٥٢ | نواتج متصلة بنسب مختلفة |
| marginal ~ | 145 | ١٤٥ | ناتج حدى |
| marginal revenue ~ | 21 | ٢١ | إيراد الناتج الحدى |
| marginal value ~ | 108 | ١٠٨ | قيمة الناتج الحدى |
| natural real gross ~ | 145 | ١٤٥ | الناتج القومي الإجمالي الحقيقي الطبيعي |
| nominal gross national ~ | 145 | ١٤٥ | الناتج القومي الإجمالي الاسمي |
| perishable ~ s | 18 | ١٨ | أنتجة قابلة للتلف - نواتج تالفة |
| primary ~ s | 106 | ١٠٦ | قطاع المنتجات الأولية |

O

| | | | |
|-------------------------------|-----|-----|---------------------------------|
| objective function | 64 | ٦٤ | دالة الهدف |
| obsolescence | 40 | ٤٠ | تقادم |
| oligopoly: | 4 | ٤ | احتكار القلة |
| differentiated ~ | 22 | ٢٢ | باعة القلة المتبايرة |
| pure ~ | 4 | ٤ | احتكار القلة البحت |
| open economy | 15 | ١٥ | اقتصاد مفتوح |
| operating costs | 44 | ٤٤ | تكاليف التشغيل |
| opportunity cost | 46 | ٤٦ | تكلفة الفرصة البديلة |
| opportunity cost of capital | 46 | ٤٦ | تكلفة الفرصة البديلة لرأس المال |
| option | 58 | ٥٨ | حق الاختيار "في طلب تنفيذ عقد" |
| orderly marketing | 35 | ٣٥ | تسويق منظم |
| oriented co-operative society | 54 | ٥٤ | جمعية تعاونية موجهة |
| output: | | | |
| capital- ~ ratio | 146 | ١٤٦ | نسبة رأس المال إلى الإنتاج |
| per capita ~ | 147 | ١٤٧ | نصيب الفرد من الناتج |
| potentia ~ | 17 | ١٧ | إنتاج كامن |
| over-population | 123 | ١٢٣ | مزدحم السكان - مخطط السكان |
| ownership: | 133 | ١٣٣ | الملكية |
| ~ in fee simple | 133 | ١٣٣ | ملكية صرفة - ملكية مطلقة |
| ~ 's bundle of rights | 54 | ٥٤ | حزمة حقوق الملكية |
| private ~ | 133 | ١٣٣ | ملكية خاصة - ملكية شخصية |

P

| | | | |
|------------------------------|-----|-----|-----------------------------------|
| packaging | 38 | ٣٨ | تعبئة |
| par exchange rate | 129 | ١٢٩ | معدل التبادل الثبتي |
| Paretian approach to cost/ | | | مدخل «باريتو» للعلاقة بين التكلفة |
| benefit | 118 | ١١٨ | والمنافع |
| parity price | 74 | ٧٤ | سعر المساواة |
| parity ratio | 146 | ١٤٦ | نسبة المساواة |
| partial equilibrium analysis | 28 | ٢٨ | تحليل التوازن الجزئي |
| partial planning | 32 | ٣٢ | تخطيط جزئي |
| | | | ميزان تجارى سلبى - ميزان تجارى |
| passive balance of trade, | 142 | ١٤٢ | غير موافق |
| pay back period | 102 | ١٠٢ | فترة الاسترداد |
| payable accounts | 57 | ٥٧ | حسابات مدينة |
| payment: | | | |
| advanced ~ | 73 | ٧٣ | سداد مُعجل - وفاء مُعجل |
| balance of ~ | 142 | ١٤٢ | ميزان المدفوعات |
| compensatory ~ s | 119 | ١١٩ | مدفوعات تعويضية |
| transfer ~ s | 119 | ١١٩ | مدفوعات تحويلية |

| | | | |
|----------------------------|-----|-----|--------------------------------------|
| pecuniary exchange | 26 | ٢٦ | تبادل مالى |
| pegging | 27 | ٢٧ | التحكم في سعر السوق |
| per capita | 116 | ١١٦ | متوسط نصيب الفرد |
| per capita output | 147 | ١٤٧ | نصيب الفرد من الناتج |
| percentage margin | 155 | ١٥٥ | هامش نسبي |
| perfect competition | 134 | ١٣٤ | منافسة كاملة |
| perfect monopoly | 4 | ٤ | احتكار تام |
| perishable products | 18 | ١٨ | أنتجة قابلة للتلف - نواتج توفه |
| permanent production group | 103 | ١٠٣ | فرقة إنتاج دائمة |
| personal rate of discount | 130 | ١٣٠ | معدل الخصم الشخصي |
| physical: | | | |
| ~ capital | 67 | ٦٧ | رأس المال المبنى |
| ~ marketing functions | 159 | ١٥٩ | وظائف تسويقية فيزيقية |
| ~ marketing risk | 117 | ١١٧ | مخاطر تسويقية فيزيقية |
| place utility | 139 | ١٣٩ | مففعة مكانية |
| planning: | 30 | ٣٠ | تخطيط |
| ~ horizon | 13 | ١٣ | أفق التخطيط |
| ~ models | 150 | ١٥٠ | نماذج التخطيط |
| central ~ | 33 | ٣٣ | تخطيط مركزي |
| complementary ~ | 32 | ٣٢ | تخطيط تكميلي |
| comprehensive ~ | 32 | ٣٢ | تخطيط شامل |
| correcting ~ | 31 | ٣١ | تخطيط تصويحي |
| directory ~ | 32 | ٣٢ | تخطيط توجيهي |
| economic ~ | 31 | ٣١ | تخطيط اقتصادي |
| financial ~ | 33 | ٣٣ | تخطيط مالى |
| functional ~ | 34 | ٣٤ | تخطيط وظيفي |
| main ~ | 32 | ٣٢ | تخطيط رئيسي |
| manpower ~ | 32 | ٣٢ | تخطيط القوى العاملة |
| noncentral ~ | 33 | ٣٣ | تخطيط لامركزي |
| partial ~ | 32 | ٣٢ | تخطيط جزئي |
| regional ~ | 31 | ٣١ | تخطيط إقليمي |
| resource ~ | 33 | ٣٣ | تخطيط الموارد |
| structural ~ | 31 | ٣١ | تخطيط بنيوي - تخطيط تركيبي |
| supporting ~ | 33 | ٣٣ | تخطيط مساعد |
| point: | | | |
| ~ elasticity | 121 | ١٢١ | مرؤنة النقطة |
| ~ absolute diminishing | | | |
| returns "productivity" | 150 | ١٥٠ | نقطة التناقص المطلق للغة «الإنتاجية» |
| policy: | 79 | ٧٩ | السياسة |
| ~ instruments | 7 | ٧ | أدوات السياسة |
| agricultural economic ~ | 79 | ٧٩ | سياسة اقتصادية زراعية |
| fiscal ~ | 80 | ٨٠ | سياسة مالية |
| import substitution ~ | 80 | ٨٠ | سياسة تعويض الاستيرادات |
| monetary ~ | 80 | ٨٠ | سياسة نقدية |
| quantitative ~ | 80 | ٨٠ | السياسة الكمية |
| redistribution ~ | 79 | ٧٩ | سياسة إعادة التوزيع |
| stabilization ~ | 79 | ٧٩ | سياسة التثبيت |

| | | | |
|-----------------------------|-----|-----|---------------------------------------|
| ~ information | 132 | ١٣٢ | معلومات سوقية |
| ~ information function | 160 | ١٦٠ | وظيفة المعلومات السوقية |
| ~ proratas | 27 | ٢٧ | نقطة تسوية |
| ~ mechanism | 1 | ١ | آلية السوق |
| ~ risk | 117 | ١١٧ | المخاطر السوقية |
| black ~ | 78 | ٧٨ | سوق سوداء |
| central ~ | 78 | ٧٨ | سوق مركزية |
| common ~ | 78 | ٧٨ | سوق مشتركة |
| local assembly ~ | 78 | ٧٨ | سوق مجمعة محلية |
| mixed type ~ | 11 | ١١ | أسواق مختلطة |
| retail ~ s | 11 | ١١ | أسواق التجزئة |
| wholesale ~ | 78 | ٧٨ | سوق الجملة |
| marketing: | | | |
| ~ co-operative society | 52 | ٥٢ | جمعية تعاونية تسويقية |
| ~ channels | 106 | ١٠٦ | القنوات التسويقية - المصالح التسويقية |
| ~ charges | 149 | ١٤٩ | نفقات تسويقية |
| ~ costs | 43 | ٤٣ | تكاليف تسويقية |
| ~ efficiency | 110 | ١١٠ | كفاءة تسويقية |
| ~ functional approach | 119 | ١١٩ | المدخل الوظيفي للتسويق |
| ~ margin | 155 | ١٥٥ | هامش تسويقي |
| ~ order | 16 | ١٦ | أمر تسويقي |
| ~ pricing efficiency | 110 | ١١٠ | كفاءة تسعيرية تسويقية |
| ~ process | 96 | ٩٦ | عملية تسويقية |
| ~ profits | 7 | ٧ | أرباح سوقية |
| ~ quotas | 58 | ٥٨ | حصص تسويقية |
| agricultural ~ | 35 | ٣٥ | تسويق زراعي |
| co-operative ~ | 35 | ٣٥ | تسويق تعاوني |
| commodity ~ approach | 118 | ١١٨ | المدخل السلعي للتسويق |
| orderly ~ | 35 | ٣٥ | تسويق منظم |
| physical ~ risk | 117 | ١١٧ | مخاطر تسويقية فيزيقية |
| primitive ~ | 35 | ٣٥ | تسويق بدائي |
| mass production | 17 | ١٧ | الإنتاج الكبير |
| maturity: | | | |
| economic ~ | 141 | ١٤١ | نضوج اقتصادي |
| maximum profits | 7 | ٧ | أرباح قصوى |
| medium term plan | 62 | ٦٢ | خطة متوسطة المدى |
| merchant middlemen | 157 | ١٥٧ | وسطاء تجاريين |
| method of direct comparison | 89 | ٨٩ | طريقة المقارنة المباشرة |
| method of morselization | 87 | ٨٧ | طريقة التقطيع الجزئي |
| method of substitution | 87 | ٨٧ | طريقة الإحلال - طريقة الاستبدال |
| middlemen: | 157 | ١٥٧ | وسطاء |
| merchant ~ | 157 | ١٥٧ | وسطاء تجاريين |
| speculative ~ | 158 | ١٥٨ | وسيط مضارب |
| mixed economy | 14 | ١٤ | اقتصاد مختلط |
| mixed farms | 123 | ١٢٣ | مزارع مختلطة |
| mixed systems | 19 | ١٩ | الأنظمة المختلطة |
| mixed type markets | 11 | ١١ | أسواق مختلطة |
| monetary policy | 80 | ٨٠ | سياسة نقدية |

| | | | |
|-----------------------------------|-----|-----|--|
| money | 150 | ١٥٠ | النقد |
| money supply | 94 | ٩٤ | عرض النقد |
| money-wage | 3 | ٣ | أجر نقدي |
| monopolist | 117 | ١١٧ | محتكر |
| monopolistic competition | 134 | ١٣٤ | منافسة احتكارية |
| monopoly: | 3 | ٣ | احتكار . «احتكار فردي» |
| perfect ~ | 4 | ٤ | احتكار تام |
| pure ~ | 3 | ٣ | احتكار بحت |
| monopsony | 4 | ٤ | احتكار الشراء التام |
| multilateral agreement | 2 | ٢ | اتفاقية متعددة الأطراف |
| multiple pricing | 35 | ٣٥ | تسعير متعدد |
| multiple tariff system | 147 | ١٤٧ | نظام التعريفات المتعددة |
| multiplier: | 126 | ١٢٦ | المضاعف |
| foreign trade ~ | 126 | ١٢٦ | مضاعف التجارة الخارجية |
| employment ~ | 126 | ١٢٦ | مضاعف العمالة |
| multipurpose co-operative society | 53 | ٥٣ | جمعية تعاونية متعددة الأغراض |
| N | | | |
| national economic plan | 61 | ٦١ | خطة الاقتصادية قومية |
| national expenditure | 19 | ١٩ | الإفاق القومية |
| natural real gross national | | | |
| product | 145 | ١٤٥ | النتاج القومي الإجمالي الحقيقي الطبيعي |
| natural resources | 140 | ١٤٠ | موارد طبيعية |
| necessary condition for | | | |
| economic efficiency | 81 | ٨١ | الشروط الضرورية للكفاءة الاقتصادية |
| necessary goods | 76 | ٧٦ | سلع ضرورية |
| neoclassical price incentive | | | نموذج الحافز السعرية . الكلاسيكي |
| model | 152 | ١٥٢ | الحديث |
| net cash income | 83 | ٨٣ | صافي الدخل النقدي |
| net exports | 83 | ٨٣ | صادرات صافية |
| net farm income | 83 | ٨٣ | صافي الدخل الزراعي |
| net present worth | 107 | ١٠٧ | القيمة الحاضرة الصافية |
| nominal gross national | | | |
| product | 145 | ١٤٥ | النتاج القومي الإجمالي الاسمي |
| nominal wage | 3 | ٣ | أجر اسمي |
| noncentral planning | 33 | ٣٣ | تخطيط لا مركزي |
| non-economic variables | 115 | ١١٥ | متغيرات غير اقتصادية |
| nonprice competition | 134 | ١٣٤ | منافسة لاسعيرية |
| nonrenewable resources | 140 | ١٤٠ | موارد غير متجددة |
| normal and superior goods | 76 | ٧٦ | السلع العادية والمتفوقة |

| | | | |
|--|-----|-----|--|
| ~ economics | 14 | ١٤ | اقتصاد الأرض |
| ~ fragmentation | 27 | ٢٧ | تجزئة الأراضي - تفتت الأراضي |
| ~ classification | 36 | ٣٦ | تصنيف الأرض |
| ~ consolidation | 27 | ٢٧ | تجميع المساحات الأرضية |
| ~ retirement programs | 22 | ٢٢ | البرامج الأرضية الاستيعابية |
| ~ reform | 11 | ١١ | صلاح الأراضي |
| ~ resources | 139 | ١٣٩ | مُوارد أرضية |
| ~ tenancy | 25 | ٢٥ | تأجير الأراضي - كراء الأراضي |
| ~ tenure | 59 | ٥٩ | حيازة الأرض |
| ~ tenure reform | 11 | ١١ | إصلاح حيازة الأراضي |
| ~ tenure systems | 148 | ١٤٨ | نظم حيازة الأرض |
| ~ use capacity | 87 | ٨٧ | الطاقة الاستيعابية للأرض |
| agricultural ~ economics | 15 | ١٥ | اقتصاديات الأراضي الزراعية |
| public ~ s | 6 | ٦ | أراض عامة |
| marginal ~ | 7 | ٧ | أرض حدية - أرض هامشية |
| redistribution of ~ | 12 | ١٢ | إعادة توزيع الأراضي |
| Von Thunen's ~ -use pattern | 151 | ١٥١ | نمط فون ثينون في استعمال الأرض |
| large-scale farms | 122 | ١٢٢ | مزارع كبيرة الحجم |
| law of diminishing returns | 104 | ١٠٤ | قانون الغلة المتناقصة |
| leakage | 35 | ٣٥ | التسرب |
| lease: | | | |
| cash ~ | 109 | ١٠٩ | كراء . تأجير نقدي |
| long-term ~ | 20 | ٢٠ | إيجار طويل الأجل - كراء طويل الأجل |
| least-cost combination of inputs | 49 | ٤٩ | توليفة المدخلات الأدنى تكلفة |
| liabilities: | 126 | ١٢٦ | مطلوبات |
| current ~ | 60 | ٦٠ | خصوم متداولة |
| fixed ~ | 60 | ٦٠ | خصوم ثابتة |
| limited function wholesaler | 25 | ٢٥ | تاجر الجملة ذو الوظيفة المخلوطة |
| limited liability co-operative society | 53 | ٥٣ | جمعية تعاونية محدودة المسؤولية |
| lines: | | | |
| ~ of attainable combinations | 63 | ٦٣ | خطوط الميزانية - خطوط الدخل - خطوط التوليفات الممكنة |
| border ~ | 62 | ٦٢ | الخطوط الحرجة - خطوط الميزانية - خطوط الدخل - خطوط التوليفات الممكنة |
| budget ~ | 63 | ٦٣ | خطوط السعر |
| price ~ | 62 | ٦٢ | الخطوط الحرجة |
| ridge ~ | 62 | ٦٢ | تفضيل الميولة |
| liquidity preference | 40 | ٤٠ | سوق مُجمعة محلية |
| local assembly market | 78 | ٧٨ | جمعية تعاونية محلية |
| local co-operative society | 53 | ٥٣ | ذات تكاليف المدى الطويل |
| long run cost function | 64 | ٦٤ | إيجار طويل الأجل - كراء طويل الأجل |
| long-term lease | 20 | ٢٠ | خطوة طويلة المدى |
| long term plan | 62 | ٦٢ | |

| | | | |
|--|-----|-----|-------------------------------------|
| loss leader | 60 | ٦٠ | خسارة قاذلة |
| lower limit of investment rate | 55 | ٥٥ | الحَد الأدنى لمعدل الاستثمار |
| M | | | |
| macroeconomics | 14 | ١٤ | الاقتصاد الكلي |
| main planning | 32 | ٣٢ | تخطيط رئيسي |
| management | 5 | ٥ | إدارة |
| farm ~ | 5 | ٥ | إدارة المزارع |
| scientific ~ | 5 | ٥ | إدارة علمية |
| manpower planning | 32 | ٣٢ | تخطيط القوى العاملة |
| managerial: | | | |
| ~ ability | 133 | ١٣٣ | المقدرة الإدارية |
| ~ skill | 139 | ١٣٩ | المهارة الإدارية |
| ~ functions | 158 | ١٥٨ | وظائف إدارية |
| margin: | 155 | ١٥٥ | الهامش |
| ~ of cultivation | 56 | ٥٦ | الحَد الزراعي |
| ~ of transference | 56 | ٥٦ | حدود التحول |
| absolute ~ | 155 | ١٥٥ | هامش مطلق |
| marketing ~ | 155 | ١٥٥ | هامش تسويقي |
| percentage ~ | 155 | ١٥٥ | هامش نسبي |
| marginal: | | | |
| ~ cost (MC) | 44 | ٤٤ | تكاليف حدية (ك ح) |
| ~ demand price | 73 | ٧٣ | سعر حدى للطلب |
| ~ land | 7 | ٧ | أرض حدية - أرض هامشية |
| ~ lender | 133 | ١٣٣ | مقرض حدى |
| ~ outlay (MO) | 149 | ١٤٩ | نفقة حدية |
| ~ producer | 135 | ١٣٥ | منتج حدى |
| ~ product (MP) | 145 | ١٤٥ | ناجح حدى |
| ~ propensity to consume | 143 | ١٤٣ | ميل حدى للاستهلاك |
| ~ propensity to import | 144 | ١٤٤ | ميل حدى للاستيراد |
| ~ propensity to save | 143 | ١٤٣ | ميل حدى للائتمان |
| ~ rate of substitution inputs | 128 | ١٢٨ | معدل الإحلال الحدى لعناصر الإنتاج |
| ~ rate of technical substitution | 128 | ١٢٨ | معدل الإحلال التقنى الحدى |
| ~ revenue product (MRP) | 21 | ٢١ | إيراد الناتج الحدى |
| ~ time preference rate | 130 | ١٣٠ | المعدل الحدى للتفضيل الزمنى |
| ~ value product (MVP) | 108 | ١٠٨ | قيمة الناتج الحدى |
| market: | 78 | ٧٨ | سوق |
| ~ comparison method of land evaluation | 42 | ٤٢ | تقييم الأرض بطريقة المقارنة السوقية |
| ~ data approach | 42 | ٤٢ | تقييم الأرض بطريقة المقارنة السوقية |
| ~ demand curve | 137 | ١٣٧ | منحنى طلب السوق |
| ~ equilibrium | 49 | ٤٩ | توازن السوق |

indifference :

| | | | |
|------------------------|-----|-----|----------------------------------|
| ~ curve of production | 136 | ١٣٦ | مُنحنى سَوَاءِ الناتج |
| ~ map | 60 | ٦٠ | خَرِيطَةُ السَّوَاءِ |
| ~ schedule (of demand) | 51 | ٥١ | جَدْوَلُ السَّوَاءِ (لِلطَّلَبِ) |

induced :

| | | | |
|---------------|----|----|-------------------------------------|
| ~ consumption | 9 | ٩ | استهلاك مُحدث |
| ~ costs | 44 | ٤٤ | تكاليف غير تعويضية - تكاليف مُحدثَة |
| ~ investment | 8 | ٨ | استثمار مُحدث |

inelastic supply, inelastic demand

| | | | |
|-------------|-----|-----|-----------------------|
| infant : | | | |
| ~ industry | 84 | ٨٤ | الصناعات الوليدة |
| ~ mortality | 160 | ١٦٠ | وَفَيَاتُ الأَطْفَالِ |

infinite :

| | | | |
|------------------|-----|-----|---|
| ~ elastic demand | 90 | ٩٠ | طَلَبُ لاَئِهَائِي المُرُونَة - عَرَضُ لاَئِهَائِي المُرُونَة |
| ~ elastic supply | 94 | ٩٤ | عَرَضُ لاَئِهَائِي المُرُونَة |
| inflation : | 36 | ٣٦ | تَقْصُّمُ |
| ~ rate | 129 | ١٢٩ | مُعْدَلُ التَّقْصُّمِ |
| cost-push ~ | 36 | ٣٦ | تَقْصُّمُ التَّكَلُّفَةِ الدَّاخِلِيَّةِ |
| demand-pull ~ | 36 | ٣٦ | تَقْصُّمُ الطَّلَبِ الجَانِبِي |
| structural ~ | 36 | ٣٦ | تَقْصُّمُ هَيْكَلِي |

input :

| | | | |
|-----------------------------------|-----|-----|---|
| ~ output analysis | 29 | ٢٩ | لَحْلِيلُ المُسْتَحْدَمِ/المُنتَجِ - تَحْلِيلُ المُنتَجِ/المُفْتَرَجِ |
| complementary ~ s | 140 | ١٤٠ | مَوَادُّ مُتَكَامِلَة |
| fixed ~ s | 140 | ١٤٠ | مَوَادُّ ثَابِتَة |
| fixed ~ coefficients | 128 | ١٢٨ | مَعَامِلَاتُ المُسْتَحْدَمِ الثَّابِتَة |
| least-cost combination ~ s | 49 | ٤٩ | تَوَازُجُ المُنْدَحَلَاتِ الأَدْنَى تَكَلُّفَة |
| marginal rate of substitution ~ s | 128 | ١٢٨ | مُعْدَلُ الإِحْلَالِ الحَدَثِي لِعُنَاوَرِ الإِنْتَاكِ |
| total productivity of ~ | 145 | ١٤٥ | النَّاتِجُ الكُلِّيُّ لِلْمَوْرَدِ |
| inspection | 39 | ٣٩ | التَّقْصِيصُ ، الفَحْصُ |
| intangible benefits | 135 | ١٣٥ | مَنَافِعُ غَيْرُ مَلْمُوسَة |
| intangible costs | 44 | ٤٤ | تَكَاوِلُفُ غَيْرُ مَلْمُوسَة |

integration :

| | | | |
|------------|----|----|--|
| economic ~ | 46 | ٤٦ | تَكَاوُلُ القِصَاصِي |
| vertical ~ | 46 | ٤٦ | تَكَاوُلُ رَأْسِي - تَكَاوُلُ عُمُودِي |

intensive margin (in

| | | | |
|------------------------|----|----|---|
| agricultural land use) | 56 | ٥٦ | الحَدُّ الكَثِيفُ (فِي اسْتِخْدَامِ الأَرْضِ الزراعيّة) |
|------------------------|----|----|---|

interest :

| | | | |
|------------|-----|-----|--|
| ~ rate | 131 | ١٣١ | مُعْدَلُ الفَائِدَة |
| accrued ~ | 100 | ١٠٠ | فَائِدَة تَرَاكُمِيَّة - فَائِدَة مُتْرَابِدَة |
| gross ~ | 100 | ١٠٠ | فَائِدَة إِجْمَالِيَّة |
| implicit ~ | 100 | ١٠٠ | فَائِدَة ضِمْنِيَّة |
| imputed ~ | 100 | ١٠٠ | فَائِدَة مَحْشُوبَة |

principle of limited ~ on

| | | | |
|---------|-----|-----|---|
| capital | 114 | ١١٤ | مَبْدَأُ الفَائِدَة المُحَدَّدَة عَلَى رَأْسِ المَالِ |
|---------|-----|-----|---|

| | | | |
|----------------------------|-----|-----|---|
| pure ~ | 100 | ١٠٠ | فَائِدَة صَالِيَة |
| internal rate of return | 130 | ١٣٠ | المُعْدَلُ الدَّخَلِي لِلْعَالِدِ |
| internal trade barriers | 108 | ١٠٨ | قُبُودُ التَّجَارَة الدَّاخِلِيَّةِ |
| international poverty line | 61 | ٦١ | خَطُّ الفَقْرِ العَالَمِي |
| | | | المُعْزُونِ العَالَمِي مِنَ السِّلْعَةِ - الْمُخْزُونِ |
| international buffer stock | 118 | ١١٨ | العَالَمِي الدَّائِرِي |
| invested capital | 67 | ٦٧ | رَأْسُ المَالِ المُسْتَعْمَر |
| investment : | 8 | ٨ | الاسْتِثَار |
| agricultural rate of ~ | 129 | ١٢٩ | مُعْدَلُ الاسْتِثَارِ الزراعي |
| induced ~ | 8 | ٨ | اسْتِثَار مُحْدَث |
| lower limit of ~ | 55 | ٥٥ | الحَدُّ الأدنى لِمُعْدَلِ الاسْتِثَارِ |
| | | | مُعْدَلُ عَالِدِ رَأْسِ المَالِ - مُعْدَلُ عَالِدِ الاسْتِثَارِ |
| rate of return on ~ | 130 | ١٣٠ | الاسْتِثَار |
| upper limit of ~ rate | 55 | ٥٥ | الحَدُّ الأعلى لِمُعْدَلِ الاسْتِثَارِ |
| invisible hand | 162 | ١٦٢ | الْيَدُ الخَفِيَّةُ - اليَدُ غَيْرُ المَرْتَبِيَّةِ |
| irrational production | 17 | ١٧ | إِنْتَاكِ غَيْرُ رَشِيدٍ |
| isocline expansion path | 134 | ١٣٤ | مَمَرُ التَّوَسُّعِ - مَنْحَى المِثْلِ المُتَسَاوِي |
| iso-cost line | 61 | ٦١ | خَطُّ التَّكَاوِلُفِ المُتَسَاوِي |
| | | | مَنْحَى النَّاتِجِ المُتَسَاوِي - مَنْحَى النَّاتِجِ |
| iso-product curve | 137 | ١٣٧ | المُتَاوِلُ |
| iso-revenue | 93 | ٩٣ | العَائِدُ المُتَسَاوِي - العَائِدُ المُتَاوِلُ |

L

labour :

| | | | |
|----------------------------|-----|-----|---|
| ~ intensive technique | 41 | ٤١ | تَقْنِيَّةُ مُكثَّفَة لِلْعَمَلِ |
| ~ productivity | 18 | ١٨ | إِنْتَاكِجِيَّةُ الْعَمَلِ |
| ~ theory of value | 148 | ١٤٨ | نَظَرِيَّةُ القِيَمَةِ الخَاصَّةُ بِالْعَمَلِ |
| division of ~ | 41 | ٤١ | تَقْسِيمُ الْعَمَلِ |
| increase in ~ productivity | 71 | ٧١ | زِيَادَة إِنْتَاكِجِيَّةُ الْعَمَلِ |
| surplus ~ | 101 | ١٠١ | فَاضِلُ الْعَمَلِ |
| land : | | | |
| ~ appraisal | 26 | ٢٦ | تَقْيِينُ الأَرْضِ |

G

gains :

| | | | |
|-----------------|-----|-----|-----------------------------|
| capital ~ | 6 | ٦ | أرباح رأسمالية |
| GATT | 51 | ٥١ | المحادثات |
| G.D.P. deflator | 118 | ١١٨ | مخفض الناتج المحلى الإجمالي |

general equilibrium theory of

| | | | |
|-------------------------------|-----|-----|---------------------------------------|
| international trade | 148 | ١٤٨ | النظرية العامة لتوازن التجارة الدولية |
| general co-operative assembly | 156 | ١٥٦ | هيئة عامة تعاونية |

goods :

| | | | |
|-----------------------|----|----|---------------------------|
| capital ~ | 75 | ٧٥ | سلع رأسمالية |
| circulating capital ~ | 77 | ٧٧ | سلع رأسمالية جارية |
| consumer | 75 | ٧٥ | سلع استهلاكية |
| direct ~ | 75 | ٧٥ | سلع مباشرة |
| durable ~ | 76 | ٧٦ | سلع مستديمة - سلع مُعمّرة |
| economic ~ | 76 | ٧٦ | سلع اقتصادية |
| final ~ | 76 | ٧٦ | سلع نهائية |
| necessary ~ | 76 | ٧٦ | سلع ضرورية |
| normal ~ | 76 | ٧٦ | سلع عادية |
| superior ~ | 76 | ٧٦ | سلع متفوقة |
| tradable ~ | 76 | ٧٦ | سلع قابلة للتجارة |
| untradable ~ | 76 | ٧٦ | سلع غير قابلة للتجارة |
| governmental savings | 6 | ٦ | ادخار حكومي |
| grading | 34 | ٣٤ | تفريغ |
| green revolution | 50 | ٥٠ | الثورة الخضراء |

gross :

| | | | |
|-----------------------------|-----|-----|------------------------------------|
| ~ domestic product | | | الناتج المحلي الإجمالي |
| (G.D.P.) | 146 | ١٤٦ | فائدة إجمالية |
| ~ interest | 100 | ١٠٠ | |
| ~ national product | | | الناتج القومي الإجمالي |
| (G.N.P.) | 145 | ١٤٥ | معامل ترجيح الناتج القومي الإجمالي |
| ~ national product deflator | 127 | ١٢٧ | إيجار الأرض |
| ground rent | 20 | ٢٠ | زراعة المجموعات |
| group farming | 71 | ٧١ | |

growth :

| | | | |
|---------------|-----|-----|-------------|
| accelerated ~ | 151 | ١٥١ | نمو متسارع |
| economic ~ | 151 | ١٥١ | نمو اقتصادي |
| rate of ~ | 132 | ١٣٢ | معدل النمو |
| steady ~ | 151 | ١٥١ | نمو منظم |

H

| | | | |
|--------------------------|----|----|-------------------------|
| hidden unemployment | 23 | ٢٣ | بطالة خفية |
| high popular consumption | 9 | ٩ | الاستهلاك الشعبي العالي |

homogeneous :

| | | | |
|------------|-----|-----|---------------------------|
| ~ factor | 92 | ٩٢ | عامل متجانس - عنصر متجانس |
| ~ products | 135 | ١٣٥ | منتجات متجانسة |

horizontal :

| | | | |
|-------------------|----|----|------------------|
| ~ diversification | 48 | ٤٨ | تنوع افقي |
| ~ integration | 45 | ٤٥ | تكامل افقي |
| human capital | 1 | ١ | رأس المال البشري |

I

implicit :

| | | | |
|------------|-----|-----|-------------|
| ~ interest | 100 | ١٠٠ | فائدة ضمنية |
| ~ rent | 70 | ٧٠ | ربح ضمني |

import :

| | | | |
|-----------------------|-----|-----|-----------------------|
| ~ s | 157 | ١٥٧ | واردات |
| ~ licence | 34 | ٣٤ | ترخيص الاستيراد |
| ~ quota | 57 | ٥٧ | حصة الواردات |
| ~ substitution policy | 80 | ٨٠ | سياسة تعويض الاستيراد |
| ~ surcharge | 85 | ٨٥ | ضريبة استيراد إضافية |

imputed :

| | | | |
|------------|-----|-----|--------------|
| ~ interest | 101 | ١٠١ | فائدة محسوبة |
| ~ value | 107 | ١٠٧ | قيمة محسوبة |

incentive :

| | | | |
|----------------------|-----|-----|--------------------------------------|
| neoclassical price ~ | 55 | ٥٥ | حافز |
| model | 152 | ١٥٢ | نموذج الحافز السعري الكلاسيكي الحديث |

income :

| | | | |
|---------------------------------|-----|-----|-----------------------|
| ~ -capitalization | 68 | ٦٨ | رسملة الدخل |
| ~ -capitalization method | 88 | ٨٨ | طريقة رسملة الدخل |
| ~ effect | 2 | ٢ | الأثر التخليقي |
| ~ elasticity of demand | 121 | ١٢١ | مرونة الطلب التخليقية |
| ~ in kind | 64 | ٦٤ | دخل عيني |
| cash ~ | 65 | ٦٥ | دخل نقدي |
| farm ~ | 65 | ٦٥ | دخل المزرعة |
| farm labour ~ | 98 | ٩٨ | عوائد العمل المزرعي |
| functional distribution of ~ | 49 | ٤٩ | التوزيع الدالي للدخل |
| net cash ~ | 83 | ٨٣ | صافي الدخل النقدي |
| net farm ~ | 83 | ٨٣ | صافي الدخل المزرعي |
| progressive ~ tax | 85 | ٨٥ | ضريبة الدخل التصاعدية |
| real ~ | 64 | ٦٤ | دخل حقيقي |
| regressive ~ tax | 85 | ٨٥ | ضريبة الدخل التنازلية |
| increase in labour productivity | 71 | ٧١ | زيادة إنتاجية العمل |

increasing :

| | | | |
|--------------------|----|----|---|
| ~ cost industry | 84 | ٨٤ | صناعة متزايدة التكاليف |
| ~ returns to scale | 98 | ٩٨ | عوائد السعة المتزايدة (العائد المتزايد إلى السعة) |

| | | | |
|---|-----|-----|-----------------------------------|
| factor : | | | |
| ~ factor decision | 104 | ١٠٤ | قرار العلاقة بين العوامل |
| ~ factor relationship in | | | |
| fixed coefficients | 95 | ٩٥ | علاقة عنصرى إنتاج بمعامل ثابت |
| ~ factor relationship in constant rates of substitution | 95 | ٩٥ | علاقة عنصرى إنتاج بعمل إحلال ثابت |
| ~ mobility | 18 | ١٨ | انسيابية العنصر |
| ~ s of production | 97 | ٩٧ | عوامل الإنتاج |
| | | | أنحرافات سعر العنصر - تشوهات سعر |
| ~ price distortions | 18 | ١٨ | العنصر |
| family farms | 122 | ١٢٢ | مزارع عائلية |
| farm : | | | |
| ~ assets | 12 | ١٢ | أصول المزرعة |
| ~ budget | 143 | ١٤٣ | ميزانية المزرعة |
| ~ costs | 45 | ٤٥ | تكاليف المزرعة - مصاريف المزرعة |
| ~ expenses | 45 | ٤٥ | تكاليف المزرعة - مصاريف المزرعة |
| ~ gate price | 74 | ٧٤ | سعر مزرعى - سعر باب المزرعة |
| ~ income | 65 | ٦٥ | دخل المزرعة |
| ~ labour returns (or income) | 98 | ٩٨ | عوائد العمل المزرعى |
| ~ management | 5 | ٥ | إدارة المزارع |
| ~ management returns | 98 | ٩٨ | عوائد الإدارة المزرعية |
| ~ organization | 48 | ٤٨ | تنظيم المزرعة |
| ~ records | 73 | ٧٣ | سجلات المزرعة |
| ~ size | 55 | ٥٥ | حجم المزرعة |
| ~ tenant | 124 | ١٢٤ | مُستأجر مزرعة |
| collective ~ s | 122 | ١٢٢ | مزارع جماعية |
| family ~ s | 122 | ١٢٢ | مزارع عائلية |
| large-scale ~ s | 122 | ١٢٢ | مزارع كبيرة الحجم |
| mixed ~ s | 123 | ١٢٣ | مزارع مختلطة |
| net ~ income | 83 | ٨٣ | صافي الدخل المزرعى |
| small-sized ~ s | 122 | ١٢٢ | مزارع صغيرة الحجم |
| specialized ~ s | 122 | ١٢٢ | مزارع متخصصة |
| subsistence ~ s | 122 | ١٢٢ | مزارع الكفاف |
| total ~ budget | 143 | ١٤٣ | ميزانية مزرعية كاملة |
| farmer share | 147 | ١٤٧ | نصيب المزارع |
| farming : | | | |
| group ~ | 71 | ٧١ | زراعة المجموعات |
| self-sufficiency ~ | 71 | ٧١ | زراعة الاكتفاء الذاتى |
| subsistence ~ | 71 | ٧١ | زراعة استكفاية |
| favourable balance of trade | 141 | ١٤١ | ميزان تجارى مواتى |
| fertility rate | 130 | ١٣٠ | معدل الخصوبة (للسكان) |
| federated co-operatives | 37 | ٣٧ | تعاونيات الاحادية |
| final goods | 76 | ٧٦ | سلع نهائية |
| financial : | | | |
| ~ analysis of the project | 29 | ٢٩ | تحليل مالى للمشروع |
| ~ appraisal | 43 | ٤٣ | تقييم مالى |

| | | | |
|--------------------------|-----|-----|-----------------------------|
| ~ aspects of the project | 154 | ١٥٤ | الجوانح المالية و المشروع |
| ~ dependence | 26 | ٢٦ | تبعية مائية |
| ~ intermediary | 158 | ١٥٨ | الوسيط المالى |
| ~ objectives | 20 | ٢٠ | أهداف مائية |
| ~ planning | 33 | ٣٣ | تخطيط مائى |
| ~ records | 73 | ٧٣ | سجلات مائية |
| financing function | 159 | ١٥٩ | وظيفة تمويلية |
| first world | 92 | ٩٢ | العالم الأول |
| fiscal policy | 80 | ٨٠ | سياسة مائية |
| fixed : | | | |
| ~ assets | 12 | ١٢ | أصول ثابتة - أصول رأسمالية |
| ~ capital | 66 | ٦٦ | رأس المال الثابت |
| ~ costs | 44 | ٤٤ | تكاليف ثابتة |
| ~ inputs | 140 | ١٤٠ | موارد ثابتة |
| ~ input coefficients | 128 | ١٢٨ | معاملات المستخدم الثابتة |
| ~ liability (-ies) | 60 | ٦٠ | خصوم ثابتة |
| floating capital | 66 | ٦٦ | رأس المال العائم |
| flow resources | 140 | ١٤٠ | موارد متدفقة - مصادر متدفقة |
| fluctuations : | | | |
| cyclical ~ | 41 | ٤١ | تقلبات دورية |
| seasonal price ~ | 41 | ٤١ | تقلبات سعرية موسمية |
| F.O.B. | 74 | ٧٤ | سعر المرفأ - سعر فوب |
| food : | | | |
| ~ distribution programs | 22 | ٢٢ | برامج توزيع الطعام |
| ~ marketing bill | 104 | ١٠٤ | قائمة الغذاء التسويقية |
| forecasting | 47 | ٤٧ | تنبؤ |
| ~ prices | 47 | ٤٧ | التنبؤ بالأسعار |
| foreign : | | | |
| ~ reserves | 4 | ٤ | احتياطي خارجى |
| ~ trade | 26 | ٢٦ | تجارة خارجية |
| ~ trade multiplier | 126 | ١٢٦ | مضاعف التجارة الخارجية |
| ~ -trade zone | 137 | ١٣٧ | منطقة تجارة حرة |
| form utility | 139 | ١٣٩ | منفعة شكلية - منفعة صورية |
| forward prices | 10 | ١٠ | أسعار متبقة |
| free trade | 26 | ٢٦ | تجارة حرة |
| frictional unemployment | 23 | ٢٣ | بطالة احتكاكية |
| fringe benefit | 93 | ٩٣ | عائد إضافى |
| full employment | 96 | ٩٦ | عالة كاملة |
| functional : | | | |
| ~ distribution of income | 49 | ٤٩ | التوزيع الدالى للدخل |
| ~ planning | 34 | ٣٤ | تخطيط وظيفى |
| fund : | 13 | ١٣ | اقتاد مائى |
| contingent ~ | 13 | ١٣ | اقتاد مائى للتحويلات |
| endowment ~ | 157 | ١٥٧ | وَدْبعة ، اعتقاد مائى مؤثوف |

| | | | |
|------------------------------|-----|-----|--|
| ~ unit | 157 | ١٥٧ | وَحْدَةُ الْقَصَادِيَّةِ |
| ~ use classification of land | 41 | ٤١ | تَقْسِيمُ الْأَرْضِ لِلِاسْتِخْدَامِ الْقَصَادِيَّ |
| actual ~ surplus | 101 | ١٠١ | فَالْضُ الْقَصَادِيَّ فَعْلَى |
| agricultural ~ s | 14 | ١٤ | اِقْتِصَادُ زِرَاعِي |
| agricultural land ~ s | 15 | ١٥ | اِقْتِصَادَاتُ الْأَرْضِ الزِّرَاعِيَّةِ |
| agricultural production ~ s | 16 | ١٦ | اِقْتِصَادَاتُ الْإِنْتَاكِ الزِّرَاعِيَّ |
| land ~ s | 14 | ١٤ | اِقْتِصَادُ الْأَرْضِ |
| macro ~ s | 14 | ١٤ | اِقْتِصَادُ الْكُلِّيِّ |
| national ~ plan | 61 | ٦١ | خُطَّةُ الْقَصَادِيَّةِ قَرِيبَةِ |
| non ~ variables | 115 | ١١٥ | مُتَغَيِّرَاتُ غَيْرِ الْقَصَادِيَّةِ |
| potential ~ surplus | 101 | ١٠١ | فَالْضُ الْقَصَادِيَّ كَالْمِنْ |
| economic efficiency: | | | |
| necessary condition of ~ | 81 | ٨١ | الشَّرْطُ الْفَرُورِيُّ لِلْكَفَاءَةِ اِقْتِصَادِيَّةِ |
| sufficient condition of ~ | 81 | ٨١ | الشَّرْطُ الْكَافِئُ لِلْكَفَاءَةِ اِقْتِصَادِيَّةِ |
| economies: | | | |
| ~ of scale | 160 | ١٦٠ | وُفُورَاتُ السَّعَةِ |
| subsistence ~ | 16 | ١٦ | اِقْتِصَادَاتُ الْكِفَالِ |
| welfare ~ | 16 | ١٦ | اِقْتِصَادَاتُ الْوِلَافِيَّةِ |
| economy: | 15 | ١٥ | اِقْتِصَادَاتُ |
| ~ of abundance | 15 | ١٥ | اِقْتِصَادُ الْوُفْرِ |
| ~ of scarcity | 15 | ١٥ | اِقْتِصَادُ الْبُخْرِ |
| closed ~ | 15 | ١٥ | اِقْتِصَادُ مُطْلَقِ |
| mixed ~ | 14 | ١٤ | اِقْتِصَادُ مَحْطَطِ |
| open ~ | 15 | ١٥ | اِقْتِصَادُ مَفْتُوحِ |
| EEC | 116 | ١١٦ | اَلْمُجْتَمَعُ الْاُرُوبِي الْاِقْتِصَادِي |
| effective: | | | |
| ~ demand | 89 | ٨٩ | طَلَبُ فَعَالِ |
| ~ protection rate | 130 | ١٣٠ | مُعْدَلُ الْحَيَاةِ الْفَعَالَةِ |
| efficiency: | | | |
| marketing ~ | 110 | ١١٠ | كَفَاءَةُ تَسْوِيقِيَّةِ |
| marketing pricing ~ | 110 | ١١٠ | كَفَاءَةُ تَسْوِيقِيَّةِ تَسْوِيقِيَّةِ |
| production ~ | 110 | ١١٠ | كَفَاءَةُ الْإِنْتَاكِ |
| technical ~ | 110 | ١١٠ | كَفَاءَةُ تَقْنِيَّةِ - كَفَاءَةُ فَنِيَّةِ |
| EFTA | 138 | ١٣٨ | مُنْظَمَةُ التِّجَارَةِ الْحُرَّةِ الْاُرُوبِيَّةِ |
| elastic: | | | |
| ~ demand | 90 | ٩٠ | طَلَبُ مَرْنٍ - غَرَضُ مَرْنٍ |
| ~ supply | 90 | ٩٠ | طَلَبُ مَرْنٍ - غَرَضُ مَرْنٍ |
| elasticity: | 120 | ١٢٠ | الْمُرُونَةُ |
| ~ of production | 120 | ١٢٠ | مُرُونَةُ الْإِنْتَاكِ |
| ~ of factor substitution | 120 | ١٢٠ | مُرُونَةُ الْإِحْلَالِ لِلْمُتَصَرِّ |
| ~ of product substitution | 120 | ١٢٠ | مُرُونَةُ الْإِحْلَالِ لِلتَّانِجِ |
| arc ~ | 121 | ١٢١ | مُرُونَةُ الْقَوُوسِ |
| average ~ | 131 | ١٣١ | مُعْدَلُ الْمُرُونَةِ |
| cross ~ | 121 | ١٢١ | مُرُونَةُ عُبُورِيَّةِ |
| cross-price ~ of demand | 121 | ١٢١ | مُرُونَةُ الطَّلَبِ السَّعَرِيَّةِ الْمُتَقَاعِلَةِ |
| income ~ of demand | 121 | ١٢١ | مُرُونَةُ الطَّلَبِ الْمُخَالِفَةِ |
| point ~ | 121 | ١٢١ | مُرُونَةُ النُّقْطَةِ |

| | | | |
|--|-----|-----|---|
| price ~ of demand | 121 | ١٢١ | مُرُونَةُ سَعَرِيَّةِ الطَّلَبِ |
| zero ~ of supply | 121 | ١٢١ | مُرُونَةُ التَّغْرِضِ السَّعَرِيَّةِ |
| elementary utility | 138 | ١٣٨ | اَلْمُتَعَمُّدَةُ الْاُرُوبِيَّةِ |
| employment: | | | |
| ~ multiplier | 126 | ١٢٦ | مُضَاعَفُ الْعَمَالَةِ |
| full ~ | 96 | ٩٦ | عَمَالَةُ كَامِلَةٍ |
| under ~ | 96 | ٩٦ | عَمَالَةُ غَيْرِ كَامِلَةٍ |
| endogenous change | 39 | ٣٩ | تَغْيِيرٌ دَاخِلِيٌّ |
| endowment fund | 157 | ١٥٧ | وَدِيْعَةٌ ، اِعْتَادُ مَالِيٍّ مَوْفُوفِ |
| Engel curve | 136 | ١٣٦ | مَنْحَى 'اِنْجِلْ' |
| enterprise budget | 143 | ١٤٣ | مِيزَانِيَّةُ الْمَشْرُوعِ |
| equilibrium prices | 10 | ١٠ | أَسْطَارُ الْقَوَازِنِ |
| equalization | 124 | ١٢٤ | مُسَاوَاةٌ |
| equity: | 57 | ٥٧ | حِشَّةُ الْمَالِكِ |
| ~ capital | 57 | ٥٧ | حِشَّةُ الْمَالِكِ الرَّهْنِيَّةِ - رَأْسُ الْمَالِ الْأَصْلِيِّ |
| exact substitution rate (or exact MRS) | 129 | ١٢٩ | مُعْدَلُ الْإِحْلَالِ الْخَطِيءِ فِي نَقْطَةِ |
| exchange: | | | |
| ~ control | 68 | ٦٨ | رَقَابَةُ عَلَى الصَّرْفِ |
| ~ functions | 158 | ١٥٨ | وُظَائِفُ التَّجَادُلِ |
| ~ rate | 74 | ٧٤ | سَعَرُ الصَّرْفِ |
| ~ value | 107 | ١٠٧ | قِيَمَةُ تَبَادُلِيَّةِ |
| exogenous change | 39 | ٣٩ | تَغْيِيرٌ خَارِجِيٌّ |
| expansion of agricultural | | | |
| domestic demand | 72 | ٧٢ | زِيَادَةُ الطَّلَبِ الْخَطِيءِ عَلَى الْمُسْتَحْتِجَاتِ الزِّرَاعِيَّةِ |
| expenditure: | | | |
| capital ~ s | 149 | ١٤٩ | تَقْلَقَاتُ رَأْسِيَّةِيَّةِ |
| deficit ~ s | 19 | ١٩ | إِنْخَافُ الْمَخْزَنِ |
| national ~ | 19 | ١٩ | اَلْإِنْخَافُ الْقَوُومِيَّ |
| revenue ~ s | 126 | ١٢٦ | مَصْرُوفَاتُ إِيرَادِيَّةِ |
| export: | | | |
| ~ bounty | 13 | ١٣ | إِعَانَةُ تَصْدِيرِ |
| ~ dumping | 13 | ١٣ | إِغْرَاقُ تَصْدِيرِيٍّ |
| ~ restriction agreement | 2 | ٢ | اَلتَّهَادِيَّةُ تَقْيِيدِ التَّصْدِيرِ |
| net ~ s | 83 | ٨٣ | صَادِرَاتُ صَافِيَّةِ |
| exposure | 38 | ٣٨ | تَغْرِضُ لِلْمُخَاطَرَةِ |
| expropriation | 146 | ١٤٦ | نَزْعُ الْبِلْكَيَّةِ |
| extensive margin | 7 | ٧ | أَرْضُ حَدِيَّةِ - أَرْضُ هَامِشِيَّةِ |

F

| | | | |
|----------------------------|-----|-----|----------------------------|
| facilitating functions | 158 | ١٥٨ | وُظَائِفُ تَسْوِيقِيَّةِ |
| facilitative organizations | 138 | ١٣٨ | مُنْظَمَاتُ تَسْوِيقِيَّةِ |

D

| | | | |
|------------------------------|-----|-----|--|
| dear money | 146 | ١٤٦ | نُزْةُ النُّوْد |
| debt | 65 | ٦٥ | دَيْن هَالِك |
| decision: | | | |
| ~ -making process | 96 | ٩٦ | عَمَلِيَّةُ اتِّخَاذِ الْقَرَارِ |
| ~ maker | 83 | ٨٣ | صَانِعُ الْقَرَارِ |
| ~ making | 1 | ١ | اتِّخَاذُ الْقَرَارِ |
| decreasing: | | | |
| ~ costs | 45 | ٤٥ | تُكَالِيفُ مُنَاقَصَةٍ |
| ~ cost industry | 84 | ٨٤ | صِنَاعَةُ مُنَاقَصَةِ التُّكَالِيفِ |
| | | | عَوَالِدُ السَّعَةِ الْمُتَنَاقِصَةِ (العائد المتناقص) |
| ~ returns to scale | 98 | ٩٨ | إِلَى السَّعَةِ |
| deficit expenditures | 19 | ١٩ | إِنْفَاقُ الْعُجْزِ |
| deflation | | ٢٠ | أَنْكِشَاشٌ |
| deflationary gap | 102 | ١٠٢ | الْفُجُوةُ الْاِتِّكَاشِيَّةُ |
| delivery quotas, taxation in | | | |
| kind | 57 | ٥٧ | حِصَصُ الشَّلَامِ - ضَرِيَّةٌ عَيْنِيَّةٌ |
| demand: | | | |
| ~ creation | 63 | ٦٣ | خَلْقُ الطَّلَبِ |
| ~ curve | 137 | ١٣٧ | مُنْحَى الطَّلَبِ |
| ~ -pull inflation | 36 | ٣٦ | تَفْخُمُ الطَّلَبِ الْجَانِبِ |
| aggregate ~ | 89 | ٨٩ | طَّلَبٌ إِجْمَاعِيٌّ |
| composite ~ | 90 | ٩٠ | طَّلَبٌ مُرَكَّبٌ |
| cross-price elasticity of ~ | 121 | ١٢١ | مُرُونَةُ الطَّلَبِ السَّعَرِيَّةِ الْمُتَقَابِلَةِ |
| derived ~ | 90 | ٩٠ | طَّلَبٌ مُفْتَقٍ |
| elastic ~ | 90 | ٩٠ | طَّلَبٌ مَرِنٌ - عَرَضٌ مَرِنٌ |
| effective ~ | 89 | ٨٩ | طَّلَبٌ فَعَالٌ |
| expansion of agricultural | | | زِيَادَةُ الطَّلَبِ الْمُحَلِيِّ عَلَى الْمُسْتَحَاتِ |
| domestic ~ | 72 | ٧٢ | الزَّرَاعِيَّةُ |
| income-elasticity of ~ | 121 | ١٢١ | مُرُونَةُ الطَّلَبِ الدَّخْلِيَّةِ |
| inelastic ~ | 89 | ٨٩ | طَّلَبٌ غَيْرُ مَرِنٍ - عَرَضٌ غَيْرُ مَرِنٍ |
| infinite elastic ~ | 90 | ٩٠ | طَّلَبٌ لَا نِهَائِيَّةَ المُرُونَةِ |
| joint ~ | 80 | ٨٠ | طَّلَبٌ مُتَّحِدٌ |
| market ~ curve | 137 | ١٣٧ | مُنْحَى طَّلَبِ السُّوقِ |
| potential ~ | 89 | ٨٩ | طَّلَبٌ كَائِنٌ |
| price-elasticity of ~ | 121 | ١٢١ | مُرُونَةُ سَعَرِيَّةِ الطَّلَبِ |
| | | | عَرَضُ أُسَاسِيَّةِ المُرُونَةِ - طَّلَبٌ مُتَكَافِئٌ |
| unitary elasticity ~ | 93 | ٩٣ | المُرُونَةُ |
| dependence: | | | |
| economic ~ | 26 | ٢٦ | تَبَعِيَّةٌ اقْتِصَادِيَّةٌ |
| financial ~ | 26 | ٢٦ | تَبَعِيَّةٌ مَالِيَّةٌ |
| depreciation | 18 | ١٨ | الانْدِنَارُ |

| | | | |
|------------------------------|-----|-----|---|
| depression | 109 | ١٠٩ | كساد |
| derived demand | 90 | ٩٠ | طَّلَبٌ مُشْتَقٌّ |
| descriptive labelling | 22 | ٢٢ | بَطَاقَةٌ وَصْفِيَّةٌ |
| desired capital coefficient | 127 | ١٢٧ | مُعَامِلُ رَأْسِ الْمَالِ الْمَرْغُوبِ |
| development: | 48 | ٤٨ | التَّضَمُّنُ |
| ~ of standards | 37 | ٣٧ | تَطْوِيرُ النَّمَاذِجِ |
| differentiated oligopoly | 22 | ٢٢ | بَاعَةُ الْقِلَّةِ الشَّمَايِزَةِ |
| diminishing marginal utility | 139 | ١٣٩ | الْمُنْقَصَةُ الْحَدِّيَّةُ الْمُتَنَاقِصَةُ |
| direct goods | 75 | ٧٥ | سِلْعٌ اسْتِهْلَاكِيَّةٌ - سِلْعٌ مُبَاشِرَةٌ |
| directory planning | 32 | ٣٢ | تَخْطِيطٌ تَرْجِيحِيٌّ |
| discounting | 60 | ٦٠ | الْحُضْمُ |
| disguised unemployment | 23 | ٢٣ | بَطَالَةٌ مُخَفَّاةٌ |
| dishoarding | 93 | ٩٣ | عَدَمُ الْاِتِّكَثَارِ |
| disinflation | 112 | ١١٢ | الْاِتِّفَاقُ |
| disinvestment | 8 | ٨ | اسْتِثْنَاءٌ سَالِبٌ |
| dispersion | 18 | ١٨ | الانْتِشَارُ |
| dissaving | 6 | ٦ | اِذْخَارٌ سَالِبٌ |
| distorted prices | 10 | ١٠ | أَسْوَاعٌ مُشَوَّهَةٌ |
| diversification: | 48 | ٤٨ | تَنْوِيعٌ مَزْرُوعِيٌّ |
| horizontal ~ | 48 | ٤٨ | تَنْوِيعٌ أَفْقِيٌّ |
| product ~ | 48 | ٤٨ | تَنْوِيعٌ نَائِجٌ |
| division of labour | 41 | ٤١ | تَقْسِيمُ الْعَمَلِ |
| duopsony | 4 | ٤ | اِجْتِكَارُ الشِّرَاءِ الثَّانِيَّ |
| durable goods | 76 | ٧٦ | سِلْعٌ مُسْتَدِيمَةٌ - سِلْعٌ مُعَمَّرَةٌ |
| duty: | | | |
| advalorem ~ | 85 | ٨٥ | ضَرِيَّةٌ عَلَى الْقِيَمَةِ |
| specific custom ~ | 85 | ٨٥ | ضَرِيَّةٌ جُمْرَكِيَّةٌ مُخَصَّصَةٌ |

E

| | | | |
|--------------------------|-----|-----|--|
| easement | 58 | ٥٨ | حَقُّ الْأَرْطَاقِ |
| economic: | | | |
| ~ aspects of the project | 154 | ١٥٤ | الْأُجُوهُ الْاِقْتِصَادِيَّةُ فِي الْمَشْرُوعِ |
| ~ dependence | 26 | ٢٦ | تَبَعِيَّةٌ اقْتِصَادِيَّةٌ |
| ~ feasibility | 51 | ٥١ | جِدَائِيَّةُ الْقِيَامَةِ |
| ~ good | 76 | ٧٦ | سَلْعَةٌ اقْتِصَادِيَّةٌ |
| ~ growth | 151 | ١٥١ | نُموُّ اقْتِصَادِيٍّ |
| ~ integration | 46 | ٤٦ | تَكَامُلُ اقْتِصَادِيٍّ |
| ~ maturity | 147 | ١٤٧ | نُضْجُ اقْتِصَادِيٍّ |
| ~ model | 151 | ١٥١ | نَمُوذَجُ اقْتِصَادِيٍّ |
| ~ plan | 61 | ٦١ | خُطَّةُ الْقِيَامَةِ |
| ~ planning | 31 | ٣١ | تَخْطِيطُ اقْتِصَادِيٍّ |
| ~ recession | 155 | ١٥٥ | مُحْطَرُ اقْتِصَادِيٍّ - دَوْرُودُ اقْتِصَادِيٍّ |
| ~ self-sufficiency | 16 | ١٦ | الْاِجْتِكَاءُ الذَّاتِيُّ الْاِقْتِصَادِيُّ |

| | | | |
|----------------------------|-----|-----|---|
| induced ~ | 9 | ٩ | استهلاك مُحْدَث |
| price ~ curve | 136 | ١٣٦ | مُنْحَى الاستهلاك السَّعْرِي |
| public ~ | 9 | ٩ | الاستهلاك العام |
| contingency allowances | 91 | ٩١ | طَوَارِي مُسَمَّوح بِهَا |
| contingent fund | 13 | ١٣ | اِتِّخَاد مَالِي لِلطَّرَاقِي |
| contract rent | 20 | ٢٠ | إيجَار تَعَالُفِيّ - رِيع تَعَالُفِيّ - رِيع فِطْرِي |
| | 69 | ٦٩ | |
| co-operation : | 37 | ٣٧ | تَعَاوُن |
| agriculture ~ | 37 | ٣٧ | تَعَاوُن زَرَاعِيّ |
| co-operative : | 37 | ٣٧ | تَعَاوُثِيَّة |
| ~ bank | 125 | ١٢٥ | مَصْرُف تَعَاوُثِيّ |
| ~ marketing | 35 | ٣٥ | تُسْوِيق تَعَاوُثِيّ |
| ~ surplus | 101 | ١٠١ | فَائِض تَعَاوُثِيّ |
| ~ unions | 1 | ١ | الْإِتحَادَات تَعَاوُثِيَّة |
| centralized ~ s | 37 | ٣٧ | تَعَاوُنَات مَرَكِزِيَّة |
| federated ~ s | 37 | ٣٧ | تَعَاوُنَات الْإِتحَادِيَّة |
| self-sufficient ~ villages | 105 | ١٠٥ | قُرَى تَعَاوُثِيَّة مُكْتَفِيَّة ذَاتِيَا |
| co-operative society : | | | |
| agricultural ~ | 53 | ٥٣ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة زَرَاعِيَّة |
| artisan ~ | 52 | ٥٢ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة حِرْفِيَّة |
| consumer ~ | 51 | ٥١ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة اسْتِهْلَاكِيَّة |
| credit ~ | 52 | ٥٢ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة تَسْلِيْفِيَّة |
| limited liability ~ | 53 | ٥٣ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة مُخَدُّوْدَةُ الْمَسْؤُولِيَّة |
| local ~ | 53 | ٥٣ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة مَحَلِّيَّة |
| marketing ~ | 52 | ٥٢ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة تِسْوِيقِيَّة |
| multipurpose ~ | 53 | ٥٣ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة مُتَعَدِّدَةِ الْأَغْرَاضِ |
| oriented ~ | 54 | ٥٤ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة مُوَجَّهَةٌ |
| primary ~ | 53 | ٥٣ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة مَحَلِّيَّة |
| professional ~ | 54 | ٥٤ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة مِهْنِيَّة |
| regional ~ | 52 | ٥٢ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة اِلْقِيَمِيَّة |
| registered ~ | 51 | ٥١ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة مُسْجَلَةٌ |
| service ~ | 53 | ٥٣ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة خِدْمِيَّة |
| specialized ~ | 53 | ٥٣ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة مُتَخَصِّصَةٌ |
| trade ~ | 52 | ٥٢ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة تِجَارِيَّة |
| unlimited liability ~ | 53 | ٥٣ | جَمْعِيَّة تَعَاوُثِيَّة غَيْر مُخَدُّوْدَةُ الْمَسْؤُولِيَّة |
| correcting planning | 31 | ٣١ | تَخْطِيط قَهْرِيّ |
| cost : | 46 | ٤٦ | تَكْلِفَةٌ |
| ~ analysis | 28 | ٢٨ | تَحْلِيل التَّكَالِيفِ |
| ~ effectiveness analysis | 29 | ٢٩ | تَحْلِيل كِفَايَةِ التَّكَالِيفِ |
| ~ equation | 127 | ١٢٧ | مُعَادَلَةُ التَّكَالِيفِ |
| ~ function | 64 | ٦٤ | دَالَّةُ التَّكَالِيفِ |
| ~ overruns | 72 | ٧٢ | زِيَادَةُ التَّكَالِيفِ الْمَقْدُرَةِ |
| ~ price | 73 | ٧٣ | سِعْرُ التَّكْلِفَةِ |
| ~ -push inflation | 36 | ٣٦ | تَضَخُّمُ التَّكْلِفَةِ الدَّافِيَّةِ |
| average total ~ | 115 | ١١٥ | مُتَوَسِّطُ التَّكَالِيفِ الْكُلِّيَّةِ |
| average variable ~ | 115 | ١١٥ | مُتَوَسِّطُ التَّكَالِيفِ الْمُتَغَيِّرَةِ |
| benefit ~ ratio ~ | 146 | ١٤٦ | نِسْبَةُ الْعَائِدِ إِلَى التَّكْلِفَةِ |

| | | | |
|-----------------------------|-----|-----|--|
| capital ~ | 44 | ٤٤ | تَّكَالِيفُ رَأْسِيَالِيَّة |
| constant ~ industry | 84 | ٨٤ | صِنَاعَةٌ ذَاتُ تَّكَالِيفٍ ثَابِتَةٍ |
| decreasing ~ s | 45 | ٤٥ | تَّكَالِيفُ مُتَنَاقِصَةٍ |
| decreasing ~ industry | 84 | ٨٤ | صِنَاعَةٌ مُتَنَاقِصَةُ التَّكَالِيفِ |
| farm ~ s | 45 | ٤٥ | تَّكَالِيفُ الْمَرْعَةِ - مَصَارِيفُ الْمَرْعَةِ |
| fixed ~ s | 44 | ٤٤ | تَّكَالِيفُ ثَابِتَةٍ |
| increasing ~ industry | 84 | ٨٤ | صِنَاعَةٌ مُتَزَايِدَةُ التَّكَالِيفِ |
| induced ~ s | 44 | ٤٤ | تَّكَالِيفُ غَيْرِ تَعْرِيفِيَّةٍ - تَّكَالِيفُ مُعْدَلَةٍ |
| long run ~ function | 64 | ٦٤ | دَالَّةُ تَّكَالِيفِ الْمَدَى الطَّوِيلِ |
| intangible ~ s | 44 | ٤٤ | تَّكَالِيفُ غَيْرِ مَلْمُوسَةٍ |
| iso- ~ line | 61 | ٦١ | خَطُّ التَّكَالِيفِ الْمُتَسَاوِي |
| marginal ~ | 44 | ٤٤ | تَّكَالِيفُ حَدِّيَّة |
| marketing ~ s | 43 | ٤٣ | تَّكَالِيفُ تِسْوِيقِيَّة |
| operating ~ s | 44 | ٤٤ | تَّكَالِيفُ التَّشْغِيلِ |
| opportunity ~ s | 46 | ٤٦ | تَّكْلِفَةُ الْفُرْصَةِ الْبَدِيلَةِ |
| opportunity ~ s of capital | 46 | ٤٦ | تَّكْلِفَةُ الْفُرْصَةِ الْبَدِيلَةِ لِرَأْسِ الْمَالِ |
| Paretian approach to ~ / | | | مَنْخَل (بَارِيو) لِلْعِلَاقَةِ بَيْنَ التَّكْلِفَةِ |
| benefit | 118 | ١١٨ | وَالْمَنَافِعِ |
| principle of alternative ~ | 114 | ١١٤ | مَبْدَأُ تَّكَالِيفِ الْفُرْصِ الْبَدِيلَةِ |
| principle of opportunity | | | |
| ~ s | 114 | ١١٤ | مَبْدَأُ تَّكَالِيفِ الْفُرْصِ الْبَدِيلَةِ |
| replacement ~ s | 43 | ٤٣ | تَّكَالِيفُ الْإِحْلالِ |
| replacement- ~ method | 88 | ٨٨ | طَرِيقَةُ تَّكَالِيفِ الْإِحْلالِ |
| supersession ~ | 43 | ٤٣ | تَّكَالِيفُ الْإِحْلالِ الْإِضَافِيَّةِ |
| total ~ | 44 | ٤٤ | تَّكَالِيفُ كُلِّيَّة |
| total fixed ~ | 45 | ٤٥ | تَّكَالِيفُ كُلِّيَّةٌ ثَابِتَةٌ |
| total variable ~ | 45 | ٤٥ | تَّكَالِيفُ كُلِّيَّةٌ مُتَغَيِّرَةٌ |
| transfer ~ s | 47 | ٤٧ | تَّكْلِفَةُ التَّقْلِيلِ |
| credit co-operative society | 52 | ٥٢ | جَمْعِيَّةٌ تَعَاوُثِيَّةٌ تَسْلِيْفِيَّةٌ |
| crop : | | | |
| ~ insurance | 26 | ٢٦ | تَأْمِينُ الْحَصُولِ |
| ~ share rent | 20 | ٢٠ | إِيجَارٌ بِالمُشَارَكَةِ |
| ~ storage | 30 | ٣٠ | تَخْزِينُ الْحَصُولِ |
| cropper | 116 | ١١٦ | مُحَاصِصٌ |
| cross elasticity | 121 | ١٢١ | مُرُونَةُ عُبُورِيَّة |
| cross-price elasticity of | | | |
| demand | 121 | ١٢١ | مُرُونَةُ الطَّلَبِ السَّعْرِيَّةِ الْمُتَقَاطِعَةِ |
| cultivation : | | | |
| shifting ~ | 103 | ١٠٣ | فِلَاحَةٌ مُتَقَلِّبَةٌ |
| current : | | | |
| ~ assets | 12 | ١٢ | أَصُولٌ جَارِيَّةٌ ، مَوْجُودَاتٌ جَارِيَّةٌ |
| ~ liabilities | 60 | ٦٠ | خِصُومٌ مُتَدَاوِلَةٌ |
| ~ parity price | 75 | ٧٥ | سِعْرُ الْمُسَاوَاةِ الْجَارِي |
| ~ yield | 99 | ٩٩ | الْهَلَّةُ الْجَارِيَّة |
| customs union | 1 | ١ | الْإِتحَادُ جُمْرِكِيّ |
| cut off rate | 131 | ١٣١ | مُعْدَلُ قَطْعِيّ |
| cyclical fluctuations | 41 | ٤١ | تَغْلِبَاتٌ دَوْرِيَّة |

capital formation

| | | | |
|------------------------------------|-----|-----|------------------------------------|
| ~ formation | 47 | ٤٧ | تكوين رأس المال ، تراكم رأس المال |
| ~ gains | 6 | ٦ | أرباح رأسمالية |
| ~ goods | 75 | ٧٥ | سلع رأسمالية |
| ~ intensive technique | 11 | ١١ | الأسلوب المكثف لرأس المال |
| ~ loss | 60 | ٦٠ | خسارة رأسمالية |
| ~ movement | 56 | ٥٦ | حركة رأس المال |
| ~ outlays | 149 | ١٤٩ | نفقت رأسمالية |
| ~ output ratio | 146 | ١٤٦ | نسبة رأس المال إلى الإنتاج |
| ~ profits | 6 | ٦ | أرباح رأسمالية |
| ~ stock | 68 | ٦٨ | رصيد رأس المال |
| desired ~ coefficient | 127 | ١٢٧ | معامل رأس المال المرغوب |
| equity ~ | 66 | ٦٦ | رأس المال الأصلي |
| fixed ~ | 66 | ٦٦ | رأس المال الثابت |
| human ~ | 66 | ٦٦ | رأس المال البشري |
| invested ~ | 67 | ٦٧ | رأس المال المُستثمر |
| physical ~ | 67 | ٦٧ | رأس المال المادي |
| principle of limited interest on ~ | 114 | ١١٤ | مبدأ الفائدة المحددة على رأس المال |
| rate of return on ~ | 130 | ١٣٠ | معدل عائد رأس المال |
| subscribed ~ | 67 | ٦٧ | رأس المال المكتسب |
| working ~ | 66 | ٦٦ | رأس المال العامل |
| capitalism | 67 | ٦٧ | رأسمالية |
| capitalized value | 108 | ١٠٨ | قيمة مرملة |
| cash: | | | |
| ~ crops | 117 | ١١٧ | محاصيل نقدية |
| ~ flow | 34 | ٣٤ | تدفق نقدي |
| ~ income | 65 | ٦٥ | دخل نقدي |
| ~ lease | 109 | ١٠٩ | كراء ، تأجير نقدي |
| ~ rent | 109 | ١٠٩ | كراء ، تأجير نقدي |
| carload receiver | 124 | ١٢٤ | مستقبل حمولة الشاحنة |
| ceiling prices | 10 | ١٠ | أسعار سقفية |
| central market | 78 | ٧٨ | سوق مركزي ، سوق مركزي |
| central planning | 33 | ٣٣ | تخطيط مركزي |
| centralized co-operatives | 37 | ٣٧ | تعاونيات مركزية |
| ceteris paribus | 111 | ١١١ | الكل ثابت |
| changes in consumer surplus | 39 | ٣٩ | التغيرات في فائض المستهلك |
| changes in producer surplus | 39 | ٣٩ | التغيرات في فائض المنتج |
| cheap money | 150 | ١٥٠ | نقد رخيصة |
| circulating capital good | 77 | ٧٧ | سلعة رأسمالية جارية |
| clearing agreement | 2 | ٢ | اتفاقيات التبادل |
| closed economy | 15 | ١٥ | اقتصاد مغلق |
| cobweb theorem | 148 | ١٤٨ | نظرية نسج العنكبوت |
| coefficient: | | | |
| ~ of acceleration | 127 | ١٢٧ | معامل التسارع - معامل التعجيل |
| desired capital ~ | 127 | ١٢٧ | معامل رأس المال المرغوب |
| fixed input ~ s | 128 | ١٢٨ | معاملات المدخل الثابتة |
| technical ~ s | 127 | ١٢٧ | معاملات تقنية - معاملات قبة |

consumption

collective:

| | | | |
|---|-----|-----|--|
| ~ farms | 122 | ١٢٢ | مزارع جماعية |
| ~ management principle | 113 | ١١٣ | مبدأ الإدارة الجماعي - مبدأ الإدارة المشتركة |
| collusion | 49 | ٤٩ | نواظر |
| commission man | 161 | ١٦١ | وكيل بالعمولة |
| commodity: | | | |
| ~ agreement | 2 | ٢ | اتفاق سلمي |
| ~ marketing approach | 118 | ١١٨ | المدخل السلمي للتسويق |
| common market | 78 | ٧٨ | سوق مشتركة |
| commune | 125 | ١٢٥ | مشاعة ، كومونة |
| comparative advantage | 143 | ١٤٣ | ميزة نسبية |
| compensatory payments | 119 | ١١٩ | مدفوعات تعويضية |
| competition: | | | |
| ~ between enterprises | 134 | ١٣٤ | منافسة بين المشروعات |
| monopolistic ~ | 134 | ١٣٤ | منافسة احتكارية |
| nonprice ~ | 134 | ١٣٤ | منافسة لا سعرية |
| perfect ~ | 134 | ١٣٤ | منافسة كاملة |
| competitive: | | | |
| ~ products under decreasing rates of substitution | 153 | ١٥٣ | نواتج متنافسة بمعدلات إحلال متناقصة |
| ~ products with a constant rate of substitution | 153 | ١٥٣ | نواتج متنافسة بمعدل إحلال ثابت |
| ~ products under increasing rates of substitution | 153 | ١٥٣ | نواتج متنافسة بمعدلات إحلال متزايدة |
| complementary: | | | |
| ~ inputs | 140 | ١٤٠ | موارد متكاملة |
| ~ planning | 32 | ٣٢ | تخطيط تكاملي |
| ~ products | 153 | ١٥٣ | نواتج متكاملة |
| composite: | | | |
| ~ demand | 90 | ٩٠ | طلب مركب |
| ~ supply | 94 | ٩٤ | عرض مركب |
| comprehensive planning | 32 | ٣٢ | تخطيط شامل |
| compulsory savings | 6 | ٦ | ادخار إجباري |
| concentration | 34 | ٣٤ | التركيز |
| conspicuous consumption | 9 | ٩ | استهلاك النباهة |
| constant: | | | |
| ~ cost industry | 84 | ٨٤ | صناعة ذات تكاليف ثابتة |
| ~ returns to scale | 98 | ٩٨ | عوائد المنة الثابتة |
| consumer: | | | |
| ~ co-operative society | 51 | ٥١ | جمعية تعاونية استهلاكية |
| ~ disposable income | 65 | ٦٥ | دخل المستهلك القابل للتصرف |
| ~ goods | 75 | ٧٥ | سلع استهلاكية ، سلع مباشرة |
| ~ sovereignty | 79 | ٧٩ | سيادة المستهلك |
| consumption: | | | |
| capital ~ allowance | 57 | ٥٧ | حصة استهلاك رأس المال |
| conspicuous ~ | 9 | ٩ | استهلاك المباهة |
| high popular ~ | 9 | ٩ | الاستهلاك الشعبي العالي |

auction

| | | | |
|-------------------------|-----|-----|--------------------------------|
| farm ~ s | 12 | ١٢ | أصول المزرعة |
| fixed ~ s | 12 | ١٢ | أصول ثابتة - أصول رأسمالية |
| quick ~ s | 141 | ١٤١ | موجودات سائلة |
| auction | 122 | ١٢٢ | مزاد |
| autonomous investment | 8 | ٨ | استثمار ذاتي - استثمار مُستقل |
| average : | | | |
| ~ elasticity | 131 | ١٣١ | معدل المرونة - مرونة المُنتج |
| ~ fixed cost (A F C) | 115 | ١١٥ | متوسط التكاليف الثابتة (م ك ث) |
| ~ outlay (A O) | 116 | ١١٦ | متوسط التكلفة - معدل التكلفة |
| ~ product (A P) | 115 | ١١٥ | متوسط الإنتاج (م ت) |
| ~ productivity | 115 | ١١٥ | متوسط الإنتاجية |
| ~ propensity to save | 144 | ١٤٤ | ميل متوسط للاحتكار |
| ~ propensity to consume | 144 | ١٤٤ | ميل متوسط للاستهلاك |
| ~ propensity to import | 144 | ١٤٤ | ميل متوسط للاستيراد |
| ~ substitution | 128 | ١٢٨ | معدل الإحلال - نسبة الإحلال |
| ~ total cost (A T C) | 115 | ١١٥ | متوسط التكاليف الكلية |
| ~ variable cost (A V C) | 116 | ١١٦ | متوسط التكاليف المتغيرة |

B

| | | | |
|---------------------------|-----|-----|--|
| backward area | 138 | ١٣٨ | منطقة متخلفة |
| bad debt | 65 | ٦٥ | دين هالك |
| balance : | | | |
| ~ of payments | 142 | ١٤٢ | ميزان المدفوعات |
| ~ sheet | 110 | ١١٠ | كشف الموازنة |
| ~ of trade (B.O.T.) | 141 | ١٤١ | ميزان تجاري |
| balanced trade | 27 | ٢٧ | تجارة متوازنة |
| barter | 132 | ١٣٢ | مقايضة |
| ~ transactions | 132 | ١٣٢ | مقايضة (معاملات عينية) |
| base year | 77 | ٧٧ | سنة الأساس |
| benefit : | | | |
| ~ cost ratio | 146 | ١٤٦ | نسبة العائد إلى التكلفة |
| fringe ~ | 93 | ٩٣ | عائد إضافي |
| intangible ~ s | 135 | ١٣٥ | منافع غير ملموسة |
| Paretion approach to cost | 118 | ١١٨ | مَنَحِل د باريتو، للعلاقة بين التكلفة والمنافع |
| private ~ s | 135 | ١٣٥ | منافع خاصة |
| secondary ~ s | 135 | ١٣٥ | منافع ثانوية |
| social ~ s | 133 | ١٣٣ | مكاسب اجتماعية |
| bid | 94 | ٩٤ | عطاء |
| bilateral agreement | 2 | ٢ | اتفاقية ثنائية |
| black market | 78 | ٧٨ | سوق سوداء |
| bond | 83 | ٨٣ | صك تأمين |
| book-keeping | 16 | ١٦ | إسكاف المحاسبات |

capital

| | | | |
|------------------|-----|-----|--|
| book value | 107 | ١٠٧ | قيمة دفترية |
| boom | 69 | ٦٩ | زواج |
| borrowing | 77 | ٧٧ | الشفقة |
| bottle-necks | 5 | ٥ | اختناقات |
| brain drain | 155 | ١٥٥ | هجرة العقول |
| break even chart | 82 | ٨٢ | شكل استيفاء التكاليف |
| break even point | 149 | ١٤٩ | نقطة استيفاء التكاليف - نقطة التعادل |
| broker | 77 | ٧٧ | سمسار |
| brokerage | 97 | ٩٧ | عمولة السمسار |
| budget : | 142 | ١٤٢ | ميزانية |
| ~ lines | 63 | ٦٣ | خطوط الميزانية - خطوط الدخل - خطوط |
| capital ~ | 142 | ١٤٢ | التوليفات الممكنة |
| enterprise ~ | 143 | ١٤٣ | ميزانية رأس المال |
| farm ~ | 143 | ١٤٣ | ميزانية المشروع |
| total farm ~ | 143 | ١٤٣ | ميزانية المزرعة |
| unbalanced ~ | 142 | ١٤٢ | ميزانية مزعجة كاملة |
| budgeting | 158 | ١٥٨ | ميزانية ذات عنصر - ميزانية غير متوازنة |
| buffer stocks | 118 | ١١٨ | وضع الموازنة - وضع الميزانية |
| bulky products | 135 | ١٣٥ | مخزونات موازنة |
| business : | | | منتجات كبيرة الحجم |
| ~ amalgamation | 124 | ١٢٤ | مشاريع اندماجية |
| ~ cycle | 65 | ٦٥ | دورة تجارية |
| ~ enterprise | 125 | ١٢٥ | مشروع استثماري - مشروع تجاري |
| buyer's surplus | 102 | ١٠٢ | فائض المشتري |
| buying function | 159 | ١٥٩ | وظيفة الشراء |

C

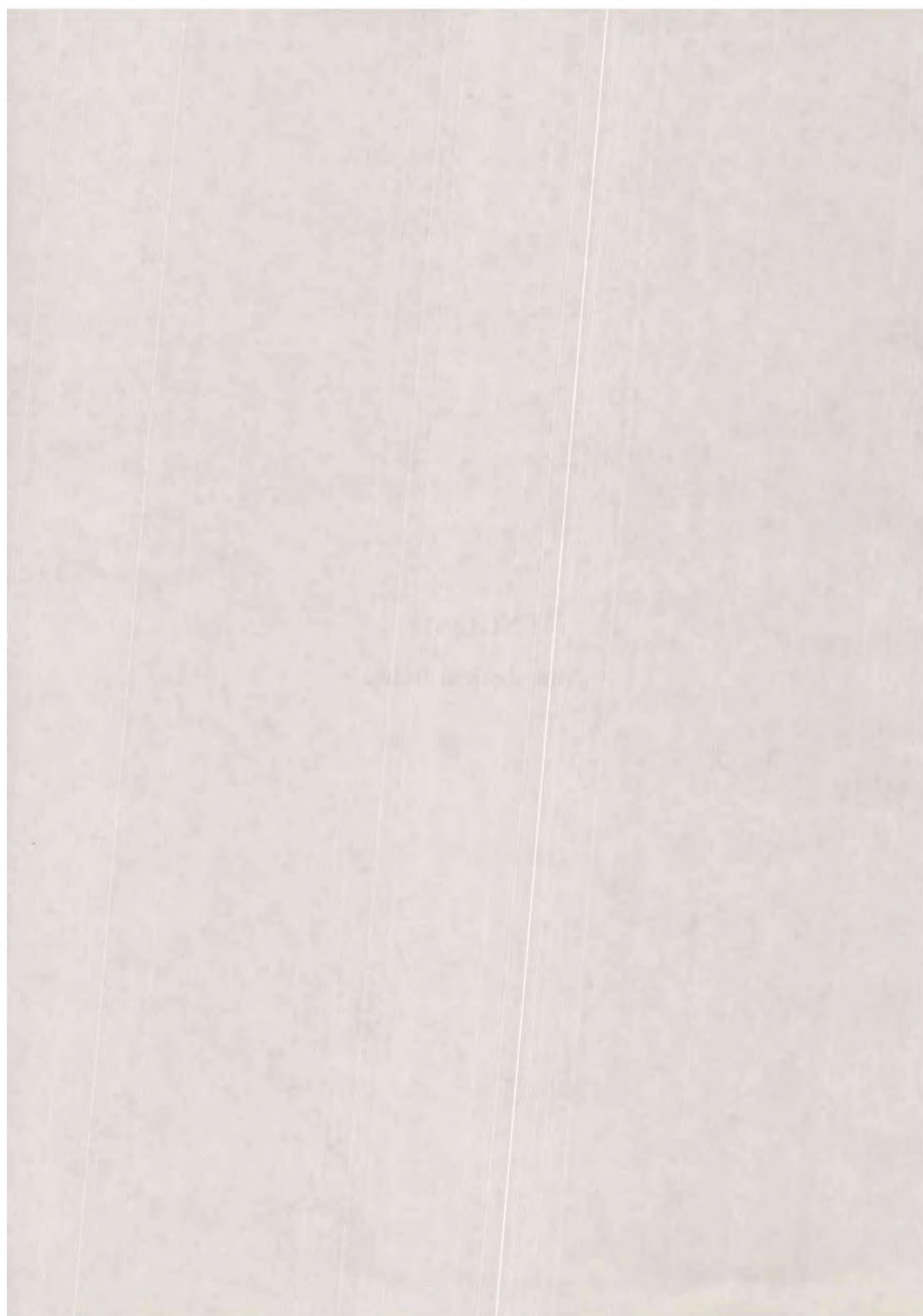
| | | | |
|-------------------------|-----|-----|----------------------------|
| capacity : | | | |
| absorptive ~ | 104 | ١٠٤ | القدرة الاستيعابية |
| land-use ~ | 87 | ٨٧ | الطاقة الاستيعابية للأرض |
| taxable ~ | 104 | ١٠٤ | قدرة فورية - طاقة فورية |
| work ~ | 87 | ٨٧ | طاقة عمل |
| capital : | 66 | ٦٦ | رأس المال |
| ~ accumulation | 34 | ٣٤ | تراكم رأس المال |
| ~ assets | 12 | ١٢ | أصول ثابتة - أصول رأسمالية |
| ~ budget | 142 | ١٤٢ | ميزانية رأس المال |
| ~ consumption allowance | 57 | ٥٧ | حصة استهلاك رأس المال |
| ~ costs | 44 | ٤٤ | تكاليف رأسمالية |
| ~ expenditures, | 149 | ١٤٩ | تكاليف رأسمالية |

قائمة المصطلحات الإنكليزية

A

| | | | |
|-------------------------|-----|-----|-------------------------------------|
| absentee landlord | 113 | ١١٣ | مالك مُغيب |
| absolute: | | | |
| ~ margin | 155 | ١٥٥ | هامش مُطلق |
| ~ poverty | 103 | ١٠٣ | فقر مُطلق |
| ~ rent | 70 | ٧٠ | رِبح مُطلق |
| absorptive capacity | 104 | ١٠٤ | القدرة الاستيعابية |
| accelerated: | | | |
| ~ growth | 151 | ١٥١ | نمو مُتسارع |
| ~ depreciation | 20 | ٢٠ | اختلال مُتسارع - اختلال مُعجل |
| accelerating premium | 59 | ٥٩ | خَوَافِز مُتسارعة - خَوَافِز مُعجلة |
| accounts: | | | |
| payable ~ | 57 | ٥٧ | حسابات مدينة |
| receivable ~ | 56 | ٥٦ | حسابات دائنة |
| accrued interest | 100 | ١٠٠ | فائدة تراكمية - فائدة مُتزايدة |
| active balance of trade | 141 | ١٤١ | ميزان تجارى مُوافق |
| actual economic surplus | 101 | ١٠١ | فائض اقتصادى حقيقى |
| actual rent | 69 | ٦٩ | رِبح مُعاقلى - رِبح حقيقى |
| administered prices | 10 | ١٠ | أسعار مُفروضة |
| administrator | 119 | ١١٩ | مُدير |
| advalorem duty | 85 | ٨٥ | ضريبة على القيمة |
| advanced payment | 73 | ٧٣ | مُتأدد مُعجل ، وفاء مُعجل |
| aggregate demand | 89 | ٨٩ | طلب إجمالى |
| agrarian: | | | |
| ~ reform | 11 | ١١ | إصلاح زراعى |
| ~ system | 147 | ١٤٧ | نظام زراعى |
| agreement: | | | |
| bilateral ~ | 2 | ٢ | اتفاقية ثنائية |
| clearing ~ | 2 | ٢ | اتفاقيات التبادل |
| commodity ~ | 2 | ٢ | اتفاق سلعى |
| export restriction ~ | 2 | ٢ | اتفاقية تقييد التصدير |
| multilateral ~ | 2 | ٢ | اتفاقية مُتعددة الأطراف |
| reciprocal trade ~ s | 2 | ٢ | اتفاقيات التجارة |
| agricultural: | | | |
| ~ co-operation | 37 | ٣٧ | تعاون زراعى |
| ~ co-operative society | 53 | ٥٣ | جمعية تعاونية زراعية |
| ~ development | 48 | ٤٨ | تنمية زراعية |

| | | | |
|--------------------------------------|-----|-----|--|
| ~ disguised unemployment | 23 | ٢٣ | بطالة مُخفية زراعية |
| ~ economics | 14 | ١٤ | اقتصاد زراعى |
| ~ economic policy | 79 | ٧٩ | سياسة اقتصادية زراعية |
| ~ ladder | 77 | ٧٧ | السلم الزراعى |
| ~ land economics | 15 | ١٥ | اقتصاديات الاراضى الزراعية |
| ~ marketing | 35 | ٣٥ | تسويق زراعى |
| ~ parity price | 75 | ٧٥ | سعر المساواة الزراعى |
| ~ production economics | 16 | ١٦ | اقتصاديات الإنتاج الزراعى |
| ~ rate of investment | 129 | ١٢٩ | معدل الاستثمار الزراعى |
| ~ revolution | 50 | ٥٠ | الثورة الزراعية |
| ~ worker | 92 | ٩٢ | عامل زراعى |
| agriculture specialization | 30 | ٣٠ | تخصص زراعى |
| amortization | 9 | ٩ | استهلاك الدين - استهلاك القرض |
| analysis: | | | |
| cost ~ | 28 | ٢٨ | تحليل التكاليف |
| cost effectiveness ~ | 29 | ٢٩ | تحليل كفاءة التكاليف |
| economic ~ of project | 28 | ٢٨ | التحليل الاقتصادى للمشروع |
| financial ~ of the project | 29 | ٢٩ | تحليل مالى للمشروع |
| input/ output ~ | 29 | ٢٩ | تحليل المدخل/ المخرج - تحليل المُدخل / المُخرج |
| partial equilibrium ~ | 28 | ٢٨ | تحليل التوازن الجزئى |
| project ~ | 29 | ٢٩ | تحليل المشروعات |
| risk benefit ~ | 29 | ٢٩ | تحليل المخاطر إلى المنافع |
| sensitivity ~ | 28 | ٢٨ | تحليل الحساسية |
| analyst | 117 | ١١٧ | مُحلِّل |
| antagonistic competitive enterprises | 125 | ١٢٥ | مُشاريع مُتنافسة ، مشاريع مُضادة |
| appraisal: | | | |
| financial ~ | 43 | ٤٣ | تقييم مالى |
| project ~ | 43 | ٤٣ | تقييم المشروع |
| appreciation | 7 | ٧ | ارتفاع القيمة |
| appropriate technology | 42 | ٤٢ | تقنية ملائمة ، تكنولوجيا ملائمة |
| arbitrage | 141 | ١٤١ | موازنة أسعار |
| arc elasticity | 131 | ١٣١ | مرونة القوس |
| artisan co-operative society | 52 | ٥٢ | جمعية تعاونية حرفية |
| asset: | 12 | ١٢ | أصول - مَوجودات |
| ~ and liability statement | 109 | ١٠٩ | كشف حساب الأصول والمُخصوم |
| capital ~ s | 12 | ١٢ | أصول ثابتة - أصول رأسمالية |
| current ~ s | 12 | ١٢ | أصول جارية - مَوجودات جارية |



ENGLISH
Alphabetical Index

ARABIC AGRICULTURAL DICTIONARY

AGRICULTURAL ECONOMICS

DICTIONNAIRE AGRICOLE ARABE

ECONOMIE AGRICOLE

PART III

VOLUME II

3^{ème} PARTIE

SHOROUK PRESS